

$$\hbar = \frac{h}{2\pi} = 1,053 \cdot 10^{-34} \text{ Дж} \cdot \text{с}$$

$$E = h\nu$$

ISSN 2072-0297

МОЛОДОЙ

СПЕЦВЫПУСК

XCIV научная конференция
«Студент и научно-
технический прогресс — 2016»
кафедра «Оценка бизнеса
и конкурентоспособности»
ФГБОУ ВПО «Южно-Уральский
государственный университет»
(НИУ)

Является приложением к научному журналу
«Молодой ученый» № 10 (114)

УЧЁНЫЙ
международный научный журнал

Спектральная плотность излучения, $W/(m^2 \cdot \mu m)$



“Auch eine Enttäuschung, wenn sie nur gründlich und endgültig ist, bedeutet
die mit der Resignation verbundenen Opfer würden reichlich aufgewogen werden.
Schätzen Sie neue Erkenntnisse.”

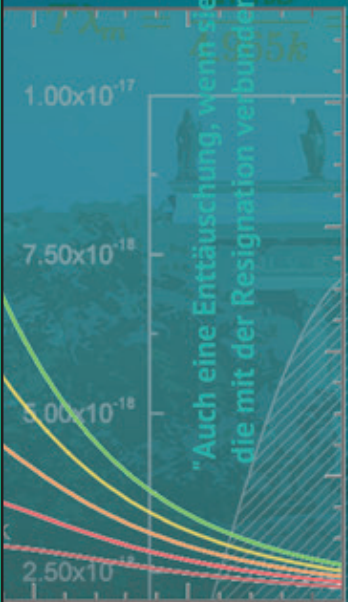
ÜBER DE
ZWEITEN HAUF
MECHANISCHEN VARMETHEC

MECHANISCHEN VARMETHEC



“Eine neue wissenschaftliche Wahrheit pflegt sich nicht in der Weise durchzusetzen,
überzeugt werden und sich als belehrt erklären, sondern vielmehr dadurch, daß ihre Gegner unglücklich
aussterben und daß die heranwachsende Generation von vornherein mit der Wahrheit vertraut
gemacht ist.”

$$h\nu = A + \frac{mv^2}{2}$$



“Eine neue wissenschaftliche Wahrheit pflegt sich nicht in der Weise durchzusetzen,
überzeugt werden und sich als belehrt erklären, sondern vielmehr dadurch, daß ihre G
aussterben und daß die heranwachsende Generation von vornherein mit der Wahr
gemacht ist.”

$$u(\omega, T) = \frac{\omega^2}{\pi^2 c^3} \frac{\hbar \omega}{e^{\frac{\hbar \omega}{kT}} - 1}$$

Planck



10.5
2016

ISSN 2072-0297

Молодой учёный

Международный научный журнал

Выходит два раза в месяц

№ 10.5 (114.5) / 2016

СПЕЦВЫПУСК

ХСIV научная конференция «Студент и научно-технический прогресс — 2016» кафедра «Оценка бизнеса и конкурентоспособности» ФГБОУ ВПО «Южно-Уральский государственный университет» (НИУ)

Редакционная коллегия:

Главный редактор: Ахметов Ильдар Геннадьевич, кандидат технических наук

Члены редакционной коллегии:

Ахметова Мария Николаевна, доктор педагогических наук

Иванова Юлия Валентиновна, доктор философских наук

Каленский Александр Васильевич, доктор физико-математических наук

Куташов Вячеслав Анатольевич, доктор медицинских наук

Лактионов Константин Станиславович, доктор биологических наук

Сараева Надежда Михайловна, доктор психологических наук

Абдрасилов Турганбай Курманбаевич, доктор философии (PhD) по философским наукам

Авдеюк Оксана Алексеевна, кандидат технических наук

Айдаров Оразхан Турсункожаевич, кандидат географических наук

Алиева Тарана Ибрагим кызы, кандидат химических наук

Ахметова Валерия Валерьевна, кандидат медицинских наук

Брезгин Вячеслав Сергеевич, кандидат экономических наук

Данилов Олег Евгеньевич, кандидат педагогических наук

Дёмин Александр Викторович, кандидат биологических наук

Дядюн Кристина Владимировна, кандидат юридических наук

Желнова Кристина Владимировна, кандидат экономических наук

Жуйкова Тамара Павловна, кандидат педагогических наук

Жураев Хусниддин Олтинбоевич, кандидат педагогических наук

Игнатова Мария Александровна, кандидат искусствоведения

Калдыбай Кайнар Калдыбайулы, доктор философии (PhD) по философским наукам

Кенесов Асхат Алмасович, кандидат политических наук

Коварда Владимир Васильевич, кандидат физико-математических наук

Комогорцев Максим Геннадьевич, кандидат технических наук

Котляров Алексей Васильевич, кандидат геолого-минералогических наук

Кузьмина Виолетта Михайловна, кандидат исторических наук, кандидат психологических наук

Кучерявенко Светлана Алексеевна, кандидат экономических наук

Лескова Екатерина Викторовна, кандидат физико-математических наук

Макеева Ирина Александровна, кандидат педагогических наук

Матвиенко Евгений Владимирович, кандидат биологических наук

Матроскина Татьяна Викторовна, кандидат экономических наук

Матусевич Марина Степановна, кандидат педагогических наук

Мусаева Ума Алиевна, кандидат технических наук

Насимов Мурат Орленбаевич, кандидат политических наук

Паридинова Ботагоз Жаппаровна, магистр философии

Прончев Геннадий Борисович, кандидат физико-математических наук

Семахин Андрей Михайлович, кандидат технических наук

Сенцов Аркадий Эдуардович, кандидат политических наук

Сенюшкин Николай Сергеевич, кандидат технических наук

Титова Елена Ивановна, кандидат педагогических наук

Ткаченко Ирина Георгиевна, кандидат филологических наук

Фозилов Садриддин Файзуллаевич, кандидат химических наук

Яхина Асия Сергеевна, кандидат технических наук

Ячинова Светлана Николаевна, кандидат педагогических наук

На обложке изображен Макс Карл Эрнст Людвиг Планк (1858–1947) — немецкий физик-теоретик, основоположник квантовой физики. Лауреат Нобелевской премии по физике (1918).

Журнал зарегистрирован Федеральной службой по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций.

Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ № ФС77-38059 от 11 ноября 2009 г.

Журнал входит в систему РИНЦ (Российский индекс научного цитирования) на платформе elibrary.ru.

Журнал включен в международный каталог периодических изданий «Ulrich's Periodicals Directory».

Статьи, поступающие в редакцию, рецензируются. За достоверность сведений, изложенных в статьях, ответственность несут авторы. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов материалов. При перепечатке ссылка на журнал обязательна.

Международный редакционный совет:

Айрян Заруи Геворковна, кандидат филологических наук, доцент (Армения)

Арошидзе Паата Леонидович, доктор экономических наук, ассоциированный профессор (Грузия)

Атаев Загир Вагитович, кандидат географических наук, профессор (Россия)

Ахмеденов Кажмурат Максutowич, кандидат географических наук, ассоциированный профессор (Казахстан)

Бидова Бэла Бертовна, доктор юридических наук, доцент (Россия)

Борисов Вячеслав Викторович, доктор педагогических наук, профессор (Украина)

Велковска Гена Цветкова, доктор экономических наук, доцент (Болгария)

Гайич Тамара, доктор экономических наук (Сербия)

Данатаров Агахан, кандидат технических наук (Туркменистан)

Данилов Александр Максимович, доктор технических наук, профессор (Россия)

Демидов Алексей Александрович, доктор медицинских наук, профессор (Россия)

Досманбетова Зейнегуль Рамазановна, доктор философии (PhD) по филологическим наукам (Казахстан)

Ешиев Абдыракман Молдоалиевич, доктор медицинских наук, доцент, зав. отделением (Кыргызстан)

Жолдошев Сапарбай Тезекбаевич, доктор медицинских наук, профессор (Кыргызстан)

Игисинов Нурбек Сагинбекович, доктор медицинских наук, профессор (Казахстан)

Кадыров Кутлуг-Бек Бекмуратович, кандидат педагогических наук, заместитель директора (Узбекистан)

Кайгородов Иван Борисович, кандидат физико-математических наук (Бразилия)

Каленский Александр Васильевич, доктор физико-математических наук, профессор (Россия)

Козырева Ольга Анатольевна, кандидат педагогических наук, доцент (Россия)

Колпак Евгений Петрович, доктор физико-математических наук, профессор (Россия)

Куташов Вячеслав Анатольевич, доктор медицинских наук, профессор (Россия)

Лю Цзюань, доктор филологических наук, профессор (Китай)

Малес Людмила Владимировна, доктор социологических наук, доцент (Украина)

Нагервадзе Марина Алиевна, доктор биологических наук, профессор (Грузия)

Нурмамедли Фазиль Алигусейн оглы, кандидат геолого-минералогических наук (Азербайджан)

Прокопьев Николай Яковлевич, доктор медицинских наук, профессор (Россия)

Прокофьева Марина Анатольевна, кандидат педагогических наук, доцент (Казахстан)

Рахматуллин Рафаэль Юсупович, доктор философских наук, профессор (Россия)

Ребезов Максим Борисович, доктор сельскохозяйственных наук, профессор (Россия)

Сорока Юлия Георгиевна, доктор социологических наук, доцент (Украина)

Узаков Гулом Норбоевич, доктор технических наук, доцент (Узбекистан)

Хоналиев Назарали Хоналиевич, доктор экономических наук, старший научный сотрудник (Таджикистан)

Хоссейни Амир, доктор филологических наук (Иран)

Шарипов Аскар Калиевич, доктор экономических наук, доцент (Казахстан)

Руководитель редакционного отдела: Кайнова Галина Анатольевна

ответственный редактор спецвыпуска: Шульга Олеся Анатольевна

Художник: Шишков Евгений Анатольевич

Верстка: Майер Ольга Вячеславовна

Почтовый адрес редакции: 420126, г. Казань, ул. Амирхана, 10а, а/я 231.

Фактический адрес редакции: 420029, г. Казань, ул. Академика Кирпичникова, д. 25.

