

ISSN 2072-0297



МОЛОДОЙ[®] УЧЁНЫЙ

международный научный журнал



49
2017
Часть II

16+

ISSN 2072-0297

МОЛОДОЙ УЧЁНЫЙ

Международный научный журнал

Выходит еженедельно

№ 49 (183) / 2017

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ:

Главный редактор: Ахметов Ильдар Геннадьевич, кандидат технических наук

Члены редакционной коллегии:

Ахметова Мария Николаевна, доктор педагогических наук

Иванова Юлия Валентиновна, доктор философских наук

Каленский Александр Васильевич, доктор физико-математических наук

Куташов Вячеслав Анатольевич, доктор медицинских наук

Лактионов Константин Станиславович, доктор биологических наук

Сараева Надежда Михайловна, доктор психологических наук

Абдрасилов Турганбай Курманбаевич, доктор философии (PhD) по философским наукам

Авдеюк Оксана Алексеевна, кандидат технических наук

Айдаров Оразхан Турсункожаевич, кандидат географических наук

Алиева Тарана Ибрагим кызы, кандидат химических наук

Ахметова Валерия Валерьевна, кандидат медицинских наук

Брезгин Вячеслав Сергеевич, кандидат экономических наук

Данилов Олег Евгеньевич, кандидат педагогических наук

Дёмин Александр Викторович, кандидат биологических наук

Дядюн Кристина Владимировна, кандидат юридических наук

Желнова Кристина Владимировна, кандидат экономических наук

Жуйкова Тамара Павловна, кандидат педагогических наук

Жураев Хусниддин Олтинбоевич, кандидат педагогических наук

Игнатова Мария Александровна, кандидат искусствоведения

Калдыбай Кайнар Калдыбайулы, доктор философии (PhD) по философским наукам

Кенесов Асхат Алмасович, кандидат политических наук

Коварда Владимир Васильевич, кандидат физико-математических наук

Комогорцев Максим Геннадьевич, кандидат технических наук

Котляров Алексей Васильевич, кандидат геолого-минералогических наук

Кошербаева Айгерим Нуралиевна, доктор педагогических наук, профессор

Кузьмина Виолетта Михайловна, кандидат исторических наук, кандидат психологических наук

Курпаяниди Константин Иванович, доктор философии (PhD) по экономическим наукам

Кучерявенко Светлана Алексеевна, кандидат экономических наук

Лескова Екатерина Викторовна, кандидат физико-математических наук

Макеева Ирина Александровна, кандидат педагогических наук

Матвиенко Евгений Владимирович, кандидат биологических наук

Матроскина Татьяна Викторовна, кандидат экономических наук

Матусевич Марина Степановна, кандидат педагогических наук

Мусаева Ума Алиевна, кандидат технических наук

Насимов Мурат Орленбаевич, кандидат политических наук

Паридинова Ботагоз Жаппаровна, магистр философии

Прончев Геннадий Борисович, кандидат физико-математических наук

Семахин Андрей Михайлович, кандидат технических наук

Сенцов Аркадий Эдуардович, кандидат политических наук

Сенюшкин Николай Сергеевич, кандидат технических наук

Титова Елена Ивановна, кандидат педагогических наук

Ткаченко Ирина Георгиевна, кандидат филологических наук

Фозилов Садриддин Файзуллаевич, кандидат химических наук

Яхина Асия Сергеевна, кандидат технических наук

Ячинова Светлана Николаевна, кандидат педагогических наук

Журнал зарегистрирован Федеральной службой по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций.

Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ № ФС77-38059 от 11 ноября 2009 г.

Журнал размещается и индексируется на портале eLIBRARY.RU, на момент выхода номера в свет журнал не входит в РИНЦ

Журнал включен в международный каталог периодических изданий «Ulrich's Periodicals Directory».

Статьи, поступающие в редакцию, рецензируются. За достоверность сведений, изложенных в статьях, ответственность несут авторы. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов материалов. При перепечатке ссылка на журнал обязательна.

Международный редакционный совет:

Айрян Заруи Геворковна, *кандидат филологических наук, доцент (Армения)*

Арошидзе Паата Леонидович, *доктор экономических наук, ассоциированный профессор (Грузия)*

Атаев Загир Вагитович, *кандидат географических наук, профессор (Россия)*

Ахмеденов Кажмурат Максutowич, *кандидат географических наук, ассоциированный профессор (Казахстан)*

Бидова Бэла Бертовна, *доктор юридических наук, доцент (Россия)*

Борисов Вячеслав Викторович, *доктор педагогических наук, профессор (Украина)*

Велковска Гена Цветкова, *доктор экономических наук, доцент (Болгария)*

Гайич Тамара, *доктор экономических наук (Сербия)*

Данатаров Агахан, *кандидат технических наук (Туркменистан)*

Данилов Александр Максимович, *доктор технических наук, профессор (Россия)*

Демидов Алексей Александрович, *доктор медицинских наук, профессор (Россия)*

Досманбетова Зейнегуль Рамазановна, *доктор философии (PhD) по филологическим наукам (Казахстан)*

Ешиев Абдыракман Молдоалиевич, *доктор медицинских наук, доцент, зав. отделением (Кыргызстан)*

Жолдошев Сапарбай Тезекбаевич, *доктор медицинских наук, профессор (Кыргызстан)*

Игисинов Нурбек Сагинбекович, *доктор медицинских наук, профессор (Казахстан)*

Кадыров Кутлуг-Бек Бекмуратович, *кандидат педагогических наук, заместитель директора (Узбекистан)*

Кайгородов Иван Борисович, *кандидат физико-математических наук (Бразилия)*

Каленский Александр Васильевич, *доктор физико-математических наук, профессор (Россия)*

Козырева Ольга Анатольевна, *кандидат педагогических наук, доцент (Россия)*

Колпак Евгений Петрович, *доктор физико-математических наук, профессор (Россия)*

Кошербаева Айгерим Нуралиевна, *доктор педагогических наук, профессор (Казахстан)*

Курпаяниди Константин Иванович, *доктор философии (PhD) по экономическим наукам (Узбекистан)*

Куташов Вячеслав Анатольевич, *доктор медицинских наук, профессор (Россия)*

Кыят Эмине Лейла, *доктор экономических наук, Турция*

Лю Цзюань, *доктор филологических наук, профессор (Китай)*

Малес Людмила Владимировна, *доктор социологических наук, доцент (Украина)*

Нагервадзе Марина Алиевна, *доктор биологических наук, профессор (Грузия)*

Нурмамедли Фазиль Алигусейн оглы, *кандидат геолого-минералогических наук (Азербайджан)*

Прокопьев Николай Яковлевич, *доктор медицинских наук, профессор (Россия)*

Прокофьева Марина Анатольевна, *кандидат педагогических наук, доцент (Казахстан)*

Рахматуллин Рафаэль Юсупович, *доктор философских наук, профессор (Россия)*

Ребезов Максим Борисович, *доктор сельскохозяйственных наук, профессор (Россия)*

Сорока Юлия Георгиевна, *доктор социологических наук, доцент (Украина)*

Узаков Гулом Норбоевич, *доктор технических наук, доцент (Узбекистан)*

Федорова Мария Сергеевна, *кандидат архитектуры, г. Екатеринбург, Россия*

Хоналиев Назарали Хоналиевич, *доктор экономических наук, старший научный сотрудник (Таджикистан)*

Хоссейни Амир, *доктор филологических наук (Иран)*

Шарипов Аскар Калиевич, *доктор экономических наук, доцент (Казахстан)*

Шуклина Зинаида Николаевна, *доктор экономических наук (Россия)*

Руководитель редакционного отдела: Кайнова Галина Анатольевна

Ответственный редактор: Осянина Екатерина Игоревна

Художник: Шишков Евгений Анатольевич

Верстка: Бурьянов Павел Яковлевич, Голубцов Максим Владимирович, Майер Ольга Вячеславовна

Почтовый адрес редакции: 420126, г. Казань, ул. Амирхана, 10а, а/я 231.

Фактический адрес редакции: 420029, г. Казань, ул. Академика Кирпичникова, д. 25.

E-mail: info@moluch.ru; <http://www.moluch.ru/>.

Учредитель и издатель: ООО «Издательство Молодой ученый».

Тираж 500 экз. Дата выхода в свет: 27.12.2017. Цена свободная.

Материалы публикуются в авторской редакции. Все права защищены.

Отпечатано в типографии издательства «Молодой ученый», 420029, г. Казань, ул. Академика Кирпичникова, д. 25.

На обложке изображен *Константин Константинович Алкалаев* (1901–1973) — профессор, доктор медицинских наук, ректор Иркутского медицинского института.

Родился в Либаве (Латвия). При рождении носил двойную фамилию — Алкалаев-Калагеоргий, но после революции, как многие его родственники, оставил только первую часть фамилии. У него были старшие брат и сестра Владимир и Людмила и сестра-близнец Елена.

Семья жила в Варшаве, где отец служил в судебной палате, затем мать с детьми поехала в путешествие по Франции, где их и застала Первая мировая война. Оставив все свое имущество в Варшаве, семья вернулась в Москву.

В годы Гражданской войны Константин Алкалаев воевал в рядах Красной Армии на Восточном, Туркестанском и Южном фронтах, за что получил несколько правительственных наград.

В 1921 году Алкалаев поступил на лечебный факультет Харьковской медицинской академии, но через три года перевелся на медицинский факультет Первого Московского государственного университета. После его окончания он

организовал и возглавил челюстно-лицевой стационар во Владивостоке, в то же время преподавая в зубоучебной школе. В 1939 году К. К. Алкалаев защитил кандидатскую диссертацию на тему «Сидементография в клинике одонтогенных инфекций» и стал доцентом кафедры хирургической стоматологии Воронежского стоматологического института.

Во время Великой Отечественной работал хирургом в военных госпиталях, а к концу войны возглавил одновременно Иркутский стоматологический институт и кафедру стоматологии в Иркутском медицинском институте, в котором в 1951 году он стал ректором.

В 1966 году защитил докторскую диссертацию и получил научное звание профессора. Научное направление школы профессора К. К. Алкалаева — лечение злокачественных опухолей челюстно-лицевой области и шеи.

Был награжден Орденом Красной Звезды (1944) и Орденом Отечественной войны II степени (1945), а также медалью «За боевые заслуги» (1967).

Екатерина Осянина, ответственный редактор

СОДЕРЖАНИЕ

БИОЛОГИЯ

- Азявчикова Т. В., Голубцова Е. М.**
Церамбцидофауна (Coleoptera, Cerambycidae) различных биоценозов Гомельского района 107
- Большаков В. В.**
Геномные комбинации *Chironomus plumosus* (Diptera, Chironomidae) из Рыбинского водохранилища 109

МЕДИЦИНА

- Адхамов И. И., Усманова М. Б., Аграновский М. Л., Муминов Р. К., Каримов А. Х., Козимжонова И. Ф.**
Гипнотерапия в лечении фобических расстройств у больных неврозами 114
- Арзикулов А. Ш., Холматов Д. Н., Абдуллаев Д. Б., Муллажонов Х. Э.**
Роль вегетативной дисфункции в развитии артериальной гипертензии у детей 116
- Арзикулова Д. А., Ибрагимова С. Р.**
Дисмикрозлементоз беременной женщины, осложненный пиелонефритом 119
- Белокопытова С. В., Белокопытов Р. Н., Липецкий г. т., Иванов Ю. В., Красникова С. А.**
Опыт применения роботизированной механотерапии при травмах кисти спортсменов подростков 120
- Гаглоева Д. А., Козаева Т. Т., Хадарцев С. Б.**
Цереброваскулярная патология, ее основные характеристики. Состояние проблемы в РСО-Алания в 2014–2016 гг. 123
- Джураев Н. Н., Усманова М. Б., Аграновский М. Л., Муминов Р. К., Каримов А. Х., Козимжонова И. Ф.**
Абстинентный синдром, наблюдаемый у женщин с депрессивными расстройствами.. 126

- Жуковская А. Н., Шункевич К. А., Супрунюк В. В., Полякова Е. О.**
Основные приоритеты вторичной профилактики ишемической болезни сердца... 127
- Нарзикулов У. К., Буриев М. Н., Рузикулов У. Ш.**
Лечение чрезмышцельковых переломов плечевой кости функциональной шиной 131
- Нгуен Ван Тинь, Данг Ван Хоа, Нго Куй Чау, Нгуен Ван Хынг**
Отношения между мутациями факторов эпидермального роста (EGFR) и классической тканью эпителиальной злокачественной опухоли бронхиальной трубы по определениям IASLC/ATS/ERC2011.... 133
- Холматов Д. Н., Арзикулов А. Ш., Муллажонов Х. Э., Абдуллаев Д. Б.**
Распространённость вегетативной дисфункции и артериальной гипертензии у детей 136
- Хужамбердиев У. Э., Неъматов А. А., Тургунов Д. Х., Хамдамов Ш. У., Джураев М. Г., Хамраев О. А.**
Особенности диагностики и лечения эхинококкоза почек 138

ГЕОГРАФИЯ

- Осташенко М. С.**
Социально-экономическое развитие городского поселения 143

ЭКОЛОГИЯ

- Рубанцова Т. А., Сваткова Т. С.**
Современные проблемы охраны природы 146

СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО

- Войку И. П., Степанова Е. В.**
О результатах исследования направлений и механизма субсидирования в растениеводстве Псковской области 148

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ

Андреев С. Ю., Гонтарь Ю. А. Антропогенная нагрузка и формы государственного регулирования природоохранной деятельности в Краснодарском крае	155	Копытова Ю. В. Методы организации и управления материальными потоками.....	181
Архипова Т. А. Направления и этапы работы с кадровым резервом	157	Липатова Е. Д. Повышение эффективности предприятия за счет трудовых ресурсов	183
Архипова Т. А. Основные понятия, цели, задачи и принципы формирования кадрового резерва предприятия.....	161	Мальшакова Д. А. Методология оценки стоимости работ по проектированию на предприятии машиностроения.....	185
Брусянин В. Е., Махмутов Я. И., Сковронская Я. В., Цыбульский А. В. Особенности налоговой системы США	163	Nguyen Huu Hiep, Nguyen Huu Tho The external audit services and client's satisfaction — researched case of KPMG Vietnam Limited	189
Брусянин В. Е., Махмутов Я. И., Сковронская Я. В., Цыбульский А. В. Проблемы функционирования свободных экономических зон в Российской Федерации...	166	Павлова Т. М. Анализ изменений государственной системы пенсионного обеспечения в России.....	194
Галанов Е. А. Механизмы и методы государственного регулирования аграрного сектора экономики ...	168	Павлова Т. М. Правовое регулирование государственной пенсионной системы РФ.....	197
Гареева Ю. С. К вопросу о разработке программы развития компании ООО «Металл Профиль»...	170	Степанова Ю. Н., Новикова С. Н. Методологическая компонента формирования совокупного финансового результата деятельности хозяйствующего субъекта	200
Голик Д. И., Ганжа Е. А. Легализация денежных средств через благотворительные фонды. Особенности российского опыта	174	Тюкаева Е. С. Особенности проведения рекламной кампании в сети Интернет	203
Капилевич Д. Н. Организация интернет-маркетинга	176	Улямаев К. С., Безгин М. А., Симонова А. А. Современные методы организации безопасности на морских объектах.....	205
Кауртаева М. В. К вопросу о принципах управления кредитным портфелем коммерческого банка в современных условиях	179	Уханев С. С. К вопросу об управлении конкурентоспособностью производственной системы региона (на примере Калининградской области).....	208
		Филонова А. И. Анализ современного состояния автомобильной промышленности России	211

БИОЛОГИЯ

Церамбицидофауна (Coleoptera, Cerambycidae) различных биоценозов Гомельского района

Азявчикова Татьяна Владимировна, старший преподаватель;
Голубцова Екатерина Михайловна, студент
Гомельский государственный университет имени Ф. Скорины (Беларусь)

Жуки-дровосеки (жуки-усачи) — одни из самых заметных и интересных представителей отряда жесткокрылых.

Характерной их особенностью являются длинные сегментированные усы, которые могут быть длиннее тела, иногда в пять раз. Жуков-дровосеков насчитывается большое количество, их приблизительно 26 тысяч видов, но это еще не все жуки-усачи. Каждый год ученые находят новые виды, приживающихся, в основном, в тропических странах [1,2]. Семейство дровосеки можно легко отличить от соседних с ними листоедов (Chrysomelidae). Одним из наиболее резких отличительных признаков является одна из биологических особенностей дровосеков, а именно они обладают способностью «закидывать усики на спину», т.е. могут сильно загигать их назад, в то время как листоеды обладают только противоположной способностью [3, 4].

Дровосеки имеют важное значение в цепи питания. Личинок и куколок поедают различные птицы и паразитирующие насекомые. Птицы, пресмыкающиеся и мелкие млекопитающие, поедают имаго. Жуки-дровосеки вы-

полняют санитарную роль, поскольку они утилизируют мертвую древесину. Помимо этого, усачи являются опылителями для многих цветковых растений [5–7].

Целью исследования явилось изучение видового состава представителей семейства жуков-усачей на территории Гомельского района.

Исследования видового состава усачей проводились с июня по июль 2017 года. Посещение стационаров осуществлялось в разное время суток, фиксировалось видовое разнообразие, численность и расположение видов на территории биотопов. За период исследований было изучено три стационара, расположенных на территории Гомельского района. За время проведения исследований нами было отловлено 32 особи жуков. Наибольшей численностью представителей семейства Cerambycidae (32) характеризовался стационар «Смешанный лес», что составляет 44% от общего количества зафиксированных особей (рисунок). Почти в два раза ниже численность стрекоз была отмечена на стационаре «Суходольный луг» и «Пойменный луг» — 9 особей (таблица).

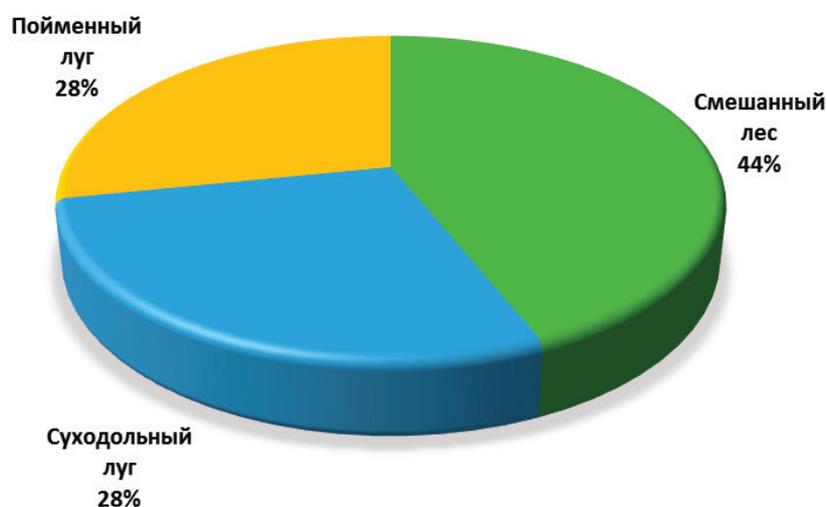


Рис. 1. Характеристика численности отловленных особей жуков-усачей по исследованным стационарам, %

Распределение по видовому богатству имеет несколько иной характер. Так, наибольшее число видов было зафиксировано на стационаре «Смешанный лес» — 6 видов (таблица). Одинаковое число видов (по 5) было отмечено на стационарах «Суходольный луг» и «Пойменный луг». Таким образом, исходя из полученных нами результатов, выявлено, что по численности дровосеки преобладали на стационаре Смешанный лес, а видовое разнообразие на всех стационарах имеет практически одинаковое количество видов, причем большое количество видов не повторяется. Это связано с тем, что некоторое количество жуков-дровосеков не нуждаются в деревьях на протяжении всего жизненного цикла, а только на стадии личинки. Большое количество имаго являются опылителями рас-

тений. О разных видах на каждом стационаре также свидетельствует разнообразие деревьев, произрастающих на данной территории или вблизи него.

Видовая структура Cerambycidae на данных стационарах варьирует в малой степени. Так единственным общим видом-доминантом является *Aromia moschata* (31%). Это связано с тем что данный вид обитает в насаждениях (в том числе смешанных), где растет ива, осина, ольха, тополь, клен, так же для дополнительного питания посещают цветки (зонтичных, розоцветных и других).

Так же кроме выше упомянутого вида в меньшей степени представлены *Acanthocinus aedilis* (13%), *Prionus coriarius* (10%), *Monochamus galloprovincialis* (10%).

Таблица 1. Видовой состав жуков-усачей исследованных участков

Виды	Стационар			Всего
	Суходольный луг	Пойменный луг	Смешанный лес	
Семейство Усачи (<i>Cerambycidae</i>)				
Подсемейство Настоящие усачи (<i>Cerambycinae</i>)				
<i>Aromia moschata</i> L.	3	4	3	10
<i>Callidium coriaceum</i> Rk.	0	0	2	2
<i>Cerambyx cerdo</i> L.	0	1	0	1
<i>Plagionotus arcuatus</i> L.	0	1	0	1
Подсемейство Прионины (<i>Prioninae</i>)				
<i>Prionus coriarius</i> L.	0	0	3	3
Подсемейство Ламиины (<i>Lamiinae</i>)				
<i>Acanthocinus aedilis</i> L.	0	0	4	4
<i>Monochamus galloprovincialis</i> L.	3	0	0	3
Подсемейство Спондилидины (<i>Spondylidinae</i>)				
<i>Tetropium castaneum</i> L.	0	0	1	1
<i>Criocephalus rusticus</i> L.	0	0	1	1
<i>Spondylis buprestoides</i> L.	1	0	0	1
Подсемейство Усачики (<i>Lepturinae</i>)				
<i>Strangalia quadrfasciata</i> L.	1	0	0	1
<i>Rhagium mordax</i> L.	1	0	0	1
<i>Leptura rubra</i> L.	0	2	0	2
<i>Stictoleptura fulva</i> L.	0	1	0	1
Всего	9	9	14	32
H'	0,65	0,64	0,72	
C	0,26	0,27	0,19	
e	0,40	0,40	0,27	

На стационарах «Пойменный луг» и «Суходольный луг» в результате математической обработки результатов индекс Шеннона равен 0,64–0,65. Так как он не укладывается в интервал это означает что сообщество мало представлено видами. Индекс Симпсона равен 0,26–0,27, это означает что в данном сообществе не так много доминантов, что косвенно может свидетельствовать о нестабильности данного церамбицидоценоза. Индекс по Пиелу равен 0,40, это указывает на то что данный биотопы являются не совсем сформированными, что объясняется зна-

чительным количеством видов в уловах при небольшом количестве особей каждого вида.

На стационаре смешанный лес в результате математической обработки результатов индекс Шеннона равен 0,72. Так как он не укладывается в интервал, это означает что сообщество мало представлено видами. Индекс Симпсона равен 0,19, это означает что в данном сообществе много доминантов. Индекс по Пиелу равен 0,27, это указывает на то что данный биотоп является более сформированным по отношению к остальным стационарам, что

объясняется значительным количеством видов в уловах, при доминировании большого количества видов.

На стационаре пойменный луг доминирует лишь один вид усачей *Aromia moschata* L. (44%). Вероятно, это связано с большим количеством цветущих растений, которые необходимы данному виду для пополнения запасов питательных веществ, необходимых жукам для жизнедеятельности и созревания яиц у самок. Так же, в связи с большим количеством цветковых растений, на данной территории неоднократно был встречен такой вид как *Leptura rubra* L. (22%), которые также питаются на цветках.

На стационаре суходольный луг в равной степени доминируют два вида *Aromia moschata* L. (33%) и *Monochamus galloprovincialis* L. (33%). Это может быть связано с наличием не далеко от него сосновых насаждений.

В смешанном лесу преобладает большое количество видов: *Acanthocinus aedilis* L. (29%), *Prionus coriarius* L. и *Aromia moschata* L. по 21%, *Callidium coriaceum* Rk. (14%). Это связано с тем, что жизненный цикл данных видов тесно связан с различными деревьями, а также представители данных видов имеют большую кормовую базу. Также следует отметить, что на данном стационаре было отмечено больше всего видов, которые более нигде из исследованных территорий не были встречены.

Доминирование того или иного вида на разных участках свидетельствует о том, что каждый из видов отдает предпочтение каким-либо условиям или кормовой базе. Выявленная особенность может говорить о том, что на каждой территории оптимальные условия обитания данных видов.

Литература:

1. Плавильщиков Н. Н. Жуки-дровосеки (Cerambycidae). Часть 1. Фауна СССР. Жесткокрылые. — М.: Изд. Академии наук СССР, 1936. — 612 с.
2. Шаблюевский В. В. Жуки-дровосеки лесной зоны СССР. — Л.: Наука, 1967. — 44 с.
3. Плавильщиков Н. Н. Жесткокрылые. Жуки-дровосеки (Cerambycidae) Фауна СССР. — М., 1936. — 613 с.
4. Плавильщиков Н. Н. Жуки-дровосеки (Cerambycidae). Часть 2. Фауна СССР. Жесткокрылые. — М.: Изд. Академии наук СССР, 1940. — 785 с.
5. Плавильщиков Н. Н. Жуки-дровосеки (Cerambycidae). Часть 3. Фауна СССР. Жесткокрылые. — М.: Изд. Академии наук СССР, 1958. — 592 с.
6. Стриганова Б. Р. Пятиязычный словарь названий животных: Насекомые (латинский — русский — английский — немецкий — французский). — М.: РУССО, 2000. — 151 с.
7. Моролдоев И. В. Экология жуков-усачей (Coleoptera, Cerambycidae) Восточного Прибайкалья. — Улан-Удэ: Институт общей и экспериментальной биологии СО РАН, 2009. — 63–66 с.

Геномные комбинации *Chironomus plumosus* (Diptera, Chironomidae) из Рыбинского водохранилища

Большаков Виктор Викторович, кандидат биологических наук, старший научный сотрудник
Институт биологии внутренних вод имени И. Д. Папанина РАН (г. Ярославль)

В работе приведены оригинальные данные многолетних исследований кариотипа *Chironomus plumosus* L., из Рыбинского водохранилища. В период 2013–2016 годов у 771 особи была обнаружена 121 геномная комбинация.

нация, отмечены наиболее частые и редкие последовательности и их сочетания. Интересно, что в числе доминирующих оказались последовательности *pluB2* и *pluC2* встречающиеся в различных комбинациях.

В слюнных железах *Chironomus plumosus* L., 1758 были обнаружены гигантские политенные хромосомы [1]. Чередование тёмных (дисков) и светлых (междисков) областей политенных хромосом у личинок *Chironomus* видоспецифично, поэтому, наряду с морфологическими, этот признак был предложен для более точной идентификации видов [2, 3]. С тех пор исследованию кариотипа *Chironomus plumosus* было посвящено большое количество работ [4–10 и др.]. Впервые популяцию из Рыбинского водохранилища изучили в 1974 [7], и в последний раз в 1991 году [6], при этом у 151 особи было обнаружено 46 геномных комбинаций [6].

Материалы и методы

Материалом послужили личинки *Chironomus plumosus*, собранные в 2013–2016 гг. из русловой части Рыбинского водохранилища. Грунт — серый ил. Глубина 12–16 м. Подробное описание точек смотри [9]. Препара-

ты хромосом готовили по стандартной этил-орсеиновой методике. Картирование хромосом проводили с использованием цитофотокарт [5, 10].

Результаты

В результате многолетних исследований у 771 особи нами было обнаружено 15 последовательностей дисков политенных хромосом, которые формируют 121 геномную комбинацию (таблица). Последовательность *pluA1* была встречена у 99,6% особей, *pluA2*—2,7% особей, *pluA3*—27% особей, *pluA4*—5%, *pluB1*—46%, *pluB2*—91%, *pluC1*—74%, *pluC2*—79%, *pluD1*—99%, *pluD2*—23%, *pluE1*—100%, *pluE2*—32%, *pluF1*—97%, *pluF2*—3% и *pluG1* — была отмечена у 100% исследованных особей (частота встречаемости указана для последовательностей суммарно для гетеро- и гомозиготного состояния). Таким образом, для популяции наиболее характерны последовательности *pluA1*, *pluB2*, *pluC1* и *pluC2*, *pluD1*, *pluE1*, *pluF1* и *pluG1*.

Таблица 1. Кариофонд *Chironomus plumosus* из Рыбинского водохранилища в 2013–2016 гг.

№	Геномная комбинация	Станции*				Количество особей	% от общего
		М	К	С	Б		
1	A11 B11 C11 D11 E11 F11	2	1	1	-	4	0,5
2	A11 B11 C11 D11 E12 F11	2	-	-	1	3	0,4
3	A11 B11 C11 D12 E11 F11	1	-	-	-	1	0,1
4	A11 B11 C11 D12 E12 F11	1	-	-	1	2	0,3
5	A11 B11 C11 D22 E11 F11	-	-	-	1	1	0,1
6	A11 B11 C12 D11 E11 F11	3	1	-	8	12	1,6
7	A11 B11 C12 D11 E12 F11	4	-	1	6	11	1,4
8	A11 B11 C12 D12 E11 F11	1	1	-	1	3	0,4
9	A11 B11 C12 D12 E12 F11	2	-	-	-	2	0,3
10	A11 B11 C22 D11 E11 F11	-	-	1	4	5	0,6
11	A11 B11 C22 D12 E11 F11	-	-	-	1	1	0,1
12	A11 B11 C22 D12 E12 F11	-	-	-	1	1	0,1
13	A11 B12 C11 D11 E11 F11	2	4	1	5	12	1,6
14	A11 B12 C11 D12 E11 F11	-	1	-	-	1	0,1
15	A11 B12 C11 D11 E12 F11	3	2	-	5	10	1,3
16	A11 B12 C11 D12 E12 F11	1	-	-	-	1	0,1
17	A11 B12 C11 D11 E12 F12	1	-	-	-	1	0,1
18	A11 B12 C12 D11 E11 F11	8	12	5	25	50	6,5
19	A11 B12 C12 D11 E12 F11	8	4	1	16	29	3,8
20	A11 B12 C12 D11 E12 F12	-	-	-	1	1	0,1
21	A11 B12 C12 D12 E11 F11	4	5	3	8	20	2,6
22	A11 B12 C12 D12 E12 F11	2	1	2	3	8	1,0
23	A11 B12 C22 D11 E11 F11	7	3	-	16	26	3,4
24	A11 B12 C22 D11 E12 F11	5	1	2	6	14	1,8
25	A11 B12 C22 D11 E12 F12	-	-	-	1	1	0,1
26	A11 B12 C22 D12 E11 F11	3	3	-	1	7	0,9
27	A11 B12 C22 D12 E12 F11	-	1	-	2	3	0,4

28	A11 B12 C22 D22 E11 F11	-	-	-	1	1	0,1
29	A11 B22 C11 D11 E11 F11	5	9	2	12	28	3,6
30	A11 B22 C11 D11 E11 F12	-	1	-	-	1	0,1
31	A11 B22 C11 D11 E12 F11	9	1	1	6	17	2,2
32	A11 B22 C11 D11 E12 F12	-	-	-	1	1	0,1
33	A11 B22 C11 D12 E11 F11	-	4	-	5	9	1,2
34	A11 B22 C11 D12 E12 F11	1	1	1	3	6	0,8
35	A11 B22 C11 D22 E12 F11	1	-	-	-	1	0,1
36	A11 B22 C12 D11 E11 F11	18	28	3	2-	69	8,9
37	A11 B22 C12 D11 E11 F12	-	2	-	-	2	0,3
38	A11 B22 C12 D11 E12 F11	8	3	3	14	28	3,6
39	A11 B22 C12 D12 E11 F11	6	8	-	6	20	2,6
40	A11 B22 C12 D12 E11 F12	-	1	-	-	1	0,1
41	A11 B22 C12 D12 E12 F11	1	3	1	5	10	1,3
42	A11 B22 C12 D12 E12 F12	-	-	-	1	1	0,1
43	A11 B22 C12 D22 E11 F11	1	-	-	1	2	0,3
44	A11 B22 C22 D11 E11 F11	1-	9	5	1-	34	4,4
45	A11 B22 C22 D11 E11 F12	-	1	-	-	1	0,1
46	A11 B22 C22 D11 E12 F11	9	4	3	11	27	3,5
47	A11 B22 C22 D12 E11 F11	1	3	-	3	7	0,9
48	A11 B22 C22 D12 E12 F11	1	1	-	3	5	0,6
49	A11 B22 C22 D22 E11 F11	1	-	-	-	1	0,1
50	A12 B11 C12 D11 E11 F11	1	-	-	-	1	0,1
51	A12 B11 C22 D11 E11 F11	-	-	-	1	1	0,1
52	A12 B11 C22 D11 E12 F11	1	-	-	-	1	0,1
53	A12 B12 C11 D12 E11 F11	-	-	-	1	1	0,1
54	A12 B12 C11 D12 E12 F12	-	1	-	-	1	0,1
55	A12 B12 C12 D11 E11 F11	1	-	-	-	1	0,1
56	A12 B22 C11 D11 E11 F12	-	1	-	-	1	0,1
57	A12 B22 C12 D11 E11 F12	-	1	-	2	3	0,4
58	A12 B22 C12 D11 E12 F11	-	1	-	-	1	0,1
59	A12 B22 C12 D11 E12 F12	1	-	-	-	1	0,1
60	A12 B22 C12 D12 E12 F11	-	-	-	1	1	0,1
61	A12 B22 C22 D11 E11 F11	1	-	-	-	1	0,1
62	A12 B22 C22 D11 E12 F11	1	-	-	1	2	0,3
63	A13 B11 C11 D11 E11 F11	-	-	1	1	2	0,3
64	A13 B11 C12 D11 E11 F11	2	-	-	2	4	0,5
65	A13 B11 C12 D11 E12 F11	2	-	-	-	2	0,3
66	A13 B11 C12 D12 E11 F11	2	1	1	1	5	0,6
67	A13 B11 C12 D12 E12 F12	-	1	-	-	1	0,1
68	A13 B11 C22 D11 E11 F11	1	1	-	1	3	0,4
69	A13 B11 C22 D12 E11 F11	-	-	1	-	1	0,1
70	A13 B12 C11 D11 E11 F11	1	1	1	3	6	0,8
71	A13 B12 C11 D11 E11 F12	-	-	-	1	1	0,1
72	A13 B12 C11 D11 E12 F11	2	-	-	2	4	0,5
73	A13 B12 C11 D12 E11 F11	-	-	1	1	2	0,3
74	A13 B12 C12 D11 E11 F11	4	4	3	7	18	2,3
75	A13 B12 C12 D11 E11 F12	-	1	-	-	1	0,1
76	A13 B12 C12 D11 E12 F11	4	5	-	7	16	2,1
77	A13 B12 C12 D12 E11 F11	3	1	-	3	7	0,9
78	A13 B12 C22 D11 E11 F11	2	-	-	6	8	1,0
79	A13 B12 C22 D11 E12 F11	3	1	1	3	8	1,0
80	A13 B12 C22 D12 E11 F11	1	-	-	4	5	0,6
81	A13 B12 C22 D12 E12 F11	-	1	-	1	2	0,3
82	A13 B22 C11 D11 E11 F11	3	6	2	5	16	2,1

83	A13 B22 C11 D11 E12 F11	-	5	1	3	9	1,2
84	A13 B22 C11 D12 E11 F11	-	-	-	2	2	0,3
85	A13 B22 C11 D12 E12 F11	-	-	1	-	1	0,1
86	A13 B22 C12 D11 E11 F11	6	7	1	9	23	3,0
87	A13 B22 C12 D11 E12 F11	3	3	-	12	18	2,3
88	A13 B22 C12 D12 E11 F11	2	2	-	4	8	1,0
89	A13 B22 C12 D12 E12 F11	1	2	1	3	7	0,9
90	A13 B22 C12 D22 E11 F11	-	1	-	-	1	0,1
91	A13 B22 C22 D11 E11 F11	2	3	1	9	15	1,9
92	A13 B22 C22 D11 E11 F12	-	-	-	1	1	0,1
93	A13 B22 C22 D11 E12 F11	1	3	1	3	8	1,0
94	A13 B22 C22 D12 E11 F11	-	-	-	1	1	0,1
95	A13 B22 C22 D12 E12 F11	-	1	-	1	2	0,3
96	A13 B22 C22 D22 E12 F11	1	1	-	-	2	0,3
97	A14 B11 C12 D11 E11 F11	-	-	1	-	1	0,1
98	A14 B11 C12 D12 E11 F11	-	-	1	-	1	0,1
99	A14 B12 C11 D11 E11 F11	2	2	-	1	5	0,6
100	A14 B12 C12 D11 E11 F11	-	-	2	-	2	0,3
101	A14 B12 C11 D11 E12 F11	1	-	-	-	1	0,1
102	A14 B12 C11 D12 E12 F11	-	-	-	1	1	0,1
103	A14 B12 C12 D11 E12 F11	-	1	-	-	1	0,1
104	A14 B12 C12 D12 E11 F11	-	1	-	1	2	0,3
105	A14 B12 C11 D12 E11 F11	-	-	2	-	2	0,3
106	A14 B12 C22 D11 E11 F11	2	-	-	-	2	0,3
107	A14 B12 C22 D12 E11 F11	-	1	-	-	1	0,1
108	A14 B22 C11 D11 E11 F11	1	-	-	-	1	0,1
109	A14 B22 C11 D11 E12 F11	-	1	-	-	1	0,1
110	A14 B22 C11 D12 E11 F11	1	1	-	-	2	0,3
111	A14 B22 C11 D11 E12 F12	-	1	-	-	1	0,1
112	A14 B22 C12 D11 E11 F11	2	-	1	1	4	0,5
113	A14 B22 C12 D12 E11 F11	1	-	-	-	1	0,1
114	A14 B22 C12 D11 E12 F11	2	2	-	2	6	0,8
115	A14 B22 C12 D12 E12 F11	-	1	-	-	1	0,1
116	A14 B22 C22 D11 E11 F11	-	1	-	-	1	0,1
117	A14 B22 C22 D12 E11 F11	-	1	-	-	1	0,1
118	A22 B22 C11 D11 E11 F11	-	1	-	-	1	0,1
119	A22 B22 C12 D11 E11 F11	-	1	-	-	1	0,1
120	A22 B22 C22 D11 E11 F11	1	1	-	-	2	0,3
121	A22 B22 C22 D22 E11 F11	-	-	-	1	1	0,1

* — Название станций: Молога — М, Коприно — К, Средний двор — С, Брейтово — Б.

Литература:

1. Жимулёв И. Ф. Общая и молекулярная генетика: учеб. пособие. — 2-е изд., с испр. и доп. — Новосибирск: Сиб. унив. изд-во. — 2003. — 479 с.
2. Acton A. V. Larval group in the subgenus *Chironomus* Meigen // Arch. Hydrobiol. — 1955. — Vol. 50. Pp. 64–75.
3. Bauer H. Beitrage zur vergleichende Morphologie der Speicheldrüsen chromosomen // Zool. Jahrb., — Abt. 1. — 1936. — Bd. 56. — Pp. 239–276.
4. Белянина С. И., Максимова Ф. Л., Бухтеева Н. М., Ильинская Н. Б., Петрова Н. А., Чубарева Л. А. Кариотип // Мотыль *Chironomus plumosus* (L.). — М.: Наука. — 1983. — с. 61–95.
5. Кикнадзе И. И., Шилова А. И., Керкис И. Е., Шобанов Н. А., Зеленцов Н. И., Гребенюк Л. П., Истомина А. Г., Прасолов В. А. Кариология и морфология личинок трибы *Chironomini*. Атлас. — Новосибирск: Наука. 1991. — 115 с.
6. Шобанов Н. А. Кариофонд *Chironomus plumosus* (L.) (Diptera, Chironomidae). IV. Внутри- и межпопуляционный полиморфизм // Цитология. — 1994. — Т. 36. — № 11. — с. 1129–1146.

7. Петрова Н. А., Ильинская Н. Б., Кайданов Л. З. Адаптивный характер инверсионного полиморфизма у мотыля *Chironomus plumosus* (Diptera, Chironomidae). Пространственное распределение инверсий по ареалу // Генетика. — 1996. — Т32. — № 12. — с. 1629–1642.
8. Шобанов Н. А., Большаков В. В. Кариофонд *Chironomus plumosus* (L.) (Diptera, Chironomidae). V. Терминальные и интерстициальные популяции // Цитология. — 2011. — Т. 53. — № .1. с. 98–102.
9. Большаков В. В., Шобанов Н. А. Влияние микроусловий среды обитания на формирование цитогенетической структуры популяции *Chironomus plumosus* из Рыбинского водохранилища // Генетика и биохимия водных животных. Труды ИБВВ РАН. [отв. ред. Ю. В. Слынько]. — Ярославль: Филигрань. — 2017. — Вып.77 (80). — с. 27–44.
10. Kiknadze I. I. Karyotypes of Palearctic and Holarctic species of the genus *Chironomus* [Electronic resource] / Kiknadze I., Istomina A. G., Golygina V. V., Gunderina L. I. Russian Academy of Sciences, Siberian Branch, Federal Research Center Institute of Cytology and Genetics. — Novosibirsk: Academic Publishing House «GEO». 2016. — 489 p.

МЕДИЦИНА

Гипнотерапия в лечении фобических расстройств у больных невротами

Адхамов Иброхим Икром угли, магистрант;
Усманова Матлуба Байтумановна, старший преподаватель;
Аграновский Марк Лейзерович, доктор медицинских наук, профессор;
Муминов Рахимжон Каюмжонович, ассистент;
Каримов Абдулвохид Хатамович, ассистент;
Козимжонова Ирода Фахриддин кизи, ассистент
Андижанский государственный медицинский институт (Узбекистан)

Актуальность: В последние годы во всем мире отмечается рост психопатологических расстройств с фобическими включениями. Причем фобический компонент становится все более значительным. Фобические расстройства — это одна из форм ситуационной тревоги. Для навязчивых страхов или фобий характерна реакция избегания.

Выраженность навязчивых страхов и их влияние на жизнедеятельность человека широко варьируют. Существуют различные фобические состояния, сопровождающиеся многообразными клиническими проявлениями: канцерофобия — страх заболеть раком, нозофобия — страх болезни, неофобия — боязнь перемен, нововведений и всяких изменений, кардиофобия — страх заболеть сердечно-сосудистыми заболеваниями, фобофобия — страх возникновения страха, маниофобия — страх сойти с ума, клаустрофобия — боязнь закрытых пространств. Как метко заметил Лев Валенси все многообразие тревожно-фобических состояний есть ничто иное, как «сад греческих корней».

Основное место в лечении тревожно — фобических состояний занимают традиционные методы: антидепрессанты (амитриптилин, иксель, портал, золофт), транквилизаторы (феназепам, нозепам, валиум), анксиолитики (атаракс), нейролептики (трифтазин, эглонил).

В последнее время повысился интерес к применению психотерапии в лечении фобических расстройств.

Целью исследования явилось сравнительное изучение эффективности лечения фобических расстройствами больных невротами только медикаментозными методами и в сочетании их с психотерапией.

Материалы и методы исследования:

Для решения поставленных задач нами было проведено клиничко-психопатологическое обследование 87 больных с невротами, в клинической картине которых наибольший удельный вес занимали фобические рас-

стройства. Возраст тематических больных составлял от 21 до 52 лет (средний возраст составляет $34,2 \pm 1,2$). Длительность болезни составила от 3 мес. до 3 лет (в среднем $9,5 \pm 0,5$ мес). Среди изученной группы мужчин было 38 (43,6%), а женщин 49 (56,3%) с различными фобическими расстройствами, находившихся на амбулаторном лечении в АОЦОПЗ. Основным методом исследования был клиничко-психопатологический метод, а ведущим методом лечения являлась гипнотерапия.

Диагностику осуществляли на основании критериев, изложенных в МКБ 10 (класс V адаптированный вариант) /F 40/. Фобические тревожные расстройства, в которой тревога вызывается исключительно или преимущественно определенными ситуациями (внешне по отношению к субъекту), который в настоящее время не являются опасными /F 40.0/. Агорафобия он включает страхи не только открытых пространств, но также близких к ним ситуаций, таких, как наличие толпы и невозможность сразу же вернуться в безопасное место (обычно домой) /F 40.1/. Социальные фобии, одинаково часто встречаются, как у мужчин, так и у женщин. Основным критерием является, заниженная самооценка и боязнь критики. /F 40.2/. Специфичные «изолированные» фобии, они строго ограничены определенными ситуациями, такими, как нахождение рядом с какими — то животными, высота, гроза, темнота, полеты в самолетах, закрытые пространства. Несмотря на то, что пусковая ситуация является изолированной, попадание в неё может вызвать панику /F 41.0/. Паническое расстройство (эпизодическая пароксизмальная тревожность) основной признак, повторные приступы тяжелой тревоги (паники), которые не ограничиваются определенной ситуацией или обстоятельствами и поэтому непредсказуемы.

Все тематические больные были разделены на 2 группы: 1 группу составили больные, получавшие традиционное медикаментозное лечение 42 (48,2%). 2 группу

составили больные, которые наряду с медикаментозным лечением, получали психотерапию, 45 (51%). Причем психотерапия, а именно гипнотерапия являлась основным методом лечения.

Больные при поступлении проходили общеклиническое, клинко-психологическое, так и психопатологическое обследования и патопсихологическое, а именно по шкале тревожности (Спилберга) и по шкале депрессии (Бека), в результате клинических исследований, были выявлены особенности их реагирования на психотравмирующую ситуацию, и различные преморбидные особенности личности больных.

В результате клинко-психопатологического и патопсихологического обследования, у обследованных больных были выявлены следующие личностные особенности.

Первый вариант, психоастенический 29 (33,5%) составили больные с преобладанием тревожно-мнительных черт характера. Они принимали форму идей, психических образов или импульсов к действиям, эти действия очень различны по содержанию, но почти всегда неприятны для субъекта. Характерными чертами являлась сомнительность и нерешительность предполагаемых действий.

Второй вариант, истерический 26 (29,8%) составили больные с истероипохондрическими чертами характера. Для которых являлась большая изменчивость и мозаичность состояния. Особенностью этого состояния являлось переживание больного связанное только с этой ситуацией, а основными симптомами являлось нарушение сна, головные боли; такие больные постоянно предъявляли жалобы на плохое самочувствие невозможность выполнять обыденную работу.

Третий вариант 19 (21,8%) с преобладанием астенических черт характера, при котором основными критериями

являлось: повышенная утомляемость, быстрая истощаемость, снижение работоспособности, колебание настроения в сторону снижения.

Четвертый вариант, гиперстенический тип 8 (9,1%) больных с преобладанием ригидных черт характера, у которых наблюдалось повышенная возбудимость и в то же время повышенная истощаемость, а также переходы от чрезмерной активности к апатии, нетерпеливости, слезливости, раздражительности.

А в пятый вариант, смешанный тип 5 (5,7%) вошли типы характера: шизоидный, депрессивный и эксплозивный. К смешанному типу а именно к шизоидному характерны субъекты которые ведут уединенный, замкнутый образ жизни они чрезвычайно чувствительны, ранимы, обидчивы «как дерево истекло» чрезвычайно хрупкие и гибкие. Депрессивно — эксплозивный тип характеризуется повышенной раздражительностью склонностью к конфликтам которые направлены на окружающих людей. Эти люди склонны к употреблению алкоголя и наркотиков.

Период начального лечения определяет какой метод психотерапии подходит больному, разъясняя ему причину необходимости воздействия на психику с помощью гипноза. Затем для каждого больного составлялись индивидуальные лечебные формулы самовнушений. После чего больного подготавливали к этапу гипнотического сеанса, во время которого давалась установка на удобную позу, далее адресовка на внушение расслабления двигательного аппарата, интероцептивное расслабление, отключение от окружающего, успокоение, отключение от личностных переживаний. После дается установка на общее расслабление, перевода покоя в дремоту. Основопологающим моментом является перевод дремоты в гипнотический сон, потенцирование гипнотического состояния и лечебные внушения, далее пролонгирование действий

Сравнительная оценка эффективности лечения в зависимости от типологических особенностей личности

Типы личностных особенностей	Эффективность лечения						P
	Значительная эффективность		Умеренная эффективность		Низкая эффективность		
	абс	%	абс	%	абс	%	
психоастенический тип (с тревожно-мнительными чертами)	19	37,3	8	27,6	1	14,3	P < 0.05
истерический тип (истероипохондрическими чертами)	13	25,5	12	41,4	1	14,3	P < 0.05
астенический тип	11	21,6	6	20,6	2	28,6	P < 0.01
гиперстенический тип (ригидные черты характера)	5	9,8	2	6,9	2	28,6	P < 0.01
смешанные типы (шизоидный, эксплозивный, депрессивный)	3	5,8	1	3,5	1	14,3	P < 0.05
Итого:	51	100,0	29	100,0	7	100,0	87

Сравнительная оценка эффективности лечения тематических больных

Показатель эффективности лечения	I Получавшие общее лечение		II Получавшие гипноз		P
	абс	%	абс	%	
1. Значительная эффективность	8	19,0	27	60,0	P<0,001
2. Умеренная эффективность	9	21,5	15	33,3	P<0,05
3. Низкая эффективность	25	59,5	3	6,7	P<0,05
Итого	42	100	45	100	

гипноза с последующим переходом в дегипнотизацию. Весь этап гипнотического сеанса составлял 45 минут. За период лечения проводилось 10–15 сеансов, через день.

Показатели эффективности лечения оценивали по следующим критериям:

1. клиническое излечение, полное исчезновение жалоб и объективных признаков заболевания
2. значительная редукция и ослабление психопатологической симптоматики
3. отсутствие положительной динамики улучшения — клинически минимально

В процессе лечения гипнозом у больных с психоастеническими, истерическими и астеническими чертами характера в течение недели, значительно улучшился сон, в течение 10 дней улучшилось настроение, снизилось общее

состояние тревожности, а через месяц исчезли навязчивые страхи, наблюдавшиеся на начальном этапе гипнотерапии (таблица 1). Больные стали включаться в обычную для них работу, более спокойнее стали реагировать на обстановку, тяготившую их в прошлом. Больные с гиперстеническими чертами характера, а также смешанные варианты (шизоидный, депрессивный и эксплозивный), трудно поддавались релаксации. У некоторых больных наблюдалась отрицательная установка на этот вид психотерапии (таблица 2).

Вывод: Таким образом проведенные наблюдения свидетельствуют об эффективности дифференцированного подхода к применению гипнотерапии при лечении фобических форм неврозов лиц с разными типологическими особенностями.

Литература:

1. Алимов У. Х., Харабара Г.И., Абдулкасымов Ф.Б. Клиническое руководство: Модели диагностики и лечения психических и поведенческих расстройств. Ташкент, 2003.
2. Каменецкий Д. А. Неврология и психотерапия. Москва, 2001
3. Клиническая психиатрия. Под. ред. Дмитриевой Т.Б. Москва, 1998.
4. Рустанович А. В., Шамрей В. К. Клиническая психиатрия (в схемах, таблицах и рисунках). Санкт-Петербург, 2003.
5. Современная клиническая психиатрия. Попов Ю.В, Вид В.Д. С-Петербург, 2002.
7. Г. И. Каплан, Б. Дж. Сэдок. «Клиническая психиатрия» Москва 1999 г.
8. М. Л. Аграновский «Общая медицинская психология и психопатология» Андижан 2003–203 с.

Роль вегетативной дисфункции в развитии артериальной гипертензии у детей

Арзикулов Абдурайим Шамшиевич, доктор медицинских наук, профессор;
Холматов Даврон Неъматович, кандидат медицинских наук, доцент;
Абдуллаев Донер Баходирович, магистрант;
Муллажонов Хасанбой Эргашалиевич, магистрант
Андижанский государственный медицинский институт (Узбекистан)

В настоящее время сердечно-сосудистая патология (ишемическая и гипертоническая болезни, названные «болезнями цивилизации») прочно занимает первое место в структуре заболеваемости и смертности

населения в экономически развитых странах [2, 3]. Сопоставление смертности мужчин в возрасте 35–70 лет в различных странах показало, что смертность от сердечно-сосудистых заболеваний наиболее высока в странах

СНГ и составляет 1035 на 100000 населения. Наиболее низкие показатели смертности зафиксированы в Японии — 234, в США — 476 и в Германии — 499 на 100000 мужского населения, что более чем в два раза ниже чем в России [6].

Артериальная гипертензия считается типичным заболеванием взрослых, но в последние годы возрос интерес к изучению частоты и причин этой патологии у детей и подростков [1,5]. В 60–70-е годы прошлого века эта проблема недооценивалась, так как существовало мнение, что артериальная гипертензия в детском возрасте довольно редкое явление. Была распространена точка зрения, что артериальная гипертензия у детей — это, как правило, вторичная форма, в основе которой лежит кардиоваскулярное или почечное заболевание [7].

Большую роль в изменении взглядов на проблему артериальной гипертензии у детей и подростков сыграли данные американских исследований «Task Force on blood pressure control in children», подтвердившие, что у большинства детей старшего возраста и подростков артериальная гипертензия носит первичный характер.

В настоящее время появились работы, показывающие, что первичная артериальная гипертензия может начинаться уже в детстве [6].

У детей и подростков артериальная гипертензия чаще всего рассматривается как проявление вегетативной дисфункции [8].

Проблема вегетативной дисфункции у детей и подростков является актуальной в связи с широкой распространённостью этого заболевания и возможностью его трансформации в хронические заболевания сердечно-сосудистой системы у взрослых.

Вегетативные нарушения могут проявляться практически у всех детей, начиная с периода новорождённости, но в разные возрастные периоды меняется степень их выраженности. Известно, что на приёме у педиатра, на долю вегетативной дисфункции приходится 50–75% от числа обратившихся детей [8].

Распространённость вегетативных нарушений среди подростков пубертатного возраста, по данным А. М. Вейна (1998), составляет 25–80%. У детей частота встречаемости вегетативной дисфункции колеблется от 30% до 50%. Среди школьников вегетативная дисфункция выявляется в 2,5 раза чаще у девочек, чем у мальчиков. Вегетативная дисфункция (дистония) развивается у детей при нарушении вегетативной регуляции органов и систем, осуществляемой вегетативной нервной системой.

Синдром вегетативной дисфункции — это состояние, которое характеризуется нарушениями вегетативной регуляции работы внутренних органов, в том числе и сердечно-сосудистой системы. В основе его развития лежат отклонения в структурах и функциях центрального и периферического звеньев вегетативной нервной системы. При этом изменения со стороны всех систем носят функциональный, т.е. обратимый характер, а значит, данное состояние не представляет прямой угрозы для жизни

ребёнка. Однако это не повод для успокоения, так как установлена возможность перехода СВД в такие психосоматические заболевания, как артериальная гипертензия у детей и подростков и гипертоническая болезнь у взрослых.

Универсальное участие ВНС в регуляции физиологических и патофизиологических процессов известно давно и определено как адаптационно-трофическое. Ее роль в развитии многих клинических синдромов, патологических состояний общеизвестна и широко обсуждается в литературе. Это касается и пограничной АГ или вегетативной дистонии с гипертензией. Кроме того, известно, что нарушение центральной, надсегментарной и сегментарной вегетативной регуляции системы кровообращения лежит в основе ГБ. Эта регуляторная особенность, по всей видимости, является наследственно обусловленной.

В патогенезе АГ, на ранних стадиях ее становления, как считают Н. А. Белоконь, М. Б. Кубергер (1998), Е. В. Недуахин (2002, 2006), т.е. в детском и юношеском возрасте, кардинальное значение имеет дискоординация периферической нервной деятельности и центрального аппарата регуляции, вызывающая нарушение адаптации сосудистого тонуса к изменениям внешних воздействий, эмоциональному стрессу, экстремальным нагрузкам.

О нарушениях вегетативной регуляции деятельности сердечно-сосудистой системы свидетельствуют различные нагрузочные пробы, проводимые детям и подросткам с АГ и здоровым лицам с отягощенным семейным анамнезом.

Исследования вегетативного статуса выявляют нарушения вегетативной реактивности и вегетативного обеспечения у больных НЦД [6]. У детей из семей с АГ выявлен вегетативный дисбаланс, который характеризуется значительной частотой повышенного потоотделения, сердцебиений, кардиалгий, нарушений сна, неуравновешенностью темперамента и др. Большинство клинических проявлений вегетативной дисфункции носит ваготонический характер.

Синдром вегетативной дисфункции конституциональной природы проявляется обычно в раннем детском возрасте и характеризуется нестойкостью вегетативных параметров: быстрая смена окраски кожи, потливость, колебания частоты сердечных сокращений и АД, боли и дискинезии в желудочно-кишечном тракте, склонность к субфебрилитету, тошнота, плохая переносимость физического и умственного напряжения, метеотропность. Нередко эти расстройства носят семейно-наследственный характер.

Выделены определённые возрастные периоды риска формирования вегетативных нарушений. Первый возрастной пик — 7–8 лет, когда ребёнок поступает в школу, и появляются первые серьёзные стрессовые ситуации. Второй пик обращаемости — препубертатный и пубертатный возраст, часто сопровождается быстрым ростом, изменением росто-весовых показателей, значительными

гормональными изменениями. Третий пик — 16–18 лет, реже — более старший юношеский возраст.

В пубертатном возрасте имеются две предпосылки к появлению вегетативных синдромов: возникновение новых эндокринно-вегетативных взаимоотношений и быстрая, часто акселерированная, прибавка роста — при этом создаётся разрыв между новыми физическими параметрами и возможностями сосудистого обеспечения [3,4].

Симпатическая нервная система в течение длительного периода времени рассматривается как важнейшее патогенетическое звено в развитии АГ. Известно, что увеличение тонуса симпатической нервной системы может являться пусковым моментом повышения артериального давления у людей [7,6]. Кроме того, сегодня показано, что гиперактивность данной системы вносит свой вклад в формирование целого ряда осложнений АГ, включая структурное ремоделирование сердечно-сосудистой системы.

Связь активации симпатической нервной системы и АГ на ранних стадиях известна давно. Большинство клинических исследований продемонстрировало повышение активности симпатической нервной системы у молодых пациентов [4]. В то же время, данные в отношении прямой связи между степенью активации СНС и уровнем АД в литературе отсутствуют. Одним из наиболее крупных исследований в отношении оценки роли СНС в развитии АГ было Tecumseh Blood Pressure Study (Мичиган, США, 2003), которое показало, что активация СНС имеет значение не только на ранних стадиях формирования АГ, но и вносит свой вклад в формирование сердечно-сосудистого риска в дальнейшем.

В настоящее время взаимодействие СНС и уровня АД рассматривается с позиций общих представлений об этиологии и патогенезе гипертонической болезни как полигенного заболевания, реализующегося в зависимости от влияния внешних факторов. До сих пор не известно, является ли активация СНС проблемой, возникающей в подростковом или молодом возрасте, либо она становится отражением более длительных процессов, происходящих ещё внутриутробно или в первые годы жизни человека, что приводит к активации СНС и повышению АД в детстве и подростковом периоде. В любом случае, несмотря на то, что АГ относительно редко встречается у детей и подростков, есть основания считать, что предрасположенность к АГ формируется в детстве.

Длительные катамнестические наблюдения за детьми, перенесшими внутриутробную гипоксию и инфекционный токсокоз в неонатальном периоде, проводимые нашими сотрудниками на протяжении 25 лет (Козлова Л.В., 1994; Куманькова И.Н., 1998; Короид О.А., 1999; Плещачевская Т.А., 2000) дают основания считать, что истоки артериальной гипертензии и, прежде всего, её основного патогенетического механизма — вегетативной дисфункции, лежат часто в детском возрасте и более того в перинатальном периоде.

Накапливается всё больше данных о том, что развивающийся дисбаланс вегетативной нервной системы

при АГ имеет и генетическую предрасположенность. При изучении параметров вариабельности сердечного ритма у нормотензивных лиц было выявлено, что относительное снижение парасимпатического компонента наблюдается у тех подростков, родители которых страдают АГ. При этом именно нейрогенные реакции, в частности ответ АД на стрессовые стимулы, являются предиктором развития стойкой АГ у подростков. В целом, несмотря на отсутствие данных о конкретных генетических детерминантах повышения активности СНС, ряд нейрогенных нарушений, по-видимому, генетически преопределён.

Несмотря на столь длительную историю изучения, до сих пор нет единой точки зрения в отношении роли стресса в патогенезе АГ и возможной симпатической активации. Экспериментальные исследования действительно свидетельствуют о том, что хронический стресс может вызывать развитие АГ, однако связь между психосоциальными факторами и АГ у человека не столь очевидна. У лиц с генетической предрасположенностью повторяющиеся эпизоды повышения АД могут вызывать структурные изменения в сердечно-сосудистой системе и обуславливать стойкую АГ. Повышенный симпатический тонус при АГ ведёт к целому ряду негативных метаболических, трофических, гемодинамических и реологических изменений, что в конечном итоге сопровождается увеличением риска сердечно-сосудистых катастроф.

В развитии гипертонической болезни как полигенетического и многофакторного заболевания одну из ведущих ролей играет дисбаланс функционирования симпатoadреналовой системы [134]. Генетическая предрасположенность адренорецепторного аппарата и повышенная реактивность САС на стресс предрасполагают и стабилизируют формирование артериальной гипертензии [3].

Высокий уровень артериального давления у больных гипертонической болезнью связан с несоответствием изменений периферического сопротивления сосудов и сердечного выброса, развивающегося вследствие определённых регуляторных нарушений. На начальных этапах формирования высокого АД предполагается решающая роль вегетативной нервной системы.

Ю. А. Храмов и В. Р. Вебер (1985), изучая вегетативную реактивность у больных гипертонической болезнью, выделили три типа реакций вегетативной нервной системы, не зависящих от стадии заболевания: с преобладанием парасимпатических влияний, с преобладанием симпатических влияний, с преобладанием смешанных влияний.

В работах Б. Е. Борисова (1984) и С. М. Кушнира (2006) показано, что у детей с повышенным АД отмечаются признаки вегетативной дистонии с преобладанием симпатических влияний, а также нарушения микроциркуляции в виде извитости капилляров (особенно в собирательных венулах) и сужения артериол [8]. У детей с нормальными цифрами АД выявлены признаки лёгких микроциркуляторных нарушений, а в остальных случаях — изолированная вегетативная дистония.

Литература:

1. Арзикулов А. Ш. Клинические признаки психовегетативных проявлений вегетативной дистонии в зависимости от гармоничности физического развития и пола подростков. // Бюллетень ассоциации врачей Узбекистан, 2013, № 4. стр37–41.
2. Ахмедов, М. Р. Здоровье мальчиков — будущих защитников отечества // Вопросы современной педиатрии. — 2007. — Т. 6, № 1. — С. 37–38.
3. Арипджанова Д. М. Диагностика нейроциркуляторной дистонии у подростков и принципы рациональной терапии. // Учебно методическое пособие. Ташкент. — 2008. — С. 44.
4. Гурьева, Е. Н. Роль вегетативных нарушений в формировании первичной артериальной гипертензии у детей // Бюллетень ВСНЦ со РАМН. V Всероссийский семинар, посвященный памяти профессора Н. А. Белоконов. — 2007. — № 3 (55). — С. 72–73.
5. Дробышевой, А. А. Профилактика и коррекция метеотропных реакций у детей 10–14 лет с нейроциркуляторной дистонией: автореф. дис... канд. мед. наук — Иваново, 2003. — 17с.
6. Камилова Р. Т. ва хаммуалифлар. Шахар ва кишлоқларда яшовчи 7 ёшдан 17 ёшгача болалар ва усмирларни жисмоний ривожланиши буйича стандартлар // Услубий тавсиянома. — Тошкент. — 1988. — С. 75
7. Опыт мониторинга здоровья детей и подростков в связи с влиянием факторов окружающей среды. // Здоровье населения и среда обитания. — 2010. — № 9. — С. 8–13.
8. Практическое руководство по детским болезням под общей ред. В. Ф. Коколиной и А. Г. Румянцева // Детская вегетология: практическое руководство по детским болезням. — М.: ИД Мед. практика, 2008. — XI т. глава 2 — с. 22–32.
9. Шлык, Н. И. Особенности вариабельности сердечного ритма у детей и подростков с различным уровнем зрелости регуляторных систем организма // тез. докл. международного симпозиума. — Ижевск, 2003. — С. 52–60.
10. Иценко, Е. Н. Показатели состояния здоровья у подростков с повышенной учебной нагрузкой. // Вопросы современной педиатрии. — 2010. — Т. 6, № 1. — С. 264.

Дисмикроэлементоз беременной женщины, осложненный пиелонефритом

Арзикулова Дилноза Абдурайимовна
Ибрагимовна Салтанат Рузиевна, ассистент
Андижанский государственный медицинский институт (Узбекистан)

Актуальность настоящего исследования обусловлена отсутствием единых методологических подходов, а также скудностью исследований гомеостаза МЭ у беременных с ПН и практически полным отсутствием сведений о состоянии гомеостаза МЭ у здоровых беременных, рожениц, что затрудняет интерпретацию полученных данных. Проведение дальнейших исследований в этом направлении, несомненно, имеет большое теоретическое и практическое значение.

Целью исследования — определить клинико-патогенетическое значение ряда микроэлементов при физиологически протекающей и осложненной пиелонефритом беременности.

Материал и методы исследования

Проведено комплексное обследование 80 женщин с доношенной беременностью, проживающих в г. Андижан и Андижанской области. По возрастным группам они распределены следующим образом: первая от 18 до 29 лет; вторая от 30 до 35 лет, четвертая от 36 и старше.

С учетом клинических особенностей течения беременности все обследуемые разделены на две группы: первую

(контрольную), включающую 50 женщин с физиологическим течением беременности, и вторую, куда были включены 30 беременных с пиелонефритом. Для решения поставленных задач были использованы следующие методы исследования: анамнестические, клинические, включавшие комплексную оценку состояния рожениц; лабораторные, инструментальные, в том числе количественное и качественное определение содержания МЭ в крови беременных.

У обследованных женщин, в зависимости от срока гестации и паритета беременности определены сывороточная концентрация Zn, Fe, Cu и Mg в плазме крови. Статистическая обработка полученных данных проведена методом вариационной статистики с применением современных пакетов компьютерных программ Statistica 6,0 с использованием параметрических и непараметрических методов статистики, корреляционного анализа, критерии достоверности t- Стьюдента и χ^2 .

Результаты и обсуждения

Среднее содержание сывороточного цинка у матерей 1-й, 2-й, 3-й основных групп соответствует значениям $12,02 \pm 1,47$ мкмоль/л, $9,91 \pm 0,08$ мкмоль/л и $8,56 \pm 1,26$ мкмоль/л и до-

статистически ниже ($p < 0,05$) были показатели 2-й и 3-й групп, чем у матерей контрольной группы — $16,6 \pm 1,14$ мкмоль/л.

Среднее содержание железа было недостоверно высоким, чем в контрольной группе. Содержание сывороточного магния у матерей 1-й, 2-й, 3-й основных групп ($0,56 \pm 0,08$ мкмоль/л; $0,60 \pm 0,09$ мкмоль/л; $0,58 \pm 0,07$ мкмоль/л соответственно 1-й, 2-й и 3-й групп) были достоверно высокими от показателей сывороточного цинка матерей контрольной группы — $0,39 \pm 0,08$ мкмоль/л ($p < 0,001$). Содержание меди в сыворотке крови у женщин трех основных групп также было достоверно высоким ($22,4 \pm 2,2$ мкмоль/л; $22,6 \pm 2,03$ мкмоль/л; $23,1 \pm 1,7$ мкмоль/л против $17,4 \pm 0,6$ мкмоль/л, $p < 0,05$). Установлена недостаточная обеспеченность цинком у 92% матерей 2-й и 3-й групп и у 9% женщин контрольной группы ($p < 0,001$). Из них каждая вторая женщина имела ОГА (АР=24%; $P < 0,05$) и ОАА (АР=33%; $P < 0,001$). Обнаружен риск развития хронических заболеваний пищеварительной системы (хронические гастриты, дуодениты) у женщин при цинкодефицитном статусе (АР=18%; $p < 0,05$).

Выявлено, что на фоне низкого показателя сывороточного цинка достоверно высокие показатели железа,

магния и меди у женщин 1-й, 2-й и 3-й групп ($p < 0,05 - 0,001$). У женщин с дисмикроэлементозным состоянием выявлен высокий риск развития осложнений настоящей беременности и родов, нарушений состояния плода: гестозов первой и второй половины беременности (АР=24%; $p < 0,01$), угрозы прерывания (АР=22%; $p < 0,05$), хронической ФПН (АР=23%; АР<0,05), слабости родовой деятельности (АР=12%; $p < 0,05$), быстрых и стремительных родов (АР=20%; $p < 0,01$), преждевременных родов (АР=63%; $p < 0,001$), ЗВУР плода (АР=37%; $p < 0,001$).

Заключение

Таким образом, беременные матери, с ПН, существенно чаще имели дисбаланс микроэлементов — дефицит цинка, накопление Cu и Mg, которые способствуют снижению интенсивности окислительно-восстановительных процессов, усиливают влияние гипоксии на ткани головного мозга плода, хронические экстрагенитальные заболевания (78%) и патологическое течение беременности и родов (84%), а у новорожденных — осложненное течение неонатального периода (86%).

Литература:

1. Авцын А.П. Микроэлементозы человека: этиология, классификация, органопатология. — М.: Медицина, 1991. — 496 с.
2. Громова О. А. Положительные и отрицательные взаимодействия микронутриентов и роль витаминно-минеральных комплексов для развития беременности. Вопросы гинекологии, акушерства и перинатологии. 2015; 11(2): 63–70.
3. Динамика состояния здоровья беременных женщин и детей, проживающих в условиях микроэлементного дисбаланса / С.В. Супрун, В.К. Козлов, Г.А. Аристова, О.А. Яхина // Дальневосточный медицинский журнал. — 2011. — № 4. — С. 5–7.
4. Пиелонефрит: Джесси Рассел — Санкт-Петербург, Книга по Требованию, 2012 г. — 108 с.

Опыт применения роботизированной механотерапии при травмах кисти спортсменов подростков

Белокопытова Светлана Викторовна, инструктор-методист ЛФК
Липецкая городская больница скорой медицинской помощи № 1

Белокопытов Руслан Николаевич, аспирант
Липецкий государственный технический университет
Иванов Юрий Викторович, тренер-преподаватель;

Красникова Светлана Александровна, заместитель директора
МОУ ДЮД Специализированная детско-юношеская спортивная школа олимпийского резерва № 9 г. Липецка

Повреждения кисти у подростков — спортсменов, занимающихся боксом, являются наиболее частой патологией травм верхней конечности. В различных источниках по травматизму в спорте описаны 100 повреждений кисти у боксеров, которые поделены на зоны и представлены в обобщенном виде (табл. 1).

Методика лечебной физкультуры как важнейшего средства реабилитации при повреждениях кисти разноо-

бразна в период иммобилизации предплечья гипсовой повязкой и после её снятия [4]. Частым осложнением при данных травмах является ограничение подвижности в суставах пальцев и в плечевом суставе в связи с недостаточной двигательной активностью [6].

Примерная программа физической реабилитации для подростков спортсменов при повреждениях кисти представлена (табл. 2).

Таблица 1. Повреждения кисти спортсменов-боксёров

Распределение повреждений в зоне А	
Повреждение	% (n=100)
Разрыв локтевой коллатеральной связки пястно-фалангового сустава большого пальца (палец лыжника)	23
Повреждения запястно-пястного сустава большого пальца (травматический синовит, вывих, перелом Беннетта)	10
— основание пястной кости	2
— основание проксимальной фаланги	2
— тело пястной кости	1
— переломы ладьевидной кости	1
Итого	39
Распределение повреждений в зоне Б	
Повреждение	% (n=100)
Воспаление запястно-пястного сустава	12
Подвывих основания одной или нескольких пястных костей	12
Вывих оснований II и III пястных костей	1
Перелом/вывих оснований II, III и IV пястных костей	1
Повреждение запястных суставов с диффузной отечностью и болезненными ощущениями (отрицательные рентгенограммы)	3
Переломы основания пястной кости	6
Итого	35
Распределение повреждений в зоне В	
Повреждение	% (n=100)
Синовит	12
Перелом головки пястной кости (перелом боксера)	8
Перелом тела пястной кости	3
Перелом проксимальной фаланги	3
Итого	26

Таблица 2. Программа физической реабилитации при повреждениях кисти

Наименование процедуры	Количество
ЛФК в палате (самостоятельно)	4–6раз в день
ЛФК в теплой воде	1раз в день
ЛФК в зале с инструктором-методистом	1раз в день
Трудотерапия	1раз в день
Физиопроцедуры	1раз в день
Массаж	1раз в день
Механотерапия	1раз в день
Роботизированная механотерапия с БОС «Amadeo», Стабилометрическая платформа	2раза в день

В (табл. 2) перечислены методы, являющиеся стандартной комплексной терапией и лишь в последней строчке указана роботизированная механотерапия [8, 9]. В нашем исследовании, при реабилитации подростков спортсменов с травмой кисти мы применяли инновационную роботизированную механотерапию с биологической обратной связью БОС («Amadeo», стабилометрическая платформа).

Для предупреждения контрактуры в плечевом суставе подросткам спортсменам на поврежденную руку (кисть) прикрепляется специальный маркер и в положении стоя пациент производит активные дви-

гательные действия в игровой форме [10]. Данные упражнения можно делать с одновременными активными движениями здоровой рукой [7]. В нашем исследовании мы представили примерный комплекс реабилитации для предупреждения контрактуры в плечевом суставе, выполняемый на стабилометрической платформе (табл. 3).

Для развития мелкой моторики дистальных отделов верхней конечности в курс лечения была включена роботизированная механотерапия с использованием механизированного комплекса с программным обеспечением БОС «Amadeo» [2, 3].

Таблица 3. Реабилитация на стабилметрической платформе для предупреждения контрактуры в плечевом суставе

3№	Игра (training)	Скорость (speed)	Время (duration (min))	Регулируемая страховка для позиционирования (individually tested)	Маркеры (controls)	Platform stimulus (факторы, провоцирующие движение платформы)
11	самолет (Paper Flight)	1,8	5 минут	НЕТ	ДА	None (без движения)
	машина(Citi Ride)	100	4 минуты	НЕТ	ДА	None (без движения)
22	самолет (Paper Flight)	1,8	10мин	НЕТ	ДА	None (без движения)
33	самолет (Paper Flight)	1,8	10мин	НЕТ	ДА	None (без движения)
	машина(Citi Ride)	100–300	8мин	НЕТ	ДА	Movement and Collision (движение и столкновение)
84	самолет (Paper Flight)	5,5	10мин	НЕТ	ДА	Movement and Collision (движение и столкновение)
	машина(Citi Ride)	100–300	8мин	НЕТ	ДА	Collision (столкновение)
95	самолет (Paper Flight)	6,0	10мин	НЕТ	ДА	Collision (столкновение)
	машина(Citi Ride)	100–300	8мин	НЕТ	ДА	Movement and Collision (движение и столкновение)
16	самолет (Paper Flight)	6,0–10,0	10мин	НЕТ	ДА	Movement and Collision (движение и столкновение)

Использование Амадео способствует восстановлению активных движений пальцев поврежденной кисти, улучшает моторные функции и силы пальцев. Курс лечения составил 7–14 дней, режим пассивный и пассивно-активный. Длительность каждой процедуры примерно 20 мин. по 1 процедуре (табл. 4).

Перечисленные выше современные роботизированные реабилитационные комплексы показаны для подростков спортсменов с нарушениями мелкой моторики дистальных

отделов верхних конечностей при повреждениях кисти [1]. Механизированные устройства способствуют восстановлению активных движений в пальцах, включая большой, причем позволяет работать одновременно всеми пальцами, последовательно или отдельно каждым пальцем в активном или пассивном режиме работы.

Вышеперечисленные устройства включают игровые задания, направленные на достижения цели, помогают дольше удерживать внимание и повышать мотивацию

Таблица 4. Реабилитация на «Amadeo» при повреждениях кисти

Игра	Описание	Время процедуры
Модуль СРМ Воздушный шар Подвижность	Непрерывное пассивное движение	3 минуты
	Перемещение активно с силой пальцев	10 минут
	Активная терапия для перемещения отдельного пальца	10 минут
Модуль СРМplus Пожарные Воздушный шар	Расширенная версия модуля СРМ	3 минуты
	Управление за счёт активных движений пальцев	10 минут
	Активное перемещение пальцев	10 минут
Вспомогательная терапия Стрельба по банкам Собирание яблок	Перемещение активно с силой пальцев	3 минуты
	Активная терапия (сила/движение)	10 минут
	Активная терапия (сгибание/разгибание) пальцев	10 минут
Модуль СРМ Подвижность Воздушный шар	Непрерывное пассивное движение	3 минуты
	Активная терапия для перемещения отдельного пальца	10 минут
	Активное перемещение пальцев	10 минут
Стрельба по банкам Пожарные	Активная терапия (сила/движение)	10 минут
	Управление за счёт активных движений пальцев	10 минут
	Активная терапия для перемещения отдельного пальца	10 минут
Подвижность Собирание яблок	Активная терапия (сгибание/разгибание) пальцев	10 минут
	Активная терапия (сгибание/разгибание) пальцев	10 минут
	Активная терапия (сила/движение)	10 минут
Вспомогательная терапия Собирание яблок Стрельба по банкам	Перемещение активно с силой пальцев	3 минуты
	Активная терапия (сгибание/разгибание) пальцев	10 минут
	Активная терапия (сила/движение)	10 минут

подростков, так как в процессе реабилитации юные спортсмены производят объективную оценку изометрической силы, объема движений верхней конечности и контролируют динамику проводимого лечения [5]. Практический опыт применения роботизированной механотерапии при травмах кисти спортсменов боксёров позволил опреде-

лить, что роботизированные технологии позволяют проводить максимально эффективную кинезитерапию практически всех изолированных и комплексных движений руки, в т.ч. и целенаправленных, что значительно ускоряет восстановление двигательной функции верхней конечности.

Литература:

1. Бобат-концепция. Теория и клиническая практика в неврологической реабилитации. — Нижний Новгород: Издательство «Кириллица», 2013. — 320 с.: илл.
2. Епифанов, В. А. Восстановительное лечение при заболеваниях и повреждениях позвоночника / В. А. Епифанов, А. В. Епифанов. — 2-е изд. — М.: МЕДпресс-информ, 2010. — 384 с.: ил.
3. Каптелин А. Ф., Лебедева В. С. Лечебная физкультура в системе медицинской реабилитации: руководство для врачей. — М.: Медицина, 2001. — 398 с.
4. Котельников Г. П., Миронов С. П. Травматология: национальное руководство. ГЭОТАР—Медиа, 2008. — 808 с.
5. Давиденко, Д. Н. Физическое здоровье и методы его оценки: учебно-методическое пособие / Д. Н. Давиденко. — СПб: СПбГПУ, БПА, 2003. — 34 с.
6. Матев И. Б., Банков С. Д. Реабилитация при повреждениях руки. — София, «Медицина и физкультура». — 1981. — С. 129–130
7. Пархотик И. И. Физическая реабилитация при травмах верхних конечностей. — Киев. 2007. — 280 с.
8. Сосин И. Н. Клиническая физиотерапия. — Киев. 1996. — 624 с.
9. Улащик В. С., Лукомский И. В. Общая физиотерапия: Учебник. — 2-е изд. Мн.: Книжный Дом, 2005. — 512 с.
10. Цыкунов М. Б. Раздел II Физическая реабилитация в травматологии и ортопедии. — Физическая реабилитация под ред. С. Н. Попова / учеб. Для студ. учреждений высш. мед. проф. образ., Т. 1, М., из-д Академия, 2013. — с. 66–147.

Цереброваскулярная патология, ее основные характеристики. Состояние проблемы в РСО-Алания в 2014–2016 гг.

Гяглоева Диана Артуровна, студент;
Козаева Тамара Толиковна, студент;
Хадарцев Сослан Батразович, студент

Северо-Осетинская государственная медицинская академия (г. Владикавказ)

Введение. Цереброваскулярная патология является важной медико-социальной проблемой современного общества. ЦВП подразделяется на хроническую сосудисто-мозговую недостаточность (ХСМН) и острые нарушения мозгового кровообращения (ОНМК), к которым относятся преходящие нарушения мозгового кровообращения и мозговые инсульты. Наибольшую опасность из всех нозологических форм представляет инсульт, который является одной из главных причин преждевременной смертности.

Инсульт — это остро развивающееся нарушение мозгового кровообращения, с симптоматикой, продолжающейся более одних суток. Как известно различают: ишемический, геморрагический и смешанные инсульты.

К данной патологии может приводить множество различных причин.

Основным этиологическим фактором ишемического инсульта является сужение или закупорка мозговых со-

судов, к чему могут привести: атеросклероз, артериальная гипертензия, повышенная активность факторов свертывания крови, эмболии и тромбозы, спазм сосудов и т.д.

Этиология геморрагических инсультов в свою очередь включает: гипертоническую болезнь, симптоматические артериальные гипертензии, врожденные сосудистые аномалии, нарушение процессов свертывания крови, разрыв аневризмы.

Необходимо учитывать наличие факторов риска, к которым относятся:

1. возраст старше 65 лет
2. высокое артериальное давление
3. сахарный диабет
4. патология сердца
5. инсульт в анамнезе
6. курение
7. злоупотребление алкоголем
8. избыточная масса тела

9. гиподинамия

10. избыточное употребление в пищу соли.

Патогенез разных форм заболевания имеет некоторые различия.

При развитии ИИ, как следствия недостаточного кровоснабжения вещества головного мозга, имеет место: 1. кислородное голодание нейронов, которые являются самыми неустойчивыми клетками организма к гипоксии, 2. нарушение протекающих в них процессов энергетического обмена, и как следствие расстройство функционирования и жизнедеятельности клеток с их последующей гибелью.

При ГИ происходит кровоизлияние в виде гематомы или геморрагического пропитывания. В случае образования гематомы сдавливаются окружающие ткани, как самой гематомой, так и возникающим впоследствии перигематомным отеком, что приводит к развитию гипоксии нервных клеток и нарушению в них метаболических процессов.

Клиника ОНМК включает:

1. общемозговую (головные боли, головокружение, общее недомогание и др.),
2. миненгиальную (патологические симптомы Кернига, Брудзинского и др.)
3. очаговую симптоматику (в зависимости от области поражения), а также их сочетание.

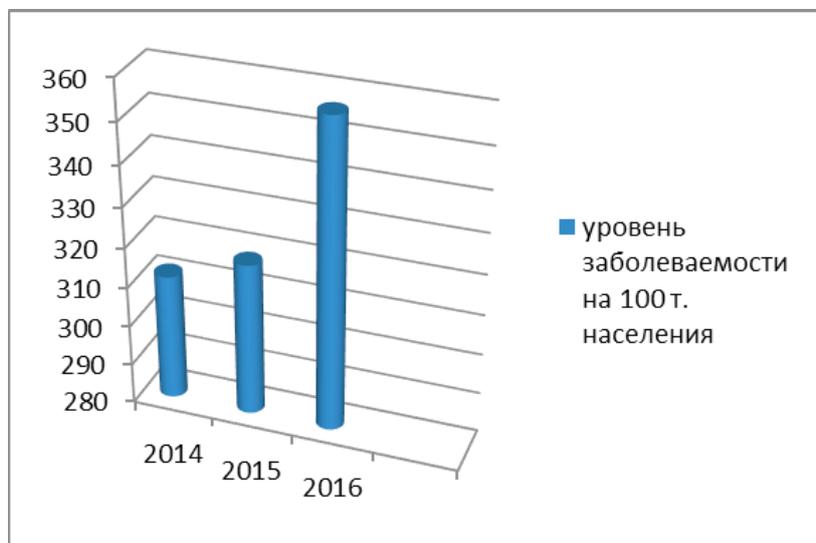
Чаще всего развивается остро, внезапно, на фоне полного благополучия или предшествующих головных болей, повышения АД.

Крайне редко имеет место бессимптомное течение. В случае исчезновения проявлений через сутки говорят о транзиторной ишемической атаке, а при восстановлении функций через три недели — о «малом инсульте».

Инсульт занимает в списке ВОЗ второе место после ишемической болезни сердца. Более 450 тыс. случаев инсульта регистрируется в России ежегодно. В РСО-Алания ежегодно происходит примерно 1800 инсультов, при этом увеличивается и их летальность (с 11% в 2013 г. до 13,6% в 2015 г.). Данная ситуация отрицательно сказывается на экономике страны и общественном настроении: требует огромных финансовых средств для лечения и реабилитации пострадавших, снижает качество жизни больных и их семей, способствует развитию массового пессимизма и депрессии.

Цель исследования. Определить заболеваемость, изучить динамику распространенности и медико-социальных аспектов острых нарушений мозгового кровообращения (ОНМК) и наметить пути профилактики в РСО-Алания.

Результаты исследования. Уровень заболеваемости на 2014 г. составил 311,5 на 100 тыс. населения, на 2015 г. — 318,2 на 100 тыс. населения, на 2016 г. — 356,6 на 100 000 населения.

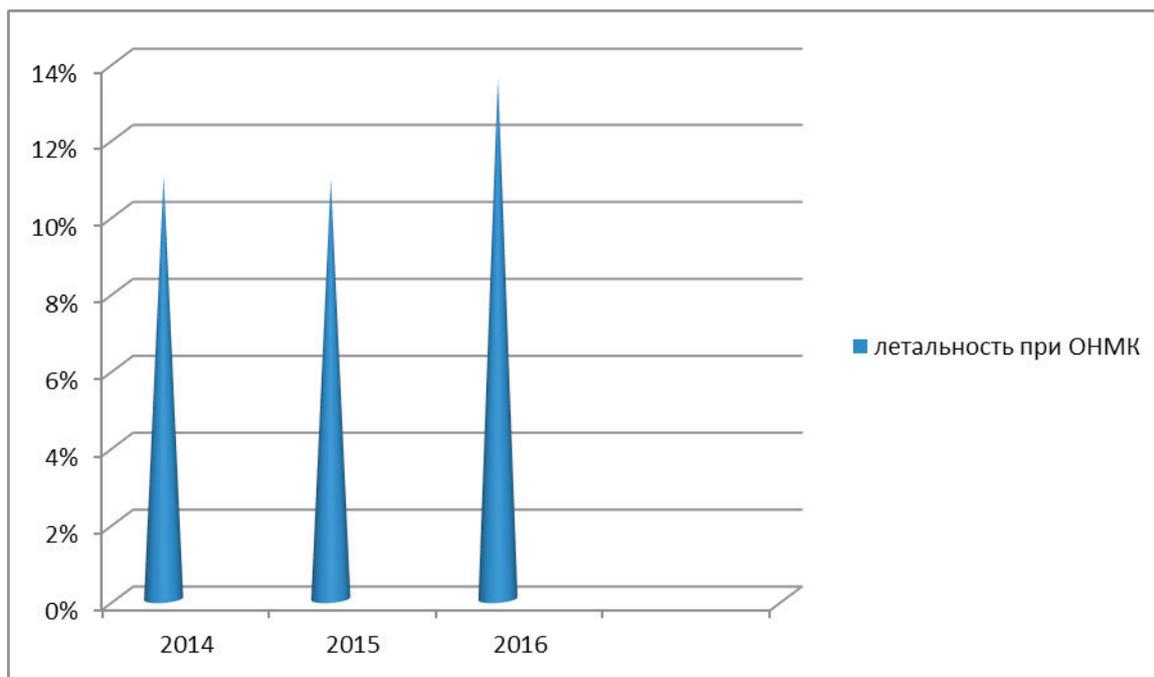


Таким образом, темп прироста за исследуемый период достиг 14,4%.

В структуре ОНМК «163.9 Инфаркт мозга неуточненный» является ведущей патологией в 2014–2015 гг., его доля составила 34,8% и 56% соответственно. В 2016 году «163.3 Инфаркт мозга, вызванный тромбозом мозговых артерий» занимает первое место и составляет 43,4%. На втором месте в 2014 г. располагается «164 Инсульт, неуточненный как кровоизлияние или инфаркт» со своей долей 15%, в 2015 г. — «163.5 Инфаркт мозга, вызванный неуточненной закупоркой или стенозом

мозговых артерий» с 11,5%, а в 2016 г. — «163.9 Инфаркт мозга неуточненный» с 26,5%. Последнее место занимает в 2014 г. «163.5 Инфаркт мозга, вызванный неуточненной закупоркой или стенозом мозговых артерий», составляющий 14,5%, в 2015 г. — «164 Инсульт, неуточненный как кровоизлияние или инфаркт» 9,5%, а в 2016 г. — «163.5 Инфаркт мозга, вызванный неуточненной закупоркой или стенозом мозговых артерий», доля которого составляет 14,4%.

Летальность при ОНМК на 2014 г. составляла 11%, в 2015 г. — 10,9%, а в 2016 г. она увеличилась до 13,6%.



Исходя из этого, темп прироста за данный промежуток времени стал равен 23,6%.

В структуре летальности ОНМК «163.9 Инфаркт мозга неуточненный» занимает первое место в 2014–2015 гг. и составляет соответственно 34,2% и 47,6%. В 2016 г. на первый план выходит «163.3 Инфаркт мозга, вызванный тромбозом мозговых артерий» с 29,8%. Второе место в 2014 г. занимает «164 Инсульт, неуточненный как кровоизлияние или инфаркт», его доля составляет 21,3%; в 2015 г. — «161.0 Внутримозговое кровоизлияние в полушарие субкортикальное» с 13%; в 2016 г. — «163.9 Инфаркт мозга неуточненный» с 25,6%. На третьем месте в 2014 г. стоит «161.0 Внутримозговое кровоизлияние в полушарие субкортикальное», его доля 3,3%; в 2015 г. — «163.0 Инфаркт мозга, вызванный тромбозом прецеребральных артерий» с 9,9%; в 2016 г. последнее место занимает «161.0 Внутримозговое кровоизлияние в полушарие субкортикальное», которое составляет 9%.

Заключение. Таким образом, среди нозологических форм cerebrovascularной патологии по распространен-

ности и летальности первое место занимает «163.9 Инфаркт мозга неуточненный». В связи с этим, необходимо снизить риск возникновения данной патологии, чего можно достичь путем ранней диагностики и профилактики ОНМК, которая может быть направлена как на предупреждение развития ОНМК, так и на предотвращение повторного инсульта.

К методам профилактики ОНМК относятся:

1. прием лекарственных средств, направленных на лечение факторов риска для возникновения ОНМК (антигипертензивные, антиагреганты, антикоагулянты, гиполипидемические средства и др.);
2. отказ от вредных привычек;
3. соблюдение режима и рациональности питания;
4. увеличение физической активности;
5. правильное распределение режима труда и отдыха;
6. нервно-психическое самоуспокоение.

Таким образом, сосудистые заболевания головного мозга продолжают оставаться важнейшей медико-социальной проблемой современного общества.

Литература:

1. Отчетные данные по всем медицинским и страховым организациям РСО-Алания;
2. Ежегодные статистические отчеты министерства здравоохранения РСО-Алания;
3. Данные бюро медико-социальной экспертизы.
4. Гусев Е. И. Неврология и нейрохирургия. — М.: Медицина, 2000. — 347 с.

Абстинентный синдром, наблюдаемый у женщин с депрессивными расстройствами

Джураев Нодир Нейматович, магистрант;
Усманова Матлуба Байтумановна, старший преподаватель;
Аграновский Марк Лейзерович, доктор медицинских наук, профессор;
Муминов Рахимжон Каюмжонович, ассистент;
Каримов Абдулвохид Хатамович, ассистент;
Козимжонова Ирода Фахриддин кизи, ассистент
Андижанский государственный медицинский институт (Узбекистан)

Введение: Тяжесть и клинические особенности отражают многие закономерности течения, характер, стадии и прогрессивность алкоголизма. Адекватное лечение алкогольного абстинентного синдрома предупреждает развитие таких тяжелых последствий как:

1. Психозы (делирий, острый алкогольный галлюциноз).
2. Энцефалопатии и полинейропатии.
3. Кардиомиопатии.
4. Поражения печени и поджелудочной железы.
- 5.

Поражения желудочно-кишечного тракта.

Актуальность темы связана с тем, что алкогольный абстинентный синдром является наиболее достоверным свидетельством сформировавшейся физической зависимости от этанола. Качество лечения алкогольного абстинентного синдрома во многом определяет дальнейшее течение алкогольной зависимости, так как на этом этапе создаются предпосылки для предупреждения раннего рецидива заболевания.

Аффективные расстройства при алкоголизме сейчас чаще встречаются в амбулаторной практике вследствие расширения сети амбулаторных наркологических учреждений за счет создания анонимных наркологических кабинетов, наркологических реабилитационных центров с одной стороны, и утяжелением контингента стационарных больных с другой (в связи с массивной отягощенностью состояния больных сомато-неврологической патологией, протекающей на фоне выраженных психорганических проявлений, частоты металкогольных психозов).

Поэтому в задачи нашего исследования входило изучение аффективных расстройств в структуре абстиненции именно у амбулаторных больных, у которых алкогольный абстинентный синдром не отличался столь выраженной глубиной и отягощенностью психорганической симптоматикой. Личностные изменения у этих больных ограничивались в основном первичной алкогольной анозогнозией, в отличие от стационарных больных с вторичной алкогольной анозогнозией на фоне формирующейся деградации личности.

Целью настоящего исследования явился поиск наиболее оптимальных схем лечения пациентов с данной формой патологии.

Методом исследования явился клинико-психопатологический метод, поступивших женщин в психоневрологический диспансер г. Андижан в состоянии абстиненции. В контрольную группу (20 человек) вошли здоровые женщины того же возраста, а также в исследовании были

включены 45 амбулаторных больных в возрасте от 25 до 40 лет с депрессивными расстройствами в структуре алкогольного абстинентного синдрома и в периоде поддерживающего лечения, из них — 9 девушек и 11 женщин. Клиническая картина заболевания соответствовала средней стадии хронического алкоголизма (зависимость от алкоголя). У всех больных наблюдались утрата контроля над количеством выпитого алкоголя и отчетливое патологическое влечение к нему.

Результаты исследования: В структуре депрессивных расстройств отчетливо выделялись 3 группы: Первая группа — депрессия с выраженным тревожно-фобическим компонентом, характеризующимся внутренним напряжением, беспокойством, стеснением и напряжением, локализовавшимися в груди, ощущением «внутренней дрожи».

Преобладали больные с диффузной тревогой с безотчетностью, неопределенностью, но в некоторых случаях тревожные расстройства были конкретизированы, по выраженности приближались к паническим атакам (страх остановки сердца, страх смерти). Данное состояние часто сопровождалось двигательным беспокойством, неусидчивостью, жалобами на то, что «не могут места себе найти», пугливостью, сенситивными идеями отношения. Отмечалось затрудненное, длительное засыпание. Частые сны отражали имеющуюся конфликтную ситуацию. Данная патология в основном встречалась у лиц с астеническими и тревожно-мнительными чертами в преморбиде и наблюдалась у 16 больных (35,5%).

Во второй группе у больных преморбидно преобладали качества характера, свойственные возбудимым, неустойчивым типам личности, наблюдались психопатические проявления. Депрессия носила выраженную дисфорическую окраску: тоскливо-подавленное настроение сочеталось с психопатоподобным поведением.

Собственно депрессивный аффект, особенно в первое время, часто перекрывался взбудораженностью, своеобразной внутренней «взвинченностью», легко возникали аффекты выраженной неприязни, обиды, раздражения, сменяющиеся вспышками злобы, агрессивными поступками, направленными на лиц ближайшего окружения.

Дисфорический фон доминировал в поведении больных и после купирования острых симптомов абстиненции. Они становились придирчивыми, раздражительными, постоянно высказывали недовольство, длительное время сохранялось патологическое влечение к алкоголю,

иногда оно возникало компульсивно, с ощущением вкуса спиртного во рту, и чаще осознавалось как «желание расслабиться». Эта патология имела место в 14 случаях (31,1%).

В третьей группе — у личностей с дистимическими чертами в преморбиде — на первый план выступало то-скливо-пониженное настроение, с безысходностью, бо-левыми ощущениями в груди, чувством мучительного сжатия, стеснения за грудиной, в области сердца. Имели место суицидальные мысли, идеи виновности, самооб-винения, связанные с предшествующей алкоголизацией и сочетающиеся с ощущением своей никчемности, несо-стоятельности, чувством того, что являются обузой для семьи, друзей и пр. В отдельных случаях (2 наблюдения) отмечались суточные колебания аффекта с ухудшением состояния в первую половину дня. Эта картина отмеча-лась у 4 больных (8,8%).

В остальных депрессия с истерическими расстрой-ствами (2), что составило 4,4% от общего числа пациентов.

Описанные различия в клинической картине депрес-сивных расстройств обусловили и различие применяемых схем лечения.

Вывод. У больных первой группы использовались ан-тидепрессанты — седатики (амитриптилин, леривон)

в сочетании с транквилизаторами с выраженным анти-тревожным действием (на первых этапах — сибазон, реланиум, затем феназепам, грандаксин, транксен). У больных второй группы в схему лечения добавлялись нейролептики, обладающие выраженным влиянием на нарушение поведения (галаперидол), нейролептики сме-шанного действия (тиапридал), который достаточно эф-фективно снижал патологическое влечение к алкоголю. Больным третьей группы преимущественно назначались антидепрессанты седативного действия, а также антиде-прессанты нового поколения, обладающие серотонинэр-гической активностью (феварин, коаксил, рексетин). У больных первой и третьей группы отмечалось объек-тивное уменьшение депрессивной симптоматики уже на 5–7 день (снижение суммарного балла по шкале Гамиль-тона на 4–6 единиц), тогда как у больных второй группы несмотря на проводимую терапию вышеописанная пато-логия сохранялась длительное время и после купирования симптомов абстиненции. Таким образом, выделение опре-деленных типов депрессивных состояний обуславливает применение наиболее оптимальных схем назначения пси-хотропных препаратов и выработку адекватной тактики психотерапевтических мероприятий у данного контин-гента.

Литература:

1. Аграновский М. Л., Усмонова М. Б., Сарбаева Н. К., Муминов Р. К. Значение личностных особенностей в лечении и профилактике женского алкоголизма. Актуальные проблемы современной медицины и фар-мации-2015. Минск БГМУ 2015. С-663
2. Усманова М. Б., Аграновский М. Л., Сарбаева Н. К. Влияния женского алкоголизма на психологический климат семьи. Всероссийская студенческая научная конференция с международным участием. Г. Рязань, 15 мая 2015 г. С-413–414
3. Кузнецов А. В., Шамов С. А., Цыганков Б. Д. Опыт применения лечебного ксенонового наркоза в комплексной терапии больных алкогольной зависимостью в период абстинентных и постабстинентных расстройств. // Рос-сийский медицинский журнал. — Москва. — «Медицина». — № 6. — 2007. — С. 19–22.

Основные приоритеты вторичной профилактики ишемической болезни сердца

Жуковская Антонина Николаевна, студент;
Шункевич Ксения Александровна, студент;
Супрунюк Вероника Валерьевна, студент;
Полякова Елизавета Олеговна, ассистент
Белорусский государственный медицинский университет (г. Минск)

Ежегодно около 30% взрослого населения обращаются к врачу по поводу болезней системы кровообращения (БСК), при этом смертность от БСК составляет 54–56% всех случаев. Имеет место значимая разница в уровне пора-женности БСК и смертности от них, описаны гендерные особенности, констатирована гиперсмертность мужчин трудо-способного возраста. В последнее время пораженность взрослого населения БСК выросла в 2,1 раза, что ведет к ин-валидности и временной утрате трудоспособности, сопровождается большими экономическими потерями. При этом БСК часто сопровождают депрессия и стрессовые состояния, которые могут повлиять на течение болезни и эффектив-ность проводимой терапии. Имеет брешу профилактическое консультирование в первичном звене здравоохранения, в результате чего люди, страдающие ИБС, часто не владеют достаточной информацией о своей болезни. Высказано предположение об актуальности разработки эффективной модели вторичной профилактики избыточной смертности

от БСК, которая будет приемлема в условиях стационарного лечения. Целесообразно сравнение интенсивных показателей проводить с учетом коррекции на данные различия, так как присутствует разница в структуре населения по возрасту. А показатель летальности от отдельных болезней может стать одним из критериев сравнительной оценки работы органов и организаций здравоохранения. В связи с этим диагностика качества жизни и психического здоровья пациентов с данным заболеванием является актуальной проблемой.

Цель: оценить качество профилактического консультирования и влияние стрессовых факторов на развитие ИБС; разработать и обосновать системы эффективной нелекарственной профилактики и восстановительного лечения сердечно-сосудистых заболеваний.

Материалы и методы

В исследование было включено 53 пациента (25 мужчин, 28 женщин), страдающих ишемической болезнью сердца (ИБС). Средний возраст выборки составил 65 лет (мужчины 62,9 лет, женщины 67,32 лет). Исследование проводилось в 4 этапа: 1) краткое индивидуальное профилактическое консультирование 2) оценка адаптивных реакций и их связь с личностными и поведенческими особенностями пациента, определяющими его стрессоустойчивость; 3) разработка профилактической и психологической программы по нормализации содержательной стороны качества жизни в различных сферах жизни больных ИБС; 4) проверка и обобщение результатов, достигнутых до и после проведения профилактических и психологических занятий. На первом этапе определялся охват профилактическим консультированием пациентов с ИБС. На втором этапе производилась оценка знаний пациентов об особенностях своего заболевания. Определялся уровень стресса с использованием шкалы психологического стресса Ридера, тревоги и депрессии с использованием госпитальной шкалы HADS. На третьем этапе пациенты были разделены на две группы: экспериментальную (ЭГ) и контрольную (КГ). В ЭГ вошли 25 пациентов, нуждающихся в помощи специалиста и принявших участие в нашей профилактической и психологической работе. В КГ вошло 28 пациентов, не давших согласия на участие в нашей профилактической работе и за время нахождения в стационаре, получавших только медикаментозную помощь. В рамках программы разрабатывались «школы здоровья», в которых пациентам кратко и доступно рассказывалось об ИБС, инфаркте миокарда, основах рационального питания, мерах профилактики развития сопутствующих заболеваний. Ежедневно применялись упражнения по развитию мелкой моторики. На четвертом этапе производились проверка и обобщение результатов, достигнутых после проведения профилактических и психологических занятий.

Результаты и их обсуждение

При изучении охвата профилактическим консультированием пациентов с ИБС было выявлено низкая осведомленность об уровнях глюкозы (46%) и холестерина (28%). При этом у мужчин этот показатель ниже (20% знали об уровне глюкозы, 16% — о холестерине), чем у женщин (59,2% и 39,2% соответственно). 18,9% измеряет давление только у врача, 18,9% — не измеряет, 15% — измеряет при плохом самочувствии. Целью лечения, по мнению пациентов, является снижение количества приступов (75%), а не снижение риска осложнений (37,7%) и улучшение качества жизни (33,9%). Также многие пациенты, в большей степени мужчины, не соблюдают рекомендации по диете, курят, злоупотребляют алкоголем, имеют низкую физическую активность.

62% пациентов с ИБС были подвержены выраженному стрессу, но, несмотря на то, что у мужчин он встречался несколько чаще, чем у женщин, разница не достигала статистической значимости ($p > 0,05$).

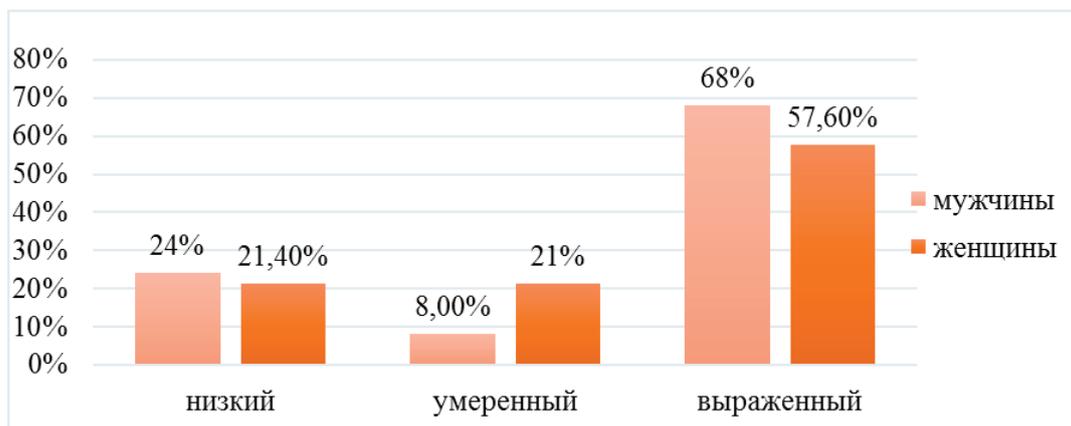


Рис. 1. Уровень подверженности к стрессу в когорте мужчин и женщин с ИБС

При сравнении уровня стресса между мужчинами и женщинами разница также не достигла статистической значимости ($p > 0,05$).

Каждый третий пациент (29%) был подвержен субклинически выраженной тревоге.

Статистическая разница между мужчинами и женщинами не выявлена ($p > 0,05$).

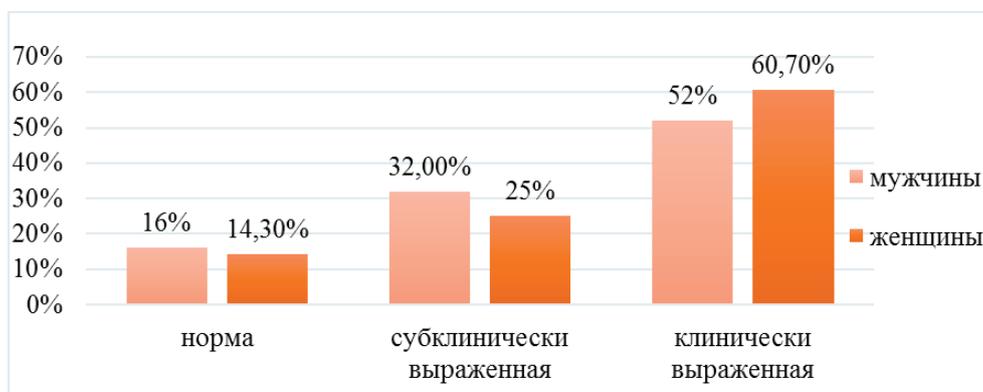


Рис. 2. Степени тревоги в когорте мужчин и женщин с ИБС

В 85% случаев выявлялась депрессия различной степени выраженности. Между мужчинами и женщинами также не выявлены статистические различия ($p > 0,05$).

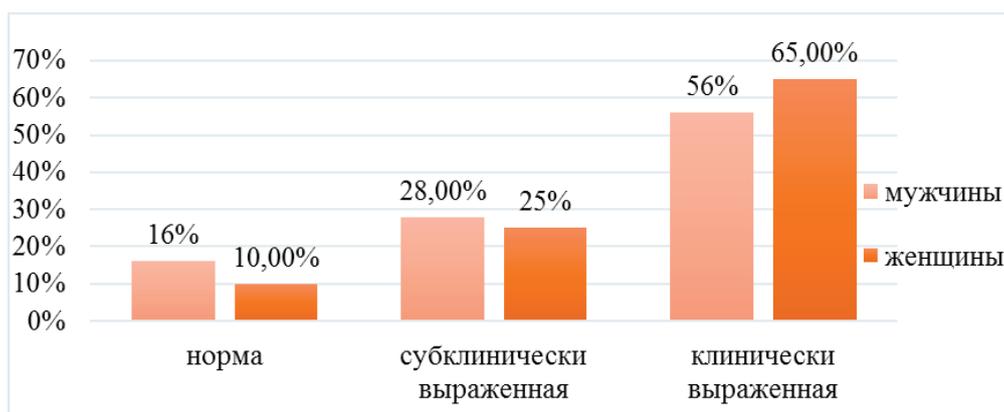


Рис. 3. Степень депрессии в когорте мужчин и женщин с ИБС

После проведения занятий результаты значительно изменились:

Уровень стресса в экспериментальной группе снизился по сравнению с контрольной ($p < 0,05$).

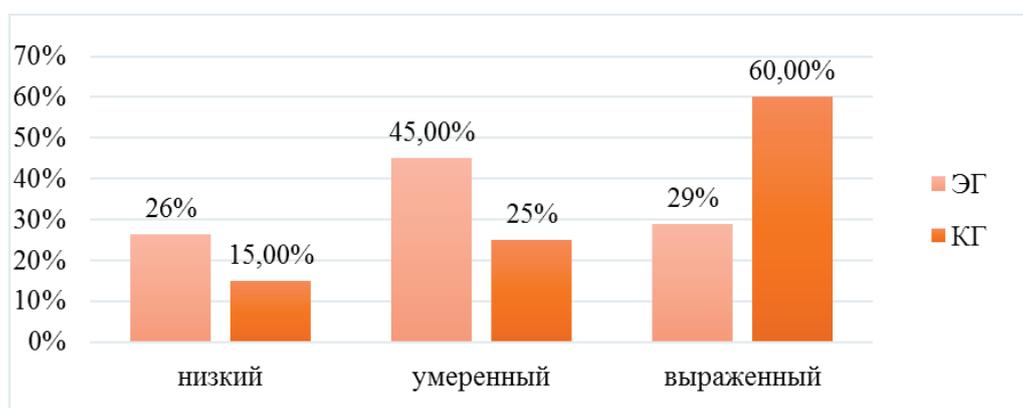


Рис. 4. Оценка подверженности стрессу в ЭГ и КГ

Уровни тревоги ($p < 0,05$) и депрессии ($p < 0,05$) также изменились по сравнению с контрольной группой.

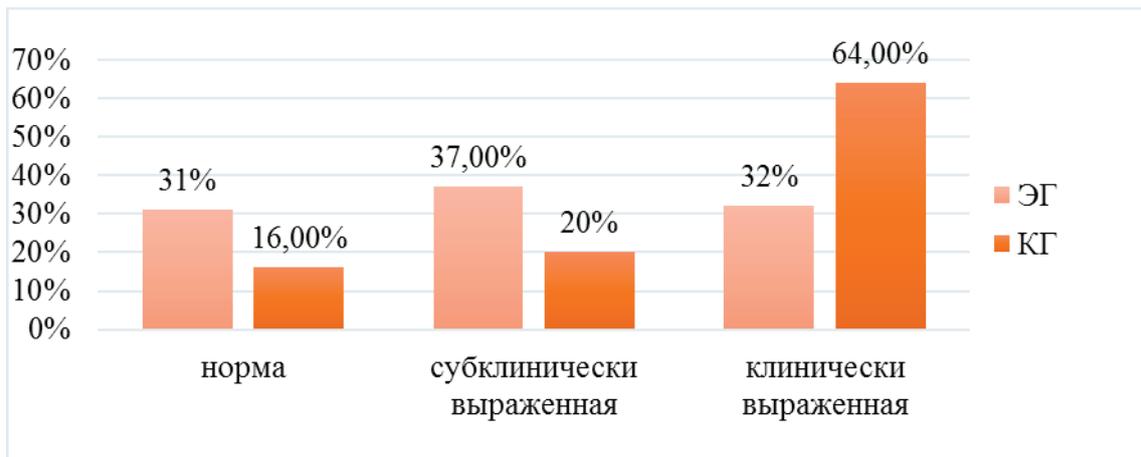


Рис. 5. Оценка степени тревоги в экспериментальной и контрольной группах

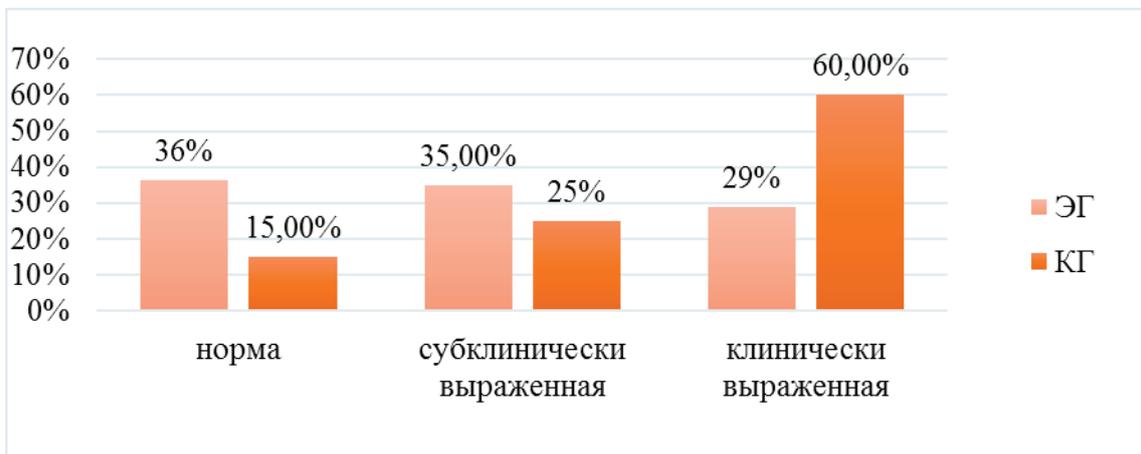


Рис. 6. Оценка степени депрессии в ЭГ и КГ

Выводы

1. Выявлен низкий охват профилактическим консультированием пациентов с ИБС в первичном звене здравоохранения, чем обусловлена необходимость разработки эффективных форм группового консультирования для профилактики и коррекции основных факторов ИБС у взрослых пациентов в условиях стационара.