E-mail: info@moluch.ru; http://www.moluch.ru/.

Учредитель и издатель: ООО «Издательство Молодой ученый».

Основной тираж номера 500 экз., фактический тираж спецвыпуска: 27 экз. Дата выхода в свет: 15.06.2016. Цена свободная.

Материалы публикуются в авторской редакции. Все права защищены.

Отпечатано в типографии издательства «Молодой ученый», 420029, г. Казань, ул. Академика Кирпичникова, д. 25.

СОДЕРЖАНИЕ

ГОСУДАРСТВЕННОЕ И МУНИЦИПАЛЬНОЕ УПРАВЛЕНИЕ

Коврижкина Л. Н., Кудрик В. А., Селютин С. М. К вопросу о необходимости формирования кадрового резерва на государственной службе.....	1
Лавров И. В., Карымова П. В. Динамика миграции стран СНГ и организация миграционной политики России.....	3
Орлов П. А., Бритова В. Е. Комплексы обработки избирательных бюллетеней (КОИБ) на выборах в Законодательное Собрание Челябинской области пятого и шестого созывов (2010, 2015 гг.).....	6
Орлов П. А., Крайнова Н. В. О проекте исследования актуального состояния общественной (публичной) городской инфраструктуры как «безбарьерной среды» для людей с ограниченными возможностями и других маломобильных групп населения (на примере г. Челябинска).....	9
Орлов П. А., Четвергова В. Н. Муниципальный долг как группировка муниципальных долговых обязательств: содержание понятия и подходы к его интерпретации.....	12

Субботина Т. Ю., Усольцева В. А. Направления совершенствования государственной регистрации актов гражданского состояния специализированного отдела ЗАГС администрации города Челябинска	14
Ширшикова Л. А., Караченцева А. Д. Риск социальных волнений в Челябинской области	16

ФИЛОСОФИЯ КУЛЬТУРЫ НАУКИ И ТЕХНИКИ

Гресь С. И., Газе М. Ю. К вопросу о дихотомии «духовность — бездуховность».....	20
--	----

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ

Волченкова О. А., Завьялов А. А. Учет и налогообложение ценных бумаг	22
Волченкова О. А., Никольский В. С. Заработная плата как инструмент управления персоналом.....	24
Гресь С. И. Ресурсы персонала.....	26
Dementyeva M. V., Ye Ting-ting Strategy of Sustainable Development Based on the Perspective of Marine Resources	28

Dementyeva M. V., Hao Ming

Analysis of regional economic development situation in Shanghai and Yangtze River delta... 30

Лаврова М. И., Худорошкова М. А.

Совершенствование оценки объекта залога в целях ипотечного кредитования33

Лаврова М. И., Худорошкова М. А.

Проблемы развития ипотечного кредитования в России36

Просвирина И. И., Вязников С. А.

Особенности ценообразования в холдинговых структурах38

Просвирина И. И., Резепин Ю. Ю.

Система управления инвестиционной политикой промышленного предприятия как фактор роста инвестиций в интеллектуальные активы 40

Субботина Т. Ю., Терентьева М. С.,

Сухоруков Д. К.

Российский рынок ипотечного кредитования в период кризиса 2015 года.....42

Тишин П. Я., Вещицкий И. М.

Правовое регулирование несостоятельности (банкротства) физических лиц.....44

Ширшикова Л. А., Терентьева М. С.

Совершенствование оценки страховой стоимости недвижимого имущества на примере СПАО «Ингосстрах».....46

Ширшикова Л. А., Халилова Г. Р.

Вопросы применения экономического и финансового анализа при стратегическом планировании деятельности экономических субъектов 50

В этом сборнике представлены статьи участников ХСIV научной конференции «СТУДЕНТ И НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКИЙ ПРОГРЕСС — 2016», проведенной кафедрой «Оценка бизнеса и конкурентоспособности» Южно-Уральского государственного университета 13 мая 2016 г.

По сложившейся традиции, секционная работа конференции была организована в соответствии с направлениями и тематикой реализуемых на кафедре образовательных программ подготовки бакалавров и магистров.

Сборник адресован вузовским преподавателям, аспирантам, магистрантам, слушателям бакалавриата и всем, чьи интересы связаны с теорией и практикой управления актуальным политическим, экономическим и социальным развитием региона.

С пожеланием успешной и плодотворной работы,
кафедра «Оценка бизнеса и конкурентоспособности»

ГОСУДАРСТВЕННОЕ И МУНИЦИПАЛЬНОЕ УПРАВЛЕНИЕ

К вопросу о необходимости формирования кадрового резерва на государственной службе

Коврижкина Лариса Николаевна, кандидат педагогических наук, доцент;

Кудрик Виктор Александрович, студент;

Селютин Сергей Михайлович, студент

Южно-Уральский государственный университет (г. Челябинск)

В статье рассматриваются необходимость формирования кадрового резерва на государственной службе, выявлены основные недостатки формирования кадрового резерва и предложены рекомендации по его совершенствованию.

Ключевые слова: кадровый резерв, необходимость формирования кадрового резерва.

Государственная служба является неотъемлемой частью жизнедеятельности любого государства, общества, определённой деятельности людей. Её суть и назначение были чётко определены только в конце XX века, тогда же сформировались и необходимые социальные институты. До этого в Советском Союзе все категории лиц, которые осуществляли трудовую деятельность в государственных учреждениях и получали плату за выполненную работу за счёт средств государства, автоматически считались государственными служащими.

Современные нормативно-правовые акты нашей страны, учебная литература по-разному трактуют понятие «государственная служба». Так, например, её можно определить как:

- исполнение определённых служебных обязанностей и полномочий гражданами;
- разновидность государственной службы в нашей стране.

Для осуществления непрерывной государственной деятельности предполагается создание кадрового резерва.

К **кадровому резерву государственной службы** относится сформированная анкетная база, включающая специалистов в будущем претендующих на вакантные должности. В неё в результате конкурса включают претендентов, которые могут осуществлять профессиональную деятельность в органах государственной власти, так как имеют профильное профессиональное образование, а личностные качества и характеристики соответствуют тем, которые необходимы для работы в государственных структурах.

Требования к гражданам, желающим попасть в кадровый резерв государственных служб, подробно изложены

в Федеральном законе № 79-ФЗ от 27.07.2004 «О государственной гражданской службе Российской Федерации» [1].

На наш взгляд, именно возможность создания кадрового резерва является определяющим условием для систематической и целенаправленной деятельности в органах государственной власти. Согласно статье 64 Федерального закона № 79, существуют определённые условия создания кадрового резерва. В него могут входить:

- 1) лица, которыми был успешно пройден конкурсный отбор целенаправленно в состав кадрового резерва в государственные структуры;
- 2) лица, согласившиеся участвовать в конкурсе на вакантную должность в гражданской службе и успешно прошедшие конкурсный отбор;
- 3) действующие гражданские служащие, прошедшие конкурс в качестве продвижения по службе — карьерному пути;
- 4) действующие гражданские служащие, которыми была успешно пройдена аттестация по месту службы;
- 5) те гражданские служащие, которые по объективным причинам попали под сокращение.

Таким образом, именно конкурсный отбор определяет состав кадрового резерва в государственных структурах власти.

Челябинская область также имеет кадровый резерв, в который входят потенциальные претенденты на вакантные должности в государственных структурах. Система применения кадрового резерва довольно эффективна на территории России и имеет свои положительные результаты в плане оптимизации и своевременного замещения должностей. Благодаря ей удается укомплектовать все необхо-

димые трудовые ресурсы для организации государственного управления и контроля.

Нами были проанализированы статистические данные, по которым можно проследить укомплектованность госслужащих по Челябинской области. В среднем она составляет 93,4 % по всем ветвям власти, что является хорошим показателем в масштабах всей страны. Кроме того, из года в год этот показатель улучшался, и неоднократно отмеча-

лось, что система кадрового резерва имеет хороший потенциал и положительную динамику.

Такие результаты, по нашему мнению, в первую очередь связаны с тем, что в большинстве округов на территории Российской Федерации в органах государственной власти ведётся целенаправленная и систематическая работа по созданию кадрового резерва. Как видно из таблицы 1, это приводит к определённому высокому результату.

Таблица 1. Численность работников, замещающих должности государственных служащих и укомплектованность кадрами на конец 2015 года

Название округа	Территориальные органы Федеральных органов исполнительной власти		Органы исполнительной власти субъектов РФ		Органы местного самоуправления с исполнительно-распорядительными функциями	
	Чел.	Укомплектованность, %	Чел.	Укомплектованность, %	Чел.	Укомплектованность, %
Уральский федеральный округ	32757	89,6	14849	95,7	29126	96,4
Курганская область	3224	90,8	1262	94,3	2567	96,0
Свердловская область	11143	89,3	4909	96,8	7001	96,2
Тюменская область	10138	88,5	6736	95,7	12655	97,0
В том числе						
Ханты-Мансийский автономный округ	4006	90,0	2470	93,6	6056	97,4
Тюменская область без округов	4227	88,5	2283	96,0	3380	96,2
Челябинская область	8252	90,8	1942	93,9	6903	95,6

Однако опросы населения и низкий уровень жизни россиян показывают, что чиновники не могут или не хотят решать управленческие задачи, что приводит к низкому качеству государственного управления. Причины мы видим в следующем.

1. В 2015 году Росстат проводил анонимный опрос населения по поводу государственной службы. Вопросы касались личного отношения к данному виду службы и целей, по которым люди бы пошли в эту сферу деятельности. Результаты приведены на рисунке 1.

Как видно из рисунка, причины, по которым граждане пошли бы в органы государственной власти касаются лишь их личной выгоды, как в материальном, так и в социальном аспекте. Именно возможность личного обогащения, а не государственная деятельность на благо общества и граждан страны часто является желанием стать государственным служащим.

Следствием этого является коррупция. Хотя в последнее время в нашей стране активно борются с этим фактором, он все же присутствует и пагубно влияет на качество государственного управления. За 2014 год Россия занимала 154 место в рейтинге индекса коррупции в государственной власти из 178 возможных. В 2015 году Россия поднялась на 149 позицию.

2. Второй проблемой низкого качества управленческих решений является недостаточный уровень подготовлен-

ности государственных служащих высшего звена. Можно говорить о наличии большого количества постов в органах государственной власти, но их часто занимают люди, которые не соответствуют им. Это касается и профессионального образования, и опыта управленческой деятельности, и, что немаловажно, личностных качеств.

3. Ещё одной проблемой является трудность поступления на государственную службу людей, которые имеют высокую профессиональную подготовку, стремление трудиться на благо граждан своей страны, но не имеют определённой поддержки в лице действующих государственных чиновников.

Как показывает практика, карьерный рост часто проводится исключительно из личных побуждений человеческого фактора, невзирая на весь профессионализм и прочие заслуги.

Таким образом, можно констатировать, что государственная служба является способом получения дохода, а не осуществления деятельности на благо общества и развития государства. Кроме того, большинство людей слабо верит в то, что своими силами можно добиться хорошей должности и профессионального роста. И именно имидж власти сложнее всего исправить, особенно в представлении населения.

Низкий уровень квалификации кадров вызван в первую очередь барьерами и теневым управлением внутри системы карьерного роста. Если провести ряд усовершенствований

и сделать процесс подбора персонала, а также последующего карьерного роста прозрачным и общедоступным, то, возможно, ситуация значительно улучшится. Кроме того, необходимо значительно повысить требования к кандидатам, проводя не только конкурс и собеседование, но и организовывая различные деловые игры, позволяющие рас-

крыть их потенциал или же узнать об их недостаточной квалификации.

На наш взгляд, создание кадрового резерва, в который должны входить достойные претенденты, позволит повысить эффективность государственной службы и улучшить качество жизни граждан Российской Федерации.

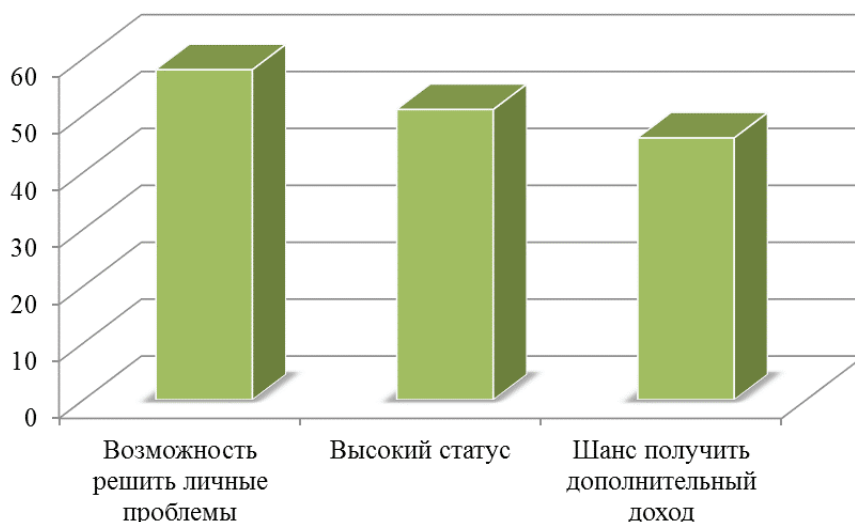


Рис 1. Причины привлекательности государственной службы для граждан РФ

Литература:

1. Федеральный закон № 79-ФЗ от 27.07.2004 «О государственной гражданской службе Российской Федерации» // Консультант Плюс [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.consultant.ru/popular/earth/> (дата обращения: 27.10.2015).

Динамика миграции стран СНГ и организация миграционной политики России

Лавров Игорь Валентинович, кандидат философских наук, доцент;

Каримова Полина Вячеславовна, студент

Южно-Уральский государственный университет (г. Челябинск)

В статье проанализированы некоторые проблемы международной миграции в рамках СНГ и организация миграционной политики РФ.

Ключевые слова: миграционная политика, международная миграция, СНГ, Главное Управление по вопросам миграции Министерства Внутренних Дел Российской Федерации.

В странах СНГ (Содружество Независимых Государств) основной проблемой является внешняя миграция [6]. Это касается всех государств СНГ кроме Казахстана, в котором доминирует проблема внутренней миграции. Для стран СНГ на постсоветском пространстве существенное значение имеет также и проблема незаконной миграции, но пока только Киргизия выделяет ее в качестве первоочередной. Армения гарантирует возвращение беженцев из Абхазии и Чечни. Азербайджан, Таджики-

стан, Беларусь, Узбекистан, Киргизия, Молдова обращают внимание на социальные права мигрантов в сфере миграционной политики. Таджикистан, Киргизия, Азербайджан, Молдова в миграционной политике раскрывают основные права мигрантов, отдельно выявляют некоторые проблемы связей мигрантов с диаспорой [7]. Только Россия стремится фактически обеспечивать защиту прав мигрантов, которая до последнего времени была одной из приоритетных задач ее миграционной политики (таблица 1).

Таблица 1. Данные миграционной системы по странам СНГ на начало 2015 г.

№	Страна	Вид местности	Количество прибывших	Количество выбывших	Миграционный прирост
1	Азербайджан	городская	22 126	11 982	10 144
		сельская	4 197	1 991	2 206
2	Армения	городская	33 619	16 267	17 352
		сельская	12 896	6 295	6 601
3	Беларусь	городская	13 787	9 503	4 284
		сельская	4 091	1 653	2 438
4	Казахстан	городская	46 114	14 259	31 855
		сельская	12 982	4 069	8 913
5	Кыргызстан	городская	22 163	11 466	10 697
		сельская	6 376	1 818	4 558
6	Молдова	городская	24 298	11 437	12 861
		сельская	7 732	3 095	4 637
7	Таджикистан	городская	43 926	29 535	14 391
		сельская	10 710	5 761	4 949
8	Туркменистан	городская	5 388	3 145	2 243
		сельская	645	290	355
9	Узбекистан	городская	104 408	76 167	28 241
		сельская	26 498	18 006	8 492
10	Украина	городская	87 864	24 654	63 210
		сельская	27 660	5 931	21 729

На начало 2015 года всего в Российскую Федерацию из стран СНГ прибыло 517 480 человек, из них 257 324 выбыли из страны. Разность между числом прибывших и числом выбывших составляет 260 156 человек [1]. Анализ международной миграции населения стран СНГ основан на материалах Федеральной службы государственной статистики России за период 2014 года и включает в себя информацию о численности населения, общих итогах международной миграции населения, об иностранных гражданах и лиц без гра-

жданства, включая сведения о Государственной программе содействия добровольному переселению россиян, не находящихся на территории страны, и статистики прибывших и выбывших граждан по данным Главного Управления по вопросам миграции МВД России (далее ГУВМ МВД РФ).

Большое число мигрантов наблюдается из таких стран, как Узбекистан, Казахстан и Украина. Однако только жители Туркменистана остаются на родной земле, несмотря на различные мотивы миграции (рис. 1) [5].

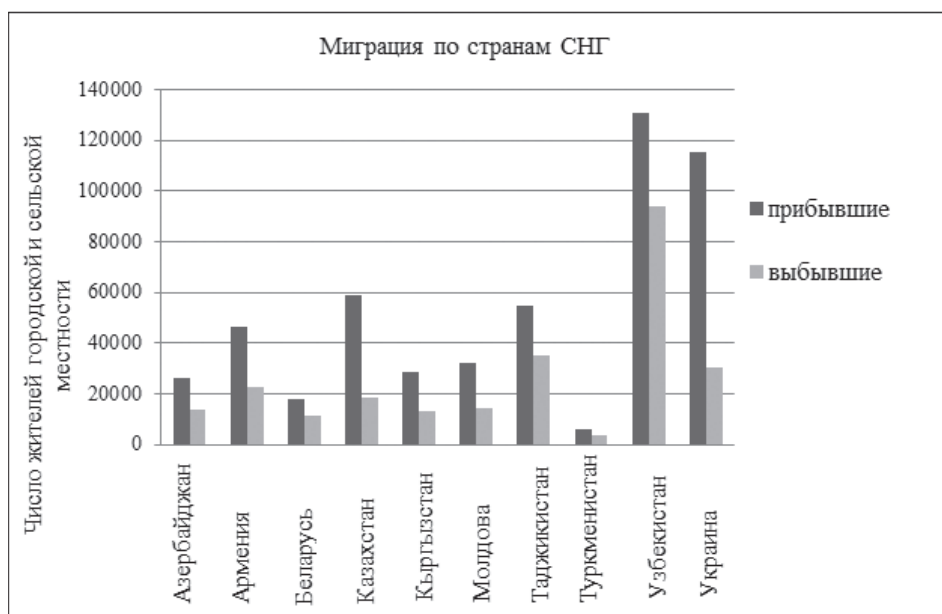


Рис.1 Изменение численности прибывших и выбывших на начало 2015 года по странам СНГ

Существенные изменения происходят и в миграционной системе, и составе населения, особенно среди наиболее мобильных возрастных групп. Многие потенциальные мигранты не могут покинуть свою страну по политическим, экономическим или другим причинам, но в чрезвычайных обстоятельствах (вооруженный конфликт, война, погром) настоящие потоки мигрантов могут превысить расчетный миграционный потенциал (иными словами, численность постоянных мигрантов). Численность постоянных мигрантов стран Содружества Независимых Государств составляют граждане России, проживающие за пределами территории Российской Федерации. Но демографическая емкость миграционного потенциала постоянно снижается по причине сокращения численности россиян, проживающих за рубежом.

ГУВМ МВД РФ — это подразделение при Министерстве внутренних дел Российской Федерации, созданное в апреле 2016 года в результате реорганизации ФМС России и ряда силовых структур, обеспечивающее и осуществляющее в пределах своих полномочий функции министерства по разработке и формированию миграционной политики, нормативному и правовому регулированию в сфере миграционного законодательства. Главное управление возглавляет начальник, осуществляющий свою деятельность в пределах своих полномочий и который, в свою очередь, имеет несколько заместителей [4].