2. Выявлено влияние на развитие ИБС стресса, особенностей личности, а также возникающих у пациентов психических расстройств, наиболее распространенными среди которых являются депрессия и тревога.

3. Разработан комплекс реабилитации пациентов с ИБС, включающий беседы на тему ИБС и рационального питания, а также упражнения по развитию мелкой моторики. Доказана эффективность данного комплекса в реабилитации больных с ИБС.

Литература:

1. Аронов Д. М. Лечение и профилактика атеросклероза. — М.: Триада-Х, 2000. — 412 с.
2. Гоштаутас А. А. Изучение особенностей личности в профилактических исследованиях ишемической болезни сердца // Первичная психологическая профилактика и реабилитация больных ИБС. Вильнюс, 1982. С. 25–36
3. Смулевич А. Б. Депрессии в общей медицине. — М.: МИА, 2001. — 170 с.
4. Борьба с сердечно-сосудистыми заболеваниями // Всемирная организация здравоохранения. URL: http://www.who.int/cardiovascular_diseases/ru/.

Лечение чрезмыщелковых переломов плечевой кости функциональной шиной

Нарзикулов Умар Каримович, ассистент;
Буриев Мурод Нарбекович, кандидат медицинских наук, доцент;
Рузикулов Уктам Шукурович, ассистент
Ташкентский педиатрический медицинский институт (Узбекистан)

Перелом дистального конца плечевой кости у детей — это сложное повреждение. К наиболее частым осложнениям при чрезмыщелковых переломах плечевой кости относятся контрактуры локтевого сустава, посттравматические деформации. Нами проведено лечение функциональной шиной 95 больных детей с чрезмыщелковыми переломами плечевой кости.

Ключевые слова: дети, перелом, плечевая кость, шина.

Актуальность. Локтевой сустав является одним из самых сложных суставов человеческого тела. Никто не сомневается в том, что локтевой сустав является функциональным ключом верхней конечности. Нарушение функции любого из составляющих локтевой сустав сочленений ведет к ограничению функции смежных сегментов, прежде всего ограничивает возможности такого сегмента, как кисть [5]. Чрезмыщелковые переломы плечевой кости являются одной из наиболее актуальных проблем детской травматологии. По данным литературы, эта группа переломов составляет 57,5% среди всех повреждений области локтевого сустава и 48,2% травм верхней конечности. По частоте осложнений и развитию посттравматических деформаций чрезмыщелковые переломы плечевой кости занимают первое место, что обусловлено сложностью в анатомическом строении. Чрезмыщелковые переломы сопровождаются разноплоскостными смещениями, которые в различной степени влияют на исход лечения. При этом неустранимые смещения отрицательно влияют на дальнейший рост и развитие конечности у детей, что особенно важно при формировании основных навыков работы в младшей возрастной группе [2].

Лечение при тяжелых переломах костей, образующих локтевой сустав, преодоление их последствий, а также борьба с целым рядом заболеваний, приводящих к серьезным деструктивным изменениям в локтевом суставе, является одной из наиболее трудных задач современной травматологии и ортопедии. Это связано со сложностью анатомии и биомеханики локтевого сустава, склонностью его к гетеротопической оссификации, быстрому развитию тугоподвижности, вплоть до контрактур и анкилозов, а также к развитию трофических расстройств [7–1]. Лечение пациентов с такими повреждениями проходит значительно труднее, чем с повреждениями верхней конечности других локализаций, а в плане прогноза это наиболее неблагоприятные переломы [1–6]. Неблагоприятные исходы при лечении таких переломов составляют от 9 до 45,5%, инвалидизация достигает 12–20% [3–4]. Даже полная адаптация отломков, выполненная закрытым или открытым путем, и применение различных современных методов фиксации не всегда приводит к хорошей функции и не гарантирует отсутствие последующих осложнений [7–1].

Цель: Целью работы являлось улучшение результатов лечения при чрезмыщелковых переломах плечевой кости.

Материалы и методы: Под нашим наблюдением находилось 95 больных с чрезмыщелковыми переломами плечевой кости разгибательного типа в возрасте 1–18 лет, лечившихся в клинике Ташкентского педиатрического медицинского института, которым применяли функциональную шину нашей конструкции. Из них с переломами без смещения костных отломков 22 больных, со смещением 48 больных, 7 больных с целью иммобилизации в послеоперационном периоде и 18 больным шину применили для восстановления движения в периоде реабилитации.

Показаниями для применения функциональной шины нашей конструкции является: повреждения костей локтевого сустава, после всех видов оперативных вмешательств на локтевом суставе, а также для ранней разработки при переломе костей локтевого сустава и с целью активного и пассивного увлечения объема движения в локтевом суставе в период реабилитации.

Шина состоит из двух частей: основной, обеспечивающей иммобилизацию в острый период и плавное сгибание и разгибание в локтевом суставе в период восстановления; вспомогательной — эспандер, который способствует улучшению периферического кровообращения, поддерживает тонус мышц верхней конечности и удерживает предплечье в положении супинации. Металлической каркас представляет собой два стержня, расположенные по боковым поверхностям и соединены между собой по задней поверхности пластинками. В области локтевого сустава стержни соединяются в шарнире, позволяющий проводить сгибательно-разгибательные и ротационные движения. Для установки необходимого положения стержни укрепляются металлической дугой. В области предплечья, в дистальной ее части, к стержням прикрепляется эспандер. Каркас обшивается кожаными манжетами, отдельно на плечо и отдельно на предплечья. Манжеты эластичные и при необходимости легко повторяют форму плеча и предплечья. По передней поверхности манжет имеет отверстия для проведения матерчатых шнурков.

Эспандер состоит из подвижной и неподвижной части. Неподвижная часть укрепляется при помощи винтов к дистальной части металлических стержней. В составе неподвижной части имеется пружинный механизм, с помощью которого осуществляется движение подвижной части. Эспандер удерживает предплечье в положении супинации, т.е. в среднефизиологическом положении (патент FAP 2100172)

Шину нашей конструкции впервые применили при переломах без смещения костных отломков у 22 больных. Она одевалась больным после установления диагноза. После одевания шины следим за состоянием сустава, так как при чрезмыщелковых переломах плечевой кости всегда наблюдается посттравматический отек в области локтевого сустава. По мере спадения отека шнурки натягивались, что предупреждало расслабление шины и тем самым предотвращало вторичное смещение отломков. Со второго дня после повреждения дети начинают работать эспандером, а на 8–9 сутки начинается разработка в локтевом суставе, постепенно увеличивая объём движений. Функциональная шина при переломах без смещения или с удовлетворительным стоянием костных отломков снималась в зависимости от возраста на 26–28 день от момента наложения.

Отдаленные результаты изучены у 19 больных из 22 с чрезмыщелковых переломами плечевой кости без смещения или же с удовлетворительным стоянием костных отломков, в сроки 10–14 недель после перенесенной травмы.

Литература:

1. Бабовников А. В. Клинико-диагностический алгоритм ведения пациентов с переломами локтевого сустава // Остеосинтез и эндопротезирование: тез. докл. междунар. Пирогов. науч.—практ. конф. — М., 2008. — С. 11
2. С. В. Катин и др. Лечение чрезмыщелковых переломов плечевой кости у детей младшего возраста // Вестник РГУМ, 2010, № 3, с. 45–48
3. Науменко Л. Ю., Носивец Д. С. Сравнительная характеристика методов оперативного лечения при переломах дистального метаэпифиза плечевой кости. // Травма. — 2009. — Т. 10. — № 3. — С. 301–307
4. Каллаев Н. О. Сравнительные результаты оперативного лечения около и внутрисуставных переломов дистального конца плечевой кости // Остеосинтез и эндопротезирование: тез. докл. междунар. Пирогов. науч.—практ. конф. — М., 2008. — С. 82.
5. Прохоренко В. М., Александров Т. И., Чорний С. И., Слободской А. Б. Эндопротезирование локтевого сустава при внутрисуставных переломах и последствиях травм // Современные проблемы науки и образования. — 2017. — № 5
6. Панков И. О. Осложнения и исходы при лечении переломов дистального конца плечевой кости // Современные технологии в травматологии и ортопедии: ошибки и осложнения-профилактика и лечение: материалы Междунар. конгр. — М., 2004. — С. 124
7. Chalidis B., Dimitnou C., Papodopoulos P. Total elbow arthroplasty for the treatment of insufficient distal humeral fractures. A retrospective clinical study and review of the literature // Injure. 2009; 40 (6): 582–590

Для оценки отдаленных результатов, на основании клинических и рентгенологических данных, применили трехбалльную систему оценок.

Хорошие — у больных клинически нет болей, нет деформации, имеется ограничение движения в локтевом суставе I степени, рентгенологически — стояние костных отломков удовлетворительное. Удовлетворительные — у больных клинически нет болей, нет деформации, имеется ограничение движения в локтевом суставе II степени, рентгенологически сохраняется смещение отломков на 1/3 поперечника в лучевую сторону. Неудовлетворительные — у больных клинически нет болей, но имеется деформация в локтевом суставе, неправильное сращение костных отломков, на рентгенограмме — смещение отломков в локтевую сторону, ротационное смещение, контрактура в суставе III степени. В момент осмотра детей обращали внимание на степень ограничения движения в локтевом суставе, наличие деформации, болезненность, способность к различным физическим упражнениям. У всех обследованных больных были хорошие результаты, т.е. движения в локтевом суставе были в полном объеме.

Выводы. Таким образом, конструкция шины позволяет применить ее и в послеоперационном периоде при открытой репозиции по поводу повреждений костей в области локтевого сустава. Применение шины в реабилитационном периоде, а также с целью иммобилизации и ранней разработки в послеоперационном периоде даёт хорошие результаты.

Отношения между мутациями факторов эпидермального роста (EGFR) и классической тканью эпителиальной злокачественной опухоли бронхиальной трубы по определениям IASLC/ATS/ERC2011

Нгуен Ван Тинь, врач;

Данг Ван Хоа, кандидат медицинских наук, директор
74-я Винфукская центральная больница (Вьетнам)

Нго Куй Чау, врач больницы Баха Май, преподаватель;
Нгуен Ван Хынг, врач больницы Баха Май, преподаватель
Ханойский медицинский университет (Вьетнам)

В статье представлены результаты исследований отношений между мутациями факторов эпидермального роста (EGFR) и классической тканью эпителиальной злокачественной опухоли бронхиальной трубы по IASLC/ATS/ERC2011.

Ключевые слова: *линотипической карциномы, эпителиальной злокачественной опухоли, мутации, бронхиальной трубы, IASLC/ATS/ERC2011.*

1. Введение, постановка проблемы

Эпителиальной злокачественной опухолью является наиболее распространенный и тяжелый рак лёгких, некоторые из них может путать с плоскоклеточным раком, если используя только метод нализа рутинной микроскопии [1]. Настоящее время около 70% случаев рака лёгких диагностируются с помощью биопсии лёгкого. Поэтому в 2011 году на основе результата биопсии впервые новая эпителиальная злокачественная опухоль была введена специалистами Международного общества исследований рака лёгких (IASLC), Американского торакального (грудного) общества (ATS) и Европейского респираторного общества (ERS). Образцы легочной биопсии. Эта классификация подчеркивает гистопатологию с корреляциями диагностического изображения, молекулярной биологией, особенно мутацией гена эпидермального фактора роста (EGFR), с целью содействия прогнозированию и персонализированное лечение [2]. Во Вьетнаме исследование об ассоциации между мутациями EGFR и патогенными подтипами является относительно новым, поэтому мы провели это исследование с целью: определение частоты мутации EGFR эпителиальной злокачественной опухоли бронхиальной линии; выяснение корреляции между некоторыми клиническими факторами, компьютерной томографией болезненной ткани эпителиальной злокачественной опухоли бронхиальной трубы и мутациями EGFR на основе биопсии лёгких по IASLC/ATS/ERC2011.

2. Объект и метод исследования

2.1 Объект исследований: 93 пациента, диагностировано определение эпителиальной злокачественной опухоли бронхиальной линии гистопатологией с помощью биопсии лёгких в Дыхательном центре Бахмайской больницы во Вьетнаме с 1/2014 по 9/2015.

Критерии исключения: других видов злокачественной опухоли лёгких; вторичного рака лёгких, комбинированного рака лёгких, пациентов с противопоказаниями к процедурам биопсии, за исключением случаев, когда кусочек ткани биопсии недостаточен для гистопатологии.

2.2 Метод исследований.

Способ исследований: мониторингом пациентов от приема до конца исследования в сочетании с их медицинские записи.

Время и учреждения проведения исследования: Работа выполнена с 1/2014 по 9/2015. в Дыхательном центре Бахмайской больницы во Вьетнаме.

Процедура исследований: использование болезненной истории в медицинских документах. Проведены основные анализы, рентген лёгких, компьютерную томографию груди с инъекцией, эндоскопия бронхов, методы диагностики отдаленного метастаза крови, сбор образцов болезненной ткани для диагностики с помощью эндоскопии бронхов, биопсии грудной клетки и плевры. Результаты проведения оценки записаны в аналитической записке.

Исследование гистопатологии: Образцы биопсии пропитывали 10% раствором формола, образцы считывали и анализировали с помощью оптической микроскопии двумя разными патологоанатомами по следующим шагам:

Первый шаг: Чтение и классификация образцы биопсии по методу HE, PAS, если морфология эпителиальной карциномы ясна, то подтверждается диагноз определения подтипов.

Второй шаг: Образцы, которые не были определены обычными методами HE, PAS, проведённо их иммуногистохимическое окрашивание специфическими маркерами эпителиальной карциномы для диагностики и классификации ткани карциномы бронхиальные трубки по IASLC/ATS/ERC.

Определение мутации EGFR в Генотико-онкологическом центре Ханойского медицинского университета методом Scorpions ARMS.

2.3 Обработка данных с использованием программного обеспечения SPSS22.0

3. Результаты исследований

3.1 Общие характеристики объекта исследования.

Общие характеристики: Средний возраст: 60,5 ± 10,7 (самый низкий 33, самый высокий 87), соотношение

мужчин и женщин (61,3%/38,7%, ~ 1,6/1, P < 0,001), курильщиков 54/93 (58,1%), некурящих — 39/93 (41,9%).

3.2 Характеристики опухолей при компьютерной томографии.

Изображения на компьютерной томографии: Средний размер опухоли: 35,3 ± 15,7 мм (минимум 10,0, максимум 90,0).

Таблица 1. Характеристики опухолей при компьютерной томографии грудной клетки

Характеристики опухоли	п(93)	Отношение%
Периферия	69	74,2
Центр	24	25,8
гладкая поверхность	20	21,5
негладкая поверхность	73	78,5
≤ 30 мм	60	64,5
>30 мм	33	35,5

Замечания: Опухоли, обнаруженные на периферии занимать 69/93 (74,2%), были выше, чем в центре (25,8%), P = 0,01), на негладкой поверхности были 73/93 (78,5%), более на гладкой поверхности 20/93 (21,5%), размер опухолей менее 30 мм есть 60/93 (60,5%).

3.3 Мутации EGFR эпителиальной карциномы и их отношения.

Результаты поиска мутации EGFR из 93 пациентов методом *Scorpions ARMS* следующие: количество пациентов появилось мутации 48/93 (51,6%), мутации не обнаружены у 45/93 пациентов (48,4%). Различия были значительными (P = 0,04, One Samle Test, 95% CI (0,85, 1,05)). Положения мутаций часто появились: экзон 21

с 27/48 пациентами (56,2%), затем экзон 19 с 17/48 пациентами (35,4%), 2 с мутацией экзона 20, 1 двойной экзон 19 с экзоном 20, 1 пациента с мутацией на экзоне 18. Наиболее распространенная мутация была L858R составляла 27/48 пациентов (55,9%), а затем мутация A750-E746, 13/48 пациентов (27,3%). Существует один случай пациента с мутацией T790M, где эта мутация обычно устойчива к целевой терапии.

Таблица 2. Связь между мутацией EGFR с полом, возрастной группой, историей курения, местоположением, размером, формой опухоли (n = 93)

Показатели		Мутация		Сумма (n,%)	P
		С мутацией (n,%)	Нет мутации (n,%)		
Пол	Мужчина	21(36,8)	36(43,2)	57(100)	0,001
	Женщина	27(75,0)	9(25,0)	36(100)	
Возрастная группа	≤ 60	26(56,5)	20(43,5)	46(100)	0,23
	> 60	22(46,8)	25(53,2)	47(100)	
Куриение	Нет	28(71,8)	11(28,2)	39(100)	0,01
	Да	20(37,0)	34(63,0)	54(100)	
Расположение опухоли	На периферии	35(50,7)	34(49,3)	69(100)	0,48
	В центре	13(54,2)	11(45,8)	24(100)	
Места опухолей	На гладкой поверхности	7(35,0)	13(65,0)	20(100)	0,07
	На негладкой поверхности	41(56,2)	32(42,8)	73(100)	
Размеры опухолей	≤ 30 мм	31(51,7)	29(48,3)	60(100)	0,058
	>30 мм	17(51,5)	16(48,5)	33(100)	
Сумма		48(51,6)	45(48,4)	93(100)	0,04

Замечания: Мутации EGFR чаще встречались у женщин (75,0%), чем у мужчин (36,8%), некурящих (71,8%) и курильщиков (37,0%). Значительная разница (P < 0,05). Мутации не отличались от возрастной группы, местоположения, поверхности опухоли, размера, метастазов опухолей (P > 0,05).

Таблица 3. Связь между мутацией EGFR и видом тканей бронхиальной карциномы по методу IASLC/ATS / ERC2011 (n = 93)

Виды болезненных тканей	Мутация		Сумма (n,%)
	С мутацией (n,%)	Нет мутации (n,%)	
эпителиальная карцинома в виде кист	21(47,7)	23(52,3)	44(100)
эпителиальная папиллярная карцинома	11(57,9)	8(42,1)	19(100)
эпителиальная карцинома lepedic	6(60,0)	4(40,0)	10(100)
эпителиальная твердая карцинома	4(50,0)	4(50,0)	8(100)
Эпителиальная микропапиллярная карцинома	4(57,1)	3(42,9)	7(100)
Эпителиальная миксоидная карцинома	2(40,0)	3(60,0)	5(100)
Сумма	48(51,6)	45(48,4)	93(100)
P = 0,94 (Fisher's Exact Test)			

Замечания: Эпителиальная карцинома в виде кист с мутациями занимается 21/44 пациента (47,7%), папиллярным, lepedic и сосочками имеют больше мутаций, чем другие подтипы с соответствующими соотношениями (57,9%, 60,0%, 57,1%), эпителиальная твердая карцинома есть (50,0%) мутаций, мы не испытывали других мутаций. Однако между подтипами нет разницы (P= 0,94, Fisher — exact test).

4. Обсуждения

4.1 Общие характеристики пациента.

Средний возраст: 60,5 + 10,7 (самый низкий 33, самый высокий 87), соотношение мужчин и женщин (61,3%/38,7%, ~ 1,6/1, P < 0,001), курильщиков 54/93 (58,1%), некурящих — 39/93 (41,9%). Эти результаты исследований согласуются с недавними исследованиями в мире, в которых сообщается, что бронхиальная карцинома растет у женщин [1].

4.2 Характеристики опухолей при компьютерной томографии.

Опухоли были обнаружены в перифериях 69/93 (74,2%) больше, чем в центре 24/93 (25,8%), P = 0,01). Наше исследование хорошо подходит для Ледерлина (2013), процент периферической эпителиальной карциномы (77%), центра (23%) [3].

4.3 Мутации EGFR эпителиальной карциномы и их отношения.

Из 93 пациентов с мутациями EGFR: количество пациентов появилось мутации 48/93 (51,6%), мутации не обнаружены у 45/93 пациентов (48,4%). Различия были значительными (P = 0,04, One Samle Test, 95% CI (0,85, 1,05)). Высокие показатели мутаций являются значимыми при целенаправленной терапии, улучшении качества жизни и продлении срока выживания пациентов. В нашем исследовании положения мутаций часто появились: экзон 21 с 27/48 пациентами (56,2%), затем экзон 19 с 17/48 пациентами (35,4%), 2 с мутацией экзона 20, 1 двойной экзон 19 с экзоном 20, 1 пациента с мутацией на экзоне 18. Наиболее распространенная мутация была L858R составляла 27/48 пациентов (55,9%), а затем мутация A750-E746, 13/48 пациентов (27,3%). Существует один случай пациента с мутацией T790M, где эта мутация обычно устойчива к целевой терапии. Наше исследование относительно согласуется с Mai Trong Khoa и др. (2016).

По связи между мутацией EGFR с полом, возрастной группой, историей курения, местоположением, размером, формой опухоли (n = 93): Мутации EGFR чаще встречались у женщин (75,0%), чем у мужчин (36,8%), некурящих (71,8%) и курильщиков (37,0%). Значительная разница (P < 0,05). Мутации не отличались от возрастной группы, местоположения, поверхности опухоли, размера, метастазов опухолей (P > 0,05).

По связи между мутацией EGFR и видом тканей бронхиальной карциномы по методу IASLC/ATS / ERC2011 (n = 93): Эпителиальная карцинома в виде кист с мутациями занимается 21/44 пациента (47,7%), папиллярным, lepedic и сосочками имеют больше мутаций, чем другие подтипы с соответствующими соотношениями (57,9%, 60,0%, 57,1%), эпителиальная твердая карцинома есть (50,0%) мутаций, мы не испытывали других мутаций. Однако между подтипами нет разницы (P= 0,94, Fisher — exact test). Мы не встречаем другие варианты, которые имеют мутации. Мутации подтипов тканей в нашем исследовании относительно согласуются с Ying Liu и др. (2016), мутации EGFR подтипов следующие: в виде кист (46,3%), папиллярные (54,2%), lepedic (61,2%) и микропапиллярные (52,9%).

5. Заключение

Процент мутаций EGFR бронхиальной эпителиальной карциномы (51,6%). Положения мутаций часто появились: экзон 21 с 27/48 пациентами (56,2%), затем экзон 19 с 17/48 пациентами (35,4%), 2 с мутацией экзона 20, 1 двойной экзон 19 с экзоном 20, 1 пациента с мутацией на экзоне 18. Наиболее распространенная мутация была L858R составляла 27/48 пациентов (55,9%), а затем мутация A750-E746, 13/48 пациентов (27,3%). Существует один случай пациента с мутацией T790M.

Мутации EGFR чаще встречались у женщин (75,0%), чем у мужчин (36,8%), некурящих (71,8%) и курильщиков (37,0%). Значительная разница ($P < 0,05$). Обнаружены более мутации в подтипах тканей фокусы кист (47,7%),

папиллярного вида (57,9%), lepidic (60%), микропапиллярные (57,1%) по сравнению с другими подтипами. Мутации не различались между возрастной группой, местоположением, маркой опухолей, размером опухоли.

Литература:

1. Siegel, R.L, K. D. Miller, Jemal (2016). Cancer statistics. CA: A Cancer Journal for Clinicians, 66(1): p 7–30.
2. Travis WD, Brambilla E, Noguchi M, Nicholson AG, Geisinger KR, et al (2011). International association for the study of lung cancer/american thoracic society/european respiratory society international multidisciplinary classification of lung adenocarcinoma. J Thorac Oncol, 6(6): p. 244–85.
3. Lederlin M, Puderbach M, Muley T, Schnabel PA, Stenzinger A, et al (2013). Correlation of radio and histomorphological pattern of pulmonary adenocarcinoma. European Respiratory Journal 41: 943–951.
4. Shi Y, Au JS, Thongprasert S, et al (2014). A prospective, molecular epidemiology study of EGFR mutations in Asian patients with advanced non-small-cell lung cancer of adenocarcinoma histology (PIONEER). J Thorac Oncol; 9: 154.
5. Mai Trọng Khoa, Trần Đình Hà, Phạm Cẩm Phương và cộng sự (2016). Xét nghiệm đột biến EGFR trên bệnh nhân ung thư phổi không tế bào nhỏ tại Trung tâm y học hạt nhân và ung bướu — Bệnh viện bạch Mai. Ungthubachmai.com.vn.
6. Liu Y, Kim J, Qu F, Liu S, Wang H, et al (2016). CT Features Associated with Epidermal Growth Factor Receptor Mutation Status in Patients with Lung Adenocarcinoma. Radiology 280: 271–280.
7. Song Z, Zhu H, Guo Z, Wu W, Sun W, et al (2013). Correlation of EGFR mutation and predominant histologic subtype according to the new lung adenocarcinoma classification in Chinese patients. Med Oncol 30: 013–0645.

Распространённость вегетативной дисфункции и артериальной гипертензии у детей

Холматов Даврон Неъматович, кандидат медицинских наук, доцент;
 Арзикулов Абдурайим Шамшиевич, доктор медицинских наук, профессор;
 Муллажонов Хасанбой Эргашалиевич, магистрант;
 Абдуллаев Донер Баходирович, магистрант
 Андижанский государственный медицинский институт (Узбекистан)

Известно, что в структуре заболеваемости и смертности взрослого населения первое место занимают сердечно-сосудистые заболевания. При этом, как справедливо отмечают большинство педиатров истоки заболеваний сердца у взрослых лежат в детском, возрасте.

Вегетативная дисфункция — наиболее частая патология у детей. Распространённость вегетативных нарушений в популяции весьма значительна, однако полиморфизм клинической картины ведет к гипо- и гипердиагностике и, как следствие, к широкой вариабельности частоты встречаемости ВД среди детей и подростков. Так, по мнению Н. А. Белоконов, М. Б. Кубергер-, дисфункция ВНС составляет от 20% до 30%, тогда как по данным ряда авторов, на долю СВД приходится до 80% от числа обратившихся детей и подростков с неинфекционной патологией. При этом клиническая практика неоднократно убеждает в главенствующей роли вегетативной нервной системы в формировании здоровья и течении других заболеваний. Например, при одних болезнях аппарата кровообращения вегетативная дис-

функция выступает первопричиной (артериальная гипертензия), в других случаях — благоприятствующим фоном (атеросклероз) и нередко осложняет органические страдания (3,4).

Проблема вегетативной дисфункции у детей и подростков является актуальной не только в связи с широкой распространённостью этого состояния, но и возможностью его трансформации в хронические заболевания сердечно-сосудистой системы. Именно сосудистые дистонии являются первыми клиническими признаками такого тяжелого в будущем заболевания как ГБ.

Основными патогенетическими звеньями вегетососудистых дистоний являются дисфункция вегетативной нервной системы и нарушение деятельности сердечно-сосудистой системы. По мнению Г.И. Сидоренко именно вегетативная нервная система играет важную роль в проявлении реакций «гиперреактивности» организмом, заключающихся в неадекватно интенсивной или неадекватно длительной реакции на психоэмоциональные раздражители, с последующим формированием гипертонической болезни у взрослых.

Значение дисфункции ВНС в реализации АР возрастает у школьников среднего и старшего возраста, то есть в подростковом периоде; когда в организме создаются условия повышенной чувствительности к средовым воздействиям и развитию пограничных состояний. Формирование организма и процессы роста подростка создают определённые условия для возникновения ВД и развития АГ. Так, пре- и пубертатный возраст рассматривают как «критический» период, когда в условиях повышенной симпатической активности наблюдается напряжённое функционирование сердечно-сосудистой системы. В связи с чем, как отмечают А. Г. Автандилов, Л. В. Козлова, С. М. Кушнир, И. В. Леонтьева, в этом возрастном периоде регистрируется наибольшая частота встречаемости ВД и АГ (2).

В последние десятилетия возник интерес к исследованию распространённости артериальной гипертензии в детской популяции, которая является важнейшим фактором инвалидизации и смертности взрослого населения. Не будет преувеличением сказать, что распространение АГ среди населения на протяжении последних десятилетий носит характер пандемии. Именно это обстоятельство обуславливает то огромное внимание, которое уделяется мировой медицинской наукой изучению причин и последствий повышенного артериального давления, разработке мер профилактики и лечения данного заболевания (1).

Артериальная гипертензия является одним из самых распространенных заболеваний в промышленно развитых странах, ею страдает 15–30% взрослого населения. При этом данные о распространённости АГ у детей разноречивы и немногочисленны и отличаются не только в различных регионах, но и в пределах одного региона, что нередко связано с различными подходами к оценке АД и дефектами в регистрации АД. В среднем распространённость артериальной гипертензии у школьников составляет 4,8–14,3%, причём нередко АГ протекает бессимптомно, что затрудняет её диагностику и своевременное лечение. По мнению А. М. Вейна повышенные цифры АД выявляются у 6,5% детей школьного возраста. О. А. Мутафьян считает, что при массовых эпидемиологических обследованиях АГ выявляется в 6–14% случаев, и у большинства детей она имеет первичный — характер или расценивается как вегетососудистая дистония гипертензивного типа (6).

Вариабельность данных может быть обусловлена различиями географических и экологических характеристик, социального статуса обследуемых, их традиций питания и образа жизни, а также оценкой измерений, выбранных критериев артериальной гипертензии (средние возрастные нормативы — единые критерии, либо центильное распределение показателей артериального давления с учётом возраста, пола и роста с использованием 90 или 95 центиль кривой распределения АД) в данной популяции.

Частота обнаружения АГ у школьников от 7 до 17 лет закономерно увеличивается по мере взросления от 3,9–

4,7% до 9,8–14,3%, достигая максимума в пубертатном периоде. Оценивая частоту встречаемости АГ от пола детей, О. А. Мутафьян и А. М. Вейн считают, что в младших группах доминируют девочки, а с возрастом, по мнению А. М. Вейна, юноши по частоте встречаемости «гипертензивных реакций» обгоняют, девушек (14,3% и 9,55% соответственно). Причем, именно эта форма ВД может трансформироваться в дальнейшем в ГБ, поэтому необходимо уделять особое внимание осуществлению диспансеризационных мероприятий у данного контингента детей и подростков.

У городских школьников повышенное АД встречается в 2 раза чаще, чем у сельских. Влияние урбанизации, как и уровня образования, более выражено у взрослых людей, у которых отмечается четкое преобладание распространённости АГ среди населения индустриально развитых стран и у людей с более высоким уровнем образования. Хочется ещё раз подчеркнуть, что данные по частоте встречаемости АГ у взрослых многочисленны, тогда как у детей, согласно анализу литературы, работ по распространённости АГ значительно меньше и представленные в них данные противоречивы. Менее изучена у детей частота встречаемости «высокого нормального АД» несмотря на то, что нередко именно у детей с высоким нормальным АД формируется в последующем АГ.

Следует отметить некоторые трудности в диагностике АГ. Так, использование манжеток, не соответствующих возрасту, лабильность АД, свойственное подросткам, приводит к гиподиагностике АГ. Между тем, повышение АД возможно из-за волнения пациента при осмотре врача. Данный феномен, известный как «гипертония белого халата» встречается довольно часто — у 20–25% детей.

Именно поэтому для получения достоверных данных о распространённости АГ необходимо измерение АД в динамике, которое, согласно рекомендациям Ассоциации детских кардиологов (2003 г.), проводится при последующих двух визитах с интервалом в 10–14 дней. Такое динамическое измерение уровня АД позволяет исключить или подтвердить наличие «гипертонии белого халата».

В настоящее время существует обоснованное мнение о том, что значительная часть взрослого контингента больных ГБ формируется из детей и подростков с повышенным АД. В этой связи представляют интерес данные о возрастной динамике повышенного АД. Артериальное давление остаётся повышенным у 33–42% подростков, причём число новых случаев заболевания с возрастом растёт, а у 17–25% артериальная гипертензия приобретает прогрессирующее течение, то есть у каждого третьего ребёнка с артериальной гипертензией в дальнейшем возможно формирование гипертонической болезни.

Таким образом, данные о частоте встречаемости повышенного АД разноречивы, что обусловлено как объективными, так и субъективными причинами, среди которых, прежде всего, следует отметить различные методологические подходы к оценке уровня АД.

Литература:

1. Арзикулов А. Ш. Психологические факторы, участвующие в формировании первичной артериальной гипертонии у подростков
2. Леонтьева И. В. Проблема артериальной гипертонии у детей и подростков // Российский вестник перинатологии и педиатрии. — 2006. — № 5. — С. 7–18.
3. Марков Х. М. Патогенетические механизмы первичной артериальной гипертонии у детей и подростков // Вестник РАМН. — 2001. — № 2. — С. 46–48.
4. Особенности формирования здоровья подростков: основные тенденции, факторы риска, профилактика / В. Р. Кучма, Л. М. Сухарева, И. К. Рапопорт и др. // Вопросы современной педиатрии. — 2006. — Т. 5, № 1. — С. 319.
5. Особенности формирования здоровья подростков: основные тенденции, факторы риска, профилактика / В. Р. Кучма, Л. М. Сухарева, И. К. Рапопорт и др. // Вопросы современной педиатрии. — 2006. — Т. 5, № 1. — С. 319.

Особенности диагностики и лечения эхинококкоза почек

Хужамбердиев Уткирбек Эгамберди угли, магистр;
Неъматов Абдулхаким Абдулхамид угли, магистрант;
Тургунов Дилмурод Холмат угли, магистрант;
Хамдамов Шахбозбек Улугбек угли, магистрант;
Джураев Мухаммадсултон Гиесидинович, магистрант;
Хамраев Обиджон Ашурмаматович, ассистент
Андижанский государственный медицинский институт (Узбекистан)

Представлены результаты лечения 53 пациентов с эхинококкозом почки. Проведен сравнительный анализ результатов иммуноферментного анализа (определение антительных единиц), ультрасонографии, компьютерной и магнитно-резонансной томографии. Традиционное удаление эхинококковой кисты выполнено в 41 (77,3%) случаев, ретроперитонеоскопическая лапароскопия предпринята у 12 (22,6%) больных.

Ключевые слова: эхинококкоз, почки, ультрасонография, компьютерная томография, магнитно-резонансная томография, лапароскопия.

Цистный эхинококкоз (hydatid disease, гидатитоз) паразитарное заболевание человека и животных, вызываемое пузырчатой (личинкой) стадией ленточного гельминта *Echinococcus granulosus*. Цистода может локализоваться у человека в самых различных органах и тканях, являясь причиной нарушения их функции и приводя к тяжелым осложнениям, которые могут быть причиной смерти пациента. Больных с эхинококкозом выявляют во всех странах, не зависимо от уровня экономического развития, и климатического пояса земного шара. Всемирная организация здравоохранения считает лечение больных с эхинококкозом как одну из наиболее актуальных медико-санитарных проблем.

Изолированное поражение эхинококкозом почки выявляют в 2–3% случаев, как правило, случайно при обследовании по поводу болей в животе, пиурии или гематурии (1,4). Нередко заболевание распознается при наличии различных осложнений эхинококкоза, частота которых колеблется от 15% до 52% случаев, что значительно ухудшает течение заболевания и результаты хирургического вмешательства (2). Поэтому актуальной задачей является раннее выявление кист в почке, с проведением дифференциальной диагностики для под-

тверждения их паразитарной природы, с целью раннего избавления пациента от гельминта.

Рутинным методом диагностики, с помощью которого можно легко выявить кисту почки является ультрасонография (УС). Однако многие урологи считают, что достоверность данного метода при проведении дифференциальной диагностики низка и, нередко, можно получить ложноположительные или ложноотрицательные результаты. Поэтому имеются сообщения о результатах применении современных радиологических исследований, подобно как мультиспиральная компьютерная томография (МСКТ), при обследовании больных с эхинококкозом почек. Тем не менее, являясь по существу рентгенологическим методом, МСКТ не позволяет достоверно и, с выявлением необходимых для дифференциальной диагностики деталей, визуализировать характер мягких тканей кисты, поэтому определить природу патологии органа бывает крайне затруднительно. Наиболее целесообразным и доступным, с незначительными побочными эффектами для пациентов любого возраста, является магнитно-резонансная томография (МРТ). Однако в литературе нет результатов сравнительного анализа применения различных визуализационных методов при обследовании больных с эхинококкозом

почек. Целью данного исследования явилось изучение результатов комплексного обследования, с использованием современных радиологических и иммунных исследований, и лечения больных с эхинококкозом почек.

Материалы и методы: Проведено ретроспективное изучение результатов обследования и оперативного лечения больных с эхинококкозом почек за период с января 2010 по декабрь 2016 года. Всем больным выполнены рутинные клинико-биохимические исследования крови, анализ мочи и иммуноферментный анализ, с целью определения антительных единиц (АЕ) для выявления эхинококкоза. Также произведены УС, обзорная и внутривенная экскреторная урография, МСКТ и МРТ органов мочевого тракта и забрюшинного пространства. Перед операцией 38 (71,6%) пациентов получали альбендозол.

Результаты: Из 53 больных, 41 (77,3%) были мужчины и 12 (22,6%) — женщины. Средний возраст пациентов составил $48,2 \pm 2,8$ лет. Контакты с собаками были выявлены в 17 (32%) случаях. Наиболее частым клиническим симптомом явились ноющего характера боли в поясничной области со стороны поражения у 20 (37,7%) пациентов, в остальных случаях болезнь протекала без

манифестации и кисты выявлены случайно при обследовании по поводу патологии других органов. В трех (5,6%) случаях кисты локализовались в обеих почках, в одном случае была возможность пальпировать объемное образование в подреберье со стороны поражения.

Лейкоцитурия была выявлена в 12 (22,6%) случаях, при наличии нагноения содержимого кисты, тогда как эозинофилия обнаружена только у 38 (71,7%) пациентов. По данным иммуноферментного анализа положительные результаты получены в 44 (83%) случаях, средний показатель составил $2,5 \pm 0,3$ АЕ (норма 0,36 АЕ).

При выполнении исследования мы провели сравнительный анализ результатов применения радиологических методов, у больных, подвергнутых операции по поводу эхинококкоза почек (тб.). Для характеристики изменений в кисте использовали классификацию, предложенную Н. А. Gharbi и соавт. (3). «Положительным результатом» считали, когда выявляли изменения в кисте относящиеся к типам II–V, которые являются наиболее характерными для патологии паразитарного характера, тогда как при выявлении кисты с характеристиками I типа наличие эхинококкоза было сомнительным.

Таблица 1. Результаты применения радиологических методов исследования при обследовании пациентов с эхинококкозом почек (n=53)

Тип	Характеристика изменений кисты	УС (абсолютное количество больных, в%).	МСКТ (абсолютное количество больных, в%).	МРТ (абсолютное количество больных, в%).
I	Четко визуализируется, киста с тонкими стенками и однородным содержимым,	38 (71,6)	35 (66)	15 (28,3)
II	Частичное или полное отделение и перемещение внутренней (хитиновой) оболочки кисты в ее просвет	1 (1,8)	-	11 (20,7)
III	Полость с множественными перегородками, с дочерними кистами	7 (13,2)	8 (15)	15 (28,3)
IV	Разнородное, плотной (солидной) консистенции содержимое, при наличии утолщенной и уплотненной капсулы кисты	5 (9,4)	5 (9,4)	12 (22,6)
V	Солидное содержимое, с кальцинированными стенками кисты	2 (3,7)	5 (9,4)	-

Оказалось, что с помощью УС достоверно установить диагноз, выявив характерные для эхинококкоза изменения, удалось только в 15 (28,3%) случаях. Тогда как по данным МРТ при наличии признаков/симптомов, относящихся к типам II–III в 38 (71,6%) случаях, обнаруженных перед операцией, выявлено паразитарного характера поражение почки. Несмотря на то, что «положительные» результаты при применении МСКТ составили 33,9% (18 пациентов), тем не менее, преимуществом данного метода явилось возможность обнаружения кальцифицированной капсулы эхинококковой кисты (рисунок). При использовании МРТ выявлены другие, не менее патогномичные и обладающие высокой достоверностью симптомы, характерные для эхи-

нококкоза, как отслоение хитиновой оболочки (в 20,7% случаев), наличие дочерних кист и перегородок в ее просвете (в 20,3% случаев). Показанием к оперативному вмешательству у больных с сомнительными данными радиологических исследований было наличие положительного результата иммуноферментного анализа.

Традиционное оперативное вмешательство выполнено в 41 (77,3%) случае. Удаление хитиновой оболочки с содержимым кисты, и последующей марсупиализацией произведено у 35 (66%) больных. Нефрэктомия выполнена в 6 (11,3%) случаях: из-за сморщивания почки у 4 пациентов; у одного больного при расположении кисты в области синуса почки (технически невозможно было ее

удалить без повреждения кровеносных сосудов почки); и в одном случае, киста представляла собой многокамерное образование (что послужило поводом для предположения у хирурга возможной неоплазии), интимно прилегающее к артерии почки. Следует указать, что гистологическое исследование в последнем случае выя-

вило атипичные клетки в стенке кисты. Анафилактическую реакцию в послеоперационном периоде (снижение артериального давления и тахикардию) наблюдали в трех случаях из 8, которые не принимали альбендозол перед вмешательством, что потребовало проведения соответствующих мероприятий.

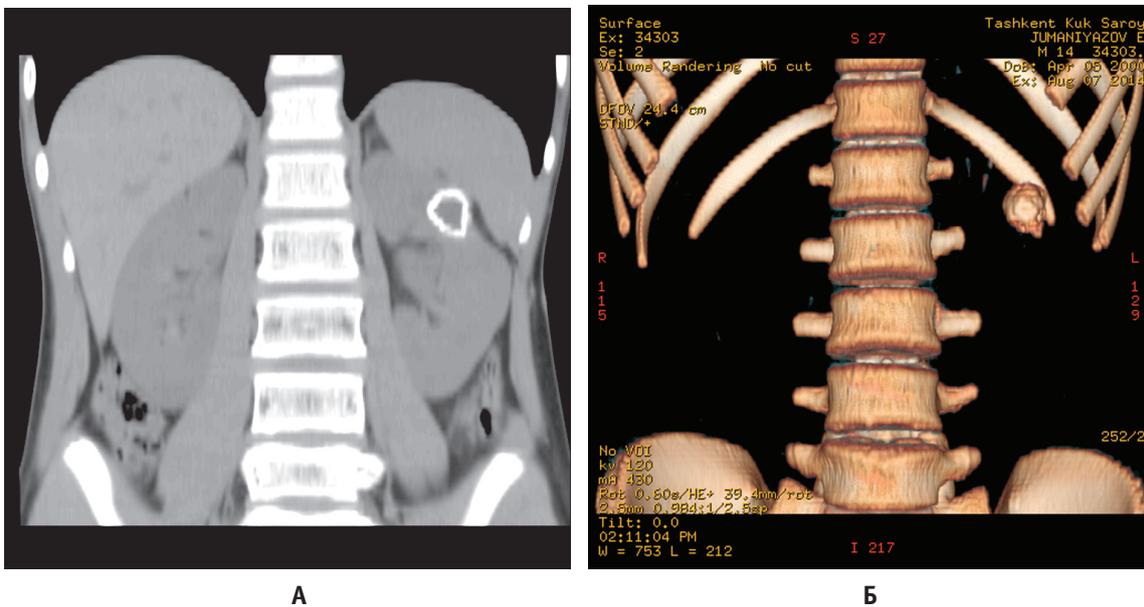


Рис. 1. МСКТ больного с кальцинированными стенками эхинококковой кисты (А-фронтальный срез, Б-3D реконструкция изображения)

Ретроперитонеоскопическая лапароскопия предпринята в 12 (22,6%) случаях и у 8 (66,6%) пациентов удалось успешно завершить операцию, удалив эхинококковую кисту. Тогда как в 7 (58,3%) случаях осуществлена конверсия малоинвазивного вмешательства в открытую операцию, из-за наличия большого размера кисты (четыре случая), рубцов в околопочечной клетчатке, спаек между почкой и двенадцатиперстной кишкой (два случая) и наличия сообщения кисты с чашечкой (в одном случае). Удаление почки выполнено в одном (8,3%) случае, из-за сомнений хирурга в доброкачественном характере кисты и отсутствия технической возможности выполнить резекцию пораженного участка. Послеоперационный период протекал без осложнений и при обследовании через 6 месяцев функция почки, со стороны выполненного оперативного вмешательства у 46 (86,8%) пациентов, была в пределах нормальны, отсутствовала деформация чашечно-лоханочной системы.

Дискуссия: Половозрелый червь *Echinococcus granulosus* находясь в тонком кишечнике собаки, выделяет яйца, которые попадают в организм при контакте человека с фекалиями животных. Поэтому при беседе с больным, у которого выявлена киста в почке следует выяснить о возможном его контакте с животными, что позволяет предположить паразитарный характер патологии и выполнить целенаправленное обследование. По нашим данным только в 32% случаев удалось определить на-

личие контакта с собаками, причем в более половине из них пациент был хозяином животного.

Результаты рутинных клинико-лабораторных исследований не позволяют уточнить диагноз. Однако наличие эозинофилии, которую выявляют у 20%-50% пациентов с эхинококкозом почек, может послужить поводом применения дополнительных исследований с целью уточнения диагноза (1). Тем не менее, эозинофилия не может считаться достоверным признаком эхинококкоза из-за нередко наблюдаемых ложноположительных результатов, которые обусловлены возможным присутствием у данного больного других видов паразитарных инвазий (4). По нашим данным эозинофилия была обнаружена в 38 (71,7%) случаях, причем у 12 больных наряду с лейкоцитурией из-за нагноения содержимого кисты. Следует указать, что в 98% случаев эозинофилия была обнаружена в группе больных с изменениями II–V типов по данным радиологических обследований. Некоторые авторы иммунологическим методом в диагностике эхинококкоза придают большое значение, считая их результаты решающими при диагностике патологии (1,4). Наиболее информативным является иммуноферментный анализ, с целью определения антительных единиц и при одновременном использовании нескольких иммунологических тестов диагностическая эффективность их превышает 90% случаев. По нашим данным положительный результат подобного исследования был при обследовании 83% паци-

ентов. Следует отметить, что в 12 из 15 случаев при отсутствии характерных изменений по данным радиологических исследований, выявление антител позволило определить, что киста почки представляет собой эхинококк.

Радиологические исследования имеют особое значение при обследовании больных с кистами почек и позволяют выявить характерные для паразита изменения. На обзорной урограмме можно определить эхинококковую кисту только при наличии кальцификации ее стенок, что было выявлено в 5 (9,4%) случаях по данным нашего исследования. Внутривенную экскреторную урографию выполняют для исключения обструкции на уровне чашечно-лоханочной системы со стороны поражения и определения функционального состояния пораженной и контрлатеральной почки, так как при выполнении операции имеется вероятность проведения оргоуносящего вмешательства. По нашим данным отсутствие функции почки обнаружено в 4 (7,5%) случаях, деформация собирательной системы почки из-за наличия большого размера кисты выявлена в 6 случаях. Тем не менее, подобные изменения нельзя считать характерными для эхинококкоза, поэтому диагностическая ценность рутинного радиологического исследования остается низкой.

При выполнении ультрасонографии выявить кисту почки удается легко, однако достоверно определить ее природу нередко не представляется возможным. Поэтому предложено несколько классификаций изменений выявляемых с помощью УС при кистах (классификация Bosniak M. A., 1986; International classification WHO Informal Working Group, 2003), обнаружив которые можно с большой долей уверенности определить паразитарный характер образования. Однако на наш взгляд они громоздки и не удобные для использования в рутинной практике. Наиболее компактной и вполне доступной оказалась классификация, предложенная Gharbi H. A. и соавторами. Следует подчеркнуть, что врач, который осуществляет радиологические исследования, должен целенаправленно изучать их результаты и выявлять признаки характерные для эхинококкоза, что позволяет на достаточно высоком уровне достоверности уточнить диагноз. По данным Zmerli S., достоверно выявить характерные симптомы эхинококковой кисты почки удалось в 76% случаев (4). Однако, как показал наш опыт, отсутствие изменений свойственных эхинококковой кисте не исключает ее наличие. Так в 38 случаях из 53 не удалось выявить признаки паразита, однако при выполнении операции обнаружена эхинококковая киста.

МСКТ имеет свои преимущества по сравнению с другими радиологическими методами: визуализировать наличие кальцификатов в стенке кисты (V тип, наиболее достоверные симптомы) и выполнить трехмерную реконструкцию изображения, что позволяет точно определить локализацию кисты в почке, однако при этом больной получает лучевую нагрузку. Pedrosa I., и соавт. удалось с помощью МСКТ выявить эхинококкоз почек в 89% случаев (2). По нашим данным достоверные признаки эхинокок-

коза почки (тип II–V) выявлены у 18 (33,9%) больных, тем не менее, с помощью МСКТ не всегда представлялось возможным достоверно определить состояние стенки кисты и характер ее содержимого.

МРТ позволяет без радиационной нагрузки в достаточной мере, для уточнения диагноза, визуализировать содержимое кисты, состояние ее стенок и паренхимы почки, и установить паразитарную природу кисты до 98% случаев (4). По нашим данным с высокой достоверностью определить, что киста является эхинококком, удалось у 38 (72%) больных, при этом выявлены изменения II и IV типов. Однако с помощью МРТ не представляется возможным визуализировать кальцификаты в стенках кисты.

Традиционно было принято больных с эхинококкозом почки оперировать открытым способом. Однако в течение последнего десятилетия, появились публикации, посвященные применению малоинвазивных технологий при лечении пациентов с паразитарными кистами почек. Так Aggarwal S., с соавторами выполнили лапароскопическое удаление эхинококковой кисты (5). Однако авторы применяли данный метод при лечении небольшого количества пациентов и выполняли трансабдоминальный доступ для удаления кисты почки. Мы использовали ретроперитонеоскопическую лапароскопию с целью ликвидации эхинококковой кисты у 12 пациентов. При несомненных преимуществах малоинвазивного метода, малая травматичность, хорошая визуализация фасции Gerota и незначительный объем кровопотери, имеются определенные недостатки. Из-за особенностей техники вмешательства, с помощью инструментов, используемых при лапароскопии целиком захватить хитиновую оболочку эхинококковой кисты не удается и приходится удалять ее частями, что увеличивает продолжительность операции. По нашим данным длительность открытой операции составила в среднем $46,5 \pm 3,7$, тогда как при использовании лапароскопа продолжительность вмешательства была $128,6 \pm 8,9$ мин ($P > 0,05$). Тем не менее, при выборе метода удаления эхинококковой кисты следует рассматривать возможность использования малоинвазивных технологий.

Заключение: Несмотря на то, что эхинококкоз почек является редкой патологией, однако из-за возможного возникновения осложнений приводящих к нарушению функции органа, больные требуют пристального внимания. Кисту, расположенную в почке, легко удается выявить с помощью ультрасонографии, однако уточнить ее природу нередко не представляется возможным, и в подобных случаях комплексное обследование пациента с использованием серологических исследований, МСКТ и МРТ позволяет уточнить диагноз. Выбор метода оперативного вмешательства (традиционного или малоинвазивного) зависит от опыта хирурга и наличия соответствующего оборудования. Лапароскопические вмешательства целесообразно выполнять при кистах небольшого размера, которые не сообщаются с чашечно-лоханочной системой и при отсутствии спаек почки со смежными органами. Не зависимо от метода операции следует по

возможности сохранить почку, удалив хитиновую оболочку с ее содержимым, тогда как нефрэктомия необходимо выполнять при сморщивании почки, отсутствии технической возможности удалить кисту без повреждения почечных

сосудов или подозрении на малигнизацию. Перед операцией следует рекомендовать пациентам принимать противопаразитарные препараты, что снижает риск анафилактических реакций вследствие вмешательства.

Литература:

1. Buckley R. J., Smith S., Herschorn S., Comisarow R. H., Barkin M. Echinococcal disease of the kidney presenting as a renal filling defect// J. Urol. — 1985. — 133. — p.660–1.
2. Pedrosa I., Saiz A., Arrazola L., Ferreiros J., Pedrosa C. S. Hydatid disease: Radiologic and pathologic features and complications// Radiographics. — 2000;20:795–817.
3. Gharbi H. A., Hassine W., Brauner M. W., Dupuch K. Ultrasound examination of the hydatid liver// Radiology. — 1981. — 139. — p.459–63.
4. Zmerli S., Ayed M., Horchani A., Chami I., Ben Slama M. R. Hydatid cyst of the kidney: diagnosis and treatment// World. J. Surg. — 2001. — 25(1). — p.68–74.
5. Aggarwal S., Bansal A.// Laparoscopic management of renal hydatid cyst// J. S. L.S. — 2014. — 18. — p.361–366.

ГЕОГРАФИЯ

Социально-экономическое развитие городского поселения

Осташенко Мария Станиславовна, студент
Государственный университет по землеустройству (г. Москва)

В настоящее время современный российский социум находится в состоянии, которое большинство отечественных и зарубежных исследователей обозначают термином «социальная трансформация». При этом главная особенность заключается в том, что наше нынешнее общество репрезентирует стремительные, углубленные и качественные преобразования практически во всех областях жизнедеятельности. Также стоит обратить внимание на тот факт, что Россия находится в высокоактивной стадии социальных трансформаций. Можно констатировать, что в процессе трансформации современного российского общества наблюдаются негативные изменения в уровне и качестве жизни населения; ухудшение состояния социальной инфраструктуры; обострение проблем; усиление дифференциации населения и неблагоприятные изменения в социальной структуре общества. В статье отмечается, что все эти проблемы определенным образом встроены в региональный и муниципальный контекст. Другими словами, имеет место своеобразная регионализация отмеченных нами выше негативных тенденций, которые обретают свою уникальность. Таким образом, возникает необходимость учета региональных и специфических местных особенностей при решении общих для страны экономических и социальных проблем. Все это в полной мере относится и к решению социально-экономических проблем городских поселений.

Ключевые слова: городское поселение, социально-экономическое развитие, социальная активность, социальная инфраструктура.

Актуальность данной работы заключается в том, что сегодня именно роль городов является ключевой в развитии, так как в них концентрируются экономические, финансовые, административные и людские ресурсы. Это создает большой толчок для активного роста. Города — не только более эффективны, но также имеют преимущества в условиях для создания и внедрения новых технологий, создающий импульс для развития ключевых отраслей экономики.

Процесс урбанизации, отмеченный ростом крупных агломераций, формированием мегаполисов обеспечивается растущим потоком миграций из деревень и малых городских поселений. Однако этот процесс не столь однозначно центростремителен. Малые городские поселения, сохраняющие особенности традиционной бытовой культуры, природную привлекательность, являются важным фактором, сдерживающим неконтролируемое разрастание мегаполисов, условием сохранения экологического равновесия систем расселения на региональном уровне. Сложившееся в нашей стране многообразие системы малых городских поселений обусловлено различиями их исторического происхождения, базой градообразования, природными и культурными условиями развития.

Управление любой территориальной социально-экономической системой предполагает реализацию некоторой экономической политики органов власти, обеспечивающей наиболее предпочтительные для данной территории (страны, региона) варианты (сценарии) развития. При этом существует как многовариантность при выборе самих сценариев, так и способов и инструментов их реализации. В условиях ограниченности ресурсов территории, как собственно бюджетных, так и экономических в целом, это означает необходимость их сосредоточения на ограниченном наборе наиболее приоритетных направлений, требующих затрат ресурсов и обеспечивающих максимально возможный эффект от их использования. Это и обуславливает, собственно, необходимость определения некоторых приоритетов, наиболее адекватно отражающих внешние условия и внутренние ресурсы территории на соответствующем этапе ее социально-экономического развития. [5]

В случае, когда речь идет о таких территориальных образованиях, как российские регионы, определение таких приоритетов также предопределяется необходимостью обеспечения их согласованности с общероссийскими приоритетами, а также вписывания реали-

зуемых в регионах мер в государственные программы, через которые осуществляется финансирование преобладающей части мероприятий, реализуемых в рамках государственной экономической политики на региональном уровне. Кроме того, на региональном уровне происходит согласование отраслевых и территориальных приоритетов. При этом сами приоритеты периодически должны изменяться, так как должны отражать реакцию субъектов управления на изменившиеся условия и достигнутые на предыдущих этапах управления цели и результаты. В настоящее время на вооружении у исполнительных органов власти отсутствует единое понимание к процессу, принципам и подходам определения приоритетов социально-экономического развития на региональном уровне. Существующие стратегии и программы развития содержат зачастую достаточно большое количество приоритетов, которые слабо согласуются с поставленными целями и задачами развития, а также с предлагаемой системой конкретных мероприятий. Из самих текстов программно-целевых документов не всегда ясно, каким образом и почему выделены именно указанные приоритеты, которые также часто пересекаются или дублируют друг друга. Отсутствует и согласованность приоритетов социально-экономического развития региона с заявленной федеральным центром системой приоритетов. На практике это приводит к распылению бюджетных средств, к закреплению устаревшей структуры экономики региона, неэффективному использованию его экономических ресурсов в целом.