ГУВМ МВД РФ осуществляет функции головного подразделения Министерства и обеспечивает производительность по делам о гражданстве: оформление, выдачу и замену паспортов России, регистрацию граждан России в пределах России, контроль за соблюдением гражданами и должностными лицами порядка регистрационного учета и снятия с него российских жителей, регистрационный учет по месту жительства и месту пребывания, оформление, выдача специальных свидетельств беженцам и вынужденным переселенцам, и иным иностранным гражданам,

въезжающим на территорию Российской Федерации, федеральный государственный надзор и контроль в области миграции, формирование надзора и контроля в области внешней трудовой миграции, привлечение мигрантов в Российскую Федерацию, трудоустройство граждан Российской Федерации за пределами ее территории согласно российскому законодательству.

Главное управление организует и исполняет способы по предупреждению и прекращению незаконной миграции с другими структурными подразделениями МВД РФ, территориальными органами МВД и другими государственными органами, осуществляет законы по делам беженцев и вынужденных переселенцев, участвует в оказании политического убежища им, формирует оперативную координацию выполнения обязанностей ГУВМ МВД РФ, подведомственных подразделений, служб, администраций, департаментов, комитетов, которые участвуют в осуществлении Государственной программы по оказанию помощи добровольному переселению Российских граждан, проживающих за границей, включая контроль за осуществлением данной Государственной программы с Межведомственной комиссией [2].

В основу деятельности ГУВМ МВД РФ лежит координация и организация вопросов в области миграции с взаимодействием с другими подразделениями МВД, а также иных государственных органов, осуществляющих свои функции и задачи в соответствии с Положением о Главном управлении по вопросам миграции МВД РФ, Конституцией РФ, и другими нормативно-правовыми актами МВД России. Данные вопросы коллегиально обсуждаются, на каждого сотрудника управления лежит персональная ответственность [3]. Главное управление во взаимодействии с другими подразделениями МВД, а также других государственных органов гарантирует эффективность своей деятельности, по вопросам в области миграции.

Литература:

1. Статистический Бюллетень «Численность и миграция населения Российской Федерации в 2014 году» // Федеральная служба государственной статистики. URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/publications/catalog/doc_1140096034906 (дата обращения: 29.04.2016).
2. Федеральный закон от 15.08.1996 № 114-ФЗ (ред. от 30.12.2015) «О порядке выезда из Российской Федерации и въезда в Российскую Федерацию» // Консультант Плюс. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_law_11376/ (дата обращения: 29.04.2016).
3. Указ Президента РФ от 21.05.2012 № 636 (ред. от 05.04.2016) «О структуре федеральных исполнительных органов власти» // Консультант Плюс. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_law_129954/ (дата обращения: 29.04.2016).
4. Указ Президента РФ от 05.04.2016 № 156 «О совершенствовании государственного управления в сфере контроля за оборотом наркотических средств, психотропных веществ и их прекурсоров и в сфере миграции» // Консультант Плюс. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_196285/#dst100007 (дата обращения 29.04.2016).
5. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики Российской Федерации // Официальная статистика. URL: <http://www.gks.ru/> (дата обращения: 29.04.2016).
6. Содружество Независимых Государств // СНГ: Страны и состав организации. URL: http://www.syl.ru/article/176852/new_sng-stranyi-i-sostav-organizatsii (дата обращения: 29.04.2016).

7. Мукомель, В. Миграционная политика в России: Постсоветские контексты / В. Мукомель — М.: Институт социологии РАН. Диполь — Т, 2005. — 351 с.

Комплексы обработки избирательных бюллетеней (КОИБ) на выборах в Законодательное Собрание Челябинской области пятого и шестого созывов (2010, 2015 гг.)

Орлов Павел Алексеевич, кандидат исторических наук, доцент;
Бритова Виктория Евгеньевна, студент
Южно-Уральский государственный университет (г. Челябинск)

Eventus docet. Событие учит.

Показаны результаты исследования челябинского опыта «эксплуатации» комплексов обработки избирательных бюллетеней (КОИБ) на выборах в областное Законодательное Собрание пятого (10.10.2010 г.) и шестого (13.09.2015 г.) созывов. Приведены сравнительные данные по активности горожан в ходе голосования на районных избирательных участках без технических средств подсчета голосов и оснащенных КОИБ.

Ключевые слова: выборы, технические средства подсчета голосов (ТСПГ), комплекс обработки избирательных бюллетеней (КОИБ).

Представленный здесь текст является продолжением исследования, начатого авторами осенью прошлого года — вскоре после обнародования результатов выборов в областное Законодательное Собрание.

Зафиксированное тогда повторение решающих итогов предыдущего созыва (как и в 2010, в 2015 г. количество полученных представителями Челябинского регионального отделения Всероссийской политической партии «Единая

Россия» депутатских мандатов составило 49, а показатели «ротации» в составе ЗСО оказались воспроизведены с минимальной разницей) послужило обоснованием нашего интереса [1] и к остальным исчисляемым «выводам» двух последних избирательных компаний в «постоянно действующий высший и единственный, однопалатный орган законодательной власти» области [2] (см. табл. 1).

Таблица 1. Избранные зарегистрированные итоги выборов в Законодательное Собрание Челябинской области пятого и шестого созывов (2010, 2015 гг.) в сравнении

	2010 г.	2015 г.
Численность избирателей	2 740 544 чел.	2 715 204 чел.
Явка избирателей	46,53%	41,32%
Выдано открепительных удостоверений	Не менее 62 000 шт.	Не менее 74 000 шт.
Число недействительных (испорченных) бюллетеней	42 717 шт.	46 792 шт.
Ротация (обновление депутатского корпуса)	«Остались» 28 из 60 чел. (46,66%)	«Остались» 29 из 60 чел. (48,33%)
Итоговое партийное представительство	Единая Россия — 49 чел. КПРФ — 4 чел. ЛДПР — 3 чел. Справедливая Россия — 4 чел.	Единая Россия — 49 чел. КПРФ — 3 чел. ЛДПР — 3 чел. Справедливая Россия — 5 чел.

Вопрос же об опытах «употребления» в регионе так называемых современных «технических средств подсчета голосов» (ТСПГ), мы сразу сочли заслуживающим отдельного внимания из-за обстоятельства, спикером которого в 2010 г. выступил, пожалуй, один из самых реномированных членов ЦИК России — Г.И. Райков, объявивший

именно Челябинск «первопроходцем» по использованию новых комплексов обработки избирательных бюллетеней [3], причем не только «с честью выдержавшим это испытание», но и давшим уверенность, что «в 2015 году 96 % российских избирателей будут голосовать с применением техники» [4].

Конкретизируем далее некоторые полученные нами в этой связи результаты.

Как «элемент» Государственной автоматизированной системы «Выборы» (ГАС «Выборы»), комплекс обработки избирательных бюллетеней (КОИБ) в обеих известных модификациях — 2003 и 2010 гг., представляет собой «целостный аппаратно-программный комплекс», в функции которого, помимо «автоматизированного подсчета бюллетеней при проведении выборов и референдумов всех уровней», включены прочие предусмотренные законодательством «стандартные процедуры» (как то: «составление и печать итогового протокола участковой избирательной комиссии», «прием исходных данных и передача итогового протокола по каналам телекоммуникаций в вышестоящую избирательную комиссию», т.д.).

Состоит КОИБ из «накопителя для бюллетеней» и «приёмного устройства», выполненного в виде «крышки избирательного ящика», в которой объединена вся его «электронная» часть (с микропроцессором, подключенным к нему сканером и постоянным запоминающим устройством).

Способный обеспечить одновременное проведение семи (!) видов выборов, «простой и удобный в эксплуатации», «надежный для применения в разных географических, температурных и иных условиях», в *принципиальном плане* КОИБ не только «формализует» саму процедуру голосования (которая по «длительности», как известно, «не может составлять менее десяти часов» [5]), но «снижает влияние человеческого фактора» на «объективность» его итоговых цифр [6].

Верно, что за относительно непродолжительное время, комплексы обработки избирательных бюллетеней, хотя и не утратили полностью своей «дикинности» в глазах некоторой части электората, в действительности стали вполне тривиальным атрибутом «убранства» соответствующих избирательных участков — как и «прозрачные (светопропускаемостью не менее 90 %) либо полупрозрачные (светопропускаемостью не менее 25 % и не более 40 %) стационарные ящики для голосования» [7].

Однако, олицетворяя «буквальное» совершенство «машинного» счета бюллетеней перед «ручным» (или «рукотворным»?), КОИБ именно в этом своем «качестве» практически повсеместно стали некой, «требующей преодоления», трудностью [8] — ведь стартовавшее в 2004 г.

их «всероссийское продвижение» застопорилось уже в марте 2009 г., накануне «муниципальных» (в основном) выборов — после объявления В.Е. Чуровым «всяческих» электронных голосований «морально устаревшими» [9]. В конце концов, и депутатская инициатива М.С. Рохмистрова, И.В. Лебедева, С.В. Иванова [10] сделать «обязательным» применение КОИБ «на всех избирательных участках, участках референдума» ни профильным думским комитетом [11], ни Правительством Российской Федерации поддержана не была и, с сугубо отрицательным заключением от них, «просуществовала» только в первом чтении.

Так или иначе, из впервые «зашедших» в Челябинскую область к сентябрьским 2010 г. выборам в ЗСО двухсот комплексов обработки избирательных бюллетеней [12], по утвержденному тогда перечню облизбиркома, сто КОИБ-2003 и столько же «новинок» (КОИБ-2010) были «организованы» попарно на 45 избирательных участках Калининского и на 55 — Центрального района южно-уральской столицы (что суммарно обошлось в 2,1 млн руб., при стоимости аренды, доставки и обслуживания КОИБ на каждом участке до 21 тыс. руб.) [13].

В дальнейшем, город «пользовался» только КОИБ модификации 2010 г., выставявшимися на ста одиннадцати участках в думских 2011 г. и в президентских 2012 г. выборах; а на выборах Губернатора Челябинской области 2014 г. и депутатов Законодательного Собрания 2015 г. количество оснащенных КОИБ участков увеличилось до 115 (5 % в общем «участковом» объеме).