При всем разнообразии типов малых городов, они объединяются таким характерным признаком функционально-планировочной структуры как наличие аграрно-индустриального ландшафта. Последний указывает не столько на переходный статус малого городского образования от «села» к «городу», сколько на специфику бытовой культуры, социальных отношений и характер контактов с природной средой. Следует подчеркнуть, что малый город всегда обеспечивал широкий круг возможностей неконфликтного сосуществования города и природы, благодаря отсутствию крупных источников загрязнения среды, пешеходной доступности мест труда и обслуживания, близости природного пояса, и как правило, значительной площади, занятой индивидуальной застройкой, окруженной приусадебными участками. [1]

В связи с этим, многие из имеющихся малых городских поселений отмечены признаками, связываемыми с представлениями о так называемых «городах-садах». Впервые высказанное Э. Говардом в конце 19 века представление о гармоничном, в широком смысле, расселении, получило в современной практике различные планировочные формы — от города-спутника, «зеленого города» до экопоселения и пр. При этом в концепции Э. Говарда система озеленения отнюдь не являлась главной целью, а использовалась как один из инструментов, направленных на устранение социального

неравенства, нищеты и дисгармонии отношений природы и города. Несмотря на то, что истинная цель «города-сада» не могла быть реализована в контексте, указанной выше социальной идеи, тема «зеленого города» не только не утратила актуальности в современных условиях, но продолжается в многочисленных поисках путей реализации идеи экологических поселений. Следует, однако, отметить, что как идея «города-сада», так и идея экополиса остается лишь девизом. Как отмечал В.Л. Глазычев «экополис — не форма, не схема формы и даже не программа, его не создают, а распознают в наличной урбанизированной территории. Это не какая-то новая цель, а новое отношение к градостроительной, к вообще архитектурной задаче». [3]

В условиях современных рыночных реформ многие отечественные малые города, будучи ориентированы на одно градообразующее предприятие, утратили прежний экономический потенциал развития, переживают отток социально активного населения, испытывают недостаток средств на развитие городской инфраструктуры. Очевидно, что необходим поиск новых ресурсов для развития малого города, опирающийся, прежде всего на имеющиеся возможности. В случае с «городами-садами» советского времени такими ресурсами развития может быть ориентация на экологическую, природную, эстетическую привлекательность места, дополненную историко-культурными, национальными, сакральными и прочими достопримечательностями. [4]

В мировой практике все большую актуальность приобретает направление, так называемого «тактического урбанизма». Под тактикой понимают маломасштабные действия, необходимые для реализации более крупных целей. Переводя на язык градопланирования, тактический урбанизм — это подход к развитию и реорганизации урбанизированных поселений, используя краткосрочные, малобюджетные и сомасштабные стратегии и политику, с вовлечением широкого спектра социально активных слоев горожан и руководителей разных уровней. Подобный подход создает условия к более гибким преобразованиям городских пространств, как новых, так и существующих, где объектами ТУ становятся «огромные резервуары пространств, еще не тронутых воображением». [2]

Таким образом, важность городов определяется тем, что они концентрируют в себе ведущие отрасли экономики, являются мощным механизмом развития инноваций, являются местом концентрации человеческих ресурсов, что развивает рынок труда. Однако не все города отличаются стабильностью роста. Некоторые из них «умирают» и исчезают, некоторые застряли в своем развитии много лет назад. Важно отметить, что города по-разному влияют друг на друга. Более крупные города способны стягивать ресурсы из городов поменьше, а с другой стороны давать им определенные преимущества в виде инновационных технологий или размещения отрасли специализации.

Литература:

1. Бандман М. К., Лаппо Г. М., Машбиц Я. Г. Проблемные регионы: понятие, типы, особенности // Известия Российской академии наук. Серия географическая. 2014. № 5.
2. Глазычев В. Л. От города-сада к эколопису. — Архитектура СССР, 1984, № 4. — С. 47–49.
3. Глазычев В. Л. Урбанистика. — М.: Изд-во «Европа», 2008. — 220 с.
4. Исмагилова С. Х., Залетова Е. А., Головкина Л. О. Влияние ландшафтно-планировочного фактора на реорганизацию городской структуры. // Известия КГАСУ, 2015, № 3 (33). — С. 45–50.
5. Трубина Е. Г. Город в теории: опыты осмысления пространства. — М., 2011. — 250 с.

ЭКОЛОГИЯ

Современные проблемы охраны природы

Рубанцова Тамара Антоновна, доктор философских наук, профессор;

Сваткова Татьяна Сергеевна, студент

Сибирский государственный университет путей сообщения (г. Новосибирск)

Природа играет главную роль в жизни человека. Для человечества природа выступает основным источником жизни и существования на земле. Длительное время люди смотрели на «природу», как на неограниченный ресурс для всех своих материальных благ. Но впоследствии люди столкнулись с большими проблемами, из-за своего негативного воздействия на флору и фауну. И пришли к выводу, что надо принимать решение о рациональном использовании природы, как в целом, так и отдельных ее компонентов. Вопрос об охране природы, в последнее время, набирает все больше оборотов, население страны не на шутку взялись за ее сохранение.

Яблоков А. В. в своих работах дает объяснению термин «охрана природы». Охрана природы — это совокупность научно-обоснованных международных, государственных и общественных правил, которые ориентированы на разумное использование и охрану природных ресурсов страны, а также на защиту окружающей среды от различных видов загрязнения. [6; С. 187]

Цель охраны природы заключается в создании благоприятных условий для жизни человечества, развития производства, и также науки и культуры всех национальностей, населяющих земной шар.

Что же или кто же выступает в роли природных ресурсов? На этот вопрос в своих работах, рассуждает, Боголюбов С. А. Автор говорит, что природные ресурсы — это те природные объекты и явления, которые человек каким-то либо образом использует в процессе своего труда [3; С. 219]. К ним смело можно отнести: воздух, воду, почву, солнечные лучи, полезные ископаемые, флору и фауну.

Ерофеев Б. В. даёт им свою классификацию на исчерпываемые и неисчерпаемые. [5; С. 87]

Раскрывая тему неисчерпаемых природных ресурсов, можно отнести еще и климатические ресурсы — это воздух и энергию ветра. Так как транспортная индустрия и промышленность развивается каждую минуту, появилось сильное загрязнение воздуха транспортным дымом, пылью, выхлопными газами и прочими «плохими» веще-

ствами. А в крупных городах проблема выхлопных газов является самой распространенной, потому что несет негативные последствия на здоровья людей. Борьба за чистоту атмосферного воздуха стала важной природоохранной задачей во многих уголках страны.

К неисчерпаемым природным ресурсам следует еще отнести космические ресурсы — это солнечные лучи, энергия морских приливов и отливов. Но опять же в городах мегаполисах, солнечная радиация негативно влияет на здоровья людей. Единственное, что объем солнечной радиации сильно уменьшается из-за задымленности воздуха. Но не стоит это считать как положительное качество, скорее всего оба фактора будут выступать в роли отрицательных качеств.

Все принципы по охране природы сводятся к тому, что природные явления имеют для человечества большое значение и должны оцениваться со всех точек зрения. К каждому из природных явлений стоит подходить разумно с точки зрения определенной отрасли производства, для сохранения природы.

Так, например, лес можно рассматривать как с точки зрения источника древесины и сырья, а с другой стороны можно заметить его водорегулирующее и почвозащитное значение. Для человека лес может выступать в роли досуга, например, это, прежде всего место отдыха. В таком случае лес, в качестве промышленного значения автоматически отодвигается на второй план.

Еще один принцип по охране природы заключается в потребности учета местных условий при использовании и охране природы Земли. Данный принцип еще называют правилом региональности. В частности это касается использования как водных, так и лесных богатств страны.

В соответствии с правилом региональности обращение с одним и тем же природным ресурсом в разных точках страны должно быть разным, но зависеть может от того, как данный ресурс в определенной местности представлен в настоящее время.

Третий принцип образуется из взаимосвязи различных предметов и явлений в природе и заключается в том, что

обеспечение охраны одного объекта значит и охрану иных объектов, тесно связанных с ним.

Можно задуматься на примере охраны водоёмов и различных рек. Обеспечение охраны водоемов — это само собой и охрана рыб, но в тоже время и охрана самих водоемов в отдельности. Охрана птиц и муравьев — это такая же одновременная охрана лесов от вредителей.

После того, как проблемы природы стали такие значимы, принципы и правила природных ресурсов стали нести законодательный характер. На данный момент действует Закон Российской Федерации «Об охране окружающей среды». Самое главное и значимое то, что основой закона является признание природы и ее несомненных богатств.

Главными задачами и целями природоохранительного законодательства Российской Федерации есть «регулирование правоотношений в области взаимодействия природы и общества» с целью восстановления и сохранения богатств природы и естественной среды для жизни человека, устранению экологически вредного воздействия хозяйственной деятельности, улучшение качества среды, укрепление законности и правопорядка в интересах человечества.

В законе «Об охране окружающей среде» очень четко определены основные экологические требования, которые предъявляются ко всем хозяйственным системам. Все требования адресованы: предприятиям, организациям и различным фирм. Тем не менее, нормы закона не применяются автоматически, за их применением и реализацией полностью следят органы государственного управления и контроля.

Подробно рассмотрим современное состояние и охрану атмосферы. Всем известно, что жизнь существует до тех пор, пока существует наша земная атмосфера, газовая оболочка, которая защищает все живые существа от вредных воздействий. Обычным атмосферным воздухом дышат абсолютно все живые организмы. Бринчук М. М. в своих работах приводит очень интересный пример, говоря о том, что человек без еды может прожить несколько недель, без воды несколько суток, то от удушья, т.е. без атмосферного воздуха человек не продержится и пяти минут. [4; С.91] Это говорит о том, что человечество губит все живое, даже то, от чего сам же потом пострадать. Со-

став атмосферного воздуха поддерживается за счет постоянных процессов это пользование газов живыми организмами и непрерывным выделениям их в атмосферу.

Многие авторы в своих работах говорят о том, что загрязнение атмосферы можно подразделить на два вида — это естественное и искусственное или его еще называют антропогенным. Естественное загрязнение, как правило, происходит из-за извержения вулканов, пыльных бурь, лесных пожаров и прочих природных явлений, к которым человек не имеет никакого отношения. По сути природные источники не вызывают сильных загрязнений окружающей среды.

Источниками искусственного загрязнения являются как раз-таки «руки человека». Это промышленные, транспортные и бытовые выбросы. Больше всех вредных веществ в атмосферу выделяют промышленные предприятия. А самый главный химический загрязнитель атмосферы — сернистый газ, он выделяется при сжигании каменного угля, сланцев, нефти и прочих веществ.

И все-таки самым опасным загрязнением атмосферы является радиоактивное загрязнение атмосферной среды. Оно носит угрозы для жизни и здоровья всего живого, даже для будущего поколения из-за появления массовых мутационных уродств. Анализ различных мутаций до сих пор остается под исследованием ученых. Источниками радиоактивного загрязнения являются взрывы атомных и водородных бомб. Они выделяются в атмосферу при создании ядерного оружия, атомных реакторов и при утилизации радиоактивных отходов.

В заключение можно лишь добавить, что способов загрязнения природы полно. И бороться за чистоту в городах, стране, Земле надо начинать с себя. Ведь людям удобнее жить в оптимальной окружающей среде. А оптимальная окружающая среда — это никак иначе естественное состояние природы. Приучать с детства с малых лет не загрязнять природу, потому что все большие проблемы, как раз-таки, складываются из всех маленьких ситуаций. И одно законодательство не в силах решить все проблемы. Наша обязанность быть человеком с большой буквы и соблюдать, как человеческие правила по защите окружающей среде, так и правила, предусмотренные законодательством страны.

Литература:

1. Конституция Российской Федерации: (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Собр. законодательства РФ. — 2014. — № 31. — Ст. 4398.
2. Федеральный закон от 10.01.2002 N7-ФЗ (ред. от 29.07.2017) «Об охране окружающей среды».
3. Боголюбов, С. А. Экологическое право / С. А. Боголюбов. — М.: Высшее образование, 2017. — 257 с.
4. Бринчук, М. М. Экологическое право / М. М. Бринчук. — М.: ЮРИСТЪ, 2015. — 168 с.
5. Ерофеев, Б. В. Экологическое право / Б. В. Ерофеев. — М.: Юрайт, 2014. — 126 с.
6. Яблоков, А. В. Зеленое движение и гражданское общество. Нарушение экологических прав граждан в России / А. В. Яблоков. — М.: Товарищество научных изданий КМК, 2013. — 247 с.

СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО

О результатах исследования направлений и механизма субсидирования в растениеводстве Псковской области

Войку Иван Петрович, старший преподаватель;
Степанова Евгения Васильевна, научный сотрудник
Псковский научно-исследовательский институт сельского хозяйства

Статья является результатом исследования направлений и механизма субсидирования в Псковской области. Представлен перечень мер государственной поддержки и направлений субсидирования в региональном растениеводстве. Описаны базовый механизм предоставления и порядок получения субсидии.

В статье делается вывод о противоречии комплекса мер государственной поддержки растениеводства, осуществляемый в форме погектарных выплат (несвязанной поддержки), способам достижения главных целей Государственной программы «Развитие сельского хозяйства Псковской области на 2013–2020 гг».

Наряду с выявлением проблем и слабых сторон механизма субсидирования, в статье предложены меры по совершенствованию субсидирования в растениеводстве Псковской области.

Ключевые слова: субсидирование, растениеводство, механизм, статья затрат, государственная поддержка, направление, порядок.

The research results of directions and instrument of subsidies in the crop production of the Pskov region

Voiku Ivan P.;
Stepanova Eugene V.
Pskov Agricultural Research Institute

The article is the research result of directions and instrument of subsidies in the Pskov region. It provides a list of measures of the state support and subsidies directions in the regional crop production. The basic mechanism of granting and the procedure for obtaining subsidies is defined.

The article concludes about the contradiction of the complex of measures of the state support of crop production, carried out in the form of per hectare payments (unrelated support), to the means of achieving the main goals of the State program «Agricultural development of the Pskov region for 2013–2020».

Along with identifying problems and weaknesses of the instrument of subsidies, the article proposes measures for improvement in the subsidies of the crop production of the Pskov region.

Keywords: subsidies, crop production, instrument, cost item, state support, direction, order.

Сельское хозяйство — важнейшее звено не только агропромышленного комплекса, но и всего народного хозяйства страны, обладающее огромным экономическим потенциалом. Реализация этого потенциала в отраслях сельского хозяйства в современных условиях требует концентрации усилий всех участников формирования конечной стоимости сельскохозяйственной продукции.

Разрыв уровня рентабельности продукции растениеводства и животноводства, а, следовательно, и уровня

инвестиционной привлекательности делают отраслевую диспропорцию развития в сельском хозяйстве все более выраженной. Для успешного преодоления этой проблемы сельскому хозяйству необходима поддержка извне. Едва ли не единственным помощником в этом деле выступает государство.

Государственная поддержка отраслей сельского хозяйства в Российской Федерации осуществляется в рамках реализации Государственной программы развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной

продукции, сырья и продовольствия на 2013–2020 годы, разработанной в соответствии со статьей 8 Федерального закона от 29 декабря 2006 г. № 264-ФЗ «О развитии сельского хозяйства» и утвержденной постановлением Правительства Российской Федерации от 14.07. 2012 г. N717.

В растениеводстве Псковской области используется достаточно широкий перечень мер государственной поддержки и направлений субсидирования (Таблица 1). Однако в соответствии с Государственной программой

предусмотрена поэтапная замена большей части мер поддержки поставок ресурсов сельхозпроизводителям выплатами, несвязанными с производственными показателями в расчете на 1 га посевных площадей. В связи с этим с 2017 года в Псковской области основной упор в государственной поддержке отрасли растениеводства делается на погектарную поддержку для тех аграриев, кто занимается обработкой и вводом неиспользуемых земель в сельхозоборот.

Таблица 1. Направления субсидирования в растениеводстве Псковской области в 2017 году

Меры государственной поддержки	Направления субсидирования	Примечание
1. Оказание несвязанной поддержки сельскохозяйственным товаропроизводителям в области растениеводства	Посевная площадь сельскохозяйственных культур, занятая посевами (посадками) семенного картофеля и овощей открытого грунта	
2. Содействие достижению целевых показателей региональных программ развития агропромышленного комплекса («Единая субсидия»)		
2.1. Субсидии на возмещение части затрат на уплату процентов по кредитам	Проценты по кредитам на цели развития селекционно-семеноводческих центров в растениеводстве. Объем средств, предоставленный заемщикам, не должен превышать фактические затраты заемщиков на уплату процентов по кредитам (займам).	по кредитным договорам (договорам займа), заключенным с 01 августа 2015 г. на срок до 1 года
2.2. Субсидии на приобретение элитных семян	на 1 гектар посевной площади элитных семян (элитные семена сельскохозяйственных культур относятся к сортам, включенным в Государственный реестр селекционных достижений, допущенных к использованию, по конкретному региону допуска (для защищенного грунта — по световой зоне))	
2.3. Субсидии на закладку и уход за многолетними плодовыми и ягодными насаждениями	на закладку многолетних насаждений (при условии, что многолетние насаждения относятся к сортам, включенным в Государственный реестр селекционных достижений, допущенных к использованию, по конкретному региону допуска) площадь должна составлять не менее 1 гектара в год по уходу за многолетними насаждениями иметь на начало текущего финансового года не менее 1 гектара площади многолетних насаждений;	
3. Субсидии на реализацию мероприятий ФЦП «Развитие мелиорации земель сельскохозяйственного назначения России на 2014–2020 годы»	строительство, реконструкция и техническое перевооружение мелиоративных систем общего и индивидуального пользования, на проведение культур-технических мероприятий на мелиорируемых землях (орошаемых и (или) осушаемых), вовлекаемых в сельскохозяйственный оборот, за исключением затрат, связанных с проведением проектных и изыскательских работ и (или) подготовкой проектной документации в отношении указанных объектов.	
4. Поддержка инвестиционного кредитования в агропромышленном комплексе		
по кредитным договорам (договорам займа)	Часть затрат на приобретение оборудования, специализированного транспорта, специальной техники, оборудования для перевода техники на газомоторное топливо. Часть затрат на закладку многолетних насаждений, строительство и реконструкцию прививочных комплексов для многолетних насаждений, хранилищ картофеля, овощей и фруктов, тепличных комплексов по производству плодоовощной продукции в закрытом грунте, объектов по переработке льна и льноволокна, строительство объектов по глубокой переработке высокопротеиновых сельскохозяйственных культур (сои, пшеницы, ржи, кукурузы, рапса, нута и сорго)	Кредит получен с 01 января 2004 г. по 31 декабря 2012 г. Срок кредитования на срок от 2 до 8 лет

по кредитным договорам (договорам займа)	Часть затрат на приобретение машин, установок и аппаратов дождевальных и поливных, насосных станций	Кредит получен с 1 января 2010 г. по 31 декабря 2012 г. Срок кредитования на срок от 2 до 8 лет
	Часть затрат на приобретение сельскохозяйственной техники	Кредит получен с 01 января 2008 г. по 31 декабря 2012 г. на срок до 10 лет
	Часть затрат на строительство, реконструкцию и модернизацию мощностей для подработки, хранения и перевалки зерновых и масличных культур	Кредит получен с 01 января 2010 г. по 31 декабря 2012 г. включительно на срок до 10 лет
	Часть затрат на приобретение оборудования для подработки, хранения и перевалки зерновых и масличных культур	
	Часть затрат на строительство, реконструкцию, модернизацию и восстановление мелиоративных систем, заводов, комплексов по подготовке и подработке семян сельскохозяйственных растений	Кредит заключен с 01 января 2011 г. по 31 декабря 2011 г. включительно на срок до 8 лет
по инвестиционным кредитным договорам (договорам займа)	на строительство, реконструкцию, модернизацию хранилищ картофеля, овощей и фруктов, тепличных комплексов по производству плодоовощной продукции в закрытом грунте, предприятий мукомольно-крупяной, хлебопекарной и масложировой промышленности, мощностей по переработке плодоовощной, ягодной продукции, картофеля, объектов по переработке льна и льноволокна, комплексов по подготовке семян сельскохозяйственных растений, строительство объектов по глубокой переработке высокопротеиновых сельскохозяйственных культур, мощностей для подработки, хранения и перевалки зерновых и масличных культур, закладку и уход за многолетними насаждениями, строительство и реконструкцию прививочных комплексов для многолетних насаждений, на цели развития подотрасли растениеводства, а также на строительство, реконструкцию, модернизацию и восстановление мелиоративных систем	По кредитам, заключенным с 01 января 2013 г. по 31 июля 2015 г. на срок от 2 до 8 лет
	на строительство, реконструкцию, модернизацию хранилищ картофеля, овощей и фруктов, тепличных комплексов по производству плодоовощной продукции в закрытом грунте, предприятий мукомольно-крупяной, хлебопекарной и масложировой промышленности, мощностей по переработке плодоовощной, ягодной продукции и картофеля, объектов по переработке льна и льноволокна, комплексов по подготовке семян сельскохозяйственных растений, строительство объектов по глубокой переработке высокопротеиновых сельскохозяйственных культур, мощностей для подработки, хранения и перевалки зерновых и масличных культур, закладку и уход за многолетними насаждениями, строительство и реконструкцию прививочных комплексов для многолетних насаждений, а также иных видов инвестиционных расходов, в том числе на приобретение техники, оборудования, изделий автомобильной промышленности	По кредитам, заключенным с 01 августа 2015 г. на срок от 2 до 8 лет

В соответствии с «Положением о порядке предоставления субсидий из областного бюджета на поддержку растениеводства» к основным направлениям субсидирования затрат на территории Псковской области отнесены:

1. приобретение элитных семян сельскохозяйственных культур, по ставке за 1 гектар площадей под сельскохозяйственными культурами, засеваемых элитными семенами;

2. закладка и уход за многолетними плодовыми и ягодными насаждениями, садами интенсивного типа до начала периода их товарного плодоношения, а также закладки и ухода за плодовыми и ягодными питомниками, по ставкам на 1 гектар;

3. оказание несвязанной поддержки в области растениеводства на проведение комплекса агротехнологических работ, повышение уровня экологической безопасности сельскохозяйственного производства, а также на повышение плодородия и качества почв, в расчете на 1 гектар посевной площади, занятой зерновыми, зерно-

бобовыми и кормовыми сельскохозяйственными культурами;

4. оказание несвязанной поддержки в области развития производства семенного картофеля и овощей открытого грунта на проведение комплекса агротехнологических работ, обеспечивающих увеличение производства семенного картофеля и овощей открытого грунта, в расчете на 1 гектар посевной площади.

Согласно этому положению, базовый механизм предоставления субсидии может быть представлен в виде последовательности следующих этапов (рис. 1).

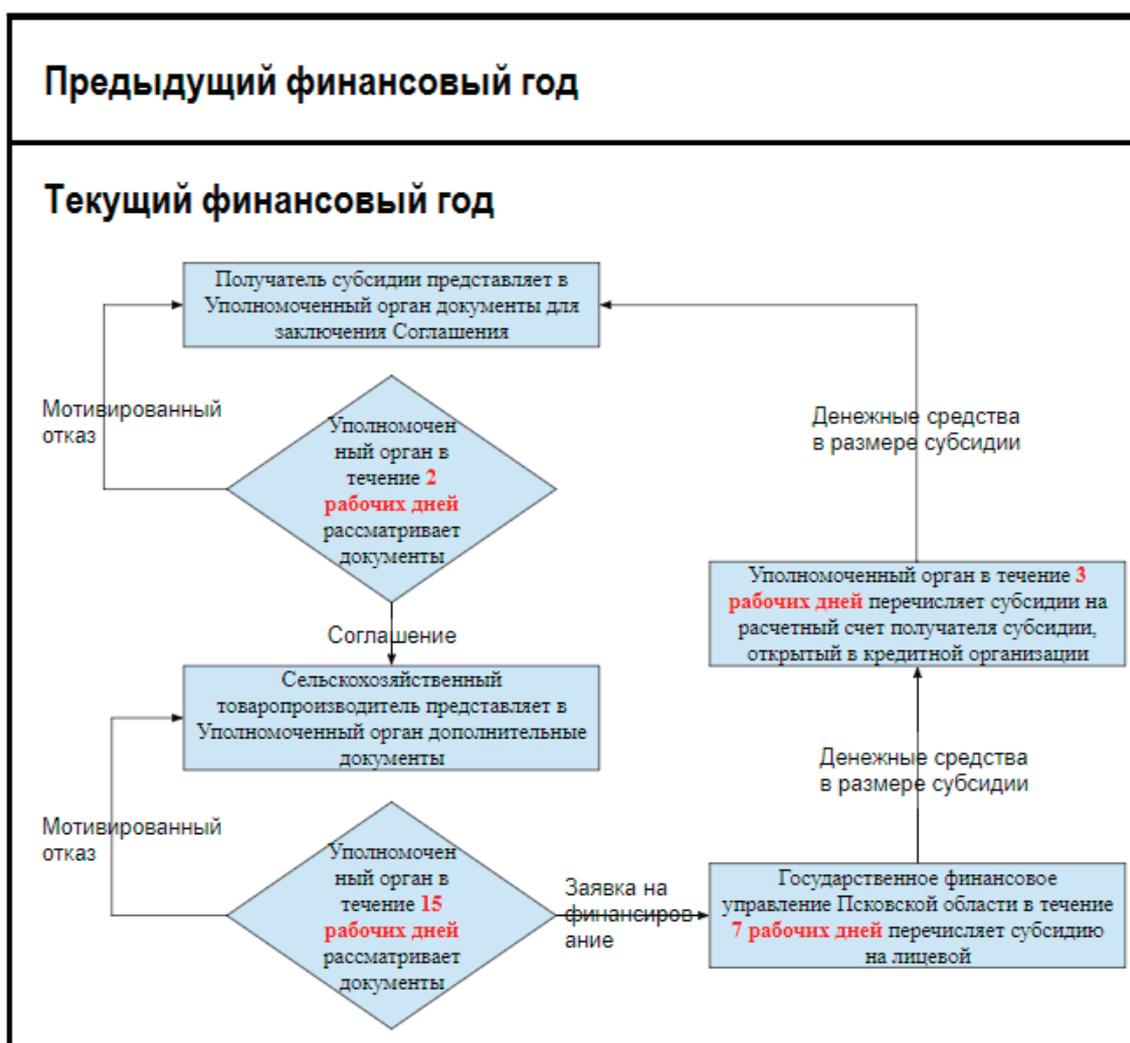


Рис. 1. Механизм субсидирования в растениеводстве

Вне зависимости от конкретного направления государственной поддержки, в основе механизма лежит соглашение о предоставлении субсидии, заключенное между Уполномоченным органом и получателем субсидии в соответствии с типовой формой, установленной приказом Государственного финансового управления Псковской области.

Порядок получения субсидии:

1. Получатель субсидии представляет в Уполномоченный орган заявление о предоставлении субсидий

в произвольной форме и копии заверенных получателем субсидии (документы для заключения Соглашения)

2. Уполномоченный орган в течение 2 рабочих дней со дня поступления документов для заключения Соглашения рассматривает их и: в случае несоответствия получателя субсидии или представленных им документов требованиям — направляет получателю субсидии мотивированный отказ; в случае соответствия получателя субсидии и представленных им документов требованиям — заключает Соглашение

3. Сельскохозяйственный товаропроизводитель, заключивший Соглашение, представляет в Уполномоченный орган документы.

4. Уполномоченный орган в течение 15 рабочих дней со дня получения документов для перечисления субсидий осуществляет проверку полноты, достоверности представленной получателем субсидии информации и правильности оформления документов и осуществляет одно из следующих действий:

а. направляет заявку на финансирование для предоставления субсидий в Государственное финансовое управление Псковской области — в случае соответствия представленных документов требованиям настоящего Положения;

б. направляет сельскохозяйственному товаропроизводителю сообщение об отказе в перечислении субсидий с указанием причин отказа — в случае несоответствия представленных документов требованиям, непредставления (представления не в полном объеме) документов, недостоверности представленной получателем субсидии информации.

5. Государственное финансовое управление Псковской области в течение 7 рабочих дней со дня поступления заявки на финансирование Уполномоченного органа перечисляет денежные средства для выплаты субсидий на лицевой счет Уполномоченного органа, открытый в Управлении Федерального казначейства по Псковской области.

6. Уполномоченный орган в течение 3 рабочих дней со дня поступления денежных средств для выплаты суб-

сидий на лицевой счет Уполномоченного органа перечисляет субсидии на расчетный счет получателя субсидии, открытый в кредитной организации.

7. Получатели субсидии представляют в Уполномоченный орган отчеты о достижении значений показателей результативности предоставления субсидий по форме и в сроки, установленные Уполномоченным органом

Срок согласования и выплаты субсидии составляет не менее 27 рабочих дней. Вместе с непредсказуемостью результата обращения за государственной поддержкой это лишает сельскохозяйственные предприятия необходимого объема дешевых оборотных средств, вынуждает их привлекать дополнительные краткосрочные и долгосрочные источники финансирования. Отсутствие конкурсной основы при распределении субсидий, предоставляемых в пределах средств областного бюджета, лишает механизм субсидирования необходимой прозрачности, повышает случайный характер положительного результата — как следствие — обеспечивает рост недоверия государственной поддержке.

Стоит отметить, что в соответствии с Правилами предоставления и распределения субсидий из федерального бюджета бюджетам субъектов Российской Федерации на оказание несвязанной поддержки сельскохозяйственным товаропроизводителям в области растениеводства (Постановление Правительства Российской Федерации от 27 декабря 2012 г. № 1431), субсидии предоставляются на софинансирование расходных обязательств, связанных с реализацией региональных и (или) муниципальных про-

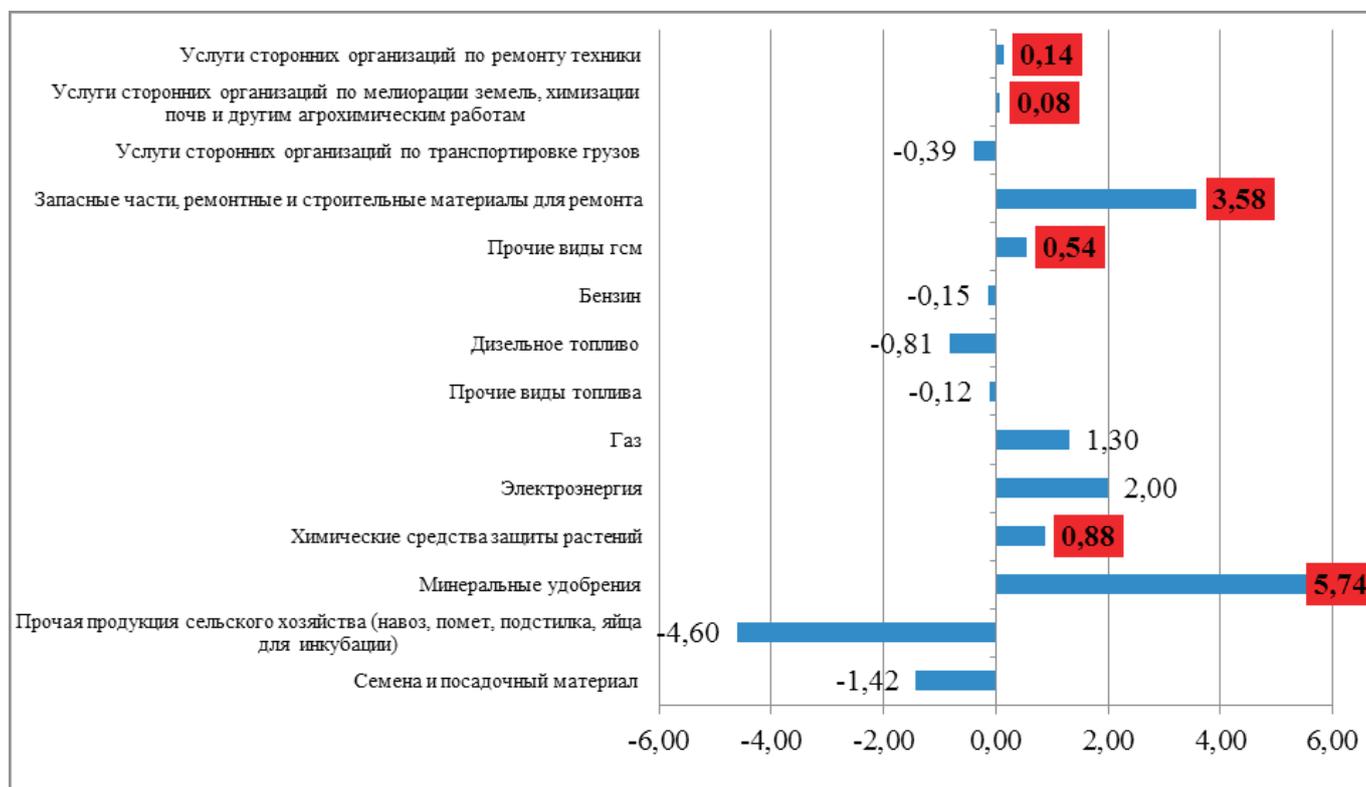


Рис. 2. Изменение влияния частных элементов на итоговую величину затрат по основному производству в растениеводстве, отн. ед.

грамм, предусматривающих поддержку сельскохозяйственных товаропроизводителей в области растениеводства, осуществляемую в форме предоставления средств на:

- возмещение части затрат на проведение комплекса агротехнологических работ,
- повышение уровня экологической безопасности сельскохозяйственного производства,
- повышение плодородия и качества почв в расчете на 1 гектар посевной площади сельскохозяйственных культур.

Таким образом, размер субсидий увязывается с уровнем интенсивности использования посевных площадей и показателем почвенного плодородия.

Если показатель почвенного плодородия рассчитывается на основании результатов государственного учета показателей состояния плодородия земель сельскохозяйственного назначения, то показатель интенсивности использования посевных площадей формируется под воздействием следующих переменных:

- изменение объемов семян и посадочного материала
- изменение объемов минеральных удобрений и химических средств защиты растений
- изменение объемов расходуемого топлива
- изменение стоимости запасных частей
- изменение объема услуг сторонних организаций по ремонту техники и агротехническим работам

Влияние указанных переменных на величину затрат на основное производство в растениеводстве Псковской области в 2016 г., рассчитанное по базовой методологии факторного анализа, в 1,5 раза больше погектарных субсидий (рис. 2). Следовательно, интенсивность использования сельскохозяйственных угодий в контексте получаемой несвязанной поддержки заключается в комплексе агротехнических мероприятий, а не в увеличении посевных площадей, как это заложено в Государственной программе.

Основной комплекс мер государственной поддержки растениеводства, осуществляемый в форме погектарных выплат (несвязанной поддержки) отчасти противоречит способам достижения главных целей Государственной программы «Развитие сельского хозяйства Псковской области на 2013–2020 гг.», а именно, мерам по улучшению использования земель сельскохозяйственного назначения и обеспечению развития элитного семеноводства. В соответствии с Государственной программой для этих целей предполагается обеспечить ежегодный прирост инвестиций в сельское хозяйство в размере 2,6%, создать условия для достижения уровня рентабельности в сельскохозяйственных организациях не менее 5,3%. Используемый в регионе комплекс мер государственной поддержки не позволит добиться целей, поставленных в Государственной программе.



Рис. 3. Предлагаемый механизм субсидирования в растениеводстве

В качестве основных мер по совершенствованию субсидирования в растениеводстве Псковской области предлагается:

1. Совершенствование механизма и оценки эффективности субсидирования:

Для оценки эффективности расходования средств необходимо определить непосредственный результат их расходования. Это достигается внедрением системы планирования, позволяющей определить необходимые объемы финансирования по тем или иным видам расходов до того, как предоставлять субсидию. Планирование позволит не только облегчить процесс оценивания результата, но и сделает процедуру оценивания эффективности более прозрачной.

Планируемые результаты и объемы расходования средств по каждому направлению, вместо показателей

результативности, должны также закрепляться Соглашением на предоставление субсидии, заключенным до начала финансового года.

2. Внедрение конкурсной основы в механизм субсидирования

Разработка комплекта конкурсной документации и Методики расчета результативности и результата субсидирования в растениеводстве, не противоречащей нормам «зеленой корзины» мер государственной поддержки Всемирной торговой организации.

3. Расширение мер поддержки

Включение в перечень используемых мер поддержки «Компенсации прямых понесенных затрат на создание и модернизацию объектов агропромышленного комплекса, а также на приобретение техники и оборудования».

Литература:

1. Постановление Администрации Псковской области от 14.02.2017 N68 «О порядке предоставления субсидий из областного бюджета на поддержку растениеводства» (вместе с «Положением о порядке предоставления субсидий из областного бюджета на поддержку растениеводства») Сетевое издание «Нормативные правовые акты Псковской области» <http://pravo.pskov.ru/>, 17.02.2017
2. Постановление Администрации Псковской области от 11.04.2013 N161 «Об утверждении Государственной программы «Развитие сельского хозяйства Псковской области на 2013–2020 годы» / «Псковская правда», N70–73, 18.04.2013
3. В Псковской области с 2017 года изменится формат поддержки сельхозпроизводителей / <http://www.pskov.ru/novosti/19.08.16/71068>

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ

Антропогенная нагрузка и формы государственного регулирования природоохранной деятельности в Краснодарском крае

Андреев Сергей Юрьевич, кандидат экономических наук, доцент;
Гонтарь Юлия Александровна, магистр
Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина (г. Краснодар)

Анализ влияния антропогенной нагрузки в Краснодарском крае мы произвели с позиций оценки влияния выбросов загрязняющих веществ на состояние атмосферного воздуха, водных ресурсов, а также формирования бытовых отходов по краю и видам экономической деятельности.

В частности отметим, что качество атмосферного воздуха в Краснодарском крае определяется выбросами загрязняющих веществ от стационарных источников, расположенных на его территории, и передвижных источников, к которым, прежде всего, относится автомобильный транспорт. Основные тенденции в изменении объемов выбросов загрязняющих веществ в крае мы отразили в таблице 1 [4].

Из данных таблицы 1 видно, что Краснодарский край по объемам выбросов загрязняющих веществ в атмосферу от стационарных источников на начало 2015 г. находится на втором месте после Ростовской области, а по темпам прироста объемов выбросов загрязняющих веществ за анализируемый период находится на втором месте после Республики Адыгея. Данный объем выбросов в крае за анализируемый период сократился на 12,4% и составил в отчетном периоде 188,9 тыс. т.

В абсолютном выражении вклад в загрязнение атмосферного воздуха Краснодарского края местными пред-

приятиями, относящиеся к следующим видам экономической деятельности: добыча топливно-энергетических полезных ископаемых — 89 тыс. т.; транспорт и связь — 26,7 тыс. т.; производство прочих неметаллических минеральных продуктов — 23,9 тыс. т.; производство пищевых продуктов, включая напитки — 14,8 тыс. т.; производство кокса, нефтепродуктов — 11 тыс. т.; производство и распределение электроэнергии, газа и воды — 9,1 тыс. т.

Объем выбросов загрязняющих веществ от автотранспорта в 2015 г. — около 644 тыс. т., что составляет около 76% от суммарного выброса по краю (в 2014 г. — около 530 тыс. т., 71%, соответственно). Серьезный вклад в загрязнение атмосферного воздуха высокотоксичными химическими соединениями вносит возгорание и горение отходов производства и потребления на существующих полигонах ТБО [3].

Сброс сточных вод в природные поверхностные водные объекты Краснодарского края на течение 2015 г. осуществляли 238 респондентов, имеющих выпуски сточных вод в природные водные объекты. В 2015 г. по сравнению с 2013 г. в Краснодарском крае объем сброса загрязненных сточных вод в поверхностные водные объекты сократился на 6,6% и составил 832,9 млн м³ на начало текущего года.

В 2015 г. в составе требующих очистки загрязненных вод объемом 962,57 млн м³ в водные объекты Красно-

Таблица 1. Выбросы загрязняющих атмосферу веществ стационарными источниками в Южном федеральном округе, тыс т.

Показатель	2013.	2014	2015	2015 к 2013, %
Южный федеральный округ — всего	731,1	716,4	669,3	91,5
Республика Адыгея	6,3	8,6	10,1	160,3
Республика Калмыкия	3,7	6,7	4,5	121,6
Краснодарский край	215,7	205,2	188,9	87,6
Астраханская область	134,4	130,5	118,2	87,9
Волгоградская область	170,9	172,8	153,5	89,8
Ростовская область	200,2	192,6	194,1	97,0

дарского края поступило 44645,03 т химических веществ (в 2014 г. — 53658 т), из них основные: сульфаты — 12009,6 т (в 2014 г. — 11228,8 т.), хлориды — 10078,7 т (в 2014 г. — 9687,5 т.), кальций — 1788,8 т (в 2014 г. — 1764,0 т.), магний — 584,1 т (в 2014 г. — 565,0 т.), фосфаты — 555,3 т (в 2014 г. — 621,7 т.), нитраты 13268 т (в 2014 г. — 14825,4 т.). Масса прочих 19 загрязняющих веществ, определяемых в составе сброшенных в поверхностные воды края сточных вод, составила около 14,3% от общей массы загрязняющих примесей. Тем не менее, сброс некоторых из них может приводить к ухудшению качества воды природных водных объектов (нитриты, СПАВ, нефть и нефтепродукты, органические вещества по БПК_п, медь, цинк, свинец и др.) [3].

Для Краснодарского края проблема обращения с отходами производства и потребления считается первоочередной (согласно классификации экологических проблем края по уровню опасности для здоровья населения и сохранности экосистем). Характеристика муниципальных образований в части наличия на их территории объектов размещения отходов по данным кадастра отходов Краснодарского края: по состоянию Реестр объектов размещения отходов производства и потребления Краснодарского края включает информацию о 841 объекте размещения отходов производства и потребления, а именно: 320 свалок твердых коммунальных отходов; 499 навозохранилищ и 29 помехохранилищ; 13 объектов размещения промышленных отходов.

Свалки твердых бытовых отходов: из учтенных 320 свалок твердых коммунальных отходов 214 — действующих, 106 — свалок закрыто.

Общая площадь учтенных ОРО составляет 966,59 га (0,012% от общей площади края). Количество свалок ТБО в районах изменяется от 1 до 16. Наибольшие площади, занятые свалками ТБО, расположены на территориях Тимашевского (64,8 га), Ейского (58,0 га), Новопокровского (46,7 га), Кавказского (43,8 га), Тихорецкого (35,68 га), Павловского (34,2 га), Кушевского (33,75 га), и Выселковского районов (32,93 га). Наименьшие площади, занятые свалками ТБО расположены на территории Гулькевичского района (4,33 га), города Армавир

(6,2 га), города Горячий Ключ (6,9 га) и Тбилисского района (8,37 га) [3].

Инфраструктура в области обращения с отходами производства и потребления на территории края практически не развита и не имеет в своем составе производств с современными технологиями переработки отходов. Оценка влияния деятельности в сфере обращения с отходами на окружающую среду муниципальных образований Краснодарского края показала, что: «очень высокая» экологическая нагрузка отмечается на территории города Краснодар, «высокая» экологическая нагрузка отмечается на территории пяти МО — город-курорт Анапа, город-курорт Сочи, город Новороссийск, Белореченский и Усть-Лабинский районы.

Прогнозные величины объемов образования промышленных отходов на период 2012–2020 гг. характеризуются увеличением значений со снижением темпов образования с 2017 г., обуславливаемым внедрением ресурсосберегающих и безотходных технологий. Прогнозируется также непрерывный рост объемов образования твердых бытовых отходов от населения края. В целях улучшения санитарного состояния поселений, улучшения экологической ситуации, снижения загрязнения окружающей среды отходами производства и потребления при непосредственном участии Управления Роспотребнадзора по Краснодарскому краю была разработана краевая целевая программа «Обращение с твердыми бытовыми отходами на территории Краснодарского края на 2009–2013 гг».. Законодательным Собранием Краснодарского края принят Закон Краснодарского края № 1649-КЗ от 29 декабря 2008 г. «Об утверждении краевой целевой программы «Обращение с твердыми бытовыми отходами на территории Краснодарского края на 2009–2013 гг».. Однако, не смотря на принятый закон и краевую целевую программу, многие намеченные цели не были реализованы [3].

В рамках программы предусматривалось проведение мероприятий по оформлению необходимой проектно-сметной и разрешительной документации, прохождение экспертиз, приведение полигонов (свалок) ТБО на территории края в соответствие с требованиями природо-

Таблица 2. Инвестиции в основной капитал, направленные на охрану окружающей среды и рациональное использование природных ресурсов Краснодарского края, млн руб.

Показатель	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2015 г. к 2013 г., %
Инвестиции в основной капитал — всего	611,7	500,4	2854,4	466,6
из них на:				
— охрану и рациональное использование водных ресурсов	225,9	103,5	1579,1	699,0
— охрану атмосферного воздуха	48,7	108,8	87,2	179,1
— охрану и рациональное использование земель	174,0	271,0	1157,6	665,3
в том числе на рекультивацию земель	37,5	1,6	105,2	280,5
— охрану окружающей среды от загрязнения отходами производства и потребления	27,7	-	-	-
— другие мероприятия	135,4	17,1	30,5	22,5

охранного законодательства и обеспечения санитарно-эпидемиологического благополучия населения, а также сокращение количества размещаемых ТБО, строительство мусоросортировочных линий и комплексов. Динамику инвестиций на развитие природоохранной деятельности отразили в таблице 2 [4].

Из данных таблицы 2 видно, что в 2015 г. по сравнению с 2013 г. объем инвестиций направленных в основной капитал в сфере охраны окружающей среды Краснодарского края возрос в 4,6 раза, при этом инвестиции на охрану водных ресурсов возросли в 7 раз, на охрану атмосферного воздуха — на 79,1%, на охрану земель — возросли в 6,6 раза, в том числе на рекультивацию земель — в 2,8 раза.

В 2015 г. наибольшая величина инвестиций, привлеченных для охраны окружающей среды приходилась на Туапсинский район (всего 1414,4 млн руб., из них на охрану водных ресурсов — 929 млн руб., рациональное использование земель — 485 млн руб.), на втором месте по объемам инвестиций находится МО г. Краснодар (687 млн руб., из них на охрану водных ресурсов приходится 339,4 млн руб., рациональное использование земель — 324,8 млн руб.). В тоже время отметим, что по настоящее время нет достоверной отчетности в Краснодарском крае о величине инвестиций на охрану окружающей среды от загрязнения отходами производства и потребления, что также свидетельствует об отсутствии должного внимания муниципальных и региональных органов власти в вопросах утилизации твердых бытовых отходов [3].

В 2015 г. по сравнению с 2013 г. текущие затраты экономических субъектов Краснодарского края на охрану окружающей среды в целом возросли на 89,6%, из них в сельском и лесном хозяйстве — на 6,8%, а в добыче полезных ископаемых — сократились на 77,5%. Также отметим, что среди текущих затрат экономических субъектов Краснодарского края на охрану окружающей среды доминируют затраты в обрабатывающем производстве,

которые в текущем году составили 1663,3 млн руб. (рост за исследуемый период составил 96,2%) [3].

За анализируемый период общая сумма текущих затрат в регионе на охрану окружающей среды составила 9094,7 млн руб., из которых большая доля приходится на обращение с отходами (5657,6 млн руб.), сбор и очистку сточных вод (2066 млн руб.), охрану атмосферного воздуха (832,6 млн руб.), защиту и реабилитацию земель (210,1 млн руб.). Важно отметить, что Постановлением Законодательного Собрания Краснодарского края от 24 мая 2012 г. № 3258-П утверждена Концепция обращения с отходами производства и потребления на территории Краснодарского края до 2020 г. Одним из элементов данной концепции и правового регулирования вопросов должного обращения с бытовыми отходами является система санкций (штрафов) за нарушение природного законодательства [2].

Среди основных причин, порождающих экологические проблемы в области обращения твердых бытовых отходов на территории края можно выделить такие, как:

- эксплуатация полигонов, не соответствующих требованиям природоохранного законодательства в части обращения с твердыми бытовыми отходами;

- отсутствие системы вовлечения бытовых отходов в хозяйственный оборот;

- отсутствие краевой системы обращения с твердыми бытовыми отходами, и, как следствие, единого направления действий в данной области на территориях муниципальных образований и Краснодарского края в целом [1].

Обобщая существующие проблемы в природоохранной деятельности Краснодарского края можно сказать о наличии ряда не решенных проблем в вопросах формирования действенной системы государственной поддержки социально и экологически важной сферы деятельности, связанной с переработкой и утилизацией бытовых отходов, что обуславливает актуальность темы исследования.

Литература:

1. Инструменты и механизмы государственного управления эколого-экономическим развитием Краснодарского края / Диккий Е. А., Андреев С. Ю. // Молодой ученый. — 2016. — № 18 (122). — С. 243–246 (0,3 п.л.)
2. Перерва А. Проблемы в мусороперерабатывающей отрасли Кубани // Краснодарский Бизнес журнал [электронный ресурс] <http://smi.kuban.info/ekologia/918>
3. Показатели развития Краснодарского края // Крайстат [электронный ресурс] <http://admkrain.krasnodar.ru/>
4. Состояние окружающей среды в Краснодарском крае: Стат. сб. / Краснодарстат — Краснодар, 2016. — 62 с.

Направления и этапы работы с кадровым резервом

Архипова Таисия Александровна, студент
Российский государственный социальный университет (г. Москва)

В настоящей публикации описываются этапы работы с кадровым резервом. Также перечислены направления совершенствования политики по отношению к резерву руководителей. Описаны моменты, которые необходимо учитывать при подготовке списков резервистов.

Ключевые слова: кадровый резерв, выявление талантливых кандидатов, привлечение персонала, этапы работы с кадровым резервом

Для подбора талантливых и высококвалифицированных управленцев приходится все чаще и чаще применять технологии по подбору персонала, которые именуется среди кадровиков, как «охота за головами». Рынок стал «вторичным». В последнее время этот метод в основном используется для подбора высшего руководства, топ-менеджеров. В ближайшем будущем данным способом придется подыскивать и специалистов, и даже рабочих, если в организации не создать определенную систему по работе с персоналом. Речь идет о создании на предприятии системы кадрового резерва и работы с ним.

В особо крупных российских негосударственных организациях кадровый резерв создается, обуславливаясь главным образом, конкуренцией между компаниями за перспективных, талантливых и высококлассных специалистов. В случае ухода ключевого сотрудника все это приводит к рискам замещения вакансии несвоевременно.

Создавать резерв кадров необходимо для плавного и более качественного обеспечения организации подготовленными кадрами, которые будут готовы в случае необходимости вести работы, помимо своего участка, с другими подразделениями и отделами по смежным направлениям. Имеющиеся в кадровом резерве подго-

товленные сотрудники позволяют организации существенно снизить затраты по подбору и адаптации новых работников, а также построить систему по инвестициям в развитие персонала. Это в свою очередь очень сильно повысит нематериальную мотивацию сотрудников и способствует их закреплению на предприятии.

В работе с кадровым резервом можно определить основные направления, совершенствующие политику управления персоналом в целом.

В Таблице 1 показано, что существует немало направлений работы с резервом кадров, которые очень важны создания и развития этой работы.

Основные направления работы с кадровым резервом

1. Принцип продвижения в должности.

На основе прохождения этапов должностной карьеры, отбор кандидатов внутри подразделения из списков кадрового резерва.

2. Выбор кандидатов в кадровый резерв.

На основе наличия опыта, стажа работы, профильного образования, личностных качеств.

3. Подготовка кадрового резерва.

— начало обучения специалиста как будущего руководителя.

Таблица 1. Направления совершенствования политики по отношению к резерву руководителей

Направление деятельности	Сформировавшаяся политика по отношению к резерву	Политика, которая необходима для решения современных задач производства
Философия отношения к кадровому резерву	Резерв — это затраты	Условие эффективного решения стратегических предприятия в целом
Механизм выдвижения в кадровый резерв	Административный	Личная инициатива сотрудника, желающего стать руководителем
Подбор кадрового резерва	На основе опыта руководителя и интуиции	Многостороннее изучение личности сотрудника
Цели работы с резервом	Финансовое благополучие предприятия	Главное понимать, что интересы личности и предприятия совпадают, воспитывать верность предприятию
Содержание работы с кадровым резервом	Действия согласно срокам и правилам	Действия согласно правилам и срокам плюс: проявление личной инициативы; совершенствование своих функций; повышение качества работы; овладение смежными профессиями; достижения в своей профессии
Должностные обязанности и права	Специализированные	Универсальный сотрудник, стремящийся учиться и повышать квалификацию всю жизнь, владеющий несколькими специальностями.
Мотивирование резерва	Карьерный рост как следствие повышения заработной платы.	Для каждого подразделения и руководителя мотивационные методики, которые основанные на принципе коллективной хозрасчетной заинтересованности
Контроль	Со стороны непосредственного начальника	Самоконтроль

— формирование групп специальной подготовки из числа сотрудников, проявивших организаторские способности.

— индивидуальное обучение, программа которого основана на выявлении и развитии потенциальных возможностей резервиста.

— освоение этапов должностной карьеры.

— обсуждение временных интервалов и форм повышения квалификации, при заключении контракта.

4. Оценка кадрового резерва.

Ежегодная оценка резервиста со стороны коллег и его самого по всем предъявляемым и требуемым должностью качеств. При желании резервиста, оценку можно провести через полгода.

5. Общение резервистов.

Частое целевое общение между собой, с вышестоящим руководством и с тем руководителем, идти на замещение должности которого планирует резервист.

6. Мотивирование резерва.

— расширением социальных контактов;
— перспективой карьерного роста;
— перспективой профессионального роста, при помощи обучения за счет предприятия;
— перспективой роста заработной платы;
— отсутствие дисциплинарных взысканий в течение первого года работы.

7. Изменение отношений руководства с резервистом.

Вышестоящий руководитель не видит в резервисте конкурента, так как формируется резерв не на его конкретную должность, а на должность руководителя среднего уровня.

8. Знание резервистов стратегии деятельности своего отдела и предприятия.

Понимание резервистом социально-экономической программы развития предприятия и его структур, понимание принципов организационной культуры предприятия.

9. Реклама подготовленных резервистов.

Ознакомление топ-менеджеров с результатами роста резервистов, выявленных по материалам тестирования и деловых оценок.

10. Присутствие центра оценки персонала.

Специально оборудованный центр оценки сотрудников на предприятии.

11. Обучение оценочной комиссии.

Обучение сотрудников кадровой службы, которые проводят оценку претендентов на выдвижение в резерв.

12. В период, когда нет вакансий — «Горизонтальное» перемещение резервистов

Регулирование перемещений, которые связаны с временным замещением руководителя, расширением круга ответственности, перемещения между существующими должностями

Работа с кадровым резервом предполагает следующие этапы:

1. Анализ потребности в кадровом резерве;

2. Формирование списка резервистов;

3. Подготовка кандидатов к должности.

Анализ потребности в кадровом резерве

Перед тем как начать процедуру формирования кадрового резерва, необходимо подготовить прогноз изменения структуры аппарата; улучшить систему продвижения сотрудников по службе; определить на сколько обеспечены резервом номенклатурные должности; определить сколько резервистов должно приходиться на каждую должность. В итоге представится возможным определить и перспективную и текущую потребность в резерве кадров.

Для того, чтобы определить необходимую численность резервистов необходимо установить необходимость предприятия в управленческих кадрах на перспективу до пяти лет; процент выбывающих из резерва кадров из-за невыполнения программы подготовки по каким бы то ни было причинам; число руководящих работников, освобождающихся в результате изменения структуры управления, которые могут использоваться в качестве руководителей других отделов или подразделений.

Чтобы в дальнейшем усовершенствовать работу по формированию кадрового резерва при подготовке списков резервистов нужно учитывать следующие моменты:

категории должностей, являющиеся основными для создания кадрового резерва руководителя конкретного структурного подразделения, в зависимости от особенностей конкретного производства; вероятность подбора заместителей руководителей;

личную ответственность управленцев за грамотную расстановку определенной категории сотрудников.

При формировании списка резервистов формируется список кандидатов в резерв и на конкретные должности создается резерв.

При формировании кадрового резерва следует определить: кого необходимо внести в списки кандидатов в резерв; кто из внесенных в списки кандидатов в резерв должен пройти обучение; какую модель подготовки применить к каждому кандидату, учитывая его индивидуальные особенности и возможность использования его на руководящей должности.