Характерно, что при росте региональной «популяции» комплексов обработки избирательных бюллетеней исключительно в границах Челябинска, год от года повышалась их «надежность» и «соответствие предусмотренным техническим требованиям» [14]. Хотя на «дебютных» выборах из строя вышли около 25 % «испытываемых» КОИБ-2010, тогда же проведенный на десяти случайно названных избирательных участках («тяжелое для Челябинской области решение») ручной пересчет бюллетеней подтвердил «правильность» техники. В 2011 г. доля отказов работы сканеров не превысила двух процентов, в период же 2012–2014 гг. «сбои» составили менее процента [15].

Непосредственно 13 сентября прошлого года, КОИБ работали на шестидесяти избирательных участках в Металлургическом, на сорока трех — в Центральном и на двенадцати — в Тракторозаводском районах г. Челябинска.

Таблица 2. Итоги выборов в Законодательное Собрание Челябинской области шестого созыва, по районам г. Челябинска с неоснащенными КОИБ избирательными участками

	Калининский	Курчатовский	Ленинский	Советский	В среднем
Единая Россия	52,19% (17 932 чел.)	48,84% (16 604 чел.)	48,48% (14 594 чел.)	50,62% (15 624 чел.)	50,03% (16 189 чел.)
КПРФ	13,92% (4 782 чел.)	13,31% (4 525 чел.)	12,50% (3 762 чел.)	13,31% (4 107 чел.)	13,26% (4 294 чел.)
ЛДПР	8,62% (2 961 чел.)	10,44% (3 548 чел.)	9,67% (2 911 чел.)	8,80% (2 715 чел.)	9,38% (3 034 чел.)

	Калининский	Курчатовский	Ленинский	Советский	В среднем
Справедливая Россия	17,80% (6 115 чел.)	19,70% (6 696 чел.)	22,95% (6 908 чел.)	20,02% (6 178 чел.)	20,12% (6 549 чел.)
Яблоко	4,47% (1 571 чел.)	3,60% (1 223 чел.)	3,05% (918 чел.)	4,19% (1 292 чел.)	3,83% (1 251 чел.)
Голосовало избирателей	33 361 чел.	32 596 чел.	29 093 чел.	29 916 чел.	31 242 чел.
Явка избирателей	38,33%	38,82%	32,08%	33,76%	35,75%

Показанное нами в таблицах 2 и 3 (см. столбец «в среднем», полужирное начертание) сопоставление подведенных итогов голосования челябинцев, демонстрирует отсутствие значительных отличий в результатах народного волеизъявления по мотивам «партийности» и «партийных» симпатий.

Впрочем, обращает на себя внимание разница в показателях общей явочной активности, но удостоверяющая, скорее, лишь то, что возможности побывать в тот день «из-

бирателем» (с перспективой — ни много ни мало! — «обзавестись» одним из разыгрывавшихся в городской лотерее автомобилей [16]) некоторые предпочли какие-то иные, личные формы «выходного» времяпрепровождения.

В целом же, учитывая независимую от времени актуальность сравнений итогов конкретных событий отечественной «электоральной реальности», избранная нами тема представляется заслуживающей продолжения осмысленных исследовательских усилий.

Таблица 3. Итоги выборов в Законодательное Собрание Челябинской области шестого созыва, по районам г. Челябинска с оснащенными КОИБ избирательными участками

	Металлургический	Тракторозаводский	Центральный	В среднем
Единая Россия	53,97% (17 413 чел.)	51,56% (15 691 чел.)	45,30% (13 736 чел.)	50,28% (15 613 чел.)
КПРФ	11,04% (3 563 чел.)	14,39% (4 379 чел.)	14,74% (4 469 чел.)	13,39% (4 137 чел.)
ЛДПР	11,28% (3 640 чел.)	9,07% (2 761 чел.)	10,20% (3 094 чел.)	10,18% (3 165 чел.)
Справедливая Россия	16,20% (5 226 чел.)	18,52% (5 636 чел.)	20,24% (6 138 чел.)	18,32% (5 667 чел.)
Яблоко	3,30% (1 065 чел.)	2,90% (881 чел.)	5,94% (1 800 чел.)	4,05% (1 249 чел.)
Голосовало избирателей	30 907 чел.	29 348 чел.	29 237 чел.	29 831 чел.
Явка избирателей	34,23%	32,19%	30,21%	32,21%

Литература:

1. Бритова, В. Е. Сравнительные итоги выборов в Законодательное Собрание Челябинской области пятого и шестого созывов (2010, 2015 гг.) / В. Е. Бритова, П. А. Орлов // Экономика и бизнес. Взгляд молодых: сборник материалов Международной заочной научно-практической конференции молодых ученых. — Челябинск: Издательский центр ЮУрГУ, 2016. — Т. 1. — № 1. — С. 396—399.
2. О Законодательном Собрании Челябинской области: Закон Челябинской области от 28 февраля 2006 г. № 1-ЗО. — Ст. 1.
3. Блиновских, С. Впервые в России новые КОИБы используют на выборах в Челябинской области / С. Блиновских. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: http://old.fedpress.ru/federal/polit/part/id_202856.html.
4. Лукашевская, Д. Челябинский опыт распространят по стране: в 2015 году 96 процентов россиян будут голосовать с помощью техники / Д. Лукашевская. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <http://uralpress.ru/news/2010/10/11/chelyabinskiy-opyt-rasprostranyat-po-strane-v-2015-godu-96-procentov-rossiyan-budut>.
5. Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации: Федеральный закон от 12.06.2002 г. № 67-ФЗ (ред. от 05.04.2016 г.). — Ст. 64.
6. Хачатрян, Д. Автоматы против жуликов и воров. У комплекса обработки избирательных бюллетеней (КОИБ) совесть зашита в чип. Эту железяку не подкупишь и не запугаешь / Д. Хачатрян // Новая газета. — 2012. — 12 сентября. — № 103. — С. 2—3.
7. Готовцова, М. Прозрачные выборы: о мерах по обеспечению открытости голосования / М. Готовцова [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <http://www.garant.ru/article/491711/>.

8. Иванов, М. Электронные урны оставляют на складах. Регионы не хотят тратить деньги на КОИБы / М. Иванов, З. Фарниев // Коммерсантъ. — 2012. — 4 мая. — № 80. — С. 2.
9. Орешкин, Д. Рукодельники. Перед муниципальными выборами 1 марта электронное голосование решено признать «морально устаревшим» / Д. Орешкин // Новая газета. — 2009. — 18 февраля. — № 17.
10. О внесении изменений в Федеральный закон «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации» по вопросу использования аппаратно-программного комплекса (КОИБ) во время проведения выборов и референдумов»: Стенограммы обсуждения законопроекта № 532243-5. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <http://api.duma.gov.ru/api/transcript/532243-5>.
11. Хачатрян, Д. Чурова избавляют от комплексов / Д. Хачатрян // Новая газета. — 2013. — 18 февраля. — № 18. — С. 2–3.
12. КОИБ: история создания и применения. Сборник материалов / под общ. ред. В. Е. Чурова, В. А. Крюкова. — М.: Центральная избирательная комиссия Российской Федерации & ООО «АРТИШОК продакшн», 2014. — С. 82.
13. Ирина Старостина: Мы первыми в России опробуем модернизированные КОИБы. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <https://news.mail.ru/politics/4224247/>.
14. Никулин, И. Учет, контроль и автоматизация учета голосов: рассказывает директор департамента информационных технологий «КРОК инкорпорейтед» (КРОК) / И. Никулин. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <http://www.iemag.ru/interview/detail.php?ID=21236>.
15. Презентация о применении КОИБ-2010 на избирательных участках на выборах 13 сентября 2015 г. Избирательная комиссия Челябинской области. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <http://www.iksrf74.uu.ru/koib/>.
16. Три автомобиля и бытовую технику разыграют в День города 13 сентября. — <http://chelyabinsk.ru/text/newsline/71390187474944.html#comments/c71390187474944/last>.

О проекте исследования актуального состояния общественной (публичной) городской инфраструктуры как «безбарьерной среды» для людей с ограниченными возможностями и других маломобильных групп населения (на примере г. Челябинска)

Орлов Павел Алексеевич, кандидат исторических наук, доцент;
Крайнова Надежда Викторовна, студент
Южно-Уральский государственный университет (г. Челябинск)

Изложен авторский проект исследования актуального состояния общественной (публичной) инфраструктуры крупного города как «безбарьерной среды» для людей с ограниченными возможностями и других маломобильных групп населения. Сформулированы цель, задачи, целевые аудитории, методы и условия достижения заявленных проектных идей.

Ключевые слова: безбарьерная среда, люди с ограниченными возможностями, маломобильные группы населения.

Проект, предоставляемый вниманию уважаемых участников конференции «СТУДЕНТ И НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКИЙ ПРОГРЕСС — 2016», осенью прошлого года подавался в организованный областным Законодательным Собранием молодежный конкурс «Челябинская область — это мы!».

И хотя та попытка претендентства оказалась безрезультатной, автор посчитала необходимым удостовериться в обоснованности некоторых своих идей накануне защиты бакалаврской выпускной квалификационной работы по теме, непосредственно связанной с проектной проблематикой.

В изложении содержания проекта далее воспользуюсь перечнем пунктов конкурсной заявки.

Название проекта: Мониторинг актуального состояния общественной (публичной) инфраструктуры крупного города как «безбарьерной среды» для людей с ограниченными возможностями и других маломобильных групп населения (на примере г. Челябинска).

Цель проекта — формирование у студенческой молодежи понимания «социального явления» инвалидности посредством привлечения к участию в исследовании актуального состояния общественной (публичной) инфраструктуры одного из крупных городов Российской Федерации — г. Челябинска — как «безбарьерной среды» для людей с ограниченными возможностями и других маломобильных групп населения.