При формировании списка резерва применяются следующие методы:

анализ документов — автобиографий, отчетов, характеристик, итогов аттестации сотрудников и др.; интервью или беседа по заранее подготовленному плану или вопроснику либо без плана для раскрытия интересующих данных (потребностей, стремлений, мотивов поведения и т.п.); оценка поведения сотрудника в различных ситуациях (в коллективе, на производстве, в быту и т.д.); анализ результатов производительности труда и качества выполняемой работы; метод заданной группировки работников — это когда с требованиями должности определенного ранга сравниваются качества кандидатов: претендент подбирается под требования к конкретной должности.

При формировании перечня претендентов в резерв учитываются определенные факторы:

требования к должности, оценка и описание рабочего места, анализ производительности труда; профессиональная характеристика сотрудника, который необходим для эффективной работы в соответствующей руководящей должности; перечень должностей, занимая которые можно стать кандидатом в кадровый резерв; определенные критерии подбора кандидатов (возраст, образование, стаж и т.п.); результаты анализа требований и индивидуальных особенностей претендентов на резервируемую должность; рекомендации и выводы крайней аттестации; мнение начальников и специалистов смежных отделов; результаты анализа потенциала претендента (обучаемость, умение работать в режиме многозадачности, способность быстро осваивать теорию и практические навыки).

К наиболее значимым критериям и факторам, при формировании системы качеств менеджера в резервируемой должности, относятся:

— компетентность и профессионализм — возрастной и образовательный цензы, уровень профессиональной подготовки, стаж работы, самостоятельность в принятии решений и способность их реализовать, умение проводить переговоры, аргументировать и отстаивать свое мнение и др.;

— потенциальные возможности и личностные качества — внимательность, гибкость мышления, авторитетность, доступность, коммуникабельность, тактичность, организаторские склонности, эмоциональная устойчивость, высокая степень интеллигентности т.д.

— мотивация труда — интерес к творческому труду и профессиональным проблемам, ориентация на перспективу, стремление к расширению кругозора, готовность к социальным конфликтам в интересах дела и работников, к обоснованным рискам;

При формировании списка резервистов решаются следующие задачи: оценка претендентов; сопоставление необходимых для резервируемой должности требований и совокупности качеств претендента; сравнение претендентов на одну должность и выбор самого соответствующего для работы в резервируемой должности.

По результатам сравнения и оценки претендентов, предварительный список резерва корректируется и уточняется.

Методы, используемые для профессиональной подготовки:

— индивидуальная подготовка, которая проводится под руководством вышестоящего руководителя;

— стажировка в должности;

— учеба на курсах, тренингах или в университете, зависит от планируемой должности.

Виды программ для подготовки кадрового резерва

— Общая программа включает теоретическую базовую подготовку, а именно:

повышение образования резервистов, связанного с их базовой подготовкой; пополнение и обновление знаний по отдельным вопросам управления производством; обучение резервистов специальным дисциплинам, которые необходимы для более эффективного управления производством, сдача этих дисциплин в форме экзамена.

— Специальная программа учитывает разделение всего кадрового резерва по направлениям подготовки (специальностям). Подготовка, которая сочетает практику и теорию, может осуществляться по следующим направлениям: деловые игры; решение конкретных производственных задач по специальностям. Резервистами должны разрабатываться конкретные рекомендации по улучшению производства.

— Индивидуальная программа включает определенные задачи по улучшению качества знаний, умений и навыков для каждого сотрудника, который зачислен в кадровый резерв. Например, производственная практика на зарубежных и именитых отечественных предприятиях, стажировка на резервной должности. Индивидуальные планы резервистов разрабатываются их непосредственными начальниками, а утверждаются руководством предприятия. Регулярный контроль за выполнением индивидуальных программ осуществляется руководителями отделов или подразделений и работниками управления персоналом, которые ответственны за подготовку кадрового резерва.

Для облегчения процесса адаптации к новой должности необходимо включить кандидатов в новую для них систему управления предприятием (на новом уровне), детально познакомить их с правилами и технологиями коммуникации и принятия решений, принести в новом качестве в трудовой коллектив. Для многих большой проблемой становится изменение статуса (был коллегой, а стал начальником), поэтому кадровой службе необходимо продумывать процедуры адаптации и для «молодого» начальника, и для его «новых» подчиненных.

Для того, чтобы легче адаптироваться к новой должности необходимо ввести кандидатов в совершенно новую для них систему управления предприятием, подробно представить им правила и технологии принятия решений, также познакомить с технологиями коммуникации, представить сотрудника коллективу в новом качестве.

Значительно сложнее приход сотрудника в организацию, принятого «со стороны». Ему приходится адаптироваться по всей системе внутриорганизационных связей корпоративной культуры, и людям.

Для облегчения этих адаптационных процессов многие серьезные организации вводят, ориентируемые на подготовку самых перспективных сотрудников, специальные программы.

Новички разбираются в структуре, проходя ориентационные программы и специализированные тренинги, которые помогают разобраться в традициях и структуре предприятия.

Литература:

1. Дейнека, А. В. Управление персоналом организации: Учебник для бакалавров / А. В. Дейнека. М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2015. 288с.
2. Суслов Г. В. Управление персоналом организации: Учебное пособие. М.: РИОР: ИНФРА-М, 2016. 154с.
3. Управление персоналом организации: технологии управления развитием персонала: учебник / О. К. Минева, И. Н. Ахунжанова, Т. А. Мордасова [и др.]; под ред. О. К. Миневой. М.: ИНФРА-М, 2016. 160с.
4. Управление персоналом организации: Учебник / Кибанов А. Я., Баткаева И. А., Ивановская Л. В.; Под ред. Кибанов А. Я. 4-е изд., доп. и перераб. М.: НИЦ ИНФРА-М, 2016. 695с.

Основные понятия, цели, задачи и принципы формирования кадрового резерва предприятия

Архипова Таисия Александровна, студент
Российский государственный социальный университет (г. Москва)

В настоящей статье рассмотрены основные понятия, задачи и принципы формирования кадрового резерва предприятия, направленные на реализацию успешной кадровой политики по подготовке перспективных кадров. Также в работе перечислены требования к подбору резерва, которые помогут сформировать эффективный кадровый резерв.

Ключевые слова: кадровый резерв, выявление талантливых кандидатов, привлечение персонала, молодые перспективные сотрудники, преемники

Кадровый резерв — это специально сформированная на основе установленных критериев группа перспективных кадров, которые обладают необходимым для выдвижения профессиональными, деловыми и морально-психологическими качествами, положительно проявившие себя на занимаемых должностях, прошедшие необходимую подготовку и предназначенные для замещения вакантных должностей [1].

Современные компании содействуют и заинтересованы в профессиональном росте своих сотрудников на всех ступенях карьерной лестницы. По этой причине формируются особые концепции подбора, развития и продвижения будущих руководителей. Управление этой концепцией оценивается как очень важная стратегическая задача. Поэтому высшее руководство старается принимать в этом процессе самое непосредственное участие.

Система подготовки резерва кадров на замещение руководящих должностей предполагает решение следующих задач:

1. Выявление сотрудников предприятия, которые имеют потенциал для то чтобы занять освободившиеся руководящие должности
2. Подготовка этих сотрудников к работе в должности руководителя.
3. Плавное обеспечение и утверждение нового сотрудника для замещения освободившейся руководящей должности.

В основном компании при работе с кадровым резервом выделяют две группы:

1. Преемники или дублеры

2. Молодые перспективные сотрудники с лидерскими качествами.

Обе группы имеют каждая свою специфику и с точки зрения отбора, и с точки зрения развития.

Преемники или дублеры — это претенденты на замещение определенных руководящих должностей организации, которые способны в настоящий момент или в ближайшем будущем приступить к работе на этих должностях.

Существует несколько типологий классификации кадрового резерва: по функциональным признакам, по виду деятельности и так далее. В зависимости от реализации целей кадровой политики используется либо одна, либо другая типология [2].

По функциональным признакам резерв делится на оперативный и стратегический.

В оперативный резерв входят кандидаты, которые готовы приступить к работе на высшестоящей должности в настоящее время (преемники или дублеры);

В стратегический резерв входят кандидаты, выдвижение которых может планироваться через год, два или три года.

Возможно такое, что один и тот же сотрудник может находиться одновременно и в оперативном (как наиболее подходящий кандидат на замещение должности низших уровней управления), и в стратегическом резерве (когда рассматривается возможным замещение им должности высших уровней управления, проходящих через ряд промежуточных должностей).

Стратегический резерв мотивирует сотрудников, представляя им наглядно возможность подъема по карьерной лестнице и количество прикладываемых для этого усилий.

Процесс работы с кадровым резервом аналогичен с процессом развития молодых сотрудников с потенциалом. Хотя и имеется ряд отличительных особенностей. В отличие от работы с кадровым резервом, подготовка перспективных молодых сотрудников не носит конкретной цели. Их готовят не к занятию конкретной должности, а в общем к руководящей работе.

По виду деятельности кадровый резерв делится на резерв развития и резерв функционирования.

Резерв развития — руководители и специалисты, которые при оказании организацией новых услуг готовятся к работе по новым направлениям. При этом они выбирают одно из двух направлений — профессиональная или руководящая карьера;

Резерв функционирования — руководители и специалисты, которые в будущем должны организовать эффективное функционирование компании. Такие сотрудники ориентированы конкретно на руководящую карьеру.

При качественной подготовке перспективного кадрового резерва необходимо уделить особое внимание:

- пониманию особенностей работы организации и ее культуры, развитию чувства патриотизма и преданности своему делу;
- трудовой дисциплине (трудолюбию, добросовестности, аккуратности, соблюдению внутренних правил);
- внутренней культуре организации (умению строить грамотные деловые отношения в коллективе);
- постоянному росту управленческих навыков и знаний на основе тренингов или курсов повышения квалификации.

Для реализации успешной кадровой политики по подготовке перспективных кадров обязательно следовать целям, принципам и задачам формирования кадрового резерва. Для принятия решения о внедрении на предприятии программы по созданию кадрового резерва необходимо понимать, что это потребует некоторых материальных и трудовых затрат, но положительный эффект достигается за счет:

- уменьшения ошибок при подборе новых кадров, снижение количества времени на адаптацию новых работников;
- правильной оценки персонала, которая позволит определить уровень его качества, сократить работников, которые не соответствуют требованиям занимаемой должности, выявить талантливых и перспективных работников;
- прогнозирования потребности в кадрах заранее, задолго до появления острой необходимости;
- грамотной мотивации работников и закреплению их в отрасли;
- понижения уровня рисков при возникновении непредвиденных обстоятельств, например, при заболевании ключевых сотрудников [3].

Цели создания кадрового резерва:

1. Улучшение и стабилизация финансового положения учреждения.

2. Высокая мотивация сотрудников к труду, их постоянная профессиональная подготовка, небольшая текучесть кадров обеспечивают высокую производительность труда, необходимый уровень качества оказываемых услуг, непрерывность работы предприятия, экономию средств, увеличению доходов

3. Достижение стратегических целей предприятия.

Качественное осуществление уставной деятельности и выполнение поставленных задач и правильное осуществление уставной деятельности невозможно без специально подготовленной команды менеджеров и талантливых специалистов. Кадровый резерв помогает решить вопросы замещения вакантных должностей в кратчайшие сроки и более качественно. Повышение уровня готовности сотрудников предприятия к появлению организационных изменений [5].

На каждом предприятии регулярно происходят организационные изменения. Подготовка и переподготовка сотрудников являются одними из главных источников пополнения кадрового резерва. Для того чтобы повысить уровень готовности персонала к изменениям проводятся дополнительные обучение работников, направленные на переориентацию на другие области деятельности, для того чтобы расширить зоны ответственности.

Повышение мотивации персонала предприятия.

Одним из самых главных мотивирующих факторов для многих сотрудников является возможность карьерного роста, перемещения по служебной лестнице. Эти перемещения помогает сделать плавными и управляемыми именно кадровый резерв. Очень важно сделать вопросы назначения и перемещения максимально прозрачными.

Формирование кадрового резерва базируется на следующих принципах:

- принцип единства, который обеспечивает более качественную подготовку и переподготовку руководителей любых уровней;
- принцип непрерывности, который реализуется в разработке система развития специалиста на несколько лет вперед. Разработка такой системы начинает реализовываться с момента выдвижения специалиста в резерв;
- принцип плановости, который объективно учитывает потребность опережающего роста уровня подготовки менеджеров по сравнению с социально-экономическими и технологическими характеристиками производства;
- принцип комплексности, который обеспечивает плавное сочетание и возможность гармонично дополнять основные социальные роли и его основные виды трудовой деятельности сотрудника;
- принцип гласности, который представляет возможным общественную проверку навыков и качеств резервиста [6];
- принцип участия высшего руководства в формировании кадрового резерва, который гарантирует то, что работа с резервом будет реальной.

Для отбора резервистов на конкретные должности необходимо учитывать помимо общих требований, еще и требования профессиональные, которым должен отве-

чать руководитель определенного отдела, производства, цеха, службы. Также необходимо учитывать особенности требований к самой личности кандидата, которые основываются на анализе ситуации в коллективе подразделения, типе культуры организации и т.д.

Источники кадрового резерва на должности руководителя:

- руководящие работники дочерних предприятий и акционерных обществ;
- ведущие и главные специалисты;
- специалисты, которые имеют соответствующее образование и лучшим образом зарекомендовавшие себя в процессе производственной деятельности;

– молодые специалисты, которые прошли успешно стажировку

Требования к подбору резерва должны быть едины, несмотря на различные источники формирования резерва и использования его:

- высочайший уровень профессионализма;
- перспективные личностные характеристики и прогрессивные взгляды (ориентация на реализацию социально-экономической политики предприятия, установка на активную работу, творческое и добросовестное выполнение своих обязанностей);
- ярко выраженные признаки социальной и психологической зрелости.

Литература:

1. Кибанов А. Я. Управление персоналом организации — М.: Инфра-М, 2009. — 64 с.
2. Гапоненко А. Л. Теория управления: Учебник. — М.: Изд-во РАГС, 2011. — С. 97–99
3. Абчук В. А., Борисов А. Ф., Воронцов А. А. Система управления организацией. — СПб.: Перспектива, 2010. — С. 18.
4. Генкин Б. М., Кононова Г. А. Основы управления персоналом. — М.: Высшая школа, 2009. — С. 52.
5. Вотякова И. В., Брендаков В. Н. Оценка эффективности инвестиций в кадровый потенциал при формировании стратегии инновационного развития кадрового потенциала организации. — М.: Дело, 2011. — С. 53.
6. Гапоненко А. Л. Теория управления: Учебник. — М.: Изд-во РАГС, 2002. — 374 с.

Особенности налоговой системы США

Брусянин Всеволод Евгеньевич, магистрант;
 Махмутов Ян Ильдарович, магистрант;
 Сковронская Яна Владиславовна, магистрант;
 Цыбульский Алексей Владимирович, магистрант
 Санкт-Петербургский государственный экономический университет

В данной статье рассматриваются характерные черты системы налогообложения в США. Проводится сравнительный анализ систем налогообложения в США и Российской Федерации. Даются рекомендации для принятия мер по усовершенствованию системы налогообложения в РФ.

Ключевые слова: налоговая система, механизмы налогообложения, анализ, структура, бюджет, налог, ставка налога.

Налоговая система США является одной из наиболее развитых в мире систем налогообложения. В США налоги с экономически активного населения представляют собой главный источник финансовых поступлений в федеральный бюджет и одновременно важнейший канал контролируемого федеральным правительством перераспределения национального дохода. США, являясь федеративным государством, имеет три уровня финансовой структуры: федеральный бюджет, бюджеты штатов, бюджеты местных органов власти.

Современная структура американской налоговой системы сложилась не сразу. В XIX в. федеральный бюджет США формировался главным образом из таможенных пошлин и сборов, акцизных платежей, а также доходов от продажи государственных земель.

В XX столетии в США было проведено несколько крупных налоговых реформ и «налоговых революций» — в 1920-е, 1960-е и 1980-е годы.

В ходе проведенных изменений налогового режима приоритет в функциях налоговых составляющих федерального бюджета попеременно отдавался либо мобилизации финансовых средств для удовлетворения потребностей самого бюджета, связанных, главным образом, с необходимостью уменьшения или ликвидации его дефицитов, либо стимулированию развития экономики путем ослабления налоговой нагрузки.

Налоговая система США состоит из трех уровней, соответствующих трем уровням власти:

- верхнего, где собираются федеральные налоги, поступающие в федеральный бюджет;

Таблица 1. Состав и структура налоговой системы США, [4]

Федеральные налоги	Налоги штатов	Местные налоги
Подоходный налог с физических лиц	Подоходный налог с физических лиц	Подоходный налог с физических лиц
Налог на прибыль корпораций	Налог на прибыль корпораций	Налог на прибыль корпораций
Отчисления в фонды социального страхования	Налог с продаж	Поимущественный налог
Акцизы	Акцизы	Акцизы
Таможенные пошлины	Налог с владельцев автотранспорта	Экологический налог
Налоги на наследство и дарения	Поимущественный налог	Налоги на наследство и дарения

— среднего, где собираются налоги и сборы, вводимые законами штатов, поступающие в бюджеты штатов;

— нижнего, где собираются налоги, вводимые органами местного самоуправления, поступающие в местные бюджеты [1, с. 88–90].

Полная классификация американских налогов представлена в таблице 1.

Современную налоговую систему США можно охарактеризовать следующим образом:

1. прогрессивный характер налогообложения;
2. дискретность налоговых начислений — каждая более высокая ставка применима лишь к строго определенной части облагаемой суммы;
3. регулярное изменение в законодательном порядке действующих ставок налогообложения;
4. универсальность обложения — при равенстве сумм дохода обычно действуют одинаковые налоговые ставки;
5. наличие большого количества целевых скидок, льгот и исключений;
6. обособленность от налоговых сборов в фонды социального обеспечения;

7. фиксированный минимальный уровень индивидуальных доходов, не подлежащий налогообложению [2].

Особый интерес представляет проведение сравнительной характеристики особенностей налогообложения в США и РФ. В России и в США разные понятия заработной платы. В США работник платит больше разных налогов со своей зарплаты, и размер оклада указывается до их вычета. В России же с зарплаты работника вычитается только подоходный налог.

Рассмотрим принципы налогообложения в США и РФ на примере, приведенном в таблице 2. Допустим, у работодателя есть бюджет на зарплату и равен он 100 долл. в США и 100 рублям в России соответственно. Рассчитаем сумму, которая объявляется как размер оклада и определим какие налоги из неё вычитаются.

Из таблицы 2 видим, что имеются различия между видами и ставками налогов и способами их начисления.

Рассмотрим также принцип налогообложения не отдельного работника, а компании в целом. Пример приведен в таблице 3.

Таким образом, получаем, что компания в США может выплачивать своим сотрудникам 67.38% от денег в кассе,

Таблица 2. Принципы налогообложения в США и РФ, [3]

США	РФ
Со стороны работодателя оплачиваются: – Social Security (6.2% от оклада) – Medicare (1.45% от оклада) – State Unemployment Tax (2.7% от оклада) «Сверх оклада» получается налогов в сумме 10.35%. От имевшихся 100 долл. на налоги уйдут 9.38 долл. и на фонд зарплаты останется 90.62 долл.	Со стороны работодателя оплачиваются: – ПФР, страховая часть (26% от оклада) – ФОМС (5.1% от оклада) – ФСС (2.9% от оклада) В сумме, «сверх оклада» работодатель в России доплачивает налогов ещё около 34% от зарплаты. Из изначальных 100 рублей налоги приходится 25.38 рублей, и на зарплату остается 74.62 рубля.
Размер оклада: 90.62 долл.	Размер оклада: 74.62 рубля
При выплате зарплаты, удерживаются также налоги с работника: – Social Security (6.2% от оклада) – Medicare (1.45% от оклада) – Federal Income Tax (18% от оклада) Перед выплатой зарплаты от 90.62 долл. отнимаются ещё эти 25.65% (23.24 долл.), остаются 67.38 долл.	При выплате зарплаты, с размера оклада удерживаются налоги, причитающиеся с работника: – Федеральный подоходный налог (13% от оклада) Вычитаем из размера оклада подоходный налог в размере 9.70 рублей, остаются 64.92 рубля
Выплачено работнику: 67.38 долл	Выплачено работнику: 64.92 рубля

Таблица 3. Принципы налогообложения компаний в США и РФ, [3]

IT-компания в США	IT-компания в РФ
Американские программисты получают проект на 100 долл. Клиент платит им 100 долл.	Русские программисты получают проект на 100 рублей. Клиент платит им 100 рублей.
Так как они оказывают услуги, физических продуктов не продают — то Sales Tax не применяется.	От этих 100 рублей 18% должны быть уплачены в виде НДС, то есть на фонд заработной платы остаются лишь 82 рубля.
Как было рассчитано в таблице 2, в фонд заработной платы выплачивается 90.62 долл.	
Вычитаем налоги с работника – SS=6.2%, – Medicare=1.45%, – Федеральный подоходный налог=18% Получаем 67.38 долл.	С работника вычитаются налоги (ПФР, ФОМС и ФСС) в размере 34% от зарплаты (82 рубля). Остаются 61.19 рубль. Из них ещё вычитаются 13% подоходного налога, и остаются 53.23 рубля
Выплачивается работнику: 67.38 долл.	Выплачивается работнику: 53.23 рубля

тогда как компания в России — лишь 53.23% от тех же самых денег в кассе.

Видим, что размер всех уплачиваемых налогов в США составит 32.62%, тогда как в России — 46.77%, что превышает суммарный объем выплачиваемых американских налогов на 14.15%.

Проведенный выше сравнительный анализ систем налогообложения, применяемых в США и Российской Федерации, позволил выявить существующие различия и прийти к выводу, что общая сумма налогов, уплачиваемая как отдельным гражданином, так и компанией в целом, значительно выше, чем в США. Следовательно, основываясь на опыт США и других развитых стран, для повышения уровня жизни и выведения экономики на более конкурентоспособный уровень, в Российской Фе-

дерации следовало бы принять меры по пересмотру и совершенствованию системы налогообложения.

Также на основании краткого анализа системы налогов в США можно сделать вывод о том, что налоговая система США носит комплексный и многоуровневый характер. Данная система обладает большим количеством специфических особенностей, вызванных как многовековой историей развития этого государства, так и тем фактом, что США являются носителем англосаксонской системы права. Отдельно следует отметить ярко выраженную социальную направленность системы налогов США. Подобная проверенная временем система налогов позволила Соединенным Штатам вывести свою экономику на лидирующее положение в мире и довести уровень жизни населения до одного из самых высоких показателей по всему миру.

Литература:

1. Попова Л. В. Налоговые системы зарубежных стран: учебно-методическое пособие / Л. В. Попова, И. А. Дрожжина, Б. Г. Маслов. — М.: Дело и Сервис, 2008. — 368 с [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://ftp.vsau.ru/files/41/e5852879dd2df9a25cf37dd73f5c45.pdf>
2. Отличительные особенности налоговой системы США [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.konspekt.biz/index.php?text=3091>
3. Налоги в США и России [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://blog.olegdubas.com/2015/09/11/taxes-usa-russia/>
4. Налоги: кто сколько платит в мире [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://droplak.ru/?p=1633>

Проблемы функционирования свободных экономических зон в Российской Федерации

Брусянин Всеволод Евгеньевич, магистрант;
Махмутов Ян Ильдарович, магистрант;
Сковронская Яна Владиславовна, магистрант;
Цыбульский Алексей Владимирович, магистрант
Санкт-Петербургский государственный экономический университет

На современном этапе одним из перспективных путей развития мировой экономики является формирование свободных (особых) экономических зон, которые представляют собой территории с выгодным географическим положением, наличием достаточной инфраструктуры, на которых устанавливаются особые режимы и механизмы в области таможенного обложения, налогообложения, ценообразования, инвестирования, а также особый валютный режим с целью привлечения в эти районы материальных, финансовых, технологических и трудовых ресурсов.

По данным разных источников на сегодняшний день в мире функционирует от 1200 до 2000 свободных экономических зон и, согласно оценкам экспертов, данный показатель ежегодно увеличивается на 7% [1]. Первые СЭЗ были созданы в США в 1934 г. и представляли собой зоны внешней торговли. Их целью была активизация внешнеторговой деятельности путем использования эффективных механизмов снижения таможенных издержек. При этом предполагалось сокращение импортных тарифов на детали и компоненты для производства автомобилей.

Кроме США богатый и успешный опыт функционирования СЭЗ демонстрируют страны Западной и Восточной Европы: Ирландия, Германия, Болгария и др. Наиболее значимых успехов добилась Ирландия, которой после Второй мировой войны удалось преодолеть экономический кризис путем использования рыночного механизма особых зон. Так, в 1947 г. на базе аэропорта Шеннон была создана свободная экономическая зона, которая обеспечивала дозаправку авиалайнеров трансатлантических рейсов. Спустя некоторое время в связи с созданием реактивных самолетов, не требующих промежуточной посадки с целью дозаправки, наблюдалось стремительное падение активности аэропорта Шеннон и, как следствие, появилась угроза экономического кризиса в близлежащем регионе. В 60-х годах на территории вблизи аэропорта была создана экспортно-производственная зона, становление которой началось с беспошлинной торговли и международного туризма. В это же время медленными темпами создавался промышленный парк. В результате в 1980 г. произошло открытие инновационного центра «Лимерик», что обеспечило возможность перехода к высокотехнологичному производству. В дальнейшем ирландский опыт создания СЭЗ был использован азиатскими странами [2].

В Российской Федерации на протяжении последнего десятилетия все чаще наблюдается тенденция создания особых (свободных) экономических зон (ОЭЗ). По мнению многих исследователей ОЭЗ, создаваемые в России, заметно отличаются от мировых своей спецификой, которая отражает реалии современного экономического и социально-политического развития страны. Следовательно, российские ОЭЗ являются лишь модификацией широко распространенных в мире свободных экономических зон.

Согласно российскому законодательству, особой экономической зоной является определяемая Правительством Российской Федерации часть территории Российской Федерации, на которой действует особый режим осуществления предпринимательской деятельности [3].

Впервые ОЭЗ в Российской Федерации появились в 90-х годах, но процесс их создания и функционирования носил беспорядочный и непоследовательный характер. Это было обусловлено такими факторами:

– Во-первых, отсутствием в России до 2005 года законодательной базы, которая строго регламентировала бы процесс функционирования ОЭЗ;

– Во-вторых, ведением непрерывной борьбы и несогласованностью в действиях между регионами и центром при предоставлении льгот и привилегий ОЭЗ, а также при осуществлении контроля над ними [4].

В рамках данной проблемы инвесторы сталкиваются с ситуацией, когда при получении поддержки на одном уровне возникает противодействие на другом. Таким образом, отсутствие диалога между всеми уровнями служит серьезным препятствием для реализации масштабных инвестиционных проектов.

На сегодняшний день существует ряд проблем, препятствующих успешному развитию ОЭЗ в России. К ним относятся:

1. Низкий уровень эффективности создаваемых ОЭЗ. На современном этапе из всех ОЭЗ, существующих в Российской Федерации, функционирует только половина. И даже результаты деятельности этой половины признаются либо неэффективными (значение показателя эффективности ниже 5), либо условно-эффективными (значение показателя эффективности выше 5). По данным Минэкономразвития уровень эффективности различного вида ОЭЗ в РФ выглядит следующим образом:

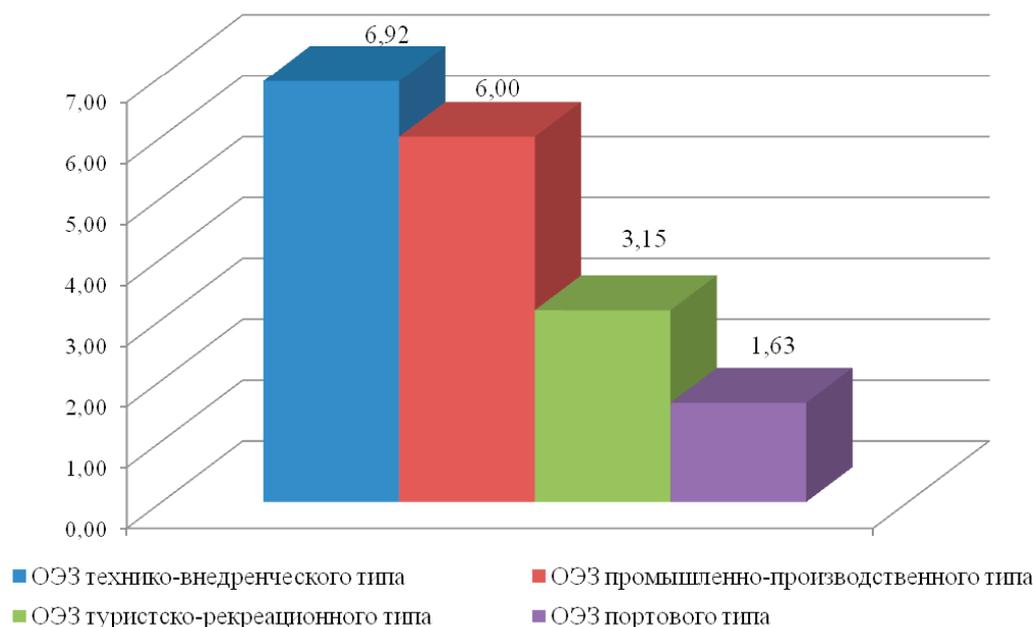


Рис. 1. Оценка эффективности функционирования ОЭЗ в РФ.

Источник: Проблемы функционирования особых экономических зон в России [5]

Показатель эффективности особых экономических зон технико-внедренческого типа составляет 6,92, промышленно-производственного типа — 6, туристско-рекреационного типа — 3,15 и портового типа — 1,63.

2. Значительные размеры территории ОЭЗ. Чем масштабнее территория, тем сложнее ей управлять и тяжелее рационально распределить территорию под объекты инфраструктуры. Также от масштабов территории зависит и объем капиталовложений, необходимый для создания и развития инфраструктуры. В большинстве случаев государство не в состоянии инвестировать в развитие ОЭЗ солидные суммы.

Площадь многих российских ОЭЗ колеблется в диапазоне 100–3500 гектар. На долю ОЭЗ площадью до 500 гектар приходится около 40%, 500–1000 гектар — 25% и свыше 1000 гектар — 35%. Некоторые ОЭЗ могут занимать территории областей или краев.

Отсюда следует, что на сегодняшний день в РФ существует проблема зонирования ОЭЗ, которая является одной из ключевых. На ее решение негативное влияние оказывают такие факторы:

- Во-первых, отсутствие теоретических обоснований и практических навыков эффективного зонирования ОЭЗ;
- Во-вторых, отсутствие согласованного законодательства о зонировании территорий ОЭЗ.

3. Проблема привлечения резидентов ОЭЗ и инвесторов. «...В сентябре 2013 года на официальном сайте Счетной Палаты Российской Федерации был опубликован отчет о результатах контрольного мероприятия «Аудит эффективности использования государственных средств, направленных на создание и развитие особых экономических зон». Исходя из данного документа видно, что за семь лет (2006–2013 года) государство вложило в раз-

витие особых экономических зон около 112 миллиардов рублей. Фактически к началу 2014 года управляющими компаниями были произведены работы на сумму 52 миллиарда рублей, согласно данному отчету это лишь малая доля (26%) от ожидаемой к 2017 году стоимости...» [5].

4. Низкая рентабельность функционирования ОЭЗ. На 1 рубль, вложенный государством в развитие ОЭЗ, приходится всего лишь 74 копейки инвестированных средств. Для успешного развития ОЭЗ такие показатели являются неприемлемыми. Показатели рентабельности остаются низкими даже несмотря на то, что компаниям-резидентам и инвесторам ОЭЗ предоставляются четыре категории разного рода льгот и стимулов (внешнеторговые, налоговые, финансовые и административные льготы).

5. Нехватка высококвалифицированных кадров, готовых работать в ОЭЗ. Поскольку производственный процесс в некоторых ОЭЗ является весьма специфическим (например, ядерная химия, фармацевтическое производство, авто и авиапроизводство), вопрос подбора специалистов во многих регионах стоит очень остро. Также проблемой является факт несоответствия реального количества созданных рабочих мест запланированному.

Подводя итог, следует отметить, что на сегодняшний день в Российской Федерации существует множество разных проблем, препятствующих успешному функционированию особых экономических зон. Наличие ОЭЗ в том или ином регионе страны не дает основания полагать, что как экономическое, так и социальное развитие этого региона беспрепятственно выйдет на более высокий уровень. Для эффективного развития ОЭЗ в РФ необходимо постоянное совершенствование всех аспектов, оказывающих влияние на функционирование зон.

Литература:

1. Тер-Акопов С. Г. Специальные экономические зоны Китая как важная часть экономического роста [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://отрасли-права.рф/article/8693>
2. Сахаров Н. А. Механизмы привлечения инвестиций в рамках Киотского протокола [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.sakharov.ru>
3. Об особых экономических зонах в Российской Федерации: Федеральный закон Российской Федерации от 22 июля 2005 г. N116-ФЗ [Электронный ресурс] // Администрация Президента России. — 2005. — Ст. 2. — Режим доступа: <http://www.kremlin.ru/acts/bank/22673>
4. Коробова, О. В. Управление особыми экономическими зонами в РФ: проблемы и перспективы / О. В. Коробова, В. В. Жариков, В. В. Беспалов // Аудит и финансовый анализ. — 2014. — № 5. — С. 279–284
5. Беспалов, В. В. Проблемы функционирования особых экономических зон в России [Электронный ресурс] / В. В. Беспалов, Е. А. Ломакина // Экономика и современный менеджмент: теория и практика. — 2015. — № 1(45). — Режим доступа: <http://cyberleninka.ru/article/n/problemy-funktsionirovaniya-osobyh-ekonomicheskikh-zon-v-rossii>

Механизмы и методы государственного регулирования аграрного сектора экономики

Галанов Евгений Александрович, магистр

Кубанский государственный аграрный университет имени И. Т. Трубилина (г. Краснодар)

Агропромышленный комплекс (АПК) — включает в себя ряд секторов экономики, производства и переработки сельскохозяйственной продукции, а также производства средств производства для удовлетворения нужд аграрного производства [1].

В аграрный сектор экономики занимает особое место в развитии современного государства, он предлагает использование земли с целью производства продуктов питания и потребительских товаров. Сельское хозяйство оказывает значительное влияние на уровень национального благосостояния, поскольку его продукция составляет более 60% товаров розничной торговли.

В агропромышленном комплексе можно выделить три основных уровней, каждый из которых выполняет определенную функцию:

1) производство средств производства для сельского хозяйства, промышленности, переработки ее продукции. Данный сектор включает субъектов агробизнеса, которые предлагают производителям аграрную технику, удобрения, т.е. определяет общий уровень его интенсификации;

2) сельское хозяйство является центральным сектором агропромышленного комплекса. Он отличается от других отраслей материального аграрного производства, во-первых, сезонностью производства, с другой стороны, на его развитие сильно влияют природные условия, во-вторых, особенностью сельского хозяйства является то, что земля представляет собой главное и незаменимое средство труда.

3) промышленность, представлена организациями по переработке сельскохозяйственного сырья, предприя-

тиями легкой промышленности и промышленности, которая обеспечивает хранение, транспортировку и продажу продукции АПК [3].

Актуальные проблемы АПК России и ее регионов, связанные с необходимостью оперативной адаптации к новым экономическим реалиям 21 века: вступление России в ВТО, падение цен на нефть, введенный режим санкций западных держав в отношении основных секторов национальной экономики РФ и др. [8].

В этой связи в настоящее время возрастает значение механизмов государственного регулирования аграрного сектора экономики, которое является базовой структурой подсистемой системы национальной экономики [2]. Важно отметить, что в настоящее время эффективность современной системы государственного регулирования аграрного сектора зависит от способности быстро реагировать на возникающие внутренние и внешние проблемы, которые возникают в процессе трансформации мировой экономики, а также национальной экономики в условиях современного кризиса [5].

Наиболее важным условием для динамичного развития отечественного агропромышленного комплекса, является соразмерное и сбалансированное развитие всех субъектов агробизнеса, в зависимости от вклада каждого из них в стоимость создаваемых благ, доля которых в оценке конечного продукта может быть своей в общей структуре АПК России. В частности отметим, что по оценкам экспертов, в экономически развитых странах, большую часть стоимости конечного продукта субъекты агробизнеса создают в третьей сфере АПК, где доминируют субъ-

екты в сфере переработки сельскохозяйственного сырья, хранения, фасовки и упаковки готовой продукции. Так, в США в этой области создается до 80% от розничной цены продукта, в то время как в России на долю данного сектора приходится не более 40%. В условиях динамичных изменений политики и социальной окружающей среды, возрастает проблема формирования адекватной системы государственного регулирования АПК, которая будет в состоянии эффективно реагировать на различные проблемы. Существующая система государственного регулирования сельского хозяйства в смежных секторах включает в себя совокупность факторов, экономических, организационных, правовых и социальных, влияющих на развитие аграрного сектора экономики [6].

Основные направления современной государственной политики в области регулирования АПК включают в себя:

- формирование и функционирование рынка сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия;
- формирование условий для поддержания устойчивого роста спроса продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья;
- создание инфраструктуры для устойчивого функционирования и рынков земли, материально-технических ресурсов, капитала, системы оптовых и розничных рынков;
- поддержка устойчивого предложения продуктов питания и других сельскохозяйственных продуктов, обучение и поддержку системы цен, которая способствует стимулированию устойчивости предложения и удовлетворяет запросам населения при формировании спроса на продукты питания и другие товары;
- обеспечение развития и поддержание приемлемого уровня развития социальной сферы села;
- создание условий для адаптации субъектов АПК в системе межрегионального и международного рынков аграрной продукции [7].

Механизмы государственного регулирования АПК в практике деятельности государственных органов власти является важной частью реализации аграрной политики государства, для защиты интересов своих производителей аграрной продукции. Совершенствование механизмов государственного регулирования аграрного сектора экономики должна быть направлена на улучшение использования их природных, людских, материальных ресурсов, создания эффективной институциональной среды, обеспечение роста, инноваций и инвестиций, производителей товаров [9].

Система государственного регулирования осуществляется посредством мер, инструментов органов власти, с целью защиты отечественного рынка от негативных внешних воздействий, достижение устойчивого экономического роста путем формирования эффективной структуры экономики, формирование комплекса условий, необходимых для модернизации технологической базы отрасли, экономической и социальной стабильности сельских территорий.

Механизмы государственного регулирования АПК основаны на использовании нормативно-правовой базы, технологий, инфраструктуры и финансовой безопасности, использования инструментов регулирования рынка сельскохозяйственной продукции, прогнозирования, программирования, регулирования цен. В частности отметим, что на региональном уровне, реализация действия данных механизмов предполагает использование комплекса административных, нормативных и финансовых инструментов.

Особого внимания заслуживает социальная поддержка сельских территорий, развитие логистической инфраструктуры, сохранение стабильности, эффективности и конкурентоспособности отраслей промышленности. Список приоритетов для развития сельского хозяйства позволяет также определить методы и инструменты воздействия, способствующие эффективному решению социально-экономических задач [4].

Методы государственного регулирования аграрного сектора экономики можно подразделить на прямые и косвенные.

В современных условиях на функционирование экономических агентов в сфере агробизнеса влияют следующие методы косвенного регулирования, а именно: установление на ряд товаров фиксированных цен, ограничения вызванные использованием квот, различные формы контроля, а также курс валюты, лицензирование различных видов деятельности). В целом использование прямых методов государственного регулирования основано на силе, мощи и мерах административного характера, которые включают в себя функции запрета, разрешения и предупреждения. Административные методы государственного регулирования аграрного сектора экономики эффективны для сохранения контроля над аграрным рынком, а также в области экологии, посредством разработки национальной системы стандартизации и сертификации, в определении и поддержании необходимых параметров качества жизни местного населения.

Экономические методы государственного регулирования призваны косвенно влиять на развитие аграрного сектора экономики и предполагают использование различных инструментов экономической политики за счет использования: льготных кредитов, налоговых льгот, преференций в оказании финансовой поддержки (субвенции, субсидии, гранты).

Можно сказать, что экономические методы государственного регулирования воздействуют на интересы субъектов агробизнеса косвенно: через хозяйственное законодательство, налоговую и кредитную системы. Структура используемых методов зависит от ситуации в сельском хозяйстве, от внешнеэкономической политики государства, рыночной конъюнктуры, а также распространения форм собственности в аграрном секторе национальной экономики [3].

В современной политике современного государства прямые и косвенные методы государственного регулиро-

вания аграрного сектора экономики тесно взаимосвязаны и дополняют друг друга.

К основным инструментам государственного регулирования на примере Краснодарского края следует отнести ряд экономических методов (финансирование и поддержка региональных проектов, налоговых льгот, льготных ссуд и безвозмездные субсидии, пособия, сельхозпроизводители выплаты для организаций, ведущих опытно-конструкторские разработки и исследования в области сельского

хозяйства), управленческих методов (создание, адаптация и поддержание эффективного законодательства в области сельского хозяйства, снижение административной нагрузки и коррупции, улучшение бизнес-климата), а также инструментов маркетингового характера (создание успешных инноваций и инвестиций в регионе, развитие сельского хозяйства, а также развитие рыночной и социальной инфраструктуры сельских территорий, продвижения региональных брендов сельскохозяйственной продукции) [8].

Литература:

1. Агропромышленный комплекс России, его развитие и особенности. Программы агропромышленного комплекса [Электронный ресурс]. / URL: SYL.ru: http://www.syl.ru/article/175716/new_agropromyshlenniy-kompleks-rossii-egorazvitie-i-osobennosti-programmyi-agropromyshlennogo-kompleksa
2. Андреев С. Ю. Социально-экономические аспекты повышения эффективности кролиководческого бизнеса: автореф. дис. канд. экон. наук / С. Ю. Андреев. — Краснодар, 2008. — 26 с.
3. Болдуев М. В. Формирование организационно-экономического механизма государственного регулирования развития регионального АПК / URL: <http://be5.biz>
4. Институциональные аспекты регулирования рынка труда в аграрном секторе экономики / Андреев С. Ю., Латыш И. С. // Экономика и социум. — 2015. — № 5–1 (18). — С. 89–92.
5. Институциональные преобразования как фактор стимулирования социально-экономического развития сельских территорий Краснодарского края / Андреев С. Ю., Власова Н. В., Яни А. В., Мищенко Е. А., Самсонов В. А. // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. — 2016. — № 116. — С. 796–813.
6. К вопросу о государственном регулировании конъюнктуры рынка зерна / Андреев С. Ю. // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. — 2010. — № 56. — С. 52–62.
7. Порфилов Б. «Зеленая» экономика: реалии, перспективы и пределы роста. Рабочие материалы фонда Карнеги. Апрель 2013 [Электронный ресурс]. / URL: <http://carnegie.ru/publications/?fa=51414#>
8. Сладкова, Т. В. Государственная поддержка агропромышленного комплекса России и участие во всемирной торговой организации / Т. В. Сладкова. — М.: Научные технологии / Экономика и право — ер 15–09 / URL: <http://www.vipstd.ru/nauteh/index.php/> — ер 15–09/1715-а
9. Теоретико-методологические аспекты формирования организационно-экономического механизма стимулирования инвестиционной активности в аграрном секторе экономики / Андреев С. Ю. // Конкурентоспособность в глобальном мире: Экономика, наука, технологии. — 2016. — № 8–1 (20). — С. 14–18.

К вопросу о разработке программы развития компании ООО «Металл Профиль»

Гареева Юлия Сергеевна, магистрант
Южно-Уральский государственный университет (г. Челябинск)

Актуальность работы определяются важностью разработки программы развития предприятия в условиях высококонкурентного рынка, обусловленного наличием множества субъективных факторов. Целью статьи является — раскрытие особенностей разработки программы развития.

Ключевые слова: программа, развитие, конкурентоспособность, факторы, предприятие.

The relevance of the work will be determined by the importance of the development of a programme of enterprise development in competitive market conditions due to the presence of many subjective factors. The aim of the article is the disclosure of the features of the development program.

Key words: program development, competitiveness, factors, enterprise.

Программа развития для предприятия является конкретным документом, который формируется в про-

цессе осуществления им деятельности для определения ее перспектив.

Основой для разработки программы развития предприятия является бизнес-план компании. В отличие от бизнес-плана программа развития может включать не один, а несколько бизнес-планов по различным направлениям бизнеса. Поэтому разработка программы развития предприятия — это комплексное мероприятие по сравнению с разработкой бизнес-плана и предполагает выявление основных направлений деятельности предприятия на рынке с оценкой их экономической целесообразности.

Разработка программы развития является одним из этапов стратегического планирования деятельности предприятия и осуществляется после того, как стратегия развития предприятия выбрана и необходима ее более подробная детализация в конкретном плане или программе.

В условиях рыночной экономике очень сложно добиться стабильности и успешного функционирования предприятия, если не планировать заранее его эффективное развитие, не собирать информацию о перспективах возможностях и изменениях, о состоянии целевых рынков, а также положении и успехах своих конкурентов. Кроме того, необходимо постоянно наращивать собственную конкурентоспособность, дабы находиться в одном временном промежутке с развитием рынка. На конкурентоспособность оказывают влияние различные факторы [3].

Факторы конкурентоспособности предприятия подразделяются на внешние, влияние которых в меньшей степени зависит от компании, и внутренние, определяемые руководством компании.

К внешним факторам относятся:

1. Государственные факторы: экономическая ситуация, административные методы управления, правовая среда.
2. Рыночные факторы (конъюнктура рынка, уровень конкуренции, трудовые ресурсы, особенности отрасли, уровень дохода потребителей).
3. Социально-политические факторы (общественные организации, политическая ситуация, культурная среда, социальная структура общества).

Основными факторами, определяющими возможности для сотрудничества конкурентов, могут быть следующие: использование одинаковых технических и технологических достижений при производстве товаров, близкий ассортимент, одинаковые каналы распространения товаров, одинаковый тип потребителей, одинаковый сервис и техническое обслуживание товаров и др.

Политические и правовые факторы: изменения в налоговом законодательстве; расстановка политических сил; отношения между деловыми кругами и правительством; патентное законодательство; законодательство об охране окружающей среды; правительственные расходы; антимонопольное законодательство; денежно-кредитная политика; государственное регулирование; федеральные выборы; политические условия в иностранных государствах; размеры государственных бюджетов; отношения правительства с иностранными государствами.

Экономические факторы: ставка процента; курсы обмена валют; темп экономического роста; инфляция; структура потребления и ее динамика; экономические условия в иностранных государствах; показатели торгового баланса; изменение спроса; денежно-кредитная и финансовая политика; тенденции на рынке ценных бумаг; уровень производительности труда в регионе и темпы ее роста; динамика ВВП; ставки налогов [7].

Социальные и культурные факторы: изменения стандартов (уровня) жизни и образования; общественное отношение к бизнесу; структура занятости (доля «белых воротничков»); возрастная структура населения; семейная структура; система ценностей; религия; классовые различия; консюмеризм; доля населения до 19 лет и старше 65; привычки, склонности, традиции территории; потребление лекарственных препаратов на душу населения; показатели естественного прироста рождаемости и смертности.

Технологические факторы: государственные и негосударственные расходы на науку и технику; темпы разработки новой продукции; патентно-лицензионная защита; новые тенденции в трансферте технологии [4].

Внутренние факторы предприятий: организационная структура управления; ресурсный потенциал; инновации; качество обслуживания; организационная культура.

Стратегия подразумевает план развития организации в соответствии с целями бизнеса (повышение эффективности производства, рост прибыльности и т.д.). Она направлена на определение приоритетов и потребностей компании, обеспечение успешности ее деятельности.

Стратегия определяет вектор развития предприятия, задачи и перечень мероприятий по их достижению. Для того чтобы способствовать повышению конкурентоспособности и созданию устойчивых преимуществ, она должна соотноситься с миссией и ценностями компании, быть конкретной и четкой, основываться на долгосрочных целях.

Под навыками понимаются практические способности и компетенции, которыми владеет персонал организации, и отличительные черты, присущие компании, благодаря которым она выделяется на фоне конкурентов.

Центрообразующий элемент концепции, отражающий стандарты и нормы работы в компании, принципы взаимодействия сотрудников, их отношение к деятельности организации, своему труду и месту в ней. Общие ценности — это ядро корпоративной культуры предприятия [1].

Организационная иерархия компании разрабатывается таким образом, чтобы процессы координации и интеграции между уровнями руководства внутри организации не знали сбоев и неточностей. Вопросы подчинения, распределения рабочих задач, обработки и анализа результатов, степени ответственности решаются последовательно и эффективно.

Персонал организации является важнейшей составляющей ее успеха. Какие люди необходимы компании, какую специализацию и квалификацию они должны по-

лучить и как выполнять свои профессиональные обязанности — эти и другие аналогичные вопросы лежат в основе данного компонента.

К системе управления относятся повседневные процедуры: принятие решений, информирование целевых аудиторий, коммуникация внутри организации и т.д.

Как показало исследование авторов концепции, ведущие компании предпочитают упрощать правила и процедуры, сокращая до необходимого минимума количество уровней управления. Такие действия позволяют достичь гибкости структуры и возможности оперативно реагировать на происходящие изменения.

Стиль руководства — то, каким образом ведут себя высшие должностные лица компании и планируют рабочий день, какова их роль в принятии решений по развитию бизнеса — оказывает сильное воздействие на формирование и восприятие ценностей, стратегию. А если принять во внимание тот факт, что все элементы модели согласуются друг с другом, то изменение стиля способно повлечь за собой модификацию и других компонентов концепции.

Таким образом, мы выяснили, что на конкурентоспособность услуг могут оказывать влияние различные факторы, такие как, внешние и внутренние. Корректировка влияния каждого из них, может положительно повлиять на уровень конкурентоспособности организации.

В настоящее время существует довольно большое количество методик оценки факторов, влияющих на конкурентоспособность предприятия. Перечислим некоторые из них: Т. Е. М.Р. L. E.S.— анализ, ЕТОМ — анализ, PEST — анализ, STEEP — анализ, SWOT — анализ.

Первый метод Т. Е. М.Р. L. E.S (Technology, Economics, Market, Politics, Laws, Ecology, Society) позволяет рассмотреть ряд вопросов, связанных с внешней средой. Происходит разделение факторов на соответствующие группы. Такая группировка позволяет рассматривать факторы сфокусировано. Каждый фактор анализируется с позиции возможностей и угроз для исследуемой организации. По большому счету, данный метод предо-

ставляет входную информацию для проведения SWOT — анализа [2].

ЕТОМ — Environmental Threats and Opportunities Matrix — матрица угроз и возможностей внешней среды. Данный вид анализа позволяет обосновать реакцию конкретной организации на совокупность факторов макросреды.

Оценка дальнейшей окружающей среды проводится с помощью методики STEP-анализа. Данная методика означает анализ внешней (дальней) окружающей среды, основывающийся на изучении политических (Political), экономических (Economic), социальных (Social) и технологических (Technological) факторов [8]. STEP-анализ учитывает значимость оцениваемого фактора для анализируемого предприятия, степень влияния на отрасль и направление влияния (положительное или отрицательное). Критерием выступает приоритетность учета тех или иных групп факторов макросреды с точки зрения силы возможного воздействия и стабильности факторов для мониторинга.

Оценивать только влияние деловой окружающей среды недостаточно, необходимо учитывать показатели деятельности анализируемого предприятия. Одним из наиболее распространенных методов, связывающих оценку внешних и внутренних факторов, определяющих развитие организации, является SWOT-анализ (Strengths — силы, Weaknesses — слабости, Opportunities — возможности, Threats — угрозы).

При проведении SWOT-анализа для начала составляется перечень основных сильных и слабых сторон предприятия (S, W). Затем проводится анализ возможностей и угроз для позиций предприятия, определяемых внешней средой и уровнем конкуренции в отрасли (O, T). На следующем этапе выявляются наиболее перспективные возможности и определяются пути эффективного использования сильных сторон, кроме того, целесообразно принять меры по устранению недостатков, что позволит избежать опасностей, подстерегающих фирму (SO, WO, ST, WT — стратегии).

Таблица 1. SWOT-анализ

	Возможности	Угрозы
	1. 2. 3.	1. 2. 3.
Сильные стороны 1. 2. 3.	Поле сильных сторон и возможностей (СИБ)	Поле сильных сторон и угроз (СИУ)
Слабые стороны 1. 2. 3.	Поле слабых сторон и возможностей (СЛВ)	Поле слабых сторон и угроз (СЛУ)

Задача SWOT-анализа — дать структурированное описание ситуации, относительно которой нужно принять какое-либо решение. Выводы, сделанные на его основе, носят описательный характер без рекомендаций и расстановки приоритетов.

Поле СИВ показывает, какие сильные стороны нужно использовать, чтобы получить отдачу от возможностей во внешней среде.

Поле СИУ показывает, какие сильные стороны предприятия должны быть использованы для устранения угроз.

Поле СЛВ показывает, за счет каких возможностей внешней среды предприятие сможет преодолеть свои слабости.

Поле СЛУ показывает, от каких слабостей предприятие должно избавиться в попытке предотвратить нависшую угрозу.

Для более полной отдачи от метода используется также построение вариантов действий, основанных на пересечении полей. Для этого последовательно рассматривают различные сочетания факторов внешней среды и внутренних свойств компании.

Представленные методики анализа деловой среды организации позволяют быстро оценить и среагировать на изменяющуюся окружающую внешнюю ситуацию, усилить свои слабые стороны и своевременно принять необходимые организационные решения, которые благоприятно скажутся на дальнейшей деятельности организации [5].

После того как руководством будет оценена деятельность предприятия, разрабатывается программа развития.

Концепция программы в качестве важнейшего элемента содержит формулировку миссии предприятия.

Миссия — это то, ради чего создается предприятие, тот конечный социальный результат, на оплату которого обществом рассчитывает создатель предприятия (предприниматель), формируя свою бизнес-идею.

Кроме миссии, в концепцию программы стратегического развития включаются другие идеи, определяющие процесс развития и управление им.

Рекомендуется концептуальные идеи и стратегические принципы группировать в соответствии с видами деятельности или отношений, выделяя основные идеи развития технологического комплекса, маркетинга, финансовой деятельности, отношений администрации с персоналом и т.д.

Концепция и стратегия программы должны предусматривать создание и развитие рынков наиболее перспективных типов с учетом технологического потенциала предприятия, возможностей его развития, возможностей реализации тех или иных методов маркетинга.

Стратегические принципы развития технологического комплекса не должны предусматривать отказ от использования существующих профилей производства. Однако необходимо рассматривать их не в качестве

ограничительного условия, диктующего хозяйственную специализацию предприятия, а как потенциал для развития новых хозяйственных направлений на основе максимально возможной технологической преемственности [7].

Особое значение имеют вопросы организационной концепции: изменения организационной структуры предприятия в связи с реструктуризацией имущественного комплекса и диверсификацией производства, интеграции предприятия с другими хозяйствующими субъектами в целях формирования единой системы стратегических зон хозяйствования, реализации совместных рыночных стратегий, усиления технологического потенциала, оптимизации финансовых потоков. За рубежом уже несколько десятилетий в центре внимания менеджеров и консультантов находятся вопросы организационной культуры предприятия, во многом определяющей выбор организационных структур и другие аспекты организационной концепции.

Концепция должна содержать описание тех средств, которые будут использованы для реализации процесса стратегического развития. Возможно использование трех типов средств:

- организационных — создание новых структур как внутри предприятия, так и вне его: создание новых подразделений, дочерних организаций, ассоциаций, холдингов, слияние с другими предприятиями и др., — а также изменение существующих структур и нормативно-правового обеспечения деятельности;

- экономических — распределение ресурсов между подразделениями, в частности, составление и исполнение бюджетов подразделений и бюджетов реализации проектов;

- педагогических — формирование нового качества кадрового потенциала предприятия путем повышения квалификации и переподготовки.

Стратегия развития при программном подходе содержит следующие основные принципы выбора решений: правила, используемые при оценке результатов деятельности предприятия: качественная характеристика результатов осуществляется на основе ориентиров, а количественная — на основе заданий; правила, по которым складываются отношения предприятия с его внешней средой, определяющие, какие виды продукции и технологии предприятие будет разрабатывать, куда и кому их сбывать, каким образом добиваться превосходства над конкурентами. Этот набор правил называется продуктово-рыночной стратегией, или стратегией бизнеса; правила, по которым устанавливаются отношения и процедуры внутри организации — организационная стратегия.

Можно сказать, что концепция программы определяет «постоянную часть» тех целей и способов их достижения, которые разрабатываются на каждом этапе программы, а стратегия — принципы формирования «переменной части» в зависимости от ситуации.