Задачи проекта:

во-первых, нивелировать в среде студенческой молодежи общественные стереотипы, опосредующие житейские предрассудки и непонимание по отношению к людям с ограниченными возможностями и другим маломобильным группам населения [1];

во-вторых, установить и интерпретировать практические правила языка, который предпочитают использовать люди с различными типами инвалидности, когда речь идет о них, а также правила этикета, способствующие реализации принципов «равенства возможностей»;

в-третьих, исследовать актуальное состояние общественной (публичной) инфраструктуры г. Челябинска с точки зрения нормативов обеспечения «безбарьерной» и «комфортной» среды жизнедеятельности для людей с ограниченными возможностями и других маломобильных групп населения [2].

Представленный проект *планировалось реализовать* в течение года.

Целевыми аудиториями проекта были определены:

- студенческая молодежь, получающая высшее профессиональное образование по направлениям «Экономика», «Государственное и муниципальное управление», «Менеджмент», «Реклама и связи с общественностью» в Институте экономики, торговли и технологий ФГБОУ ВПО «Южно-Уральский государственный университет»;
- должностные лица и органы государственной и муниципальной власти и управления;
- люди с ограниченными возможностями;
- маломобильные группы населения (лица, испытывающие затруднения при самостоятельном передвижении, получении услуги, необходимой информации или ориентации в пространстве: лица с временным нарушением здоровья или нетрудоспособностью, лица старших возрастов, лица с детскими колясками, женщины в период беременности, дети дошкольного возраста).

Посредством привлечения студенческой молодежи к добровольному участию в исследовании актуального состояния общественной (публичной) инфраструктуры одного из крупных городов Российской Федерации — г. Челябинска — «безбарьерной среды» для людей с ограниченными возможностями и других маломобильных групп населения, я планировала:

- сформировать понимание инвалидности как «социального явления» [3] у будущих руководителей и деятелей политического и экономического развития города и региона;
- обеспечить людей с ограниченными возможностями и маломобильные группы населения актуальной и полезной информацией о состоянии общественной (публичной) инфраструктуры города;
- акцентировать внимание должностных лиц и органов государственной и муниципальной власти и управ-

ления на практике реализации норм и правил доступности, безопасности, информативности, комфортности объектов городской общественной (публичной) инфраструктуры.

В числе методов достижения заявленных в проекте задач, решающее значение должны были бы иметь методы: *наблюдения*, предусматривающий обязательное фиксирование полученных данных в специально разработанном Оценочном листе объекта каждым из добровольных участников проекта; *обобщения* и *систематизации* полученных в ходе исследования сведений об объектах городской общественной (публичной) инфраструктуры по районам и адресам их нахождения (расположения).

Далее Оценочный лист объекта, представляющий, в частности, «доступность подхода (подъезда) к объекту», «остановку общественного транспорта», «препятствия на пути к объекту», «характеристики крыльца и входа» и «характеристики внутри объекта», предполагалось «перевести» в графическую форму (см. табл. 1).

Исходя из количества необходимых для реализации проекта добровольных *на безвозмездной основе* участников (не менее 100 чел.), и числа включенных в исследование объектов общественной (публичной) инфраструктуры г. Челябинска, из расчета 3 объекта на 1 добровольного участника; в качестве *критерия оценки эффективности проекта* принималось количество добровольных участников, изъявивших желание продолжить работу в проекте и после представления отчетов по трем «положенным» объектам общественной (публичной) инфраструктуры г. Челябинска.

В качестве дополнительного критерия оценки эффективности проекта рассматривалось устно или письменно выраженное отношение к проекту со стороны должностных лиц, в силу профессиональных обязанностей связанных с функционированием объектов городской общественной (публичной) инфраструктуры и (или) практической реализацией норм и правил доступности, безопасности, информативности, комфортности этих объектов для людей с ограниченными возможностями и других маломобильных групп населения.


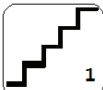




По примерному перечню объектов общественной (публичной) инфраструктуры г. Челябинска, в исследование должны были попасть: Администрация г. Челябинска (1 объект), Администрации районов г. Челябинска (7 объектов), Отделение ПФ РФ по Челябинской области и Управления ПФ РФ в районах г. Челябинска (8 объектов), Государственное учреждение — Челябинское региональное отделение ФСС РФ и филиалы (5 объектов), Инспекции ФНС в районах г. Челябинска (7 объектов), нотариусы (около 50 объектов), районные управления СЗН, центры социального обслуживания, и пр. учреждения (около 40 объектов), медицинские учреждения (больницы, поликлиники, стоматологии, травматические пункты, крупнейшие аптеки, и пр.) (около 100 объектов), образовательные учреждения (вузы, центры детского творчества,

спортивные и музыкальные школы, и пр.) (около 50 объектов), учреждения спорта, культуры и отдыха (стадионы, дворцы спорта, бассейны, театры, филармония, клубы, парки, зоопарк, цирк, и пр.) (около 50 объектов).

Таблица 1. Графическое представление характеристик объекта общественной (публичной) инфраструктуры г. Челябинска

Наименование объекта	
Адрес	Телефон
Графическая характеристика объекта	Общая характеристика доступности объекта
Комментарии	

Например:

Администрация Калининского района г. Челябинска	
454084, г. Челябинск, ул. Кирова, 10	Телефон приемной Главы Администрации (351) 791–13–10 Телефон диспетчера (круглосуточный) (351) 791–94–10 Факс: (351) 791–35–30
    <p>Пандус на входе Количество ступенек на входе Тугая дверь Скользкое покрытие</p>	  <p>Объект в целом недоступен Потребуется помощь</p>
Сложный перекресток!	

Таким образом, посредством привлечения студенческой молодежи к добровольному участию в его подготовке и исполнении проекта, я намеревалась:

- сформировать понимание инвалидности как «социального явления» у будущих руководителей и деятелей политического и экономического развития города и региона;
- обеспечить людей с ограниченными возможностями и маломобильные группы населения актуальной и полезной информацией о состоянии общественной (публичной) инфраструктуры города;

- акцентировать внимание должностных лиц и органов государственной и муниципальной власти и управления на практике реализации норм и правил доступности, безопасности, информативности и комфортности объектов городской общественной (публичной) инфраструктуры.

Главным результатом реализации проекта полагалась публикация тиражом 500 экз. издания «О безбарьерной среде в доступном изложении: справочник-путеводитель по улицам г. Челябинска».

Литература:

1. Орлов, П. А. Об особенностях общественного восприятия темы «инвалидность» / П. А. Орлов [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: http://www.socpolitika.ru/rus/social_policy_research/analytics/document355.shtml.
2. СП 59.13330.2012. Свод правил. Доступность зданий и сооружений для маломобильных групп населения. Актуализированная редакция СНиП 35–01–2001: Утвержден Приказом Министерства регионального развития Российской Федерации (Минрегион России) от 27.12.2011 г. № 605.
3. Голдворс, Л. Некоторые проблемы социальной работы с инвалидами / Л. Голдворс, пер. с англ. — М.: Издательство Московского государственного социального университета, 1993. — С. 38–40.

Муниципальный долг как группировка муниципальных долговых обязательств: содержание понятия и подходы к его интерпретации

Орлов Павел Алексеевич, кандидат исторических наук, доцент;

Четвергова Валерия Николаевна, студент

Южно-Уральский государственный университет (г. Челябинск)

Рассмотрены содержательные аспекты и интерпретации понятия «муниципальный долг», обозначены элементы структуры муниципального долга, представлены данные по объему долговых обязательств муниципальных образований в Российской Федерации за последнее пятилетие.

Ключевые слова: муниципальный долг, муниципальные заимствования, муниципальные долговые обязательства, объем муниципального долга.

Экономическую основу местного самоуправления в Российской Федерации составляют находящееся в муниципальной собственности имущество, средства местных бюджетов, а также имущественные права муниципальных образований [1].

За счет средств местных бюджетов (за исключением субвенций, предоставляемых местным бюджетам из федерального и бюджетов субъектов Российской Федерации), исполняются возникающие в связи с решением вопросов местного значения муниципальные финансовые обязательства.

«Состоятельность» всякого муниципального образования (общее количество которых в стране, к слову, по данным на 1 января 2015 г. достигло 22 923, в том числе — 1 823 муниципальных районов, 535 городских округов, 1 644 городских и 18 654 сельских поселений, а также 267 внутригородских территорий городов федерального значения), его текущие возможности и перспективы определяются, прежде всего, «здоровьем» муниципального бюджета (слагаемыми которого традиционно считают величину бюджетного дефицита и объемы муниципальных заимствований).

Муниципалитетам сегодня приходится прикладывать дополнительные усилия по обеспечению эффективного исполнения собственных бюджетных обязательств, особенно когда в наличии имеются хоть какая-нибудь потенция к развитию [2]. В самих муниципальных заимствованиях принято различать как положительные, так и отрицательные составляющие.

Хорст Циммерман (H. Zimmermann) [3], например, увязывает муниципальные заимствования с «кредитными иллюзиями» избирателей и «преобразовательным зудом» политиков различных уровней, призывающих осуществлять желаемые расходы «уже сейчас и сегодня», «тогда как счета по их оплате будут предъявлены гражданам лишь завтра», по прошествии выборов. А потому «мобилизацию заимствований» автор зовет «незаслуженной» по отношению к интересам будущих поколений.

Для других авторов рациональным кажется условие, когда «кто пользуется, тот и платит».

Так, по мнению К. Н. Патраева [4], заимствования не только обоснованы, но и необходимы, когда «привлеченные средства направляются на реализацию инфраструктурных проектов», слишком затратных, чтобы осуществляться «местными» хозяйствующими субъектами. Однако при нехватке бюджетной обеспеченности «сугубо» текущих расходов, полагается снижать их объемы, а не «транслировать в завтра» сегодняшние финансовые обременения.

В любом случае, принципиально важным для «заимствующих» муниципальных образований остается привлечение средств «по минимальной стоимости заимствования».

Представленные в таблице 1 толкования позволяют определить, что муниципальным долгом, допустимо считать суммарный объем долговых обязательств муниципального образования, гарантией по которым принимается муниципальное имущество.