Литература:

1. Акофф, И. Стратегическое управление: учебник. / И. Акофф. — М.: Экономика, 2015. — 311 с.
2. Белоусов В. Л. Анализ конкурентоспособности фирмы. — М.: М.: Гардарики, 2014. — 207 с.
3. Виханский, О. С. Стратегическое управление: учебник для вузов. / О. С. Виханский. — М.: Гардарики, 2012. — 387 с.
4. Гусев Ю. В. Стратегия развития предприятий: учебное пособие. / Ю. В. Гусев. — СПб.: Издательство СПбУЭФ, 2013. — 254 с.
5. Ковалев, В. В. Анализ Хозяйственной деятельности предприятия: учебник для вузов. / В. В. Ковалев, О. Н. Волкова. — М.: ПБОЮЛ Е. М. Гриженко., 2012. — 376 с.
6. Кузнецов, А. Организация планирования на предприятии / А. Кузнецов, С. Суров // «Рынок ценных бумаг», — 2016, — № 9. — 6 с.
7. Мельников, В. П. Управление организацией: учебное пособие. / В. П. Мельников. — М.: КНОРУС, 2014. — 240 с.
8. Фатхутдинов Р. А. Конкурентоспособность организации в условиях кризиса: учебное пособие / Р. А. Фатхутдинов. — М.: Издательско-книготорговый центр «Маркетинг», 2014. — 312 с.

Легализация денежных средств через благотворительные фонды. Особенности российского опыта

Голик Дарья Игоревна, студент;

Ганжа Евгения Андреевна, студент

Ростовский государственный экономический университет «РИНХ»

Отмывание денег, т.е. их легализация, является популярной проблемой для всего мира еще с середины прошлого века. Для России она стала актуальной примерно в 80-х годах во времена переживания ею экономического кризиса. Но, несмотря на то, что в эти времена достаточно крупные денежные суммы были получены незаконным путем, легализация этих средств не обрела должную популярность в России. Специалисты связывают это с тем, что государство в лице правоохранительных органов особо не интересовали истоки происхождения незаконно полученного капитала. Соответственно, зачем тогда преступникам переживать о способах «очистить» их?

Но в 2001 г. Россия активизировалась в борьбе с отмыванием денег и с тех пор в нашей стране раскрываются все большее число схем отмывания доходов, и одним из них является легализация денег через благотворительные фонды. Данный способ является наиболее привлекательным для преступников. Это обосновывается рядом тесно связанных причин:

1. Репутация благотворительных фондов в обществе. Благотворительные фонды, по своей сути, наименее всего вызывают подозрений в какой-то преступной деятельности. Это в каком-то смысле «отводит глаз» от того, чем на самом деле могут заниматься владельцы благотворительного фонда. Ведь, казалось бы, они создаются с чистыми побуждениями, но, к сожалению, это не всегда так.

2. Законность привлекаемых денежных средств. Благотворительные фонды существуют за счет поступающих от спонсоров и простых граждан денежных средств. Пользуясь тем, что туда поступают законные деньги, преступники, создавшие эти собственные благотворительные ор-

ганизации, прокручивают там свои незаконно полученные доходы, делая их «чистыми». Все это скрывается подделыванием бухгалтерии и сопровождается сложными финансовыми операциями.

3. Свободное владение разными видами имущества. Федеральный закон № 115 от 11.08.1995 «О благотворительной деятельности и благотворительных организациях» позволяет благотворительным фондам не только владеть имуществом, но и совершать с ним сделки. Это дает еще одну возможность преступным благотворителям использовать фонд в своих корыстных целях и «очистить» свои доходы.

4. Освобождение от уплаты налогов и таможенных сборов. В Российской Федерации благотворительная деятельность стимулируется льготными условиями в уплате налогов и сборов либо же освобождается от их уплаты вовсе. Но это дало как позитивный, так и негативный эффект, простимулировав не только простых граждан, но и криминалистов, которые создают фиктивные благотворительные фонды для отмывания огромных сумм «грязных денег».

Выяснив причины привлекательности благотворительных фондов для целей преступных целей, остановимся на более подробном рассмотрении конкретных схем отмывания денег с их помощью. Для этих целей может использоваться как легализация средств, так и самолегализация. Предварительно необходимо обозначить небольшое, но существенное различие этих понятий. В статье 174 УК РФ под самолегализацией понимается «Совершение финансовых операций и других сделок с денежными средствами или иным имуществом, заведомо

приобретенными другими лицами преступным путем, в целях придания правомерного вида владению, пользованию и распоряжению указанными денежными средствами или иным имуществом» [1, п. 1]. Легализация же регулируется статьей 174.1 УК РФ и отличается лишь тем, что незаконные операции по отмыванию денег совершаются преступником самостоятельно [2, п. 1]. Если брать пример благотворительных фондов, то в случае самолегализации его владельцем будет друг или близкий родственник преступника, а в случае легализации — владельцем будет являться сам преступник. Ниже будут приведены две примерные схемы отмывания денег с помощью благотворительных фондов. Это лишь известные схемы, в действительности их может существовать значительно больше. Первая схема раскрывает самолегализацию денег, а вторая — легализацию денег непосредственно самим лицом, которое получило преступный доход.

Первая схема: Гражданин А открывает благотворительный фонд и спустя определенное время деятельности заводит счет в банке другой страны от лица этой некоммерческой организации (в соответствии с ФЗ № 115 ОТ 11.08.1995 «О благотворительной деятельности и благотворительных организациях») [3, ст. 21]. Его друг или близкий родственник, гражданин Б, жертвует этому фонду крупную сумму денег, полученных от, допустим, нелегальной продажи оружия. Но при этом сумма разбивается на несколько частей и жертвуется разными лицами, чтобы не вызвать подозрений у определенных служб. Руководитель фонда (Гражданин А), получив деньги, переводит их на счет фонда в банке другой страны. Спустя время он сможет их снять и передать Гражданину Б уже «чистые» деньги.

Вторая схема: Гражданин В создает благотворительный фонд в стране, являющейся оффшорной зоной. Он открывает банковский счет фонда в другой стране. С этого счета Гражданин В делает перечисление крупной денежной суммы, полученный от продажи органов, на еще один счет, открытый на имя близкого родственника в другой стране. Эти сложные финансовые махинации позволяют ему «очистить» его деньги, но не без доли риска быть замеченным. Подобная схема была раскрыта ФАТФ в 2004 году.

Рассмотренные схемы имеют место, как в Западном опыте, так и в Российском. Очевидно, что проблема легализации денег через благотворительные фонды имеет свои особенности в России. Среди них можно выделить следующие:

1. Коррупционные структуры. К сожалению, в Российской Федерации коррупция находится на уровне выше среднего, и это естественно не могло не повлиять на то,

как «благотворители» пытаются использовать благотворительные фонды в своих корыстных целях. Факт распространения коррупции среди должностных лиц нередко позволяет преступникам укрыть свою деятельность от «ненужных» глаз.

2. Несовершенства Российского законодательства в области регулирования деятельности благотворительных организаций. Несмотря на то, что деятельность благотворительных организаций раскрыта довольно широко в Российском законодательстве, некоторые моменты, например, использование этих некоммерческих организациях в противоречащих их сути целях, не были предусмотрены. В итоге, это позволяет преступникам находить лазейки в законе и совершать противоправные действия под видом благодетели.

3. Малый опыт в борьбе с легализацией преступных доходов. Поскольку в рамках Российской Федерации отмывание денег не настолько распространено, как на Западе, то и опыта предотвращения подобных финансовых махинаций у первой соответственно меньше. К тому же, Россия позже столкнулась с проблемой легализации денег, что значительно задержало ее развитие в противодействие этой проблеме.

Но, несмотря на небольшое отставание от Запада, Российская Федерация все же ведет активную борьбу с отмыванием денег, начиная с 2001 года, когда 07.08 был принят Федеральный закон № 115 «О противодействии легализации доходов, полученных преступным путем». В этот же год был образован Комитет РФ по финансовому мониторингу, а в 2003 г. Россия, наконец, присоединилась к мировому противодействию легализации денег, став членом ФАТФ. Через 10 лет после этого был принят Федеральный закон «О внесении изменений в некоторые законодательные акты РФ в части противодействия незаконным финансовым операциям», что свидетельствует о положительных изменениях в законодательстве, а также о его развитии в нужном ключе.

Таким образом, несмотря на то, что в Российской Федерации имеются определенного рода проблемы с легализацией денег через благотворительные фонды, а также с легализацией в целом, она все равно делает долгие, но уверенные шаги в совершенствовании мероприятий по борьбе с этой проблемой. Но для полного комплекса мероприятий России следует внести коррективы в законодательные акты, связанные с благотворительной деятельностью, а также заниматься более тщательной проверкой всех некоммерческих организаций. В дальнейшем это поможет свести использование благотворительных фондов в качестве «прачечной» к минимуму, и они будут служить только своей изначальной миссии.

Литература:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред.от 29.07.2017).
2. Федеральный Закон № 115 ОТ 11.08.1995 «О благотворительной деятельности и благотворительных организациях».

3. Жердева Н. И. Преступления, совершаемые под видом благотворительной деятельности. — 5. —: Российский следователь, 2005.
4. Как «отмывают» капитал // Российская газета. URL: <https://rg.ru/2004/09/01/fatf.html> (дата обращения: 3.12.2017).

Организация интернет-маркетинга

Капилевич Дмитрий Николаевич, специалист
 ООО «Коммерческие автомобили — Группа ГАЗ» (г. Нижний Новгород)

Планирование использования интернет-маркетинга в организации основано на внутренних и внешних факторах: к *внутренним* факторам относятся миссия, общекорпоративная и маркетинговая стратегии; к *внешним* факторам — поведение потребителей в виртуальной среде, используемые конкурентами стратегии интернет-маркетинга и общее состояние рыночной среды в Интернете (рис. 1) [1].



Рис. 1. Факторы, влияющие на планирование интернет-маркетинга

Продвижение организации в Интернете является сложным, многоэтапным процессом, который описывается циклической моделью SOSTAC (схематично представлена на рис. 2).



Рис. 2. Циклическая модель SOSTAC

Модель SOSTAC включает в себя следующие стадии:

- Situation analysis — анализ текущей ситуации;
- Objectives — определение целей, которых необходимо достичь организации с помощью интернет-маркетинга;
- Strategy — способ достижения целей;
- Tactics — определение того, что именно нужно будет сделать для реализации стратегии;

- Actions — действия, которые необходимо выполнить для реализации стратегии и тактики;
- Control — отслеживание эффективности реализации стратегии [2].

Анализ ситуации. Основная идея анализа текущей ситуации заключается в том, чтобы получить четкое представление о состоянии бизнеса и рынка. Эффективный анализ должен включать в себя исследование следующих объектов:

1. текущая активность компании в сети Интернет: анализ сайта (его функциональность, совместимость с браузерами, удобство использования, видимость в поисковых системах), основные источники посетителей, используемые каналы продвижения компании в Интернете, сравнение с конкурентами;

2. рынок продуктов или услуг, на котором работает компания (емкость, жизненный цикл, особенности, законодательные и иные ограничения на распространение рекламы);

3. потребители (их модели поведения в Интернете, особенности покупки и потребления, поисковое поведение — используемые ими ключевые слова в поисковых системах при поиске компании, ее продуктов и услуг).

Определение целей. Цели интернет-маркетинга обусловлены маркетинговым планом и согласованы с общими целями маркетинга компании. Маркетинг в Интернете может преследовать много различных целей в зависимости от того, для какой конкретной компании и в каких условиях он применяется.

На общем уровне выделяют пять целей маркетинга:

1) формирования спроса. Без наличия спроса на товары и услуги их продажа не может быть осуществлена. Формирование спроса происходит путем обучения широкой аудитории преимуществам тех или иных товаров и услуг, а также основам процесса их использования;

2) формирование знания (повышение осведомленности о компании или бренде). Не зная марку, модель, товар нельзя купить целенаправленно. Чтобы приобретение товара или услуги конкретной марки стало целенаправленным действием, а не случайным выбором из ассортимента в категории, необходимо сформировать у потребителя осведомленность о марке и основных характеристиках товара;

3) формирование отношения — выбор между одинаково известными торговыми марками в одной категории осуществляется на основании собственного опыта и мнения. У человека всегда должна быть причина выбора конкретной марки. Интернет-маркетинг позволяет формировать мнение, задавая спектр возможных интерпретаций;

4) стимулирование сбыта — как правило, это одна из основных целей. Интернет-маркетинг позволяет увеличить как прямые продажи в Интернете, так и перенести конверсию аудитории в офлайн-среду. Процесс приобретения товаров и услуг в Сети происходит с применением различных сервисов и с учетом различных условий. Представленность в потребительских сервисах и условия приобретения могут повлиять на факт приобретения точно так же, как отсутствие или наличие товаров и услуг в точке продажи, скидки и акции;

5) формирование лояльности, увеличение повторных продаж — работа с существующими клиентами обходится компании в среднем в 6 раз дешевле, чем привлечение новых клиентов. Достижение цели увеличения повторных продаж приводит к быстрому росту рентабельности бизнеса [2].

Стратегия имеет следующие характеристики:

1. Сегментация потребителей. На уровне разработки стратегии интернет-маркетинга происходит сегментация целевой аудитории, осуществляется общий выбор инструментов интернет-маркетинга на основе информации о сезонности рынка, с учетом особенностей поведения пользователей в Интернете и доступного бюджета.

При планировании маркетинговой активности в онлайн-среде очень важно рассмотреть, на кого она будет направлена. Это достигается за счет сегментации аудитории и позиционирования на одном или нескольких сегментах [4].

Различные сегменты целевой аудитории могут быть описаны с помощью географических, демографических или психографических факторов. Географические факторы используют, чтобы сузить аудиторию потребителей, живущих в одной местности, демографические — для описания таких характеристик покупателя, как пол, возраст или род занятий. Образ жизни и особенности характера относятся к психографическим факторам, которые используются для сегментации различных потенциальных групп покупателей. Уникальным фактором сегментации аудитории в интернет-маркетинге является поисковое поведение — использование пользователями определенных ключевых слов, которые свидетельствуют о их намерениях и интересах.

Правильное определение целевых сегментов на основе вышеприведенных таргетингов позволит не только снизить издержки и увеличить прибыль за счет обращения только к представителям каждого конкретного сегмента, но и разработать индивидуальные рекламные сообщения и подчеркнуть в продвигаемом продукте или услуге именно те черты, которые являются наиболее важными для них.

2. Сезонность. При разработке стратегии продвижения организации в Интернете особое внимание следует уделить работе с сезонными колебаниями на рынке. Если на рынке продукция продается, главным образом, в течение определенного периода, будет рационально сконцентрировать основные маркетинговые усилия на этом промежутке времени. При этом одной из наиболее распространенных ошибок планирования интернет-маркетинга может быть ориентация именно на сезонность продаж в бизнесе. На практике клиенты имеют свойство предварительно изучать информацию за несколько дней, недель или даже месяцев перед совершением покупки, поэтому при продвижении в Интернете важно учесть данный аспект и активизировать маркетинговую активность в сезоны высокой исследовательской активности пользователей.

3. Выбор инструментов интернет-маркетинга. В общем маркетинге существуют две модели маркетинговой активности:

1) модель непрерывной активности. Предполагает реализацию маркетинговых мероприятий на протяжении всего года, активизируя усилия в периоды пиков. Эта модель более дорогая, но и более эффективная, если необходимо повысить узнаваемость бренда;

Таблица 1. Классификация инструментов интернет-маркетинга по использованию в непрерывной и пульсирующей рекламных моделях

Непрерывная	Пульсирующая
Веб-сайт	Онлайн-PR: публикации статей и мероприятия для блогеров
Поисковая оптимизация	
Контекстная реклама	Работа со СМИ
Баннеры возвратного ретаргетинга Email-рассылки, контентный маркетинг	Специальные акции и конкурсы для потребителей
Ведение сообществ в социальных сетях	Медийная (баннерная) реклама
Репутационный мониторинг	Видеореклама
Партнерские программы	Мобильная реклама

2) пульсирующая модель. Предполагает проведение отдельных рекламных кампаний в течение года с перерывами на несколько недель или даже месяцев [5].

На практике в Интернете некоторые инструменты требуют непрерывной активности для достижения целей маркетинга и не могут быть реализованы на базе пульсирующей модели. Классификация инструментов интернет-маркетинга по возможности использования той или иной модели представлена в табл. 1.

4. Определение бюджета продвижения. Важным вопросом стратегического планирования продвижения организации в Интернете является маркетинговый бюджет, который может быть выделен для достижения целей компании. Существует четыре метода вычисления необходимого бюджета:

1) инвестирование доступных денежных средств. Это означает, что компания готова потратить на интернет-маркетинг только те денежные средства, которые у нее выделены на маркетинг и есть в наличии;

2) инвестирование определенного процента от общего оборота компании. Организация рассчитывает рекламный бюджет в зависимости от текущих или прогнозных объемов продаж. Сложность данного метода заключается в определении доли от продаж, которая должна быть инвестирована в интернет-маркетинг. Данная проблема может быть решена при наличии у компании продолжительного опыта изучения влияния маркетинговых расходов на достижение бизнес-целей организации;

3) инвестирование на уровне среднерыночных расходов на маркетинг. Компания выделяет на интернет-маркетинг столько же средств, сколько и ее конкуренты. Главная сложность данного подхода заключается в сложности оценки расходов конкурентов. По крупным компаниям такая информация представлена в публикациях различных ассоциаций, исследовательских компаний и деловых СМИ, занимающихся составлением рейтингов;

4) расчет маркетингового бюджета, основанный на методе «цель — задача — бюджет». Данный метод явля-

ется одним из наиболее точных и заключается в определении целей маркетинговой активности, конкретизации задач и составлении детального плана с оценкой необходимых ресурсов для его реализации, на основе чего рассчитывается размер маркетингового бюджета [6].

Стратегия должна быть четко сформулирована, чтобы все сотрудники компании, отвечающие за продвижение в Интернете, имели представление о том, как действовать для достижения поставленных целей и задач.

Тактика. Тактическое планирование продвижения организации в Интернете предполагает детализацию стратегии и включает в себя выбор конкретных рекламных площадок, разработку рекламных кампаний на основе понимания целевой аудитории, сезонности и доступного бюджета.

На практике рекламные агентства и маркетинговые отделы компаний часто составляют медиапланы, в которых систематизируют информацию по используемым инструментам, рекламным площадкам, индивидуальным настройкам, таргетингам рекламной кампании, а также финансовую информацию о стоимости размещения, клиентских и агентских скидках.

Реализация стратегии. Разрабатывается подробная программа продвижения в Интернете; она должна включать в себя: список задач, которые необходимо решить; требуемые для этого экономические, материальные и человеческие ресурсы; указанные сроки реализации и ответственных за выполнение.

Контроль. На данном этапе отслеживают воплощения плана интернетмаркетинга и в случае возникновения ошибок реализации предпринимают меры по их устранению. В основе контроля — заранее определенная система оценки эффективности и мониторинга воплощения плана продвижения организации в сети Интернет.

Главной проблемой, с которой сталкиваются специалисты, отвечающие за планирование продвижения организации в Интернете, является дефицит информации и навыков ее интерпретации для разработки комплексных решений.

Литература:

1. Пыхтина И. Н., Клинова Д. В. Тенденции развития маркетинговых коммуникаций онлайн-площадок // Маркетинг в России и за рубежом. 2013. № 4. С. 62–68.

2. Наумов М. А. Оценка эффективности интернет-продвижения // Интернет-маркетинг. 2013. № 4. С. 222–229.
3. Сухов С. Интернет-маркетинг на 100% / под ред. С. Сухова. СПб.: Питер, 2013. — 240 с.
4. Еграшин А. В. Интернет-маркетинг: мифическое существо, пожирающее реальные средства // Маркетинг в России и за рубежом. 2013. № 3. С. 76–80.
5. Гавриков А. В. Эффективный сайт: алгоритм успеха // Интернет-маркетинг. 2014. № 1. С. 18–29.
6. Броган К., Смит Д. Формула эффекта. Как получить реальный результат в социальных медиа / пер. с англ. У. Сапциной. М.: Манн, Иванов и Фербер, 2013. — 304 с.

К вопросу о принципах управления кредитным портфелем коммерческого банка в современных условиях

Кауртаева Мария Витальевна, магистрант
Тюменский государственный университет

Управление кредитным портфелем представляет собой организацию деятельности банка при осуществлении процесса кредитования, которая направлена на предотвращение или минимизацию кредитного риска. Конечными целями кредитной организации при управлении кредитным портфелем является, во-первых, получение прибыли от активных операций, во-вторых — поддержание надежной и безопасной деятельности банка.

Достижение поставленных целей представляется возможным в случае разработки принципов, которым будет следовать система управления кредитного портфеля. Л. В. Ильина и К. Н. Никитин, исследуя систему управления портфелем банковских ссуд, абсолютно обоснованно определяют принципы управления кредитным портфелем как базовые начала, основополагающие правила, которые следует учитывать при выборе конкретных способов и процедур кредитного менеджмента в рамках портфельных подходов к управлению кредитами [1, с. 189].

При этом в научной литературе, а также в деятельности современных коммерческих банков не существует конкретного закрытого перечня принципов, которые бы являлись основополагающим началом для системы управления в целом. Между тем, по мнению автора, систематизация принципов управления кредитным портфелем является эффективным способом повышения его качества. В связи с этим представляется необходимым проанализировать научную литературу и результаты банковской деятельности на предмет определения оптимального перечня принципов системы управления кредитным портфелем коммерческого банка.

Так, А. В. Славянский, исследуя управление кредитным портфелем как элемент системы управления кредитным риском, называет следующие принципы управления кредитным портфелем [2, с. 23]:

1. Управление кредитным портфелем помогает охарактеризовать не только сферу кредитной деятельности банка. От кредитной политики банка зависят его ликвидность, доходность и финансовая надежность в целом. При этом качество кредитного портфеля зависит от капи-

тальной базы банка, структуры его пассивов, от культуры кредитования и менеджмента банка.

2. При анализе и управлении кредитным портфелем рассматривается не только в целом портфель, но и каждая группа кредитов, например, отдельно взятая кредитная операция. Это всеохватывающий и конкретный анализ кредитных банковских операций.

3. Управление и анализ кредитного портфеля заключается в систематическом изучении и наблюдении за кредитной деятельностью банка, оценивании состава и качества банковских ссуд в динамике, по сравнению со среднебанковскими показателями.

4. Систематический анализ кредитного портфеля предполагает использование данных о структуре кредитного портфеля для принятия наиболее правильных решений различными органами и подразделениями банка.

5. Состав показателей и значение критериев, которые используются при управлении кредитным портфелем, не содержит обязательного характера для банков. Соответственно, каждый банк проводит анализ на основе своих аналитических возможностей, применяя мировой и отечественный опыт.

Вышеприведенный перечень принципов представляется весьма размытым, неконкретным и больше схожим с различными теоретическими положениями, касающимися управления кредитным портфелем, чем с принципами управления. Указанному перечню достаточно сложно дать анализ, поскольку он не классифицирован, а сами принципы не поименованы. Только лишь раскрытия содержания принципов явно недостаточно для эффективного их внедрения в систему управления кредитным портфелем.

Р. Т. Балакина и П. В. Галдецкий, анализируя теоретические аспекты управления кредитным портфелем, приводят такие принципы управления, как взаимозависимость (управление кредитным портфелем не замыкается исключительно на кредитной сфере, связано с управлением другими сферами банковской деятельности), составной характер портфеля (управление необходимо как на уровне кредитного портфеля в целом, так и разбивая его на составные

элементы), систематичность анализа (систематическое наблюдение и изучение кредитного портфеля в динамике, сравнение с показателями со среднебанковскими значениями), формализация анализа и управления (управление должно строиться на определенных самим банком критериях и показателях, характеризующих качественное состояние кредитного портфеля), многоступенчатость управления (управлять кредитным портфелем необходимо как на уровне банка в целом, так и на уровне его обособленных и внутренних структурных подразделений) [3, с. 198].

Вышеуказанный перечень принципов управления схож с принципами, которые предлагает А. В. Славянский, вместе с тем, он носит более конкретный и четкий характер.

Заслуживает внимания также мнение Е. Н. Вайсбека, которые выделяет три принципа системы управления кредитным портфелем, раскрывая их содержание следующим образом: систематичность; формирование системы показателей; разноуровневый характер анализа [4].

При этом из работы автора не ясно почему он не включает в свою классификацию такие принципы как многоступенчатость управления и взаимосвязанность.

Наибольшее исследование принципы управления кредитным портфелем коммерческого банка получили в работе Т. В. Гребеник. Так, автор предлагает с целью обеспечения эффективности управления подразделять принципы управления качеством кредитного портфеля на основные (определяющие организацию процесса управления качеством кредитного портфеля банка в целом) и дополнительные (регламентирующие процесс формирования кредитного портфеля) [5, с. 30].

Исходя из этой классификации автором были выявлены, сформулированы и ранжированы принципы управления кредитным портфелем. При этом выявление принципов управления качеством кредитного портфеля производилось в рамках исследования действующих объективных законов и закономерностей кредита и кредитной деятельности.

Научное исследование данных законов позволило выявить следующие основные принципы управления качеством кредитного портфеля банка:

— целеполагание — управление с целью получения банком достаточных процентных доходов при удовлетворительном уровне ликвидности и приемлемом уровне кредитного риска;

— комплексность — одновременный охват всех сторон кредитной деятельности банка с целью установления истинного уровня кредитного риска, ликвидности и доходности кредитного портфеля;

— иерархичность — управление качеством кредитного портфеля на всех уровнях банка;

— полнота анализа — анализ экономических и неэкономических показателей кредитоспособности заемщика

и его бизнеса, определяющих степень кредитного риска как одного из критериев качества кредитного портфеля;

— открытость — подверженность качества кредитного портфеля воздействию многочисленных внешних и внутренних факторов;

— непрерывность — управление качеством портфеля в течение всего срока действия кредитного договора между заемщиком и банком;

— последовательность — поддержание неразрывной связи каждого этапа управления качеством кредитного портфеля как функционально, так и организационно;

— принцип динамизма и перспективы — анализ факторов, воздействовавших на качество кредитного портфеля в предшествующих периодах, и прогноз их влияния на перспективу.

Также автор выделяет дополнительные принципы, среди которых приоритетность, избирательность, сбалансированность, ориентированность, гибкость.

Так, по мнению Т. В. Гребеник, неукоснительное соблюдение данных принципов позволят кредитной организации проводить эффективную политику банка в сфере управления качеством кредитного портфелем.

Представляется, что такой перечень принципов по своей структуре и содержанию является более оптимальным, чем принципы, предложенные иными учеными. Вместе с тем, нам видится возможным исключить из данного перечня принцип открытости. По мнению автора, принцип открытости в состоянии острой конкуренции рынка может способствовать нарушению безопасности кредитной политики банка и как следствие злонамеренному ухудшению качества кредитного портфеля.

Также представляется необходимым дополнить данный перечень принципом индивидуальности критериев оценки качества кредитного портфеля, поскольку деятельности каждого банка присущи свои особенности, требующие индивидуального подхода к формированию показателей и критериев анализа и оценка качества кредитного портфеля.

Таким образом, принципы управления кредитным портфелем являются важнейшим элементом всей системы управления.

Для обеспечения эффективного управления качеством кредитного портфеля необходимо руководствоваться научными принципами его организации. Данные принципы в своей совокупности образуют концепцию эффективного управления качеством кредитного портфеля, наличие которой в банке имеет огромное практическое значение. В связи с этим, представляется необходимым введение в науку и практику системного конкретного перечня принципов управления кредитным портфелем коммерческого банка.

Литература:

1. Ильина Л. В., К. Н. Никитин О принципах управления портфелями однородных банковских ссуд / Л. В. Ильина, К. Н. Никитин // Экономические науки. — 2011. — № 8. — С. 189.

2. Славянский А. В. Управление кредитным портфелем как один из элементов системы управления кредитным риском / А. В. Славянский // Аудит и финансовый анализ. — 2008. — № 6. — С. 23.
3. Балакина Р. Т., Галдецкий П. В. Теоретические аспекты управления кредитным портфелем банка / Р. Т. Балакина, П. В. Галдецкий // Вестник Омского университета. Серия «Экономика». — 2014. № 1. — С. 198.
4. Вайсбек Е. Н. Управление кредитным портфелем коммерческого банка / Е. Н. Вайсбек // Молодёжь и наука: Сборник материалов VII Всероссийской научно-технической конференции студентов, аспирантов и молодых учёных, посвященной 50-летию первого полета человека в космос [Электронный ресурс]. — Красноярск: Сибирский федеральный ун-т. — 2011. — Режим доступа: <http://conf.sfu-kras.ru/sites/mn2011/section04.html>
5. Гребеник Т. В. Управление качеством кредитного портфеля коммерческого банка в период посткризисного развития: Дис. канд. эконом. наук. — 2014. — Москва. — С. 30

Методы организации и управления материальными потоками

Копытова Юлия Владимировна, студент
Уфимский государственный авиационный технический университет

Нынешняя рациональная организация и управление материальными потоками подразумевают неотъемлемое применение главных логистических принципов: однонаправленности, гибкости, синхронизации, оптимизации, интеграции потоков процессов. Организации и оперативному управлению материальными потоками принадлежит ключевая роль в оперативном управлении предприятием, в своевременной поставке продукции и в обеспечении увеличения эффективности производства, так как в их рамках решаются все вопросы, связанные с использованием производственных ресурсов во времени и пространстве. Существует ряд систем управления материальными потоками:

– MRP — планирование потребности в материалах (Одна из старейших авиакомпаний мира British Airways в 1997 г. начала внедрение системы MRP);

– DRP — планирование распределения ресурсов;

– JIT — управление материальными и информационными потоками по принципу «точно вовремя». Just in time — данный способ позволяет не только сократить запасы, но еще и ликвидировать отходы по любым типам ресурсов, усовершенствовать координацию и повысить эффективность деятельности. Популярная американская фирма Harley-Davidson, делающая мотоциклы, в 1970-х годах столкнулась с обострением конкуренции с японскими компаниями: Honda, Yamaha, Suzuki и Kawasaki. Большая часть прежде стабильных компаний в этой отрасли обанкротились. Четыре японские компании имели возможность поставлять свои мотоциклы почти в любую точку мира с более высоким качеством и по более низкой цене, чем у конкурентов. В 1978 г. Harley-Davidson старалась доказать в суде, что японские компании продают мотоциклы по демпинговым ценам, т.е. ниже их себестоимости. Но во время судебных слушаний выяснилось, что операционные издержки у японских компаний на 30% ниже, чем у Harley-Davidson. Одной из основных причин такого положения дел было применение ими режима ра-

боты Just in time. По этой причине в 1982 г. Harley-Davidson начала разрабатывать и внедрять программу «материалы по мере необходимости», аналог Just in time. Сначала фирма столкнулась с трудностями, но за 5 лет она снизила период переналадки оборудования на 75%, уменьшила гарантийные затраты и расходы, связанные с отходами, на 60%, сократила запасы незаконченного производства на 22 млн \$. За тот же период производительность компании взлетела на 30% и на сегодняшний день компания процветает на рынке;

– KANBAN — информационное обеспечение оперативного управления материальными потоками по принципу «точно вовремя»;

– OPT — оптимизированная технология производства.

Нынешняя организация и оперативное управление производством (материальными потоками) обязаны соответствовать ряду требований:

1. Предоставление ритмичной, слаженной работы всех звеньев производства по общему графику и равномерного выпуска продукции.

2. Предоставление предельной непрерывности процессов производства.

3. Предоставление предельной надежности плановых расчетов и минимальной трудоемкости плановых работ. В нынешнее время на машиностроительных предприятиях, используются статические методы планирования и управления производством, которые порождают ряд трудноразрешимых проблем, как-то:

– нехватка производственных мощностей. Изготовление отстает от графика из-за недостатка рабочей силы и оснащения. Данное приводит к добавочным сверхурочным работам, нарушениям сроков поставок готовой продукции, претензиям покупателей, потребности осуществлять учет неудовлетворенных заявок и т.д.

– субоптимальность календарных планов производства. По причине отсутствия точных приоритетов заказов,

неэффективности функционирующих правил формирования графиков, а также непрерывных перемен текущего состояния работ в цехе большинство работ назначаются к осуществлению неверно. В итоге имеет место приостановление производственных циклов для осуществления таких работ, которые внезапно стали приоритетными, увеличивается количество переналадок оборудования, а осуществление работ по графику неожиданно тормозится;

– безрезультатное управление запасами. Когда суммарные резервы сырья, полуфабрикатов и готовой продукции излишне велики, по некоторым нужным в производстве позициям наблюдается дефицит. Высокая степень суммарных запасов превращается в большие издержки по их содержанию, а недостаток сырья приводит к отставанию от графиков производства;

– низкий КПД оборудования. Это следствие неэффективного календарного планирования (слишком частые переходы с выпуска одного вида продукции на другой, приостановление работ), и иных факторов, которые не могут контролироваться полностью (к примеру, возникновение узких мест в производстве, неисправности оборудования, сокращение спроса на выпускаемую продукцию);

– отклонения от технологии производства. К примеру, замена стабильных технологических маршрутов на особенно подбираемые последовательности операций в обход узких мест. В следствии растёт объем наладочных работ, на станки устанавливается неподходящая оснастка, снижается продуктивность процесса обработки.

В существенной мере эти проблемы порождены неправильным представлением о ходе производства как о статичном процессе и говорят о недостаточной надежности плановых расчетов. Представление о ходе производства как о статичном процессе базируется на предположениях, что:

– продолжительность производственного цикла изготовления детали является величиной окончательной, а на самом деле она является величиной вероятностной — оплошность в определении сроков — 40%;

– продолжительность производственного цикла изготовления ведущей детали комплекта определяет длительность производственного цикла изготовления всего комплекта. В реальности длительность производственного цикла изготовления комплекта деталей не менее чем в 1,5 раза дольше производственного цикла изготов-

ления ведущей детали комплекта, и ошибка возрастает еще в 1,5 раза. Если первые два предположения приводят только к нарушениям плановых сроков, то следующие вызывают разбалансировку планов, дефицит деталей на сборке;

– трудоемкость производства изделия делится равномерно в границах каждой стадии продолжительности производственного цикла. На самом деле интенсивность работ в течении цикла каждой стадии производства меняется в существенных пределах;

4. Предоставление достаточной гибкости и маневренности в осуществлении цели при появлении всевозможных отклонений от плана. На макроуровне внутрипроизводственные логистические системы представляют собой элементы макрологистических систем. Они диктуют ритм работы этих систем, являются источниками материальных потоков. Шанс приспособления макрологистических систем к переменам окружающей среды в значительной степени определяется умением входящих в них внутрипроизводственных логистических систем ментально менять качественный и количественный состав выходного материального потока (ассортимент и количество выпускаемой продукции). Высококачественная гибкость внутрипроизводственных логистических систем гарантируется за счет присутствия универсального обслуживающего персонала и гибкого производства. Качественная гибкость также гарантируется разными способами. К примеру, на некоторых предприятиях Японии главный персонал составляет не более 20% от максимального количества трудящихся. Остальные 80% — временные работники. При этом вплоть до 50% от числа временных труженников составляют женщины и пенсионеры. Таким образом, при численности персонала в 200 человек предприятие в любой момент может поставить на осуществление заказа до 1000 человек. Резерв рабочей силы дополняется адекватным резервом оборудования.

5. Предоставление соответствия системы оперативного управления производством (ОУП) типу и характеру конкретного производства.

В условиях рынка форсирование роста эффективности производства непременно требует повышения научного уровня управления, автоматизации его функций, использования современных средств вычислительной и организационной техники.

Литература:

1. Гаджинский А. М. Логистика: Учебник для высших и средних специальных учебных заведений. — М.: ИВЦ «Маркетинг», 2000.
2. Логистика: Учебное пособие / Под ред. Б. А. Аникина. — М.: ИНФРА-М, 1998.
3. Миротин Л. Б., Ташбаев Ы. Э., Порошина О. Г. Эффективная логистика. — М.: Издательство «Экзамен», 2002.
4. Неруш Ю. М. Коммерческая логистика: Учебник для вузов. — М.: Банки и биржи, ЮНИТИ, 1997.
5. Родионова В. Н. Логистика: Конспект лекций. — Воронеж: Изд-во ВГТУ, 1999.
6. Родионова В. Н. Управление материальными потоками в производстве. — Воронеж: Изд-во ВГТУ, 1998.
7. Сергеев В. И. Логистика в бизнесе: Учебник. — М.: ИНФРА-М, 2001.

Повышение эффективности предприятия за счет трудовых ресурсов

Липатова Евгения Дмитриевна, магистрант

Научный руководитель: Юхтанова Юлия Александровна, кандидат экономических наук, доцент

Тюменский государственный университет

Статья посвящена исследованию трудовых ресурсов как объекта управления на современных предприятиях. Проблематика темы, рассматриваемой в данной работе основана на поисках путей повышения эффективности работы предприятия за счет трудовых ресурсов. Управление трудовыми ресурсами рассматривается как важный элемент процесса производства и управления организацией. Сделаны выводы о том, что Эффективное управление человеческими ресурсами предполагает удовлетворение как интересов и потребностей компании, так и ее сотрудников.

Ключевые слова: трудовые ресурсы, управление предприятием, человеческий капитал, эффективность деятельности.

Эффективное функционирование любой организации невозможно без обеспеченности необходимым персоналом, именно поэтому персонал предприятия (кадры) является главным ресурсом каждой организации, от качества и эффективности использования которого во многом зависят результаты деятельности организации и ее конкурентоспособности. Персонал приводит в движение материальную и нематериальную вещи, создает продукт, стоимость и прибавочный продукт в форме прибыли.

Эффективное использование трудовых ресурсов основано на организации всего процесса формирования персонала. Проблематика темы, рассматриваемой в данной работе основана на особенностях кадровых потребностей и их удовлетворения путем исследования и применения различных подходов к управлению человеческими ресурсами.

Основными компонентами трудовых ресурсов организации являются квалификация, экспертные знания и обширный опыт персонала. Трудовые ресурсы можно рассматривать как живую и мыслящую часть интеллектуального капитала. Человеческий капитал включает в себя:

- профессиональные квалификации и компетентности сотрудников;
- их ноу-хау в определенных областях, которые важны для успеха предприятия;
- их способности и отношения.

Интеллектуальный капитал, наряду с физическим и финансовым, является одним из жизненно важных ресурсов организаций. [9, с. 16] Он включает в себя все неосознанные резервы, которые:

- относятся к организации;
- вносят вклад в создание ее стоимости.

Неосознанные ресурсы можно разделить на три вида капитала:

- человеческий;
- структурный;
- отношенческий. [10, с. 35]

Лояльность сотрудников, мотивация и гибкость также часто являются значимыми факторами, поскольку «пул» знаний и опыта фирмы развивается в течение долгого времени. Высокий уровень текучести кадров может означать,

что фирма теряет важные элементы интеллектуального капитала. [10, с. 6]

Таким образом, стремясь к эффективному управлению современным предприятием, руководители столкнулись с проблемой стимулирования персонала к профессиональной деятельности, имеющей актуальную на современном этапе развития организации инновационную и коммерческую составляющую. [8, с. 60]

Особенно важными обеспечивающими условиями стимулирования деятельности работника выступают:

- во-первых, система оплаты труда, которая обеспечивает и стимулирует инновационную и коммерческую деятельность персонала;
- во-вторых, эффективная организационная структура с распределением функций и закреплением за должностями прав и ответственности по управлению доходами и расходами.

Деятельность по управлению трудовыми ресурсами должна базироваться на основе документов: Конституции РФ; Трудового Кодекса РФ; Гражданского кодекса РФ; Декларации прав человека; коллективного договора; опыта лучших организаций; религиозных писаний; устава; стратегии кадровой политики страны и организации.

При этом должны учитываться: национальный состав работников, тип производства, вид собственности, отрасль народного хозяйства, численность персонала, уровень благосостояния сотрудников, а также их культурный уровень.

Управление трудовыми ресурсами рассматривается как важный элемент процесса производства и управления организацией. Однако существует иной подход, при котором человек в организации определяется как личность, со своими особенностями, потребностями, мотивами, ценностями и отношениями.

На них оказывает влияние большое количество различных факторов. В целом, их можно объединить в три блока:

1. Иерархическая структура организации. Основное средство воздействия в данном случае — это отношения типа «власть-подчинение».

2. Культура. На поведение любого индивида оказывают влияние нормы, установки и ценности, выработанные обществом, организацией, группой людей.

3. Рынок. Данный фактор основан на равновесии интересов продавца и покупателя. [12, с. 11]

Как правило, все эти факторы оказывают влияние на человеческий фактор не по отдельности, а в совокупности.

Оценка использования персонала играет большую роль в управлении им и может быть использована для повышения эффективности труда, проведения целенаправленной политики в области стимулирования и аттестации работников. Выделяют следующие цели оценки использования персонала [12, с. 308]:

В настоящее время существуют различные методики оценки эффективности использования персонала. Деятельность персонала должна приносить определенный эффект для организации. Эффективность работы персонала можно представить как часть общей эффективности производства. Проблемность этого вопроса состоит в количественной оценке получаемого эффекта.

Существуют различные концепции оценки эффективности использования персонала. Их можно разделить на три основных подхода [7]:

В основу первого подхода заложен тот факт, что конечные результаты деятельности персонала и являются критериальными показателями эффективности его использования. Этими показателями могут быть численные

значения основных экономических показателей деятельности организации за отчетный период:

- объем продукции;
- выручка;
- прибыль;
- себестоимость продукции;
- рентабельность.

Однако следует отметить, что на величину этих показателей могут оказывать влияние другие факторы, не зависящие от деятельности персонала, а именно: средства труда, предметы труда, организация производственных и торговых процессов и их технология.

Сущность второго подхода состоит в том, что показатели использования персонала должны отражать результативность, качество и сложность трудовой деятельности.

Данными показателями оценки эффективности использования персонала являются:

- производительность труда;
- темпы роста производительности труда;
- процент выполнения нормы выработки работников;
- трудоемкость продукции;
- фондовооруженность и механовооруженность труда.

В процессе расчета производительности труда устанавливают:

- темпы роста производительности труда;
- степень выполнения плана по росту производительности труда;



Рис. 1 Цели оценки использования персонала

— степень воздействия на производительность различных факторов;

— влияние производительности труда на результаты деятельности предприятия.

Можно сделать вывод, что управление человеческими ресурсами на предприятиях оказывает значительное влияние на деятельность предприятия в целом. Эффективное управление человеческими ресурсами предполагает удовлетворение как интересов и потребностей компании, так и ее сотрудников. При этом необходимо учитывать, что абсолютно все подсистемы системы управления персоналом: поиск и подбор сотрудников, их адаптацию, обучение, стимулирование и т.п., играют важную роль, и неправильная организация этих процессов может привести к конфликтам внутри предприятия, высокой текучести кадров, к снижению производительности труда и потере организацией прибыли.

В современных условиях нестабильной рыночной экономики, проблемы управления трудовыми ресурсами выходят на первый план среди вопросов, связанных с управлением организацией в целом. Руководители различных по размеру и сфере деятельности коммерческих предприятий приходят к пониманию того, что эффективность деятельности компании, ее конкурентоспособность и экономическая независимость напрямую связаны с правильной организацией и успешным функционированием системы управления персоналом. В функциональные обязанности этой системы на настоящем этапе, должны входить уже не только оформление и хранение кадровой документации, как это было раньше. Сегодня управление персоналом — непрерывный сложный многоуровневый процесс, который включает в себя отбор, прием, адаптацию, обучение, стимулирование персонала, его развитие, оценку, стимулирование и т.д.

Литература:

1. Морозов П. Е., Шевченко О. А. Правовое обеспечение управления персоналом // Трудовое право в России и за рубежом. 2016. N3. С. 15–21.
2. Нуштайкина К. В. Участие представителей работников в обеспечении стабильности рынка труда // Трудовое право в России и за рубежом. 2016. N2. С. 33–35.
3. Парабеллум А. Персонал от А до Я. Подбор, мотивация и удержание высокоэффективных сотрудников. — СПб.: Питер, 2015. — 208 с.
4. Парабеллум А. Безжалостный менеджмент. Реальные законы управления персоналом. — СПб.: Питер, 2015. — 160 с.
5. Персонал всегда остается главным «подозреваемым» при утечках информации [Интервью с М. Вороновой] // Трудовое право. 2016. N11. С. 87–96.
6. Протопопова И. А. Связь локальных нормативных актов и трудового договора // Право и экономика. 2017. N9. С. 67–73.
7. Светлова С. Нестандартное рабочее время // Кадровая служба и управление персоналом предприятия. 2016. N10. С. 50–60.
8. Современные кадровые технологии в органах власти: монография / А. М. Беляев, Е. Д. Богатырев, А. И. Галкин и др.; под общ. ред. С. Е. Прокофьева, А. М. Беляева, С. Г. Еремина. М.: Юстицинформ, 2015. 662 с.
9. Филипова И. А., Маковецкая Т. В. Сокращение работодателем затрат на персонал: соответствие требованиям законодательства // Юрист. 2015. N22. С. 39–43.
10. Хруцкий В. Е. Оценка персонала. Критика теории и практики применения системы сбалансированных показателей. — М.: Финансы и статистика, 2015. — 224 с.
11. Чертопруд С. Кадровые риски // Банковское обозрение. 2015. N10. С. 69–71.
12. Шульгина Е., Сосновцева Е. Человеческий ресурс или человеческий капитал? // Кадровик.ру. 2015. N6. С. 66–70.

Методология оценки стоимости работ по проектированию на предприятии машиностроения

Мальшакова Дарья Алексеевна, студент
Тюменский государственный университет

Существующая в настоящий момент проблема утилизации попутного газа у компаний, занимающихся добычей и переработкой углеводородов, поднимает вопрос

об негативном воздействии на окружающую среду. Производство мультифазных насосных станций на Тюменском машиностроительном предприятии представляет в свете

данной проблемы перспективный и устойчивый вид бизнеса, поскольку в местах добычи и нефтепереработки сгорают свыше 17000 факелов, ежегодно не только нанося ущерб атмосфере в размере около 350 млн т CO₂, а также выбрасывая в нее огромное количество различных загрязняющих веществ, в том числе очень опасных. [3]

Мультифазная насосная станция, производимая на машиностроительном предприятии, даст возможность реализовать перекачку:

1. газожидкостной смеси из скважин без предварительной сепарации газа с содержанием газовой фазы до 100% в напорном режиме в одном трубопроводе;

2. в случаях возможных непредвиденных изменений условий добычи нефти — резких повышений давления или притоков жидкости.

До настоящего времени, в машиностроении и смежных отраслях стоимость проектных работ определялась следующими методами:

- Методы оценки и прогнозирования трудоёмкости проектных работ;

- Метод определения стоимости проектирования в процентах от строительной стоимости объекта;

- Метод базовых цен на проектные работы.

Обзор и анализ методов оценки стоимости проектных работ позволил сделать вывод, что ни один из существующих методов нельзя использовать для оценки мультифазной насосной станции, в виду этого требуется новая методология, позволяющая правильно оценить стоимость проектирования. Ее разработка даст возможность учитывать и обосновывать различные факторы на всех стадиях процесса проектирования при формировании договорных цен.

Необходимость разработки данной методологии в современных условиях вызвана также еще и тем обстоятельством, что за последние 10–15 лет очень мало было опубликовано работ, посвященных вопросам оценки трудоёмкости проектно — конструкторских работ.

В настоящее время значение оценки и прогнозирования трудоёмкости работ по инновационным проектам существенным образом увеличилось, так как предприятия стали принимать участие в тендерах, исходя из этого, появилась необходимость объективным образом устанавливать трудоёмкость разработки проекта в целом и установить стоимость работ для того, чтобы иметь максимальные преимущества в процессе конкурсного отбора.

Главной задачей на этапе расчёта стоимости проектирования является правильность выбора справочника и нужной категории оборудования. Затем, рассчитать стоимость проектирования согласно инфляционным изменениям.

Были рассмотрены имеющиеся справочники по определению стоимости проектирования оборудования:

1. Справочник базовых цен на проектные работы для строительства объектов нефтедобывающей промышленности;

2. Справочник базовых цен на проектные работы для строительства объектов газовой промышленности;

3. Методическое пособие по определению стоимости инженерных изысканий для строительства, введенное в действие письмом Госстроя России от 31.03.2004.

Следует сказать о том, что (1) и (2) справочник не содержит данных на мультифазную насосную станцию, поэтому необходимо отобрать оборудование максимально схожее по техническим характеристикам. Для анализа были выбраны — газокompрессорная станция (КС) и насосная перекачка ГЖ и ЛВЖ.

Расчёт по справочникам и приведение стоимости проектирования на текущую стоимость денег показал, что диапазон цен проектных работ данных видов оборудования не входит в диапазон цен мультифазной насосной станции. Анализ стоимости МНС различных машиностроительных предприятий показал, что стоимость варьируется от 138 690 790,00—145 789 900 руб. Стоимость проектных работ 7–20% от общей стоимости, на предприятии ОАО «ГМС Нефтемаш» равняется 20%. Следовательно, цена на проектные работы установлена в районе 27 738 158 руб. — 29 157 980 руб. Расчёт по данным справочникам показал, что ни один из итоговых значений не попадает в данный диапазон цен.

Основой методического пособия (3) является сравнение объекта проектирования с объектом — аналогом. Каждая МНС уникальна и не имеет аналогов, следовательно, данная методика не может быть применена к данному оборудованию. Так же, одной из причин неприменимости данной методики является несоответствие процентного соотношения стоимости проектирования от конечной стоимости. Процент может варьироваться от 7–20%. На предприятии объекта — аналога ООО «Ливгидропром» равняется 15%, на Тюменском предприятии 20%.

Невозможность применения ни одного из перечисленных справочников для оценки стоимости проектных работ МНС говорит о необходимости разработки соответствующей методологии.

Согласно «Методическим рекомендациям Института труда по нормированию выполнения научно — исследовательских и опытно — конструкторских работ», имеется опыт создания комплексных методов, сочетающих в себе качества методов различных групп. Точностные характеристики таких методов обусловлены соотношением основных методов. Так, например, сочетание в одной методике статистического и экспертного или аналитического и экспертного методов фактически даст результат выше экспертных методов, причём качество полученных нормативов трудоёмкости работ зависит от доли используемых методов. [1]

Применение нескольких подходов повышает достоверность результатов оценки, дает представление о стоимости одного и того же объекта с разных позиций: производителя, дилера, покупателя, инвестора и др. В этой связи можно отметить некоторые параллели между за-

дачами оценки и ценообразования, так как предсказать стоимость — это, по сути, то же, что и предсказать цену. [2]

Разрабатываемая методология предполагает одновременное использование сразу нескольких методов и подходов применительно к оценке стоимости проектирования и рассматривает мультифазные насосные станции как новый разрабатываемый объект, используя методы ценообразования, и как существующий объект, используя подходы к оценке стоимости.

Данный принцип основан на применении двух методов ценообразования и двух подходов к стоимостной оценке работ по проектированию, и в завершении будет использован метод анализа иерархии (МАИ) в целях увязки результатов данной оценки и расчета окончательной стоимости проектирования.

Для расчета стоимости проектных работ наиболее применимы доходный и сравнительный подходы к оценке сто-

имости, затратный метод ценообразования и метод расчета стоимости в процентах от строительной стоимости объекта.

Из затратных методов для инновационного оборудования наиболее применимым является метод полных издержек (метод «издержки плюс»).

Из методов доходного подхода наиболее приспособлен для оценки стоимости технологических «ноу — хау» метод дисконтирования экономии затрат.

Сравнительный подход к оценке стоимости и метод расчета стоимости проектных работ в процентах от их строительной стоимости применяются согласно их алгоритму применения.

После расчета стоимости проектных работ 2 методами и 2 подходами, полученные 4 результата: $P_{\text{ИЗД+}}$, $P_{\text{ДИСКОНТ}}$, $P_{\text{СРАВНИТ}}$ и $P_{\% \text{СТОИМ}}$, необходимо согласовать значения на основе метода анализа иерархии (МАИ) для того, чтобы получить конечную стоимость проектных работ $P_{\text{ПРОЕКТ}}$



Рис. 1. Применение методологии

Для оценки стоимости проектных работ будут использованы следующие показатели согласования:

1) Точность метода; (метод должен подходить под цели оценки)

2) Тип, качество, обширность данных, необходимых для проведения анализа;

3) Способность учитывать специфические особенности проектных работ, влияющие на их стоимость.

Процедура согласования показателей и выявления приоритетов основана на попарном сравнении. В этих целях строят обратную симметричную матрицу, и применяют в целях парного сравнения следующую шкалу:

Таблица 1. Шкала сравнения

Важность параметра оценки	Важность показателя
Одинаковая важность	1
Умеренное превосходство	3
Значительное превосходство	5
Явное превосходство	7
Абсолютное превосходство	9

В итоге получается окончательное значение удельных весов каждого из показателей.

Таблица 2. Значение удельных весов каждого из показателей

	А	Б	В	Расчет	Вес показателя
А	1	a_1	a_2	$(1 \cdot a_1 \cdot a_2)^{1/3} = WA$	$W_A/W = x$
Б	$1/a_1$	1	a_3	$(1/a_1 \cdot 1 \cdot a_3)^{1/3} = WB$	$W_B/W = y$
В	$1/a_2$	$1/a_3$	1	$(1/a_2 \cdot 1/a_3 \cdot 1)^{1/3} = WB$	$W_B/W = z$
Сумма				$W_A + W_B + W_B = W$	$x + y + z = 1$

Процесс расстановки приоритетов реализуется также для сравнения подходов по каждому показателю. В ре-

зультате, получают значения удельных весов подходов по каждой альтернативе.

Результаты расчетов заносятся в итоговую таблицу.

Таблица 3. Итоговый расчет весов, присвоенных результату подхода

Показатель	А	Б	В	Вес подхода
Вес показателя	X	Y	Z	
Метод «издержки плюс»	x_A	x_B	x_B	$x \cdot x_A + y \cdot x_B + z \cdot x_B = X_{ИЗД+}$
Дисконтирование экономии затрат	y_A	y_B	y_B	$x \cdot y_A + y \cdot y_B + z \cdot y_B = X_{ДИСКОНТ}$
Сравнительный подход	z_A	z_B	z_B	$x \cdot z_A + y \cdot z_B + z \cdot z_B = X_{СРАВНИТ}$
% от строительной стоимости	v_A	v_B	v_B	$x \cdot v_A + y \cdot v_B + z \cdot v_B = X_{\%СТОИМ}$

Полученные удельные веса от использования предлагаемой методологии к оценке стоимости проектных работ

позволяют произвести расчет итоговой величины стоимости проектных работ.

Таблица 4. Расчет итоговой величины стоимости проектных работ

Наименование	Метод «издержки плюс»	Дисконтирование экономии затрат	Сравнительный подход	% от строительной стоимости
Коэффициент удельного веса каждого подхода, отн. ед.	$X_{ИЗД+}$	$X_{ДИСКОНТ}$	$X_{СРАВНИТ}$	$X_{\%СТОИМ}$
Стоимость проектных работ, полученная от применения каждого из подходов, руб.	$P_{ИЗД+}$	$P_{ДИСКОНТ}$	$P_{СРАВНИТ}$	$P_{\%СТОИМ}$
Итоговая стоимость работ по проектированию в результате согласования методов и подходов, руб.	$P_{проект} = X_{ИЗД+} \cdot P_{ИЗД+} + X_{ДИСКОНТ} \cdot P_{ДИСКОНТ} + X_{СРАВНИТ} \cdot P_{СРАВНИТ} + X_{\%СТОИМ} \cdot P_{\%СТОИМ}$			

Литература:

1. Азгальдов Г.Г. Проблема согласования оценок и ее возможное решение // Вопросы оценки. — 2013. — № 4.
2. Ахметов О. А., Мжельский М. Б. Метод анализа иерархий как составная часть методологии проведения оценки недвижимости // Актуальные вопросы оценочной деятельности. — 2011.
3. Голдобин В. Попутный газ — добро или зло // Нефть России, N11, 2007

The external audit services and client's satisfaction — researched case of KPMG Vietnam Limited

Nguyen Huu Hiep, master, lecturer
Hatinh University (Vietnam)

Nguyen Huu Tho, Master
State Audit Office of Vietnam in Region IV (Hanoi)

This research analyzed the external audit services and client's satisfaction in case KPMG Vietnam Ltd by the Exploratory Factor Analysis (EFA) and the Regression Analysis. The analysis and data validation showed that the quality of external audit service was constituted by factors: the service exchange, the social exchange and the adaption. Based on this research, the Company can evaluate the client's satisfaction to the service's quality and give methods to improve the service's quality, rise the value added for clients.

Keywords: *the external audit services, KPMG Vietnam Ltd, the customer's satisfaction*

The service's quality is one of the factors that make the success of business. The quality is evaluated by the level of satisfaction or the satisfaction to demand of clients relating to products of services. External audit is an industry of professional services. The external audit industry of Vietnam has been newly developing in recent years, connects closely to the development of financial market. The valuation on the external audit service's quality depends on the knowledgeable and experienced people in the finance field. However, the audit report is supplied to many different subjects that is based to make decisions of users, investors and managers. Thus, a qualitative audit service is a foundation of audit reports with high reliability that supply the necessary information for users.

Currently, there have been very less researches relating to external audit service's quality and the satisfaction of clients to this kind of service in Vietnam. In the future, together with the development of financial market, the external audit plays an important role in making value added for clients' financial statements. Especially, in the context of opening financial market that make financial statements not only used in domestic but also in worldwide, hence, the qualitative audit service needs for both investors and business. To achieve that, the audit service needs to be improved. The result of this research would help the Company to evaluate the client's satisfaction and from that the Company can adjust to enhance the value added for clients.

The Method of research

IMP model

The interactive model of Industrial Marketing and Purchasing Group (IMP) has determined 4 factors of exchange

included: the service/product exchange, the finance exchange, the information exchange, the social exchange in a relationship, and 2 long-term side of relationship (the cooperation and the adaption). The usage of IMP model to test the service's quality of business to business is appropriate in 2 points. Firstly, this model is original from many experimental researches relating many different industries, and is constructed based on practical situations. (Hakansson v Snehota, 2000). Secondly, the model is based on a well-founded theoretical framework, IMP research is related to many different fields.

This research used the model included 6 factors: the service exchange, the information exchange, the finance exchange, the social exchange, the cooperation and the adaption that are ingredients of the service's quality interacted to the client's satisfaction. The suggested model is as follows (Fig. 1)

The hypothesis of model

- H1: The higher of the service exchange is the better of the client satisfaction
- H2: The higher of the information exchange is the better of the client satisfaction
- H3: The higher of the finance exchange is the better of the client satisfaction
- H4: The higher of the social exchange is the better of the client satisfaction
- H5: The higher of the cooperation is the better of the client satisfaction
- H6: The higher of the adaption is the better of the client satisfaction

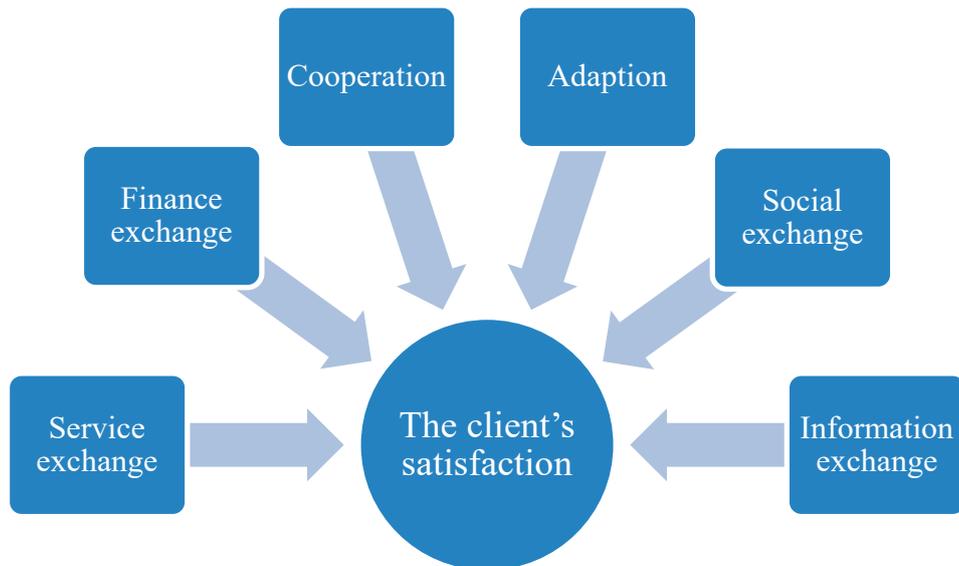


Fig. 1. The ingredients of the service's quality interact to the client's satisfaction

Sample size of the research

To determine the sample size, the researcher used the method of convenient sample choosing. Samples were chosen from over 1.600 clients of KPMG Ltd.

According to Hair et al (1998), The best method to analyze the Exploratory Factor Analysis needs at least 5 sample units over 1 observed variable. Besides, to analyze the regression, Tabachnick & Fidel (1996) claimed that the sample size needs to follow to the formula:

$$n \geq 8m + 50$$

In which: n: sample sizes, m: independent variables

The regression model of 29 observed variables and 6 independent variables needs the sample size as follows:

– The sample size for the Exploratory Factor Analysis is $19 \times 5 = 145$

– The sample size for the regression model is $8 \times 6 + 50 = 98$

Hence, the sample size for this research is 145.

The method of analysis

Cronbach's alpha reliability test was used to eliminate garbage variables before performing the factor analysis. The reliability test of variables in the scale of the service's quality and client's satisfaction of KPMG Ltd based on the Cronbach's Alpha test coefficient of measured variables. Variables' the Corrected item total correlation under 0.3 was eliminated. The best reliability of scale is from 0.7–0.8. Cronbach alpha $\geq 0,60$ is acceptable (Nunnally & Bernstein 1994).

Exploratory Factor Analysis — EFA: The Exploratory Factor Analysis method was used to determine groups of criteria for evaluating the audit service quality and client's satisfaction of KPMG Vietnam. The EFA analysis method is an interdepen-

dence technique, which means that there are no dependent and independent variables that rely on correlations between variables. EFA is used to abbreviate a set k of observed variables into a set F ($F < k$) of the more significant factors.

Regression analysis: The values of the observed variables in each factor are summed to form the corresponding variables for inclusion in the multiple regression model. The method used to introduce variables into the model is the all-enter approach. Based on the regression results with the dependent variable of satisfaction, the independent variables are the six groups of influencing factors as stated, the affirmation about the influence of the factors on the satisfaction of clients. The quality of KPMG's independent auditing services will be monitored through T-statistic tests.

Results and Discussions

Research samples

To reach the sample size, the questionnaire was sent to 200 clients in more than 1.600 KPMG Ltd. The questionnaire was sent to the chief financial officers or chief accountants of the clients through email by in charge of the audit team. Two hundred clients are conveniently selected to cover almost all areas of business: banking, insurance, securities, investment, textiles, petroleum, food and commerce.

After more than a month sending the questionnaire and urging the clients to respond, the author received 160 replies from clients, of which 150 answered responses are full and usable. With the proportion of foreign clients accounting for the highest rate of 52%, followed by the joint stock company, the form of joint venture accounted for a modest proportion. Most medium to large sized businesses have 98 clients with over 100 billion VND in revenue. The structure of the business sector is quite evenly distributed, with the proportion

of clients in the real estate, construction, architecture, construction materials sector having the highest rate of 18%. Client loyalty to the company’s independent auditing service is not high, with a high proportion of clients using the service for one to two years, up to 20.7%.

Preliminary assessment of scale reliability with Cronbach Alpha

The result of Cronbach Alpha coefficient test, the components of the service quality scale, has Cronbach Alpha co-

efficients that are acceptable in terms of reliability (greater than 0.8).

In which, the alpha coefficient of 6 components of service quality and satisfaction satisfaction: service exchange (0.886), information exchange (0.927), financial exchange (0.931), Social exchange (0.866), social interaction (0.928) and social satisfaction (0.922) and satisfaction (0.867). Considering the coefficient of correlation — the sum of the observed variables is higher than 0.30 (Hair et al., 2006), indicating that this is a good measure, so that there is no observed variable disqualified and appropriate scales used for subsequent EFA analysis.

Table 1. The result of Cronbach Alpha coefficient test

Variable symbol	Explanation	Scale average if variable eliminated	Scale variance of variable eliminated	Correlation coefficient of total variable	Cronbach Alpha coefficient of variable eliminated
DV1		19.8733	7.346	0.884	0.839
DV2		20.0000	7.584	0.832	0.848
DV3		20.2867	7.078	0.746	0.859
DV4		19.9467	7.769	0.836	0.850
DV5		20.0467	8.300	0.568	0.886
DV6		20.0133	7.651	0.489	0.913
Cronbach’s Alpha =0.886					
TT1		15.6467	5.116	0.771	0.917
TT2		15.5933	4.766	0.809	0.911
TT3		15.6667	5.096	0.855	0.902
TT4		15.6467	4.861	0.845	0.903
TT5		15.6600	5.246	0.774	0.917
Cronbach’s Alpha =0.927					
TC1		12.4667	2.586	0.755	0.939
TC2		12.2800	2.579	0.818	0.917
TC3		12.3800	2.412	0.913	0.886
TC4		12.3733	2.517	0.877	0.898
Cronbach’s Alpha = 0.931					
XH1		15.5933	5.491	0.726	0.828
XH2		15.6000	5.758	0.709	0.834
XH3		15.6333	5.777	0.684	0.839
XH4		15.5000	5.164	0.820	0.803
XH5		15.8333	5.361	0.556	0.882
Cronbach’s Alpha =0.866					
CT1		7.6400	1.896	0.842	0.908
CT2		7.8667	2.157	0.859	0.894
CT3		7.8400	2.001	0.865	0.885
Cronbach’s Alpha =0.928					
TU1		17.1600	17.384	0.623	0.927
TU2		17.4867	15.285	0.739	0.913
TU3		17.3200	15.065	0.753	0.911
TU4		17.5867	15.358	0.908	0.893
TU5		17.4533	13.766	0.851	0.898
TU6		17.5267	15.123	0.826	0.901
Cronbach’s Alpha =0.922					
HL1		7.2800	2.270	0.820	0.764
HL2		7.4400	2.329	0.708	0.848
HL3		7.4667	1.727	0.758	0.828
Cronbach’s Alpha = 0.867					

Table 2. The Kaiser-Meyer-Olkin Measure

Kaiser-Meyer-Olkin Measure of Sampling Adequacy.		0.813
Bartlett's Test of Sphericity	Approx. Chi-Square	5162.979
	Df	406
	Sig.	0.000

Analysis of factors affecting the quality of external audit services

The Kaiser-Meyer-Olkin Measure of Sampling Adequation (KMO) equation of 0.813 (close to 1) indicates that the data is consistent with the factor analysis. Bartlett's Test of Sphericity states that the very small Sig value (0.000) indicates that the variables are closely related.

Exploratory Factor Analysis with the Varimax rotation method, the Principal Components extraction method with the Eigenvalue > 1 standard eliminated the DV6 and TU1 variables as they had very low Extraction coefficients. They do not contribute much or do not accurately measure a factor. And, XH5 turned to measure the adaption factor. After elim-

inating the bad measurement variables, the factors explained 82% of the variance of the data.

Analyzing the factors affecting client's satisfaction

Client satisfaction scale consists of 3 observed variables HL1, HL2, HL3. These variables will be included in factor analysis to test the degree of convergence. The KMO test achieves a value of 0.720, Eigenvalue > 1, and the total variance is used to explain the factor of > 50% (80%) satisfying the condition of the factor analysis. Thus, the results of the customer satisfaction factor analysis show that all three variables have the load factor > 0.5 and explain that the scale of client satisfaction is reasonable.

Table 3. The results of the customer satisfaction factor analysis

Kaiser-Meyer-Olkin Measure of Sampling Adequacy.		0.720
Bartlett's Test of Sphericity	Approx. Chi-Square	240.553
	df	3
	Sig..	0.000

Regression analysis

The values of the observed variables in each factor are summed to form the corresponding variables for inclusion in

the multiple regression model. Newly formed variables correspond to the following factors:

Table 4. Variable name identifier

Factor	Variable name	Description
1	SERVICE	Service exchange
2	INFORMATION	Information exchange
3	FINANCE	Finance exchange
4	SOCIALITY	Social exchange
5	COOPERTATION	Cooperation
6	ADAPTION	Adaption

Regression mode

$$SATISFACTION = \beta_0 + \beta_1 SERVICE + \beta_2 INFORMATION + \beta_3 FINANCE + \beta_4 SOCIALITY + \beta_5 COOPERATION + \beta_6 ADAPTION + e$$

In which, β_i is the partial regression coefficients and e is the random noise with normal distribution with mean 0 and constant variance σ^2 .

The Enter method is used to put variables into the model.

The R2 adjusted value of 0.582 showed that the independent variable explained 58.2% variation of the dependent variable. At the same time, the Durbin-Watson value was 1,862 between 1,803 and 2,197, so the regression model had no first-order autocorrelation.

Partial regression coefficients are calculated from the SPSS software and are shown in the table below. The regression coefficients were hypothesized as $H_0: \beta_i = 0$. With a significance level of 5%, the regression results showed that of

Table 5. Results of the first chain correlation test

Model	R	R2	R2 adjusted	Estimation of standard errors	Durbin-Watson
1	0.774 ^a	0.599	0.582	0.45444	1.862

Table 6. The summarized table of the assumptions

Factor	Beta	T value	Sig	Conclusion
Service	0.143	2.256	0.026	Hypothesis H1 is not rejected
Information	0.131	1.443	0.151	Hypothesis H2 is rejected
Finance	0.107	1.757	0.081	Hypothesis H3 is rejected
Sociality	0.297	3.587	0.000	Hypothesis H4 is not rejected
Cooperation	0.025	0.312	0.755	Hypothesis H5 is rejected
Adaption	0.307	4.007	0.000	Hypothesis H6 is not rejected

the six factors used in the study, three factors did not affect client satisfaction with the quality of the company’s independent audit services includes information exchange, financial exchanges and cooperation.

By analyzing and verifying the data, the quality of independent audit services is constituted by the factors of service exchange, social exchange and adaptation.

By analyzing and testing the data, the quality scale of independent audit services is constituted by the factors of service exchange, social exchange and adaptation.

On adaptation: This is the highest impact factor on client satisfaction (standardized beta is 0.307), which is a factor that greatly affects client satisfaction. Adaptation is a long-term investment in enhancing client satisfaction that keeps customers from using the service.

Score components in this factor are not high from 3.3 to 3.7 points, the composition of the management letter occupies the lowest score. Through quantitative and qualitative research, many clients are not provided with management letter. This is a shortcoming in enhancing long-term relationships with customers. Cause can be told when some customers have too short audit time, audit staff do not have enough time to implement the control procedures to find vulnerabilities in customer management, Management letter to the client is not a mandatory issue to provide in the audit contract as well as the audit process of the company. The low score indicates that the company needs to find a strong solution to improve

Social exchange: This component has the second highest standardized Beta factor of 0.297. Score components are relatively high. This is the result of having an audit before the company requires all staff to thoroughly study audit records in previous years in order to understand the general situation of the clients. The company also asked audit team leaders to contact their clients in advance about changes in the year before conducting field audit. Knowing information in advance helps auditors to be more confident in front of clients, avoiding unnecessary and repetitive questions.

Among the service exchange components, auditors consistently maintain contact with clients with the lowest score

of 3.7 indicating that after each audit the audit staff are not yet assured. Maintain regular contact with clients, companies need to take measures to improve.

About service exchange: This factor has the third highest beta factor (0.143). Service exchange is what KPMG provides and is committed to providing clients with the components of the exchange of services mentioned in KPMG’s audit contract. The scores of the components in the exchange of services are relatively high indicating that the exchange of services mostly meets the requirements of clients. This result is due to the stringent KPMG Group mandated global application process by which KPMG Vietnam is a member. Right from the moment of signing the contract with the customer, KPMG’s management system allows for proper membership arrangements. Members must develop, monitor and follow the proposed schedule and budget. KPMG’s auditors are constantly updated with the training programs of the entire team. Courses to gain international qualifications such as ACCA, CPA Australia, CFA, MBA are also funded by the company to improve the qualifications for employees.

In this factor, the cost-effectiveness of the audit service has the lowest mean score 3.7. Cause is explained that the company is an international auditing firm, the proposed fee is often higher than domestic companies, the proposed fee is high to ensure the objective independence of the audit staff. Mathematics for the benefits if arising from the customer. However, the lowest score among the components of this factor suggests that the company needs to take measures to improve the value added for its customers commensurate with the proposed fee.

Conclusion

As discussed above, social exchange has the greatest impact on client satisfaction. Therefore, companies must firstly focus on improving this factor.

Social exchange: In the survey of client’s satisfaction with KPMG Vietnam’s independent auditing service, the social exchange factor was highly valued by clients. However, there are still a number of measures that the company can take to

improve the score for this factor, such as: staffs should thoroughly study audit files in previous years to understand the business situation of clients; auditors need to demonstrate independence for the benefits that arise; after each audit, employees should maintain regular contact with clients, update them with new regulations, and help them solve problems arising in the course of their operations.

Adaptation: Quantitative research shows that the score of adaptation has not been high in part because the company has not paid much attention to this factor. To improve this factor, the company needs to do the following: to update the

email system of clients to be able to continuously inform them of the new regulations of the State; The Audit Technique Department should update the new regulations in the audit report and at the same time provide training for the audit staffs to minimize the time required to complete the audit report and be able to reasonably explain to clients these changes.

Service exchange: To improve efficiency the company can build management software system for each contract from budgeting, arranging resources and schedule of project implementation; regularly organize training courses, updating professional skills; test the work attitude of the audit staff.

References:

1. Bojanic, David C. (1991). Quality Measurement in Professional Services Firms. *Journal of Professional Services Marketing*, pages.27–36.
2. Boulding, William, Ajay Kalra, Richard Staelin, and Valerie A. Zeithaml (1993). A Dynamic Process Model of Service Quality: From Expectations to Behavioral Intentions. *Journal of Marketing Research*, pages.7–27.
3. Campbell N. C. G. (1985). An Interaction Approach to Organizational Buying Behavior. *Journal of Business Research*, pages.35–48.
4. Carman, James M. (1990). Consumer Perceptions of Service Quality: An Assessment of the SERVQUAL Dimensions. *Journal of Retailing*, pages.33–55.
5. Ford, David (1990). Introduction: EMP and the Interaction Approach, in *Understanding Business Markets: Interaction, Relationships and Networks*, David Ford, ed. England: Academic Press.
6. Gronroos, Christian.(1984). A Service Quality Model and Its Marketing Implications”, *European Journal of Marketing*.
7. Hakansson, Hakan (1982). *International Marketing and Purchasing of Industrial Goods*. UK: John Wiley & Sons.
8. Halinen, Aino (1996). Service Quality in Professional Business Services: A Relationship Approach. in *Advances in Services Marketing and Management*, Vol.5.
9. Ka-shing Woo, Christine T. Ennew (2004). Measuring business-to-business professional service quality and its consequences”. *Journal of Business Research*.
10. Lapierre, Jozee and Pierre Filiatrault (1996). The Foundations of Research on the Quality of Professional Services to Organizations”, in *Managing Service Quality*, Vol. 11, Paul Kunst and Jos Lemmink, eds. London: Paul Chapman Publishing
11. Szmigin, Isabelle T. D. (1993). *Managing Quality in Business-to-business Services*. *European Journal of Marketing*.
12. Tse, David K. and Peter C. Wilton (1988). Models of Consumer Satisfaction Formation: An Extension. *Journal of Marketing*.
13. Venetis, Karin (1997). Service Quality Dimensions of Professional Business Services: Structure and Dynamics within Long-Term Relationships in *Managing Service Quality*, Vol. III, Paul Kunst and Jos Lemmink, eds. London: Paul Chapman Publishing.

Анализ изменений государственной системы пенсионного обеспечения в России

Павлова Татьяна Михайловна, магистрант
Ростовский государственный экономический университет «РИНХ»

Министерством финансов и экономического развития готовятся предложения, для проведения пенсионной реформы в РФ, в частности планируется расширение накопительных возможностей пенсионного обеспечения; создание гарантийного резерва; повышение пенсионного возраста. На сегодняшний день точно неизвестно, какие именно вопросы будут рассмо-

трены в первую очередь, какие во вторую, а каким ещё предстоят доработки. Планируется также сформировать некий «общенациональный гарантийный фонд». Откладываемые средства будут поступать из нескольких источников: первый источник обозначен как негосударственные пенсионные фонды России, второй — собственно ПФР.

После проведенной реформы в Российской Федерации пенсионная система носит смешанный характер. Во-первых, применяется распределительная система, согласно которой прямым источником выплат явля-

ются в зависимости от вида пенсии или ее части государственный бюджет или страховые взносы, поступающие в ПФР. Во-вторых, используется обязательная накопительная система.



Рис. 1. Пенсионная система Российской Федерации

Правительство РФ в 2017 году активно проводит пенсионную реформу. Теперь пенсия по старости складывается из страховой ее части и накопительной. Были введены такие понятия как индивидуальные пенсионные коэффициенты (пенсионные баллы), фиксированная выплата к страховой пенсии, повышающие коэффициенты.

Пенсионная реформа представляет собой политику государства, связанную с необходимостью внесения изменений в действующее законодательство, и направленную на изменение условий пенсионного обеспечения граждан. Так, согласно пенсионному законодательству пенсия по

старости назначается и выплачивается застрахованным лицам при достижении возраста:

- 60 лет для мужчин,
- 55 лет — для женщин.

Так же был принят ряд законов, регламентирующих требования к минимальному стажу работы и необходимому количеству пенсионных баллов для получения пенсии [3, 224].

Новое пенсионное законодательство предусматривает, что для получения пенсии также необходимы следующие обязательные условия:

Таблица 1. Условия получения пенсии.

№ п/п	Условия необходимые для получения пенсии
1.	Наличие минимального страхового стажа (пенсионной реформой предусмотрено ежегодное увеличение минимального стажа работы с 5 лет в 2015 г. до 15 лет к 2024 г.);
2.	Величина пенсионных баллов (ИПК) (с 2015 года пенсия назначается при наличии пенсионных баллов не ниже 6,6 с ежегодным увеличением на 2,4 до 30 баллов до 2025 г.).

С 2015 года для расчета страховой пенсии введены пенсионные баллы, которыми оценивается каждый год трудовой деятельности гражданина. Количество пенсионных баллов зависит от суммы страховых взносов, уплачиваемых работодателем в Пенсионный фонд за каждого работника в период осуществления последним трудовой деятельности.

Количество баллов, в свою очередь, напрямую зависит от факта официального трудоустройства. Чем выше «белая» зарплата, тем больше баллов можно заработать. Установлены максимальные значения пенсионных баллов, которые можно заработать за один год.

Экономическая ситуация в России все чаще заставляет представителей государственной власти говорить о поэтапном повышении пенсионного возраста.

Такие действия Правительства РФ постепенно готовят граждан к неизбежному повышению возраста выхода на пенсию. И таким первым шагом явилось повышение с 2017 года возраста выхода на пенсию для государственных служащих. Для них установлено постепенное повышение пенсионного возраста (на 0,5 года ежегодно) до 65 лет для мужчин и 63 лет для женщин.

Помимо повышения пенсионного возраста предлагается также ужесточить условия для получения пенсии:

Таблица 2. Максимальное значение пенсионных баллов

Максимальное значение пенсионных баллов		
Год	Для застрахованных лиц, за которых страховые взносы на формирование накопительной пенсии не начисляются и не уплачиваются	Для застрахованных лиц, за которых страховые взносы на формирование накопительной пенсии начисляются и уплачиваются
2015	7,39	4,62
2016	7,83	4,89
2017	8,26	5,16
2018	8,70	5,43
2019	9,13	5,71
2020	9,57	5,98
2021	10,00	6,25

1. Минимальный стаж для начисления страховой пенсии (который сейчас ежегодно повышается до 15 лет к 2024 году) повышать и далее — до 20 лет.

2. Минимальное число пенсионных баллов (которое также повышается до 30 к 2025 году) стратегия предлагает увеличить до 52.

3. Социальную пенсию, которую получают те, кто не заработал на страховую, предлагается назначать при достижении 68 лет.

Одновременно предполагается ужесточить и условия для назначения досрочных пенсий: так, например, минимально необходимый для нее стаж у врачей и учителей повысить до 35 лет (в настоящее время врачи вправе выйти на пенсию досрочно, отработав 25 лет).

Нестабильная ситуация, сложившаяся в экономике и политике нашей страны, целиком и полностью отражается на пенсионной системе Российской Федерации. С 2014 года был введен мораторий на пенсионные накопления, который предполагалось снять уже в этом году. Однако этого не случилось, а ответом правительства по вопросу модернизации накопительной системы стало предложение ввести новый план индивидуального пенсионного капитала.

Новый способ формирования пенсионных накоплений планируется ввести в ближайшем будущем. Законопроект в настоящее время находится ещё в стадии разработки, а все принципы действия новой системы — в стадии обсуждения.

Разработанная Центробанком и Минфином и предложенная ими на Московском финансовом форуме еще осенью прошлого года модернизация накопительного элемента пенсии включает в себя несколько аспектов.

Основные аспекты:

- направление действующего страхового взноса 22% от дохода работника на выплаты действующим пенсионерам в полном объеме (без выделения 6% на накопительную часть у лиц, избравших данный вариант пенсионного обеспечения);

- формирование накопительной пенсии только за счет уплаты добровольных взносов в выбранный гражданином НПФ;

- предоставление налоговых льгот и для самого работника, и для его работодателя;

- предоставление переходного периода предположительно в течение двух лет, в ходе которого застрахованные лица смогут принять решение о переводе уже имеющихся накоплений в новую систему или отказе от накопительной пенсии с возможностью отписаться от ИПК;

- разработка базовых условий внедрения новой системы для лиц, не желающих принимать самостоятельное решение по выбору отдельных параметров, касающихся: размера ставки дополнительного платежа, схемы выплаты [5, с.225].

В связи с необходимостью проведения пенсионной реформы, были определены следующие задачи реформирования в России государственной пенсионной системы, представленные в таблице 3.

Основными факторами, определившими необходимость проведения пенсионной реформы в России, являются:

- 1) растущая финансовая нагрузка ПФР в связи с диспропорциями бюджета, которые обусловлены снижением доли обязательных отчислений в доходах фонда и увеличением расходов на пенсионное обеспечение граждан;

Таблица 3. Задачи реформирования пенсионной системы

№ п/п	Основные задачи реформирования государственной пенсионной системы
1.	Усиление страховых принципов в перераспределении средств Пенсионного фонда России (ПФР);
2.	Создание устойчивой бюджетно-финансовой системы государственного пенсионного обеспечения;
3.	Оптимизация структуры расходов ПФР;
4.	Ликвидация обязательств, которые не обеспечены уплаченными взносами и не имеют страховой характер;
5.	Организация соответствия механизмов учета пенсионных прав застрахованных лиц и формирования пенсионных обязательств ПФР, исходя из обеспечения сбалансированности его бюджета.

2) возрастающая зависимость ПФР от субсидий из федерального бюджета;

3) ухудшение демографической ситуации, которая обусловлена проблемой старения населения и сокращением числа работающих граждан;

4) снижение размера пенсий и, как следствие, ухудшение социально-экономического положения пенсионеров [4, с. 26].

После усовершенствования в 2015 г. пенсионная система России организуется на страховых принципах, строится с учетом уровня прожиточного минимума граждан-пенсионеров, ориентирована на стимулирование накоплений пенсионных прав гражданами и направлена на прозрачность расчетов и доступность информации по пенсионному обеспечению будущих пенсионеров, кроме того в пенсионной системе установлены страховые взносы, а не выплаты.

Литература:

1. Федеральный закон от 28.12.2013 N400-ФЗ (ред. от 19.12.2016) «О страховых пенсиях» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2017)
2. Федеральный закон от 28.12.2013 N424-ФЗ (ред. от 23.05.2016) «О накопительной пенсии»
3. Тучкова Э. Г. Право социального обеспечения России. — М.: МГЮА им. О. Е. Кутафина, 2016. — 628 с.
4. Шахбанова, Ю. А.. Пенсионная реформа в России 2015 года // Закон и право. — М.: «Юнити-Дана», 2015. — С. 25–28.
5. Юзвович Л. И., Кузнецова Е. П. Современные проблемы пенсионного страхования в Российской Федерации // Фундаментальные исследования. — Пенза: Издательский Дом «Академия Естествознания», 2017. — С. 224–228.
6. Какие льготы, субсидии, пособия положены по закону в России, информационный ресурс // Персональные права.ру. URL: <http://personright.ru/> (дата обращения: 30.11.2017).
7. Официальный сайт Пенсионного фонда РФ — www.pfrf.ru

Правовое регулирование государственной пенсионной системы РФ

Павлова Татьяна Михайловна, магистрант
Ростовский государственный экономический университет «РИНХ»

С о дня вступления в силу Федерального закона РФ от 28 декабря 2013 г. № 400 — ФЗ «О страховых пенсиях» не применяется Федеральный Закон от 17 декабря 2001 г. «О трудовых пенсиях в РФ». Если до 2014 года трудовая пенсия включала накопительный и страховой компонент, то теперь она делится на два самостоятельных вида — страховую и накопительную пенсию.

С 1 января 2015 года на территории РФ действует Федеральный закон № 424 «О накопительной пенсии». В связи с этим гражданам был предоставлен выбор: перечислять взносы на формирование только страховой выплаты или страховой и накопительной.

Страховая пенсия по старости представляет собой ежемесячную денежную выплату, компенсирующую гражданам заработную плату, которую они получали до выхода на пенсию. Накопительная также является денежной выплатой, но состоит она из пенсионных накоплений, ко-

Также одной из основных стратегических целей реформы была сбалансированность и долгосрочная финансовая устойчивость бюджета Пенсионного фонда путем создания трехуровневой системы отчисления пенсионных накоплений, но, как было отмечено выше, принятые за последние годы меры сильно тормозят формирование корпоративной и индивидуально-накопительной частей.

С момента реализации пенсионной реформы пенсионная система России претерпела значительные изменения, которые отразились на состоянии пенсионного обеспечения граждан. Преобразование пенсионной системы в Российской Федерации является на данный момент наиважнейшим для общества направлением изменения социальной политики страны, затрагивающей интересы нескольких поколений на протяжении длительного времени.

которые сформировались за счет страховых взносов работодателей или за счет добровольных взносов.

Как показано на рисунке 2, ежемесячно в ПФР отчисляется 22% от заработной платы работника. С этих отчислений 6% отчислений идут на солидарный тариф.

Если гражданин остановился на страховой пенсии, то остальные 16% идут только на ее формирование. Если выбрал смешанную, то из общей суммы отчислений 10% идет на формирование страховой выплаты, а 6% — на формирование пенсионных накоплений.

Страховая выплата ежегодно индексируется государством. Накопления индексации не подлежат, их доходность зависит от инвестирования выбранного негосударственного пенсионного фонда (НПФ) или Управляющей компанией (УК). В случае убытка выплачивается только сумма уплаченных страховых взносов. Это существенный минус накопительной пенсии. Но, в отличие от страховой выплаты,



Рис. 1. Структура трудовой пенсии



Рис. 2. Структура начислений на обязательное пенсионное страхование

в случае смерти застрахованного лица его накопления могут получить родственники или, если это указано в договоре или в заявлении, любое физическое лицо [4, с.40].

Согласно законодательству, 22% страховых платежей от зарплатного фонда работодателя делятся на страховую (16%) и накопительный (6%) сегменты. Второй автоматически получают россияне, родившиеся раньше 1967 года.

Остальные граждане делают выбор в пользу одного из вариантов, представленных на рисунке 3:

1. Направить все выплаты в счет страховой пенсии, которая подлежит индексации.

2. Разделить вложения на страховую и накопительную части

Накопительная пенсия формируется за счет страховых взносов, которые переводит работодатель, и добровольных взносов, а также за счет их инвестирования.

В 2014 году правительство России временно прекратило начисление накопительных пенсий из-за перебоев в деятельности фондов. Изначально выплаты заморозили на год, затем этот срок продлился до трех лет. Власти расходуют средства на борьбу с дефицитом бюджета.

Министерство финансов и Центральный Банк предлагают заменить нынешнюю пенсионную систему моделью ИПК — индивидуального пенсионного капитала. Если это произойдет, пенсионные взносы будут отчитываться с заработка сотрудника. Минфин предполагает, что система начнет работать не ранее 2019 года.

Впервые годы действия программы плательщики смогут установить размер своих выплат в процентах. В противном случае это число будет возрастать с 0% на 1% ежегодно, пока не достигнет 6%. Сотрудники могут приостановить формирование пенсии на срок до пяти лет или забрать её раньше положенного времени — например, по причине болезни.



Рис. 3. Варианты формирования пенсии

Согласно федеральному закону № 424-ФЗ «О накопительной пенсии» на данный вид обеспечения имеют право лица, застрахованные в системе ОПС, выбравшие в свое время накопительную пенсию. В связи с этим выбором на их счете сформировалось определенное количество накоплений. Как правило, это граждане, родившиеся в 1967 году и позже. Право на выплату данного обеспечения имеют граждане, достигшие пенсионного возраста. Так же, как и страховая пенсия по старости, накопительная может быть назначена досрочно в соответствии со ст. 30 и ст. 32 федерального закона № 400-ФЗ «О страховых пенсиях».

В зависимости от того, какой вид выплаты накоплений выбран, накопительная пенсия может выплачиваться в следующие сроки: бессрочно, срочно и одновременно. От этого так же зависит и размер выплат. Бессрочная пенсионная выплата осуществляется ежемесячно до конца жизни застрахованного лица. Ее размер зависит от ожидаемого периода выплаты. Продолжительность этого периода определяется на основании официальных данных о продолжительности жизни в нашей стране. В 2016 году этот период составлял 19.5 лет или 234 месяца, т.е. чтобы рассчитать ежемесячный размер данного обеспечения, нужно общую сумму накоплений разделить на 234. В 2017 году повысился период выплаты пенсионных накоплений до 240 месяцев, это обусловлено увеличением продолжительности жизни населения. В отличие от бессрочной, продолжительность срочной пенсионной выплаты определяет застрахованное лицо. Срок может быть любым, но не менее 10 лет или 120 месяцев [5, с. 3].

Сейчас работодатели перечисляют 22% от суммы официальной заработной платы сотрудника в качестве

взносов в Пенсионный фонд России (ПФР). Закон предусматривает следующее распределение взносов. Для работников 1966 года рождения и старше вся сумма перечисляется на финансирование страховой части трудовой пенсии (из них 6 процентов — солидарная часть: то, что идет на финансирование выплат нынешним пенсионерам; 16 процентов — индивидуальная часть). Для работников 1967 года рождения и младше 16 процентов перечисляется на финансирование страховой части (из них 6 процентов — солидарная часть, 10 процентов — индивидуальная часть), 6 процентов — на финансирование накопительной пенсии.

Индивидуальный пенсионный коэффициент (ИПК) — число, отражающее в относительных единицах пенсионные права застрахованного лица на страховую пенсию, сформированные с учетом начисленных и уплаченных в ПФР страховых взносов, предназначенных для ее финансирования, продолжительности страхового стажа, а также отказа на определенный период от получения страховой пенсии. Юридическое значение данного юридического факта заключается в том, что с ним связан не только размер страховой пенсии, но и право на пенсию по старости.

На сегодняшний день в связи с изменениями в системе пенсионного обеспечения гражданам был предоставлен выбор: перечислять взносы на формирование только страховой выплаты или страховой и накопительной. Данные изменения были одной из основных стратегических целей реформы для обеспечения сбалансированности финансовой устойчивости бюджета Пенсионного фонда, путем создания трехуровневой системы отчисления пенсионных накоплений.

Литература:

1. Федеральный закон от 28.12.2013 N400-ФЗ (ред. от 19.12.2016) «О страховых пенсиях» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2017)
2. Федеральный закон от 28.12.2013 N424-ФЗ (ред. от 23.05.2016) «О накопительной пенсии»

3. Тучкова Э. Г. Право социального обеспечения России. — М.: МГЮА им. О. Е. Кутафина, 2016. — 628 с.
4. Соловьев А. К. Проблемы эффективности пенсионной системы России в условиях реформы // Мир новой экономики. — М.: Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации, 2014. — С. 39–50.
5. Курьлёва О. И., Огородова М. В. Особенности формирования пенсии на современном этапе // Концепт, научно-методический электронный журнал. — 2015. — № 8 (август). — С. 1–5.
6. Информационный ресурс «Центр изучения пенсионной реформы» www.rosopens.ru
7. Официальный сайт Пенсионного фонда РФ — www.pfrf.ru

Методологическая компонента формирования совокупного финансового результата деятельности хозяйствующего субъекта

Степанова Юлия Николаевна, кандидат экономических наук, доцент
Воронежский лесотехнический университет имени Г. Ф. Морозова

Новикова Светлана Николаевна магистрант
Воронежский филиал Российского экономического университета имени Г. В. Плеханова

Формирование финансового результата занимает ключевое место в учете финансовых результатов и деятельности предприятия, в целом. Существует множество различных методик формирования и учет прибыли (убытка). Сущностью данного подхода формирования является поэтапное определение финансовых результатов деятельности от общего объема продаж до чистой совокупной прибыли (убытка), где финансовый результат есть сальдо между доходной и расходной частями.

Ключевые слова: методика, финансовый результат, доходы, расходы, хозяйствующий субъект.

В сегодняшние дни, в вопросах изучения определения и ведения бухгалтерского учета финансовых результатов деятельности, достаточно, важную роль отводят учетной политике хозяйствующего субъекта, ведение которой является обособленным фактором, влияющим на методологию формирования финансовых результатов. Учетной политикой принято называть комплекс мероприятий, состоящих из совокупной системы способов и подходов к ведению бухгалтерского учета предприятия. Направленность совокупности подходящих способов, которая отражена в учетной политике, отражает фактические значения показателей, характеризующих хозяйственную деятельность, а именно: стоимостное измерение, группировка, первичное наблюдение, заключительное обобщение.

Рассмотрим методы формирования финансовых результатов, которые будут выступать эквивалентами подходов ведения бухгалтерского учета, в разрезе определения величины конечного финансового результата. Данные методы можно условно разделить на две группы:

1. Методики, направленные на увеличение финансового результата.
2. Методики, направленные на уменьшение финансового результата.

В первую очередь, рассмотрим общие методы формирования финансовых результатов в разрезе ведения бухгалтерского учета и дадим их характеристику. Данные представим в табличном виде, таблица 1.

В основном, множество методологических подходов в разрезе ведения бухгалтерского учета отражено в объемах амортизации.

Так, для объектов, которые подвержены амортизации, важную роль играет способ списания стоимости пропорционально объему производства. Данный подход отражает подлинное соизмерение затратной части по приобретению объекта амортизации к доходной части от его использования в течение исследуемого периода.

Соответственно, описываемый метод при его использовании в первый год, выступающий в качестве инструментария формирования финансовых результатов по требованиям ведения бухгалтерского учета, обеспечит резкое увеличение расходов от обычного вида деятельности предприятия, а тем самым отрицательно воздействует на величину значения совокупного финансового результата деятельности хозяйствующего субъекта, сформированную и исчисляемую, согласно правилам учета. Такой же эффект будет наблюдаться в следствие применения метода, при котором амортизация начисляется по сумме чисел лет срока полезной службы. На ряду с этим, линейный подход позволит обеспечить ритмичное и однородное отнесение стоимости амортизируемых объектов на существующую указанную расходную часть хозяйствующего субъекта.

Касаемо методик, основанных на начислении амортизации НМА, здесь сильное влияние оказывает метод уменьшаемого остатка и линейный подход, базирующийся на сроке полезного использования, при использовании которых будет наблюдаться аналогичный эффект при начислении амортизации основных средств, а именно уменьшение конечного совокупного финансового результата в связи увеличения расходной части [2, с. 78].

Таблица 1. Методы формирования финансовых результатов по правилам ведения бухгалтерского учета

Методика формирования финансовых результатов предприятия	Инструментарий формирования
Методика, основанная на способе начисления амортизации основных средств	1. Линейный подход 2. Метод уменьшаемого остатка 3. Метод списания стоимости по сумме чисел лет срока полезного использования 4. Способ списания стоимости пропорционально объему производства
Методика, основанная на начислении амортизационных отчислений НМА	1. Линейный подход (исчисление на базе срока полезного использования либо в расчете на 20 лет) 2. Способ пропорциональности к производству 3. Метод уменьшаемого остатка
Методика оценки материальных ресурсов в разрезе затрат производства	1. Способ по себестоимости запасов (на единицу) 2. Метод средней себестоимости 3. Метод ФИФО (First In, First Out)
Методика резервов в разрезе отнесения на финансовые результаты	1. На счет 14 бухгалтерских счетов 2. На счет 59 бухгалтерских счетов 3. На счет 63 бухгалтерских счетов
Методика группировки затрат на производство продукции (товаров/услуг)	1. Подход в формировании по полной себестоимости 2. Метод формирования себестоимости «директ-костинг» («direct-costing»)

Инструментарий, присущий методике оценки материальных ресурсов в разрезе затрат производства оказывает различное влияние на значение величины финансового результата деятельности. Метод ФИФО (First In, First Out) предполагает увеличение конечного финансового результата, ведь сущность данного метода заключается в выбытии с учета те ТМЦ, которые были также первыми на него поставлены. Что касается использования подходов, основанных на учете себестоимости единицы товаров, а также «по средней себестоимости», здесь наблюдается тенденция к обеспечению ритмичного учета затрат на материалы в общую структуру себестоимости продукции [1, с. 45].

Не стоит забывать, что для ритмичного систематизированного включения планируемых затрат в издержки производства, хозяйствующий субъект в праве создать резервы, обеспечивающие запланированные расходы. Принято считать, что ключевую роль в разрезе влияния на конечный финансовый результат, играет резерв, сформировавшийся под ремонты основных средств производства.

Говоря о методике резервов в разрезе отнесения на финансовые результаты, в большинстве случаев создание таких резервов эффективно и целесообразно, а иногда даже необходимо, ведь резерв средств нацелен на два основных аспекта. Во-первых, определение действительной суммы оборотных активов, содержащейся в бухгалтерском отчете, под которые создаются резервы. Во-вторых, в сравнении с привычным учетом деятельности, формирование добавочных ресурсов финансирования, ведь в любой момент деятельности возможно наступление негативного события, условно, несвоевременной оплаты отгруженной продукции контрагенту или обвал ценных бумаг [3, с. 27].

Наиболее распространенными создаваемыми резервами принято считать резервы, направленные на погашение сомнительных долгов, при их выявлении (счет 63

«Резервы по сомнительным долгам»). Данный резерв направлен не только на конкретизацию величины дебиторской задолженности предприятия, но и является возможностью погасить долги, которые не были своевременно востребованы. Также существуют «Резервы под обесценение вложений в ценные бумаги» — счет. Главным функционалом данного вида резерва является формирование и определение подлинной стоимости вложений финансовых ресурсов в ценные бумаги, базирующаяся на стоимости учетной стоимости финансовых вложений. Также есть необходимость формирования резерва, нацеленного на снижение стоимости материальных ценностей.

Необходимость формирования вызвана требованиями по оценке ресурсов, участвующих в обороте и отражающихся в бухгалтерском отчете. Данные требования гласят, что учет запасов материальных ресурсов и подобных средств, вовлеченных в процесс оборота, должен осуществляться, по наименьшей оценке, из двух имеющихся (итоговой общей себестоимости изготовления или рыночному ценовому значению реализации). В целях резюмирования и систематизации информационных потоков, отражающих сведения о резервах, нацеленных на снижение стоимости материальных средств, используют учетный счет 14 «Резервы под снижение стоимости материальных ценностей» [5, с. 214].

Приведенные три учетных счета, на которых отражены резервы (счет 14, счет 59, счет 63) имеют сходство, которое заключается в определении резервных средств статьей прочих расходов предприятия. В связи с этим, величина резервных сумм, которые учтены отчетном периоде выступают расходной частью, тем самым минимизируют совокупный итоговый финансовый результат деятельности, отсюда можно сделать вывод, что при отказе в учете резервов возможно увеличение финансового результата, которое будет эквивалентно сумме вероятных оценочных резервов.

Далее рассмотрим методику группировки затрат на производство продукции (товаров/услуг), инструментарием в которой выступает подход в формировании «по полной себестоимости» и метод «direct-costing». Применение метода «direct-costing» выступает отрицательным аспектом в формировании финансового результата, минимизируя конечный финансовый результат деятельности (основан на увеличении расходной части), соответственно, в противовес данному подходу и существует способ определения полной общей себестоимости, который позволяет максимизировать финансовый результат [4, с. 269].

Рассмотрев детализацию по методикам формирования финансового результата деятельности, с точки зрения ведения бухгалтерского учета, можно сделать вывод, что, основываясь на любой методике формирования, можно как увеличить, так и уменьшить конечный финансовый результат, так как главным критерием, влияющим на конечную величину прибыли (убытка) является выбранный инструментарий формирования, таким образом, можно разработать схему формирования финансовых результатов, итогом которой будет максимальный либо минимальный конечный финансовый результат деятельности, рисунок 1.



Рис. 1. Методика формирования финансовых результатов предприятия

Проанализировав рисунок, можно сделать вывод, что у управленческого состава хозяйствующего субъекта существует вероятность воздействия на величину показателя совокупного конечного финансового результата, отраженного в бухгалтерской отчетности, исходя от функционала предприятия и сформированных планов.

Однако необходимо сказать, что выбор и использование методики формирования финансовых результатах

в рамках требований ведения бухгалтерского учета, представленных к изучению, не является привлекательным аспектом в ходе деятельности предприятия фактически не применяется. Тем не менее, понимание их сущности и возможности отнесения на производство носит обязательный характер по отношению к квалифицированному практикующему бухгалтеру или возможному потребителю бухгалтерской отчетной информации.

Литература:

1. Кондраков, Н. П. Бухгалтерский (финансовый, управленческий) учет: [Текст]: учебник / Н. П. Кондраков. — 3-е изд., перераб. и доп. — М.: Проспект, 2013. — 502 с.

2. Кутер М. И. Из истории развития двойной бухгалтерии: Баланс счета. Двойная запись счета. Баланс финансовых результатов. Баланс бухгалтерских счетов [Текст] / М. И. Кутер // Инновационное развитие экономики. 2013. № 2. С. 75–84.
3. Петров В. В. Основные принципы ведения налогового учета [Текст] / В. В. Петров. Консультант, 2014. — № 2. январь. — С. 25–32.
4. Степанова Ю. Н., Краснобородько Я. В. Комплексная методика анализа доходов и расходов на основе трехуровневого контроля [Текст] / Ю. Н. Степанова, Я. В. Краснобородько // международный научный журнал «Молодой ученый». — 2017. — № 10 (144). С. 268–270.
5. Чувикина, В. В. Бухгалтерский учет и анализ [Электронный ресурс]: Учебник для бакалавров / В. В. Чувикина, Т. Б. Иззука. — М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и к°», 2015. — 248 с.

Особенности проведения рекламной кампании в сети Интернет

Тюкаева Екатерина Сергеевна, студент

Российский государственный гуманитарный университет (г. Москва)

Актуальность данного исследования обусловлена многими факторами, сложившихся в современных условиях жизни человека. Глобальная сеть оказывает существенное влияние практически на все сферы деятельности различных предприятий. Сфера рекламы также не является исключением. Современные организации используют возможности интернета в маркетинговых целях для более эффективного продвижения бизнеса. Ведь как всем известно, реклама — двигатель торговли. Интернет-реклама является очень гибким, масштабным и эффективным инструментом для того, чтобы заявить о себе.

Реклама в Интернете имеет значительную эффективность по многим причинам. Так, А. С. Перчаткин [6, с. 298] относит к ним следующие причины:

- сравнительно низкую стоимость;
- высокую информативность, которая возникает за счет того, что рекламодатель не ограничен в объеме предоставляемой информации, к примеру, на своем сайте;
- огромный охват при использовании рекламы на крупных порталах с многомиллионной посещаемостью;
- подходящую аудиторию — за месяц онлайн-покупки совершают более 20 миллионов человек, онлайн-покупателями являются около 90% пользователей с высоким доходом;
- разнообразие воздействия на аудиторию за счет широкого набора инструментов (текст, изображение, звук, видео и другие);
- мобильность кампании за счет возможности осуществления полного контроля — имеется ввиду возможность следить за ходом рекламной кампании, использовать гибкую систему настройки показа баннеров и других полезных возможностей;
- эффективность анализа отдачи, позволяющая рекламодателю увидеть количество людей, увидевших рекламу, а также количество человек, перешедших по рекламной ссылке или баннеру;
- удобство пользования со стороны клиента, которое заключается в том, что пользователь имеет возможность

получить информацию о ценах, ассортименте и условиях работы рекламодателя.

К ним можно добавить еще одну немаловажную причину:

- возможность разделить аудиторию по географическому положению, полу, возрасту и другим параметрам. Такая возможность интернет-рекламы дает огромное преимущество в определении целевой аудитории.

Интернет-реклама, как и любая другая сфера не является идеальной. В ней также существуют и недостатки. К ним относятся:

- отсутствие части населения в Интернете (данный недостаток, в условиях быстрого темпа развития несет, скорее, временный характер. Тем не менее, на сегодняшний день, данный недостаток может оказывать немалое влияние);
- общее недоверие пользователей к покупкам через интернет, связанное с большим количеством мошенников в Интернете;
- вероятность возникновения различных проблем с доставкой;
- неприязнь некоторых пользователей к рекламе и-за ее чрезмерной навязчивости [4, с. 155].

Данные недостатки говорят о том, что проведение рекламной кампании в Интернете не всегда превосходит традиционные виды реклам. Однако, учитывая современную жизнь информационного общества, нельзя не согласиться с тем, что огромное количество людей проводит в Интернете (на работе, на учебе, дома). Таких людей возможно заинтересовать, используя именно интернет-рекламу.

Интернет-реклама, по определению Л. Б. Егоряна, является инструментом маркетинговых коммуникаций в виртуальной среде, ориентированным на стимулирование реализации товаров и услуг посредством направленного информирования потенциальных потребителей о предлагаемых товарах и услугах, оперативного удовлетворения потребностей клиентов и совершенствования имиджа хозяйствующих субъектов рекламного рынка [2, с. 15].

По мнению Л. Б. Егоряна [2, с. 48] можно выделить пять наиболее часто используемых и наиболее перспективных, с его точки зрения, видов инструментов интернет-рекламы:

1) мобильные сервисы — программы, предназначенные для работы на планшете и смартфоне, благодаря которым бренд получает долгосрочную коммуникацию с потребителем и способен оказать поддержку клиенту в любом месте в любой момент, по принципу «здесь и сейчас»; значимым преимуществом этого вида инструмента интернет-рекламы является возможность безошибочно выявлять местоположение абонента, которую активно используют западные разработчики в геолокационных сервисах, содержащих набор интерактивных карт с отметками об окружающих объектах: магазинах, кафе, больницах, кинотеатрах; мобильное приложение особенно эффективно в плане повышения продаж в случае, когда объект рекламирования — массовый продукт, в других случаях служит лишь повышению лояльности клиентов;

2) лидогенерация — комплекс мероприятий, предназначенный для увеличения числа «полезных» (приближающих к факту совершения покупки) действий, совершаемых на сайте пользователем (например, отправка анкеты, заполнение форм обратной связи, загрузка прайс-листа); лид — потенциальный клиент, отреагировавший каким-либо образом на предложенную маркетинговую коммуникацию; наибольшая эффективность лидогенерации отмечается в ходе продвижения сложных продуктов и комплексных услуг, предполагающих длительное время на принятие решения о покупке и дополнительные консультации (например, кредитование, страхование, продажа недвижимости или авто); верно составленный алгоритм лидогенерации способствует формированию у клиента «полезных» ожиданий;

3) ретаргетинг — данный инструмент маркетинга дает возможность демонстрации рекламного сообщения пользователям, посетившим сайт рекламодателя, но не совершившим покупки; ретаргетинг регулярно возвращает клиента на сайт рекламодателя либо, при другой его настройке, показывает баннер с изображением товара именно тому пользователю, который ранее интересовался данным товаром;

4) Real Time Bidding (RTB) — аукцион рекламных объявлений в режиме реального времени, осуществляющий следующие операции:

- классифицирует запрос на показ рекламы по нескольким параметрам (например, время, площадка, данные о пользователе);

- на бирже таргетинговых данных запрашивает дополнительную информацию о пользователе;

- передает полученную информацию на аукцион рекламных объявлений;

- на бирже осуществляется формирование ставок, по которым рекламодатели согласны приобрести этот рекламный показ;

- выполняет отбор наиболее высокой оценки среди полученных результатов;

- системе от победителя аукциона поступает объявление;

- рекламное сообщение отображается в браузере пользователя [3, с. 27];

5) видео-реклама, применяемая для формирования узнаваемости бренда, продвижения товаров и услуг; главным преимуществом онлайн-видео является возможность использования в нем многих инструментов, которыми располагают другие виды интернет-рекламы, в том числе, таргетинга и статистики. В зависимости от рекламного бюджета, можно создавать как полнометражные видеопрезентации и использовать их на собственных веб-ресурсах, так и просто баннеры, которые можно расположить поверх основного видео. Эксперты отмечают, что видеореклама имеет очень большую перспективу в развитии интернет-рекламы.

Для проведения рекламной кампании в сети Интернет необходимо создание веб-ресурса, на котором можно будет использовать вышеуказанные инструменты интернет-рекламы. Такой ресурс будет агрегировать поступающий на него трафик и может представлять собой:

- информационный сайт;

- интернет-магазин;

- посадочную страницу (Landing page);

- онлайн-визитку [5, с. 154].

При выборе формы веб-ресурса необходимо учитывать целый ряд факторов. Среди них можно выделить два ключевых:

- специализация предприятия;

- наличие финансовых возможностей для найма программистов на аутсорсинг, или же наличие кадровых ресурсов внутри организации.

Структура и функционал веб-ресурса напрямую зависит от количества элементов, включающих в себя. Помимо этого, чем больше элементов будет содержать веб-ресурс, тем большее количество ресурсов будет необходимо для его реализации.

Вслед за выбором формы и реализации веб-сайта, необходимо его продвижение, которое подразумевает SEO оптимизацию, а также определенные методы продвижения. М. А. Кирпичева [5, с. 154] выделяет следующие методы продвижения:

- поисковые системы;

- реклама в e-mail рассылках;

- баннерная реклама;

- реклама в социальных сетях;

- реклама в товарных каталогах;

- контекстная реклама;

- работа с аудиторией на блогах и форумах;

- тематические рейтинги сайтов и другие.

Поисковое продвижение подразумевает собой регистрацию сайта или его домена в поисковых системах, а также в специализированных каталогах [5, с. 154]. Данный вид продвижения является важнейшим условием для плодотворного взаимодействия с целевой аудиторией.

Крупнейшими поисковыми системами на сегодняшний день являются «Яндекс» и Google. Их основная цель —

выдать наиболее подходящие и достоверные сайты на запрос пользователя. Поэтому крайне важно адаптировать контент для конкретных запросов. Для этого производят поисковую оптимизацию.

Поисковая оптимизация — кропотливый и сложный процесс, в который нередко приходится вовлекать специалистов в сфере SEO (от англ. Search Engine Optimization — оптимизация поисковых машин). Это технология подготовки сайта для оптимального его нахождения поисковыми системами по определенным ключевым параметрам.

Контекстная реклама является более трудоемким видом рекламы, чем поисковое продвижение и оптимизация, но при этом достаточно высокоэффективна. Данная реклама размещается в контексте с целью стимулирования покупки товара. Работает она выборочно, видит рекламу тот человек, которого интересует информация, связанная с рекламируемым товаром в процессе ее поиска. То есть, при вводе пользователем определенного поискового запроса, поисковая система отображает рядом с результатами поиска рекламные объявления, соответствующие его запросу.

В связи с тем, что поисковые системы постоянно кардинально изменяют алгоритмы работы, актуальным становится вопрос поиска новых методов продвижения. Так, в качестве альтернативных источников трафика могут вы-

ступать социальные медиа. В связи с результатами проведенных опросов в 2014 году, более 50% россиян проводят в социальных сетях более 2-х часов в день. Это, в свою очередь, значит, что найти целевой трафик при должном уровне подхода и стремления, не составит большого труда. Главным отличием социальных сетей является то, что в них принято выступать со своим реальным лицом и именем, все видят, кого из себя представляет человек, видят его окружение [1].