Таблица 1. Муниципальный долг: содержание понятия

Источник	Толкование
Бюджетный кодекс Российской Федерации (Ст. 100) [5]	общая суммарная задолженность муниципального образования по непогашенным долговым обязательствам и невыплаченным по ним процентам
Большой юридический словарь [6]	обязательства, возникающие из муниципальных займов (заимствований), принятых на себя муниципальным образованием гарантий (поручительств), а также принятые на себя муниципальным образованием обязательства третьих лиц
Словарь «ФИНАМ» [7]	обязательства, возникающие из государственных или муниципальных заимствований, принятых на себя Российской Федерацией, субъектом Российской Федерации или муниципальным образованием; принятые на себя Российской Федерацией, субъектом Российской Федерации или муниципальным образованием гарантии по обязательствам третьих лиц либо обязательства третьих лиц, а также иные обязательства

Источник	Толкование
Финансовое право: учебник для вузов [8]	совокупность долговых обязательств муниципального образования, обеспеченная всем составляющим муниципальную казну муниципальным имуществом
Финансовый словарь трейдера [9]	совокупность текущих задолженностей муниципального образования, включающая непогашенные долговые обязательства и проценты по ним

В ст. 100 Российского Бюджетного кодекса зафиксированы «устройство» муниципального долга и видовая характеристика муниципальных долговых обязательств, опись которых включает в себе:

- 1) ценные бумаги муниципального образования (муниципальные ценные бумаги);
- 2) бюджетные кредиты, привлеченные в местный бюджет от других бюджетов бюджетной системы Российской Федерации;
- 3) кредиты, полученные муниципальным образованием от кредитных организаций;
- 4) гарантии муниципального образования (муниципальные гарантии).

В иных видах долговые обязательства муниципального образования (вне зависимости от его статусных особенностей) существовать не могут.

Непосредственный суммарный объем муниципальных долговых обязательств составляют:

- во-первых, номинальная сумма долга по муниципальным ценным бумагам;
- во-вторых, объем основного долга по бюджетным кредитам, привлеченным в местный бюджет;
- в-третьих, объем основного долга по кредитам, полученным муниципальным образованием;
- в-четвертых, объем обязательств по муниципальным гарантиям;
- наконец, в-пятых, объем иных (за исключением указанных) непогашенных долговых обязательств муниципального образования.

Объемы долговых обязательств муниципальных образований в Российской Федерации за последнее пятилетие представлены в табл. 2.

Таблица 2. Объемы долговых обязательств муниципальных образований в Российской Федерации за последнее пятилетие [10]

Отчетная дата	Объем долга муниципальных образований (тыс. руб.)	Темп роста к предыдущему году (%)
1 января 2011 г.	169 810 885.41	—
1 января 2012 г.	215 474 393.73	126,9
1 января 2013 г.	245 347 729.84	113,9
1 января 2014 г.	288 875 353.80	117,7
1 января 2015 г.	313 242 521.58	108,4
1 января 2016 г.	341 298 168.85	109,0

Данные таблицы указывают на устойчивую и, к сожалению, несомненно-негативную тенденцию относительной

стабильности объема долговых обязательств российских муниципальных образований.

Литература:

1. Орлов, П. А. Муниципальное управление: учебное пособие / П. А. Орлов. — Челябинск: Издательский центр ЮУрГУ, 2014. — С. 18–25.
2. Методические рекомендации субъектам Российской Федерации по оценке качества управления муниципальными финансами. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: http://minfin.ru/common/gen_html/index.php?id=15117&fld=HTML_MAIN.
3. Циммерман, Х. Муниципальные финансы: учебник / Х. Циммерман, пер. с нем. — М.: Дело и Сервис, 2003. — С. 48.
4. Патраев, К. Н. Муниципальные займы как источник финансирования дефицита местных бюджетов / К. Н. Патраев // Проблемы современной экономики. — 2009. — № 3. — С. 210–211.
5. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 г. № 145-ФЗ (в ред. от 15.02.2016 г. № 23-ФЗ). [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: http://www.consultant.ru/document/Cons_doc_LAW_19702/.
6. Додонов, В. Н. Большой юридический словарь / В. Н. Додонов. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: http://juridical.slovaronline.com/%D0%9C/%D0%9C%D0%A3/3499-MUNITSIPALNIY_DOLG.
7. Словарь «ФИНАМ». [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <http://www.finam.ru/dictionary/wordf01C26/?page=20>.

8. Финансовое право: учебник для вузов. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <http://www.bibliotekar.ru/ipansy-1/>.
9. Финансовый словарь трейдера. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <http://utmagazine.ru/posts/11590-municipalnuy-dolg>.
10. Объем государственного долга субъектов Российской Федерации и долга муниципальных образований. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: http://minfin.ru/ru/performance/public_debt/subdbt/.

Направления совершенствования государственной регистрации актов гражданского состояния специализированного отдела ЗАГС администрации города Челябинска

Субботина Татьяна Юрьевна, кандидат педагогических наук, доцент;
Усольцева Валерия Андреевна, студент
Южно-Уральский государственный университет (г. Челябинск)

В статье рассматривается возможность регистрации актов гражданского состояния с целью формирования общей информационной базы для учета движения населения страны, что должно содействовать решению ряда государственных задач. Регистрацией актов гражданского состояния занимаются отделы ЗАГС, поэтому задачи функционирования органов ЗАГС в России поднимаются на общегосударственный уровень и так важен анализ их деятельности.

Ключевые слова: регистрация актов гражданского состояния, деятельность органов ЗАГС.

Актуальность проблемы регистрации актов гражданского состояния обусловлена практическими вопросами, связанными с деятельностью органов регистрации актов гражданского состояния необходимостью повышения качества оказываемых услуг, а также процессов, способствующих повышению эффективности их деятельности.

Актом гражданского состояния, в соответствии со статьей 3 Федерального закона Российской Федерации от 15.11.1997 N 143-ФЗ (ред. от 31.12.2014) «Об актах гражданского состояния» (далее — ФЗ № 143), признаются действия граждан или события, влияющие на возникновение, изменение или прекращение прав и обязанностей, а также характеризующие правовое состояние граждан [1].

В свою очередь, государственной регистрации подлежат акты: рождения, заключения брака, расторжения брака, усыновления (удочерения), установления отцовства, перемены имени и смерть.

Порядок составления записи акта гражданского состояния регулируется статьей 7 ФЗ № 143. Из данного закона следует, что запись акта гражданского состояния фиксирует ряд действий и событий, влекущих к возникновению прав и обязанностей граждан, будь то: идентификация гражданина как субъекта гражданского права; характеристика его правового состояния; является основанием для возникновения права на наследство, получения материнского капитала, ежемесячного пособия на ребенка в повышенном размере.

Кроме того, запись акта гражданского состояния позволяет формировать полную информационную базу для учета движения населения страны, необходимую для использования в разных сферах (здравоохранение, демография, за-

щита прав и интересов граждан, обеспечение благополучия детей и т.д.).

Вся система отношений, подлежащая государственной регистрации актов гражданского состояния, регулируется Гражданским кодексом Российской Федерации, Семейным кодексом Российской Федерации, ФЗ № 143 и другими нормативно-правовыми актами. Тем не менее, многие вопросы законодательного характера и по сей день остаются нерешенными.

Несмотря на большое количество работ, затрагивающих проблематику современных правоотношений касающихся актов гражданского состояния, существует ряд важных правовых проблем [2]. Так, нет нормативно закреплённой дефиниции гражданского состояния, что порождает дискуссии в научном сообществе. По этому вопросу высказывались, такие авторы как Е. М. Белогорская, И. А. Михайлова, А. Е. Шерстобитов. С. Я. Пластинина в своей работе отмечает, что «гражданское состояние предполагает комплекс прав и обязанностей, т. е. правовой статус лица. Под гражданским состоянием понимаются правоспособность и дееспособность, гражданство, принадлежность гражданину определенного имени, отчества и фамилии, а также его семейное положение. Все это характеризует место человека в обществе и его связи с другими людьми» [2, С. 73]. Так же можно сказать, что «гражданское состояние — это юридические характеристики физического лица, отражающие его гражданско-правовое и семейно-правовое положение и позволяющие индивидуализировать правовое состояние гражданина вследствие наступления юридически значимых фактов, а также при реализации нормативно закреплённых прав и обязанностей» [3, С. 56].

Государственная регистрация актов гражданского состояния производится в соответствии с принципами, как конституционными, так и иными.

В своей работе органы ЗАГС обязаны проверять соблюдение всех установленных законом условий. Поэтому сотрудникам необходимо знать, какие обстоятельства должны быть установлены для регистрации каждого акта гражданского состояния. При соблюдении условий, можно выделить следующие принципы:

1. Принцип материальной истины, т. е. истинность указанных в записи акта сведений презюмируется и дальнейшего доказательства не требует (в том числе может представляться в качестве доказательств в суде).

2. Делопроизводство ведется на русском языке (ст. 6 ФЗ «Об актах гражданского состояния»).

3. Сохранность семейной тайны: запрещено сотрудникам разглашать персональные данные граждан, которые стали им известны при выполнении служебных обязанностей (ст. 12 ФЗ «Об актах гражданского состояния»).

4. Превалирование частных интересов над публичными. А также охрана и приоритет интересов ребёнка. Государство защищает в первую очередь самые уязвимые слои населения, коими являются дети.

5. Разрешение внутрисемейных вопросов по взаимному согласию.

6. Комплекс правовых начал, которые объединяются в единый принцип: беспрепятственное осуществление семейных прав, право на восстановление нарушенных прав, судебная защита нарушенных прав. Процедура обжалование отказа в государственной регистрации актов гражданского состояния содержится в нормах ФЗ «Об актах гражданского состояния» [1, С. 74].

Задачи деятельности органов ЗАГС в современной России поднимаются на общегосударственный уровень. Так, на примере деятельности Специализированного отдела ЗАГС Администрации города Челябинска рассмотрим актуальные проблемы регистрации актов гражданского состояния и предложим пути решения проблем.

Основной задачей Специализированного отдела ЗАГС Администрации города Челябинска является осуществление государственной регистрации актов гражданского состояния и других юридически значимых действий на территории города Челябинска. Одной из существенных проблем является проблема управления и планирования, развитием кадрового потенциала отдела ЗАГС, так как кадровая работа — одно из наиболее ответственных и неотъемлемых направлений в деятельности органов ЗАГС.