Подводя общий итог, стоит отметить, что среди особенностей проведения рекламной кампании в сети Интернет есть ряд преимуществ перед традиционной рекламой. В современном обществе Интернет играет важную роль и оказывает значительное влияние на жизнь людей. Поэтому, при проведении рекламной кампании в Интернете, является важным осуществление грамотного подхода к данному процессу. Можно с уверенностью сказать, что успех той или иной организации напрямую связан с уровнем ее популярности в Интернете. Сегодня трудно представить успешную организацию, о которой не было бы информации в глобальной сети, а также услуги, которые не предлагались бы различными элементами всемирной паутины. Поэтому для успешного развития бизнеса, любая организация должна уметь проводить свою рекламную кампанию в сети Интернет.

Литература:

1. Гроховский Л. Продвижение порталов и интернет-магазинов. — М.: Питер, 2014. — 186 с.
2. Егорян Л. Б. Методический аппарат оценки интернет-рекламы как инструмента повышения эффективности бизнеса: дисс. ... канд. экономич. наук / Л. Б. Егорян. — М.: ФГОБУ ВО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации», 2015. — 176 с.
3. Егорян Л. Б. Перспективные форматы Интернет-рекламы как инструмент повышения эффективности бизнеса / Л. Б. Егорян // Материалы Международн. научно-практич. конференции «Ценности и интересы современного общества». Информационные технологии. — М.: МЭСИ, 2014. — С. 26–29.
4. Зубова А. А. Рекламная кампания в сети Интернет // Новая наука: опыт, традиции, инновации. — 2015. — № 7–1. — С. 153–156.
5. Кирпичева М. А., Магомедова Г. М. Особенности разработки рекламной кампании в Интернете // Новая наука: опыт, традиции, инновации. — 2015. — № 4–1. — С. 153–158.
6. Перчаткин А. С., Сторожаева, Е. В., Хамутских Е. Ю. К вопросу эффективности ИТ-технологий в аспекте разработки рекомендаций к планированию рекламной кампании в Интернет // Научный альманах. — 2016. — № 16. — С. 297–301.

Современные методы организации безопасности на морских объектах

Улямаев Константин Сергеевич, студент;
Безгин Михаил Александрович, студент;
Симонова Анжелика Андреевна, студент

Санкт-Петербургский государственный морской технический университет

Сегодня вся работа, связанная с морскими объектами, судовой и корабельной деятельностью регламентируются определенными статьями и правилами, выполнение которых должно гарантировать безопасность на

плавающем средстве. Также присутствуют специальные средства, повышающие надежность судна в водах. В наше время не все методы безопасности могут гарантировать спокойную работу, по причине своего устаре-

вания и несоответствия требованиям современной морской технике.

Основным методом обеспечения безопасности всегда являлись регламенты по деятельности на судах, описывающие правила и требования к экипажу и техническим средствам. Одним из таких можно назвать «Технический регламент о безопасности объектов внутреннего водного транспорта», утвержденного постановлением Правительства РФ от 12 августа 2010 г. № 623. Настоящий технический регламент устанавливает обязательные для применения и исполнения минимально необходимые требования к безопасности объектов технического регулирования, направленные на достижение предусмотренных настоящим техническим регламентом целей, требования к маркировке и правила ее нанесения, а также правила идентификации объектов регулирования. Выполнение требований настоящего технического регламента должно обеспечить: биологическую безопасность объектов регулирования, взрывобезопасность объектов регулирования, гидрометеорологическую безопасность объектов регулирования, единство измерений, механическую безопасность объектов регулирования, пожарную безопасность объектов регулирования, термическую безопасность объектов регулирования, химическую безопасность объектов регулирования, электрическую безопасность объектов регулирования, электромагнитную совместимость в части обеспечения работы приборов и оборудования, относящихся к объектам регулирования и т.д.

Также на военных кораблях производятся комплекс специальных мероприятий по уменьшению возможности аварии вовремя боевой службы. Все методы обслуживания и профилактики корабля описаны в Корабельном уставе ВМФ, введенный в действие приказом Главнокомандующего Военно-Морским Флотом от 01 сентября 2001 года № 350. Техническая готовность корабля обеспечивается исправностью и грамотной эксплуатацией его корпуса, оружия и технических средств в соответствии с эксплуатационной документацией, включая своевременное и качественное проведение технических обслуживаний (ТО) установленных видов и периодичности, ремонта корабля. Виды технического обслуживания корпуса, оружия и технических средств, ремонта корабля, периодичность и продолжительность их проведения устанавливаются эксплуатационной документацией и руководящими документами ВМФ. В Корабельном уставе ВМФ описаны специальные мероприятия по подготовке корабля, такие как: Планово-предупредительное техническое обслуживание (ППТО) и ремонты (ППР), Межпоходовый ремонт корабля (МПР), Навигационный ремонт (НР), Доковый ремонт и т.д.

После трагических событий 11 сентября 2001 года двадцать вторая сессия Ассамблеи Международной морской организации единогласно решила разработать новые меры по охране судов и портовых средств.

12 декабря 2002 года Конференция Договаривающихся правительств одобрила поправки к Международной конвенции по охране человеческой жизни на море 1974 года

(МК СОЛАС-74), касающихся специальных мер по повышению безопасности и усилению охраны на море, и Международный кодекс по охране судов и портовых средств (Кодекс ОСПС).

Кроме новых правил, вошедших в Главу XI-2 МК СОЛАС-74, и части **А** и **Б** Кодекса ОСПС, Дипломатическая конференция приняла поправки к существующим правилам МК СОЛАС-74, способствующие ускорению выполнения требований оборудования судов автоматическими идентификационными системами, и приняла новые правила для включения в Главу XI-1 МК СОЛАС-74, касающиеся судовых опознавательных номеров и необходимость иметь на судне журнал непрерывной регистрации истории судна. Требования Кодекса ОСПС формируют международную структуру, посредством которой суда и портовые средства могут взаимодействовать с целью обнаружения и предотвращения актов, угрожающих безопасности в секторе морского транспорта. Часть **А** носит обязательный характер, а часть **Б** — рекомендательный. Рекомендации в части **Б**, следует учитывать при осуществлении положений Главы XI-2 МК СОЛАС-74 и части **А** Кодекса ОСПС.

Часть **А** устанавливает требования к:

- декларации об охране;
- защите судна;
- оценке уязвимости судна;
- плану охраны судна;
- лицу командного состава, ответственному за охрану судна;
- тренировкам и учениям на судах;
- безопасности портовых средств;
- оценке уязвимости портовых средств;
- плану охраны портовых средств;
- должностному лицу компании, ответственному за охрану;
- должностному лицу портового средства, ответственному за охрану;
- тренировкам и учениям на портовых средствах;
- освидетельствованию и сертификации;
- выдаче и подтверждению свидетельств.

В части **Б** Кодекса ОСПС приводятся разъяснения и рекомендации по организации и выполнению требований части **А** и Главы XI-2 МК СОЛАС-74.

Основной опасностью на морских судах всегда был и остается человеческий фактор, из-за которого происходит подавляющее большинство аварий и катастроф в открытых морях и океанах. В связи с этим на судах идет минимизация экипажа и передача управления комплексам автоматических и эргатических (человек-машина) систем.

На современных судах для решения задач управления судовым оборудованием на всех уровнях используются средства микропроцессорной техники (СМТ). Интегрированная микропроцессорная система, управляющая судовыми процессами (судовождением, выработкой энергии, и т.д.) с целью обеспечения безопасности и выполнения задачи функционирования судна, называется интегрированной системой судна (ИСС). (Рис. 1).

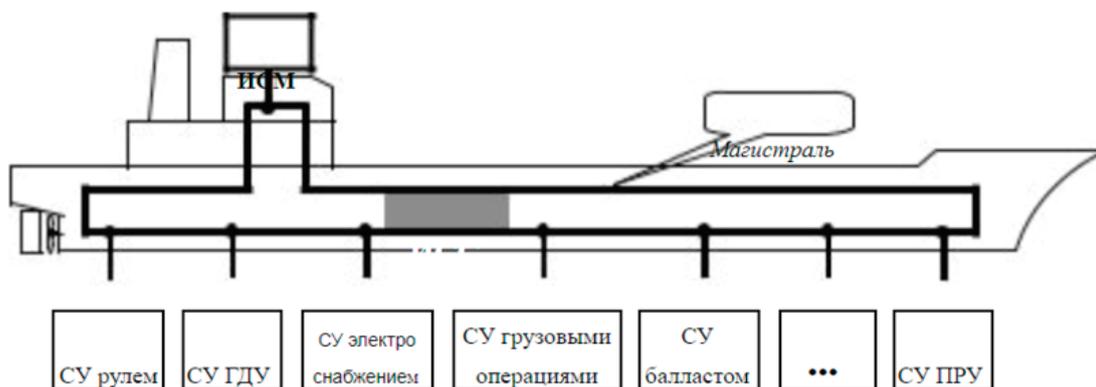


Рис. 1. Схема интегрированной системы судна

Ее объект управления включает в себя корпус судна и совокупность всех судовых технических средств. ИСС является многоконтурной системой и включает разного вида и различного уровня управляющие устройства и системы, осуществляющие сбор и обработку информации о состоянии различных управляемых судовых объектов и внешней среды, выработку решений о воздействии на объекты и их исполнение.

Объем задач, решаемых электронными управляющими комплексами различных судов, и структура этих комплексов неодинаковы. Это зависит от степени автоматизации задач управления судном. Электронные управляющие судном комплексы могут состоять из отдельных несвязанных подсистем, решающих определенные локальные задачи. На современных судах электронные проблемно-ориентированные подсистемы объединяются в единую интегрированную систему судна. Эта система также называется судовым интегрированным управляющим комплексом. Типовая интегрированная система судна включает в себя:

- административную систему;
- интегрированную систему ходового мостика;
- систему управления электроснабжением;
- систему дистанционного управления главной движительной установкой — ГДУ;
- систему дистанционного управления рулем судна;
- систему дистанционного управления подруливающими устройствами;
- систему управления грузовыми операциями;
- систему управления балластировкой судна и ряд других.

Выход из строя одной из систем в сети ИСС не влияет на работоспособность других систем, если только выполнение их функций не зависит напрямую от информации вышедшей из строя части. Сетевое построение также обеспечивает открытость ИСС, позволяющую расширять ее состав путем подключения к магистрали новых систем и сетей.

Не меньшую опасность вызывают кибератаки на судовые компании, влияющие на всю работу предприятия в целом. Судовые компании и частные лица в наши дни предпочитают полагаться на автоматизацию и удаленный мониторинг судов. Это повышает вероятность взлома основных компонентов управления таких, как: навигаци-

онных систем, управление питание и др. Примером может служить датская судоходная и логистическая компания A.P. Moller-Maersk, подвергшейся хакерской атаке. Пострадали преимущественно системы принадлежащей Maersk компани АРМ Terminals, которая управляет работой десятков грузовых портов и контейнерных терминалов в более, чем 40 странах. В сутки свыше 100 тыс. грузовых контейнеров, проходят через порты АРМ Terminals, работа которых, по словам экспертов, сейчас полностью парализована. Это может грозить компании и ее клиентам существенными убытками. Для повышения кибербезопасности экипаж проходит специальную подготовку, которая дает базовые знания о принципах работы антивирусных систем. Также необходимо выполнять специальные меры предосторожности, в которые входят:

- Настройка надежного контроля доступа пользователей к системам и к сети;
- Регулярное создание резервных копий систем и файлов;
- Проверка дееспособности программ аварийного восстановления;
- Регулярное обновление антивирусного и программного обеспечение.

Организация безопасности на морских объектах включается в себя множество факторов, каждый из которых способен оказывать влияние. Кибератаки несут одну из серьезнейших угроз не только на судовую отрасль, но и на других предприятиях, напрямую зависящих от компьютеров и всех его производных в частности. Сейчас эта проблема получила большую огласку, после того, как во многих странах по всему миру произошли хакерские атаки, парализовавшие гос. службы. Уже сегодня существует множество способов защиты от подобных нападений, но иногда и их не хватает. Нам необходимо продолжать улучшать кибербезопасность и усиливать меры защиты в данном направлении, дабы предотвратить опасность в дальнейшем. Пренебрежение хотя бы одним из перечисленных выше факторов может привести к необратимым последствиям, ценой, которых могут быть катастрофы или человеческие жизни. Именно поэтому данные требования являются приоритетными для исполнения.

Литература:

1. Вагущенко Л.Л. Интегрированные системы ходового мостика. — Одесса: Латстар, 2003. — 169 с.
2. Что такое ОСПС? // Служба морской безопасности. URL: <http://www.msecurity.ru/rus/page19/> (дата обращения: 1.11.2017).
3. Кибербезопасность судна зависит не только от судовладельца, но и от экипажа // Mortrans.Info. URL: <http://mortrans.info/morskoj-byulleten/kiberbezopasnost-sudna-zavisit-ne-tolko-ot-sudovladelca-no-i-ot-ehkipazha/> (дата обращения: 1.11.2017).
4. Датская Maersk пока не наладила работу своих систем после кибератаки // Морские вести России. URL: http://www.morvesti.ru/detail.php?ID=64129&sphrase_id=330757 (дата обращения: 1.11.2017).
5. Глава 8: Обеспечение технической готовности корабля // Podlodka.Info. URL: <https://podlodka.info/documents/55-ship-charter-of-navy/503-providing-technical-readiness-of-spacecraft.html> (дата обращения: 1.11.2017).

К вопросу об управлении конкурентоспособностью производственной системы региона (на примере Калининградской области)

Уханев Сергей Сергеевич, магистрант
Калининградский государственный технический университет

В статье рассмотрены основные факторы, влияющие на конкурентоспособность производственной системы Калининградской области, а также определены направления повышения конкурентоспособности.

Ключевые слова: конкурентоспособность, конкурентное преимущество страны, факторы конкурентоспособности региона, производственная система.

Еще в трудах известного американского экономиста М. Портера рассматривались аспекты, формирующие конкурентоспособность региона [1]. В числе основных факторов, формирующих уровень конкурентоспособности региона, М. Портер называл следующие:

1. Национальное конкурентное преимущество, которое должно формироваться в основном за счет стимулирования модернизации и инноваций путем государственного вмешательства. На уровень национального конкурентного преимущества влияют, в том числе национальный менталитет, структура экономики и действующих фирм, исторические факторы развития экономики. Конкурентное преимущество страны формируется в первую очередь за счет условий для эффективного использования факторов производства, состояния спроса на конкурентных рынках страны, уровня развития родственных и поддерживающих отраслей, национальные условия для устойчивого стратегического развития компаний. Все перечисленные факторы формируют широко известный «ромб конкурентных преимуществ страны».

2. Степень развития кластеров, то есть группы взаимосвязанных организаций, которые действуют в определенной отрасли, имеют общую сферу деятельности и взаимодополняют друг друга. В настоящее время большое значение уделяется также уровню развития инвестиционного кластера в регионе [2]. Многие исследователи придают большое значение развитию индустриальных парков в регионе [3].

3. Территориальное размещение производства. М. Портер подчеркивал, что уровень конкурентоспособ-

ности региона напрямую зависит от производительности размещенных в нем производств.

Группа исследователей небезосновательно считают, что в настоящее время становится значимой оценка международной конкурентоспособности страны, предлагая оценивать ее по рейтинговому методу, сравнивая не только с другими регионами России, но и с зарубежными странами [4]. Для оценки конкурентоспособности регионов предлагается использовать пять групп факторов, которые были использованы в докладе о конкурентоспособности России в 2012 году Евроазиатским институтом конкурентоспособности, в числе которых: 1) национальные факторы; 2) базовые условия развития; 3) сформированная система кластеров; 4) деловой климат; 5) эффективность и стратегический фокус администрации регионов [5].

Как видим, перечисленные группы факторов в целом совпадают с позицией М. Портера по данному вопросу.

В настоящее время существуют различные методы оценки инвестиционной привлекательности регионов, в большей мере распространение получили методы экспертных оценок.

О.Н. Устюжанина и С.В. Хусаинова предлагают оценивать регионы с присвоением им рангов исходя из субпотенциалов инвестиционного потенциала (трудового, потребительского, производственного, финансового, институционального, научно-инновационного, инфраструктурного, природного и предпринимательского), а также элементов инвестиционного риска (законодательного, социального, политического, экономического,

финансового, управленческого, коррупционно-криминального, организационного, устойчивости развития) [6]. Представляется логичным оценивать конкурентоспособность совместно с факторами предпринимательского риска, это делает оценку более весомой. В то же время, рейтинговые методы не имеют столь широкого практического применения, поскольку при выборе региона для инвестиций инвесторы большее значение придают объективным оценкам тех или иных факторов нежели мнению отдельных экспертов. Такого же мнения придерживается и В.Н. Мякишев, который подчеркивает, что рейтинговые методы не позволяют оценить динамику промышленной политики конкретного региона как итог проведения территориальной стратегии развития [7].

Необходимость совершенствования механизмов управления конкурентоспособностью производственной системы Калининградского региона вызвана тем, что в последние два года наблюдается спад в производстве, снижение объема инвестиций в регионе, ухудшение условий деятельности резидентов ОЭЗ с 1 апреля 2016 года. Все это подчеркивает необходимость развития финансовых механизмов формирования инвестиционной деятельности региона.

Для создания программы повышения конкурентоспособности региональной производственной системы необходимо определиться с ее концептуальной основой, установить основные принципы формирования производственной системы региона. Концепция формирования системы управления конкурентоспособностью региональной производственной системы представляет собой общие положения государственной промышленной политики, поскольку только на государственном уровне можно проводить спланированную целенаправленную работу, которая будет затрагивать всех основных макроэкономических агентов:

- само государство;
- бизнес-структуры;
- домохозяйства;
- внешний мир.

Целью государственной политики должно быть увеличение произведенного регионального продукта. Для развития производственной системы региона следует поддерживать инвестиционную привлекательность. Следует понимать, что инвесторы могут находиться не только внутри страны, но и за ее пределами, что означает необходимость привлечения в процесс формирования государственной политики еще одного субъекта — иностранных инвесторов.

Необходимо стимулировать развитие производства в тех областях, которые являются приоритетными для региона. В Калининградской области такими отраслями являются:

- автомобилестроение и машиностроение;
- сельское хозяйство и продукты питания;
- рыболовная отрасль и рыбопереработка;
- судостроение и судоремонт;
- янтарно-ювелирное производство;
- туристическая отрасль.

У каждого из субъектов региональной экономической системы существуют свои интересы, которые необходимо учитывать, формируя промышленную политику региона. Здесь будет уместным системный подход и рассмотрение региона как системы, что было предложено Л.С. Шеховцевой, которая рассматривает регион с позиции системного анализа и организационного подхода:

- системный подход позволяет выделить подсистемы региона, исследовать их внутренние и внешние связи;
- организационный подход предназначен для анализа региона как многоплановой и многофункциональной организации [8].

Далее рассмотрим факторы конкурентоспособности Калининградской области.

Распределение показателя индекса производительности труда в Северо-Западном федеральном округе в 2015 году представлено на рисунке 1. Как видно из рисунка, Калининградская область в 2015 году была на втором месте по индексу производительности труда, это говорит в пользу конкурентоспособности региона.

Важной составляющей конкурентоспособности производственной системы региона является уровень развития инноваций, поэтому оценим долю высокотехнологичных и наукоемких отраслей экономики в ВВП. Региональная дифференциация данного показателя весьма существенна. По данным 2015 года наибольший показатель доли инновационных отраслей в ВВП наблюдался в Тульской области (36,7%), Калужской области (35,8%), городе Санкт-Петербурге (31,7%) Республике Бурятия (30,8%), Ульяновской области (30,0%); наименьший же показатель отмечен в Ненецком автономном округе (4,7%), Магаданской области (6,6%), Тюменской области (7,2%), Оренбургской области (11,8% Калининградская область по данному показателю имеет значение выше среднероссийского — 26,4%, в то время как средний по России — 21,3%) [9].

Далее рассмотрим методы развития конкурентных преимуществ территории, которые предлагает М. Портер, и которые можно было бы использовать для повышения конкурентоспособности производственной системы в Калининградской области. По мнению данного специалиста, основная задача региональной власти состоит в том, чтобы развивать образование, поддерживать университетские исследования, направленные на решение отраслевых проблем [1]. В этой связи было бы целесообразно поддержать региональным правительством научных исследований, которые связаны с развитием перспективных направлений региональной экономики, о которых уже было упомянуто выше. Большой вклад в реализацию данных направлений может внести и ФГБОУ ВПО «КГТУ» путем развития исследований в области судостроения, судоремонта, рыбного хозяйства и рыболовства.

На наш взгляд, основными направлениями реализации промышленной политики с целью повышения конкурентоспособности региональной производственной системы могут быть следующие:

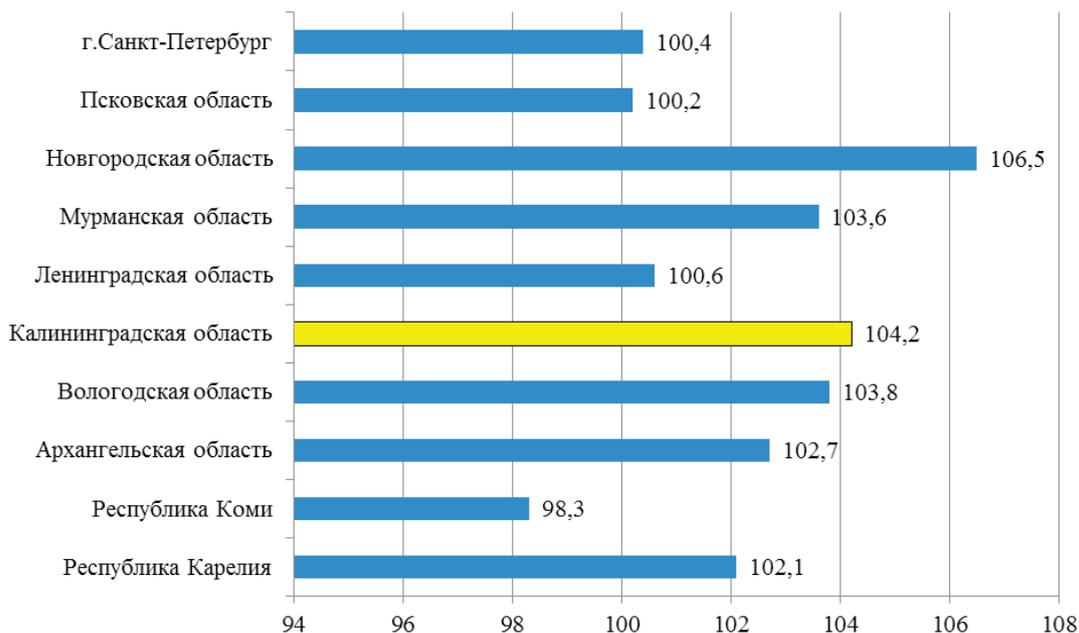


Рис. 1. Индексы производительности труда в регионах Северо-Западного федерального округа в 2015 году, %

- формирование инвестиционной привлекательности экономики регионе;
- создание благоприятного делового климата для развития производства в регионе;
- обеспечение доступа инвесторов к источникам финансирования вложения, обеспечение приемлемой стоимости заемного капитала;

- усиление контроля со стороны различных ветвей власти за целевым использованием средств бюджетов всех уровней, которые направляются на финансирование производственных проектов;
- снижение рисков предпринимательской деятельности;
- поддержка инноваций в регионе и т.д.

Литература:

1. Портер М. Э. Конкуренция: Пер. с англ. — М.: Вильямс, 2005—608 с.
2. Щепакин М. Б., Томилко Ю. В. О влиянии инновационных кластеров на инвестиционную привлекательность регионов // Современная экономика России: опора на внутренние резервы и поворот на Восток: материалы международной научно-практической конференции. 2015. С. 146—153.
3. Бексултанова А. И., Идигова Л. М. Факторы, определяющие инвестиционную привлекательность региона // Вестник научных конференций. — 2016. — № 4. С. 26—27.
4. Тимирясова А. В., Крамин М. Т., Крамин Т. В. К вопросу о международной конкурентоспособности регионов России // Вектор науки Тольяттинского государственного университета. — 2013. — № 2. — С. 348—354.
5. Доклад о конкурентоспособности России: Регионы на пути повышения производительности. Опубликовано Евразийским институтом конкурентоспособности 21.09.2012 г., г. Брюссель, Бельгия.
6. Устюжанина О. Н., Хусаинова С. В. Анализ подходов и методов оценки инвестиционной привлекательности регионов // Вестник Адыгейского государственного университета. — 2013. — № 2. — С. 1—8.
7. Мякшин В. Н. Методология сбалансированной оценки инвестиционной привлекательности региона // Вестник Северного (Арктического) федерального университета. 2013. — № 6.
8. Шеховцева Л. С. Управляемое развитие региона: стратегическое целеполагание: Монография / Л. С. Шеховцева. — Калининград: Изд-во БФУ им. И. Канта, 2015. — 353 с.
9. http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/efficiency.

Анализ современного состояния автомобильной промышленности России

Филонова Анастасия Игоревна, магистрант
Тюменский государственный университет

Соотношение выпуска иностранных и отечественных автомобилей в России можно увидеть на рис. 1.

Производство автомобилей под отечественными брендами имеет тенденцию к сокращению. Причиной этому также явилась интеграция с зарубежными концернами. Например, одного из крупнейших Российских производителей — АВТОВАЗ — уже по праву можно назвать международной: 50% акций владеет группа Renault, 17,3% — Nissan и 32,87% акций владеет Госкорпорация Ростех.

В российской автомобильной промышленности до сих пор применяется советская система деления легковых автомобилей на классы в зависимости от объёма двигателя — Единая отраслевая нормаль ОН 025270–66 от 1966 года (далее «Нормаль»).

Однако большинство автозаводов оставляют её лишь для внутреннего пользования (поскольку «Нормаль» применяется для определения типа автомобиля при налогообложении).

Например, новые модели АвтоВАЗа более известны под буквенными обозначениями (Lada Kalina, Priora, Granta, Largus и т.д.), а их цифровые обозначения применяются преимущественно во внутризаводской документации.

В последнее время становится все более популярной классификация Европейской экономической комиссии,

но не менее распространены системы классификации США и Англии.

Кроме того, организация EuroNCAP применяет для проходящих краш-тесты моделей собственную классификацию деления автомобилей по актуальным для пассивной безопасности параметрам — размерам, массе и типу кузова.

Согласно Европейской классификации рынок пассажирских автомобилей делится на 9 сегментов (см. табл. 2.).

За 16 лет произошедших с начала 2000 года структура продаж легковых автомобилей по классам претерпела некоторые изменения. Если в 2000 году автомобили С-класса занимали львиную долю рынка — 68%, сейчас их доля опустилась до 22%. Заметно выросли доли автомобилей класса В и J. Если в 2000 году — класс занимал около 3% рынка, а J — 8,1%, то к 2016 году доля класса В увеличилась до 36%, а класса J до 30,5%. Отечественный автопром пока представлен на рынке только в 4-х классах: А, В, С и J.

Ещё одним видом сегментации рынка является ценовое разделение. Обычно выделяют 5 сегментов: менее \$10 тыс.; от \$10–20 тыс.; от \$20–30 тыс.; от \$30–40 тыс.; свыше \$40 тыс. В последнее время наблю-



Рис. 1. Структура производства иностранных и российских брендов в России [Источник: АСМ Холдинг]

Таблица 1. Система классификации легковых автомобилей в СССР

Цифра	Класс	Рабочий объём двигателя, см³
1	Особо малый	до 1,2
2	Малый	1,3–1,8
3	Средний	1,9–3,5
4	Большой	От 3,5
5	Высший	Не регламентировался

Таблица 2. Сегментация рынка автомобилей согласно классификации Европейской экономической комиссии

Класс	Расшифровка
A	Mini cars («мини-класс»)
B	Small cars («малый-класс»)
C	Medium cars («средний класс», «гольф-класс»)
D	Larger cars («большой класс»)
E	Executive cars («бизнес-класс»)
F	Luxury cars («представительский класс»)
S	Спорткары / купе / кабриолеты;
M	Multi-purpose cars (минивэны);
J	Sport utility cars (кроссоверы и внедорожники)

Источник: Regulation (Eec) No 4064/89 Merger Procedure

дается тенденция смещения спроса на автомобили в более дорогие сегменты.

На сегодняшний день развитие российской отрасли производства легковых автомобилей осуществляется в соответствии с утвержденной в 2010 году «Стратегией развития автомобильной промышленности на период до 2020 года», сформулированной и утвержденной Правительством РФ. В соответствии с этим документом, основными задачами российского автопрома являются:

- увеличение доли добавленной стоимости, формируемой отраслью;
- рост доли внутреннего производства на рынке автомобилей;
- увеличение глубины локализации сборочных производств, созданных на территории России иностранными компаниями.

Реализация стратегии принесла свои плоды: в 2012 году в России было произведено почти 2 млн новых легковых автомобилей (на 63% больше, чем в 2010 г.), а доля внутреннего производства в видимом потреблении увеличилась до 67%. Но уже в 2014 году из-за падения потребительского спроса, обусловленного девальвацией рубля и ухудшением экономической ситуации, производство легковых автомобилей сократилось к уровню 2012 года на 12% и составило 1,74 млн штук.

По итогам 2015 года российские предприятия по выпуску легковых автомобилей были загружены на 59%. Для сравнения: на пике производства, достигнутом в 2012 году, уровень использования среднегодовой мощности составлял 80%.

В силу произошедшего спада производства отрасль в 2015 году балансировала на грани убыточности. При этом положительного уровня рентабельности не позволил достичь даже почти 11%-ный рост цен производителей (декабрь 2015 года к декабрю 2014 года). В первом полугодии 2015 года убыточность производства легковых автомобилей возросла до 3,6%, а убыток от продаж составил 16 млрд руб., и это, несмотря на ускорение роста цен производителей (+17% в июне 2015 года к июню предыдущего года).

При всем при этом отрасль продолжает демонстрировать положительные темпы роста инвестиций. Так,

в 2014 году в основной капитал по виду деятельности «производство легковых автомобилей» было инвестировано около 71 млрд рублей, что на 26% выше показателя 2013 года.

Тенденция увеличения направляемых в отрасль инвестиций сохранилась и в 2015 году: в основной капитал отрасли было направлено более 70 млрд руб. инвестиций. Даже, несмотря на ухудшение производственных и финансовых показателей отрасли, российский рынок легковых автомобилей характеризуется значительным потенциалом роста, обусловленным низким (относительно показателей развитых стран) уровнем автомобилизации населения (менее 300 автомобилей на 1000 жителей) и высоким средним возрастом легкового автомобиля в парке страны (12 лет).

Основным игроком российского рынка остается Волжский автомобильный завод (ВАЗ), с доминирующим на рынке брендом «Lada». Его доля в структуре производства легковых автомобилей составляет около 20%. Завод входит в альянс AVTOVAZ-RENAULT-NISSAN с совокупной долей на рынке более 30%. Также в TOP-3 производителей входят корейский концерн HYUNDAI-KIA и VolksWagen group. Суммарная доля трех ведущих игроков приближается к двум третям суммарного объема российского рынка.

Стратегия развития автомобильной промышленности на период до 2020 года, предусматривает следующие параметры, которые должны быть достигнуты отраслью:

- повышение доли добавленной стоимости в автомобильной промышленности с уровня 2008 г. — 21% (492,8 млрд руб.) до 48% (2200 млрд руб.) в 2020 году;
- увеличение к 2020 году доли продукции российского производства легковых автомобилей до 80% в общем объеме потребления на внутреннем рынке в натуральном выражении;
- увеличение доли экспорта легковых автомобилей от общего объема их производства в натуральном выражении к 2020 г. — до 8%.

Уже в 2013 году, когда уже состоялось присоединение России к ВТО (одним из условий которого является поэтапное снижение пошлин на ввоз новых и подержанных

легковых автомобилей), а отечественный рынок автотехники продемонстрировал первые признаки стагнации, Минпромторг РФ внес в Стратегию развития автопрома ряд уточнений и корректировок. Утверждены они были Приказом Минпромторга РФ № 2155 от 27 декабря 2013 года «О внесении изменений в Стратегию развития автомобильной промышленности на период до 2020 года».

Документ предусматривал следующее:

- рост объемов промышленного производства легковых автомобилей в Российской Федерации к 2020 году до 3,136 млн шт.;

- обеспечение к 2020 году доли продукции российского производства в общем объеме потребления на внутреннем рынке легковых автомобилей — 76% (снижено на 4%);

- увеличение доли экспорта легковых автомобилей от общего объема производства к 2020 году — до 8% (сохранено на ранее принятом уровне).

Однако в 2014 году ситуация в экономике вообще и на рынке автомобилей в частности продолжала ухудшаться, что вызвало необходимость внесения новых изменений. Так, Минпромторгом была разработана и представлена на рассмотрение и в Правительство новая программа обновления автотранспортных средств. Программа получила одобрение и вступила в силу с 1 сентября 2014 года. На этот раз минимальный возраст автомобиля не ограничивался. За 2014 год по программе было реализовано 170 тыс. автомобилей. В 2015 году программа утилизации была вновь продлена.

В 2015 году вновь заработала (остановлена в 2013 году) программа льготного кредитования. В соответствии с размещенными на официальном сайте Минпромторга данными, за 2015 год, с начала текущего года по программе льготного автокредитования было реализовано 171 тыс. авто, по программе обновления парка — 262 тыс. авто.

Согласно данным Росстата, по состоянию на 2016 год в Российской Федерации существует 29 предприятий, основным видом деятельности которых является выпуск новых легковых автомобилей. В целом же по отрасли, выпуском автомобилей всех видов заняты 139 предприятия.

Однако, согласно предоставляемым тем же Росстатом, данным о концентрации производства, учитывающим фактический выпуск продукции, реальным производством заняты не более 20 предприятий, имеющих мощности по сборке. Учитывая изменения в структуре выпуска по годам и мнение экспертов, можно сказать, что отрасль в целом ограничивается 17–20 предприятиями. По состоянию на сегодняшний день, выпуском традиционно российских марок заняты лишь два предприятия. Все остальные предприятия отрасли легкового автомобилестроения заняты сборкой моделей иностранных марок.

Переходя к вопросу инвестиционной активности в отрасли, мы должны отметить, что ее рост в последние годы однозначно во многом был обусловлен принятой в 2010 году Стратегией развития автомобильной промышленности на период до 2020 года, предусматривающей рост на внутреннем рынке продукции именно российской сборки. В частности, в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 15 апреля 2014 г. №328 «Об

Таблица 3. Производители легковых автомобилей в России, по маркам

Предприятие, расположение	Производимые марки
Иностранные марки	
ГК «Автотор», Калининградская обл.	BMW, Cadillac, Chevrolet, Opel, Kia
«ГМ-АвтоВАЗ» ЗАО, г. Тольятти, Самарская обл.	Chevrolet
«АК ДерВейс» ООО, г. Черкесск, Карачаево-Черкесская Республика	Lifan, Geely, Great Wall
«Автофрамос» ОАО, г. Москва	Renault
«Форд Мотор Компани» ЗАО, г. Всеволожск, Ленинградская обл.	Ford
«Соллерс-Набережные Челны» ОАО, Республика Татарстан	Ford
Соллерс-Елабуга» ООО, Республика Татарстан	Ssang Yong
«Соллерс-Дальний Восток» ООО, Приморский край	Ssang Yong, Toyota, Mazda
«Дженерал Моторз Авто» ООО, Санкт-Петербург	Chevrolet, Opel
«Тойота Мотор Мануфэкчуринг Россия» ООО, Санкт-Петербург	Toyota
«Хёндэ Моторз Мэнуфэкчуринг Рус» ООО, Санкт-Петербург	Hyundai, Kia
«Ниссан Мэнуфэкчуринг Рус», ООО, Санкт-Петербург	Nissan
«Фольксваген Груп Рус» ООО, г. Калуга, Калужская область	Volkswagen, Skoda
«ПСМА-Рус», г. Калуга, Калужская область	Peugeot, Citroen, Mitsubishi
«Таганрогский автомобильный завод», Ростовская область	BYD, Hyundai
«Горьковский автомобильный завод», Нижний Новгород	Skoda, Volkswagen, Mercedes, Chevrolet
Российские марки	
ЗАО «АвтоВАЗ», г. Тольятти, Самарская обл.	Лада
ОАО «Соллерс», Ульяновская обл.	УАЗ

утверждении государственной программы Российской Федерации», «Развитие промышленности и повышение ее конкурентоспособности», в части подпрограммы 1

«Автомобильная промышленность» было предусмотрено прямое бюджетное финансирование в размере 1060,2 млрд рублей, в том числе по годам, см.рис.2.

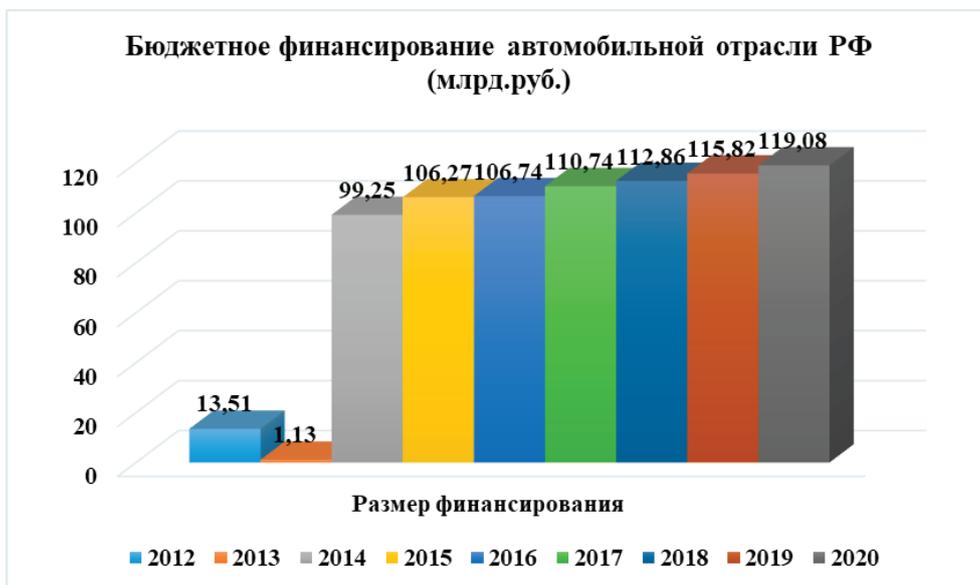


Рис. 2. Предусмотренное бюджетное финансирование, млрд руб. Источник: [1]

Согласно данным Росстата, в отрасли происходило планомерное сокращение рентабельности. Так, по состоянию на начало 2016 года, в производстве легковых автомобилей она была зафиксирована на отрицательном уровне в — 0,18%.

Любопытно, что падение рентабельности не компенсировалось даже произошедшим ростом цен в отрасли. Топ-10 производителей автомобилей на территории России, см. рис. 4.

Совокупное производство легковых автомобилей в России снизилось на 13,5% в течение первых 8м 2016 г.,

однако отдельным заводам удалось нарастить объемы производства. Вследствие снижения спроса на автомобильном рынке автопроизводители в России были вынуждены сократить объемы выпуска автомобилей. Так, за 8м 2016 г. объем производства легковых автомобилей снизился на 13,5% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. При этом производство легковых автомобилей отечественных брендов снизилось больше, чем производство автомобилей иностранных брендов (21% против 11%).

Несмотря на то что у большинства автопроизводителей продажи снизились по сравнению с прошлым годом, неко-

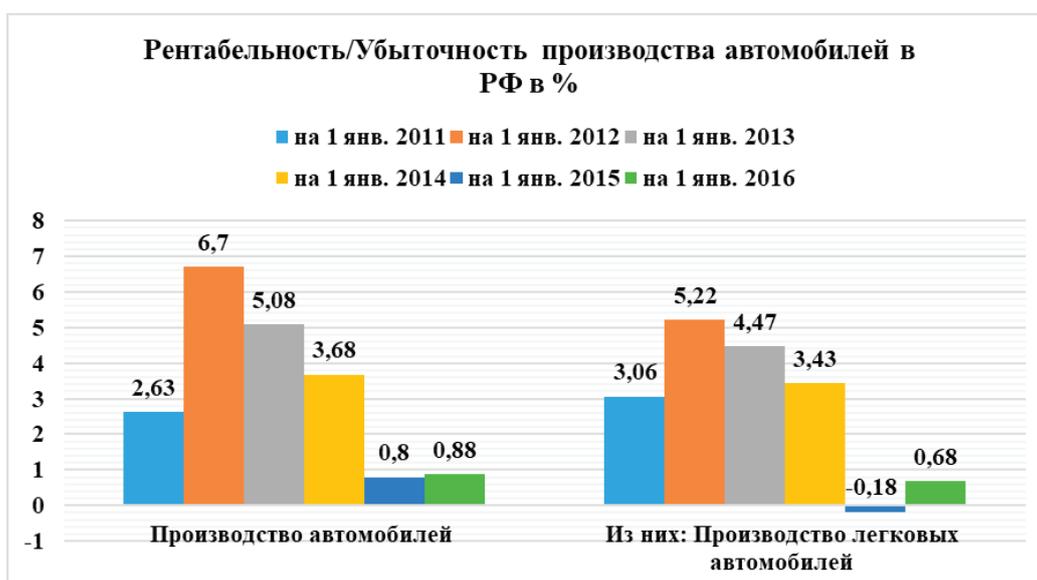


Рис. 3. Рентабельность (убыточность) производства автомобилей,%

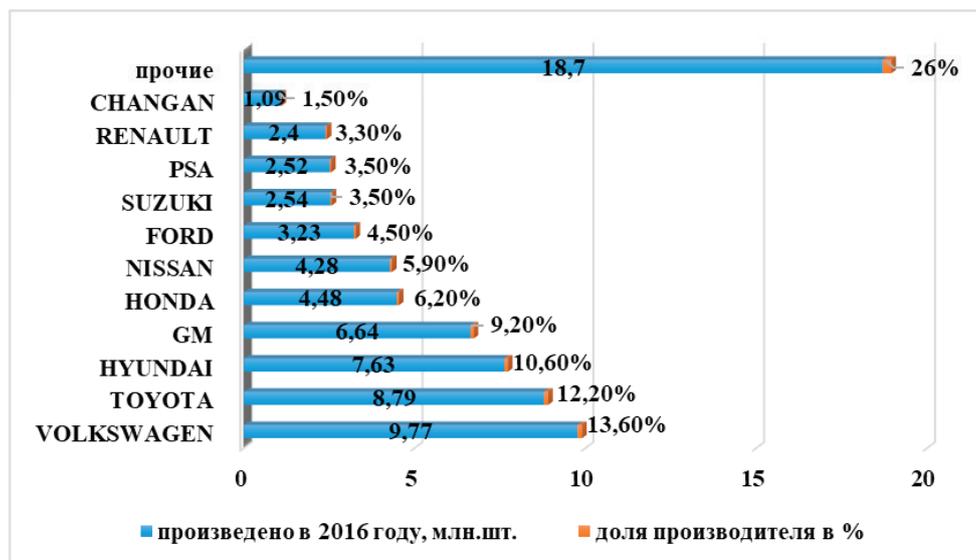


Рис. 4. Производство новых легковых автомобилей в разрезе компаний [Источник: OICA]



Рис. 5. Прогноз производства легковых автомобилей в России, 2016–2020 гг. [Источник: анализ PwC]

торые из них продемонстрировали прирост продаж в отдельные месяцы. Среди лидеров по объему продаж наибольшая положительная динамика наблюдалась у LADA, Hyundai и Renault, декабрьские продажи которых увеличились на 18, 12 и 17% соответственно по сравнению с декабрем 2015 г.

В начале 2016 г. были утверждены меры господдержки автомобильной отрасли на 2016 г., их совокупное финансирование составило 137 млрд руб. Данные средства были направлены на стимулирование спроса и поддержку автопроизводителей. Изменение доли рынка л/а по крупнейшим брендам за период 2016 г, представлено в Приложении 22.

Доля автомобилей иностранных брендов в совокупном объеме производства легковых автомобилей по результатам 2016 г. составила 73% (за аналогичный период

прошлого года данная доля составляла 71%). Динамика производства легковых автомобилей в России по месяцам за период 2015–2016 гг. в % представлена рисунком 6.

Несмотря на отрицательную динамику совокупного объема производства легковых автомобилей в России, существенный прирост производства наблюдается на заводах Ford во Всеволожске и Набережных Челнах, и также на Ижевском автозаводе, который заявил о планах увеличить объем производства в 2016 г. на треть по сравнению с 2015 г. Во многом положительные объемы производства на данных предприятиях обусловлены высоким спросом на производимые там модели, в частности, на Ford Fiesta и Lada Vesta.

По результатам 2016 г. производство легковых автомобилей в России сократилось на 7,4% и составило 1,1 млн шт. С учетом того, что текущие производственные

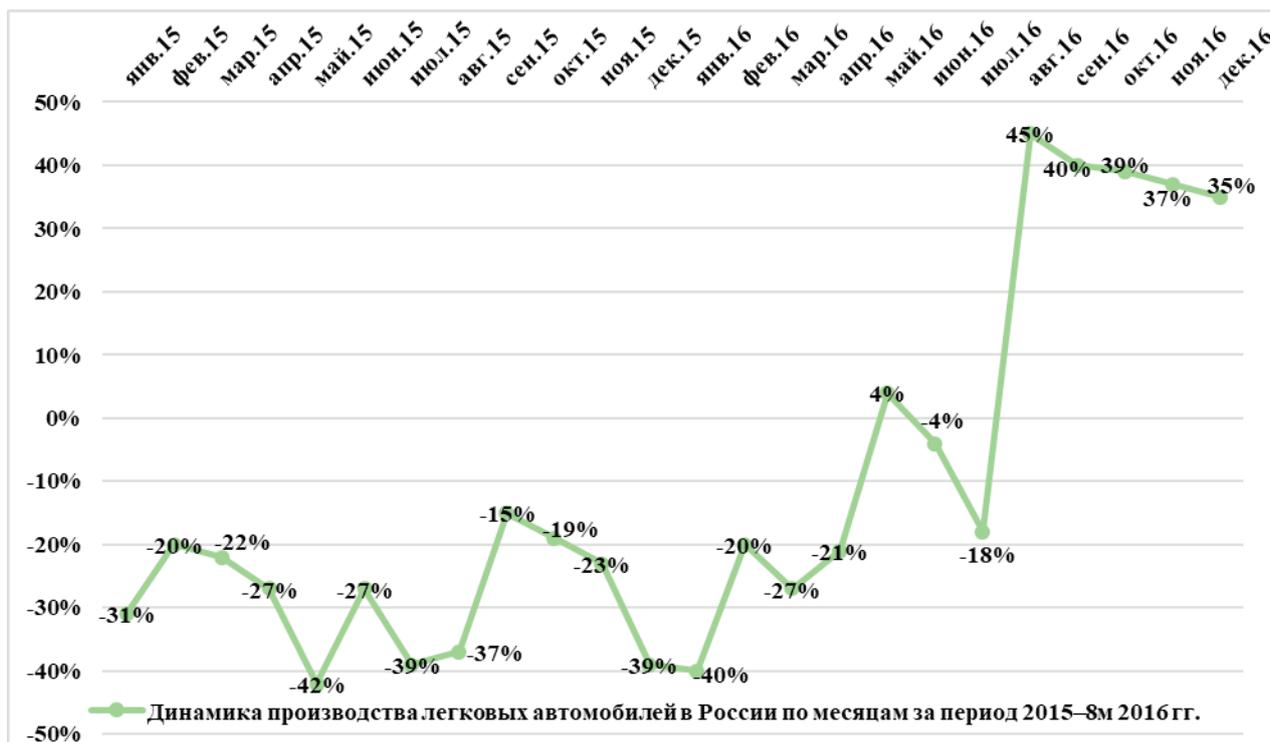


Рис. 6. Динамика производства легковых автомобилей в России по месяцам за период 2015–2016 гг. в %
[Источник: АСМ–Холдинг, анализ PwC]

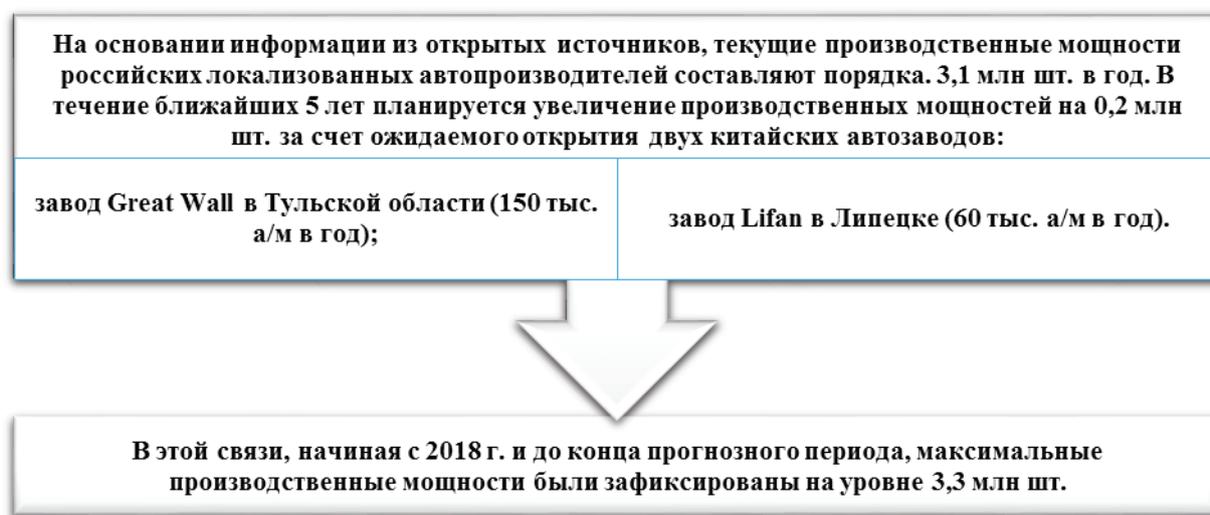


Рис. 7. Производственные мощности российских локализованных автопроизводителей

мощности российских и иностранных локализованных автопроизводителей составляют порядка 3,1 млн шт. в год, загрузка мощностей по итогам года составила 36%. В настоящее время несколько иностранных автопроизводителей ведут подготовку к налаживанию производства своих автомобилей на территории России. В частности, в течение ближайших пяти лет планируется увеличение производственных мощностей на 0,2 млн шт. до 3,3 млн шт. за счет ожидаемого открытия трех автозаводов:

- GreatWall в Тульской области (150 тыс. а/м в год);
- Lifan в Липецкой области (60 тыс. а/м в год);

- Mercedes-Benz в Московской области (25 тыс. а/м в год).

В 2017 г., согласно прогнозу, основанному на прогнозах продаж, экспорта и импорта легковых автомобилей в России, производство легковых автомобилей в России увеличится на 7% и составит 1,2 млн шт. В последующие годы ожидается постепенное восстановление объемов производства, которое к 2021 г. может составить 1,8 млн шт. при отсутствии внешних шоков.

В 2017 году на поддержку отечественного автопрома выделяют 62 млрд рублей. По данным статистического ве-



Рис. 8. Прогноз производства легковых автомобилей в России, 2017–2021 гг. [Источник: анализ РВС]

домства, при этом в декабре 2016 года в годовом выражении выпуск авто вырос на 11,3%, а по отношению к ноябрю 2016 года показатель упал на 12,9%.

Производство грузовых автомобилей (включая шасси, но без автосамосвалов) по итогам 2016 года выросло на 6,9%, до 137 тыс. Производство автобусов увеличилось на 18,6% и достигло 43,2 тыс.

При этом промышленное производство в России по итогам 2016 года выросло на 1,1% по сравнению с показателем за 2015 год. В декабре 2016 года в годовом выражении промпроизводство в стране выросло на 3,2%, а по сравнению с ноябрем 2016 года этот показатель увеличился на 7,4%.

Существенную поддержку рынку оказали меры государственного стимулирования спроса. Одной из наиболее востребованных является программа льготного автокредитования. По данным Минпромторга, в 2016 г. в рамках программы при плане в 270 тыс. единиц техники по факту было реализовано 324 тыс. легковых автомобилей, что на 20% превысило план.

Тем не менее на рынке стала складываться ситуация наличия значительных объемов «отложенного спроса», которая, в сочетании с упомянутыми выше факторами необходимости замены парка и имеющихся резервов его роста, создаст предпосылки для восстановления рыночных объемов оживления экономики в 2017 году.

Литература:

1. Стратегия развития автомобильной промышленности Российской Федерации на период до 2020 года. Утверждена приказом Минпромторга РФ от 23.04.2010 № 319 [Электронный ресурс] // Министерство промышленности и торговли РФ. — Режим доступа: <http://www.minpromtorg.gov.ru/ministry/strategic/sectoral> (дата обращения 02.04.2017)
2. АВТОСТАТ: Аналитическое агентство [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.autostat.ru/news/view/20172/>. — 04.02.2017.

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ:

Главный редактор:

Ахметов И. Г.

Члены редакционной коллегии:

Ахметова М. Н.
 Иванова Ю. В.
 Каленский А. В.
 Куташов В. А.
 Лактионов К. С.
 Сараева Н. М.
 Абдрасилов Т. К.
 Авдеюк О. А.
 Айдаров О. Т.
 Алиева Т. И.
 Ахметова В. В.
 Брезгин В. С.
 Данилов О. Е.
 Дёмин А. В.
 Дядюн К. В.
 Желнова К. В.
 Жуйкова Т. П.
 Жураев Х. О.
 Игнатова М. А.
 Калдыбай К. К.
 Кенесов А. А.
 Коварда В. В.
 Комогорцев М. Г.
 Котляров А. В.
 Кошербаева А. Н.
 Кузьмина В. М.
 Курпаяниди К. И.
 Кучерявенко С. А.
 Лескова Е. В.
 Макеева И. А.
 Матвиенко Е. В.
 Матроскина Т. В.
 Матусевич М. С.
 Мусаева У. А.
 Насимов М. О.
 Паридинова Б. Ж.
 Прончев Г. Б.
 Семахин А. М.
 Сенцов А. Э.
 Сениюшкин Н. С.
 Титова Е. И.
 Ткаченко И. Г.
 Фозилов С. Ф.
 Яхина А. С.
 Ячинова С. Н.

Международный редакционный совет:

Айрян З. Г. (Армения)
 Арошидзе П. Л. (Грузия)
 Атаев З. В. (Россия)
 Ахмеденов К. М. (Казахстан)
 Бидова Б. Б. (Россия)
 Борисов В. В. (Украина)
 Велковска Г. Ц. (Болгария)
 Гайич Т. (Сербия)
 Данатаров А. (Туркменистан)
 Данилов А. М. (Россия)
 Демидов А. А. (Россия)
 Досманбетова З. Р. (Казахстан)
 Ешиев А. М. (Кыргызстан)
 Жолдошев С. Т. (Кыргызстан)
 Игисинов Н. С. (Казахстан)
 Кадыров К. Б. (Узбекистан)
 Кайгородов И. Б. (Бразилия)
 Каленский А. В. (Россия)
 Козырева О. А. (Россия)
 Колпак Е. П. (Россия)
 Кошербаева А. Н. (Казахстан)
 Курпаяниди К. И. (Узбекистан)
 Куташов В. А. (Россия)
 Кыят Эмине Лейла (Турция)
 Лю Цзюань (Китай)
 Малес Л. В. (Украина)
 Нагервадзе М. А. (Грузия)
 Прокопьев Н. Я. (Россия)
 Прокофьева М. А. (Казахстан)
 Рахматуллин Р. Ю. (Россия)
 Ребезов М. Б. (Россия)
 Сорока Ю. Г. (Украина)
 Узаков Г. Н. (Узбекистан)
 Федорова М. С. (Россия)
 Хоналиев Н. Х. (Таджикистан)
 Хоссейни А. (Иран)
 Шарипов А. К. (Казахстан)
 Шуклина З. Н. (Россия)

Руководитель редакционного отдела: Кайнова Г. А.**Ответственный редактор:** Осянина Е. И.**Художник:** Шишков Е. А.**Верстка:** Бурьянов П. Я., Голубцов М. В., Майер О. В.

Статьи, поступающие в редакцию, рецензируются.

За достоверность сведений, изложенных в статьях, ответственность несут авторы.

Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов материалов.

При перепечатке ссылка на журнал обязательна.

Материалы публикуются в авторской редакции.

АДРЕС РЕДАКЦИИ:**почтовый:** 420126, г. Казань, ул. Амирхана, 10а, а/я 231;**фактический:** 420029, г. Казань, ул. Академика Кирпичникова, д. 25.E-mail: info@moluch.ru; <http://www.moluch.ru/>**Учредитель и издатель:**

ООО «Издательство Молодой ученый»

ISSN 2072-0297

Подписано в печать 20.12.2017. Тираж 500 экз.

Отпечатано в типографии издательства «Молодой ученый», 420029, г. Казань, ул. Академика Кирпичникова, 25