Наиболее актуальным вопросом остаётся кадровая нехватка компетентных и опытных специалистов, что ведет за собой невозможность реализации принципа «одного окна», так как существует меньше пунктов приема заявлений.

Характерной чертой развития отдела ЗАГС на современном этапе является широкое внедрение в практику деятельности компьютерных технологий, ко-

торое должно в дальнейшем повысить эффективность их функционирования.

Однако, на существующем Едином сайте государственных и муниципальных услуг можно лишь узнать общую информацию, например, о правилах регистрации того или иного акта гражданского состояния.

Так, наиболее важной проблемой является отсутствие единого государственного информационного ресурса, где можно было бы без проблем получать информацию о рождении, смерти или регистрации браков/разводов, а также существует проблема расхождение цифр в части государственной регистрации актов гражданского состояния (факт рождения/смерти и заключение/расторжение брака) у Росстата и Минюста.

В ходе проверки Счетной палатой РФ расходов и деятельности органов записи гражданского состояния (ЗАГС) за период с 2014—2015 годы выяснилось, что органы ЗАГС для регистрации и хранения актов в электронном виде используют разные программы. По мнению Счетной палаты РФ, это существенная недоработка Министерства юстиции, которое не разработало единые требования к форматам сведений, вносимых в акты гражданского состояния в электронном виде. Все это привело к тому, что регионы стали использовать разные программы для ведения таких реестров. Вся неслаженность вылилась в потраченные в пустую деньги на создание собственных программных средств — почти 1 млрд рублей за счет субвенций из федерального и региональных бюджетов. Только на их обслуживание за 2014—2015 годы было выделено свыше 200 млн рублей [4].

Решением данной проблемы является создания единой электронной сети на территории Российской Федерации для регистрации актов гражданского состояния. Единая база электронных актовых записей позволит в кратчайшие сроки найти необходимый акт, без запроса об истребовании. Данная сеть будет доступна только работникам органов ЗАГС, и регулироваться главным управлением записи актов гражданского состояния.

А также для населения города Челябинска возможно создание самостоятельного портала отделов ЗАГС. При создании портала заявитель мог бы, при введении личных данных, посмотреть все имеющиеся на него записи актов гражданского состояния самостоятельно. Портал давал бы возможность заказа справок и повторных свидетельств с указанием даты, когда заявитель обратиться лично за готовым документом.

Таким образом, совершенствование государственной регистрации актов гражданского состояния специализированного отдела загс администрации города Челябинска необходимо проводить в направлении кадровой политики и повышении информационной грамотности населения города, и устранении информационных барьеров. Результатом реализации всех указанных мероприятий должно стать устранение максимального количества административных барьеров и совершенствование механизмов управления в данной сфере.

Литература:

1. Кичикова, И. В. Правовое регулирование записей актов гражданского состояния: проблемы теории и практики. // Праворуб. Профессиональное сообщество юристов и адвокатов [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://pravorub.ru/articles/66234.html>.
2. Горская, Е. Ю. Понятие и принципы государственной регистрации актов гражданского состояния // Международный научно-исследовательский журнал. 2015. № 1—3 (32). С. 73—74.
3. Маркин, А. В. К вопросу о роли актов гражданского состояния в динамике современных правоотношений // Общество и право. 2015. № 1 (51). С. 55—57.
4. Новостная лента сайта GHNAUTO.RU. URL [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://ghhauto.ru/novosti/rossiya/7547-amorqwdss.html>.

Риск социальных волнений в Челябинской области

Ширшикова Людмила Анатольевна, кандидат экономических наук, доцент;

Караченцева Анна Дмитриевна, магистрант

Южно-Уральский государственный университет (г. Челябинск)

В статье рассматривается уровень бедности по Челябинской области. Проведен анализ самооценки доходов населения, анализ среднегодового дохода населения и покупательской способности. Выявлена тенденция снижения покупательской способности, миграции населения, предложены пути по борьбе с ростом бедности.

Ключевые слова: социальные волнения, уровень бедности, среднегодовая заработная плата, миграция населения.

Проанализируем риск возникновения социальных волнений в Челябинской области. 2014—2016 годы послужили развитию кризисных процессов и изменению российской экономики в целом. Для России, как и для других стран, использование антикризисных методов и управленческих решений не является новшеством. Но в современных условиях использованные ранее методы становятся менее корректными. Сегодня протекающий кризис по своим причинам возникновения и характеру протекания не является повторением кризиса в России 2008—2009 годах.

Данная тенденция характерна для всех регионов России. Происходящие экономические перемены влияют не только на рынки, но и на социальную сферу в целом. Для решения возникших задач рыночных и социальных, необходимо расширить набор антикризисных инструментов. Пока государство разрабатывает данные методы по улучшению экономики и социальной сферы страны, рассмотрим социальные волнения, на примере Челябинской области.

Проведено исследование бедности в Челябинской области. Бедность можно изучить на основании показателей по уровню дохода и доступу к различным благам. Реализован второй подход, так как он основан на самооценке уровня благополучия, сделанной самими гражданами. В 2016 году, населению городов и сел Челябинской области задавали вопросы о самооценке собственных доходов:

1. Денежных средств достаточно только на питание.
2. Денежных средств достаточно на оплату коммунальных услуг и едва хватает на питание.

3. Денег хватает на питание, оплату услуг и покупку вещей для всех членов семьи.

4. Можем позволить купить бытовую технику.

5. Можем купить автомобиль.

6. Можем купить недвижимость.

Согласно подобранным вопросам, население можно подразделить:

- Первая группа относится к бедному населению (классификация 1);
- Вторая группа относится к малообеспеченному населению (классификация 2,3);
- Третья группа относится к среднему классу (классификация 4,5);
- Четвертая группа относится к обеспеченному классу (классификация 6).

Исследование проводилось в трех городах и одном населенном пункте, в ходе которого были опрошены по шести вопросам (классификациям), мужчины и женщины от 22 до 40 лет. Полученные результаты представлены в таблице 1.

Исследование показало, что люди, проживающие в столице Южного Урала, могут обеспечить себя продуктами питания, оплатить коммунальные услуги и купить вещи всем членам семьи, есть и те, кто может позволить купить бытовую технику, автомобили и недвижимость. Это говорит, прежде всего, о преимуществе рабочих мест в отличие от других городов. Но кризис также сказывается на населении, все меньше покупаются автомобили в связи с ростом цен, также снижается покупка квартир. Падает и по-

купательская способность. Лишь небольшое число человек, 30 % населения, могут себе позволить купить недвижимость и автомобиль, не считая людей, приобретающих квартиры и автомобили в кредит [3].

Таблица 1. Самооценка доходов населения Челябинской области

Опрошенный	Город/Село	Класс-я 1	Класс-я 2	Класс-я 3	Класс-я 4	Класс-я 5	Класс-я 6
1	Челябинск	X					
2			X				
3					X		
4							X
5				X			
6					X		
7						X	
1	Магнитогорск		X				
2				X			
3				X			
4					X		
5						X	
6							X
7					X		
1	Карталы	X					
2			X				
3			X				
4				X			
5					X		
6					X		
7						X	
1	Бреды	X					
2		X					
3			X				
4				X			
5				X			
6					X		
7				X			

Ниже по уровню обеспеченности живут люди на периферии. В селе преобладает число бедного населения, так как рабочих мест практически нет, заработная плата в среднем до 10 000 рублей. В связи с кризисом и ростом цен на коммунальные услуги население едва может содержать семью и покупать продукты питания.

Социологами был подсчитан итоговый индекс бедности за 2015 год, в Челябинской области составил 0,38. Малообеспеченных жителей 34 %, критически бедных 13 % [4]. Рассмотрим среднедушевые денежные доходы населения Челябинской области в таблице 2.

Таблица 2. Среднедушевой доход населения по Челябинской области

Месяц	Доход, руб.	Темп прироста, %	
		к соответствующему периоду прошлого года	к предыдущему периоду
2015 Январь	19263,9	18,9	-43,3
Февраль	25541,6	14,6	27,4
2016 Январь	18016,1	-6,5	-46,6
Февраль	22618,3	-7,8	25,5

Заметное снижение заработной платы произошло в 2016 году по сравнению с 2015 годом. При повышении

уровня инфляции на 17 %, наблюдался рост цен, обесценивание денег, снижение покупательской способности.

Тарифы ЖКХ на сегодняшний день проиндексированы на 9–11 %. Все это ведет к росту бедного населения, следовательно, социальные волнения неизбежны. Рассмотрим

покупательскую способность в месяц населения по Челябинской области в целом (табл. 3) [5].

Таблица 3. Покупательная способность денежных доходов населения

Продукт питания	2012 год	2013 год	2014 год
Говядина, кг	79,7	86,4	90,7
Молоко, л	500,8	520,3	464,6
Яйца куриные, штук	5385	5076	4875
Сахар, кг	626,5	676,8	633,9
Масло подсолнечное, л	261,4	280,4	314,4
Рыба замороженная, кг	229,3	250,2	236,5
Картофель, кг	1354,5	986,8	888,6
Хлеб, кг	552,0	542,5	531,7
Макаронные изделия, кг	445,9	457,0	447,6

Исходя из данных в таблице 3, в 2014 году население потребляет мяса на 11 килограммов в месяц больше чем в 2012 году. Потребление молока снизилось на 36,2 литра в месяц меньше чем в 2012 году. Масла подсолнечного население стало потреблять больше на 53 литра в месяц, сократилось потребление картофеля на 545,9 килограммов в месяц за счет потребления населением макаронных изделий и крупы. Данные говорят о том, что граждане потребляют больше мяса, рыбы, макаронных изделий и круп. Причиной служит то, что большинство

граждан сократили походы в рестораны и кафе, отдавая предпочтение домашней еде.

В связи с повышением уровня бедности население мигрирует. Рассмотрим на рисунке 1 убыль населения за последние годы и прогноз [5].

С 2015 по 2017 годы ожидается отток населения, вызванный нехваткой денег. Средние и бедные слои населения уезжают на заработки, обеспеченные же слои перебираются в столичные города или уезжают за рубеж.

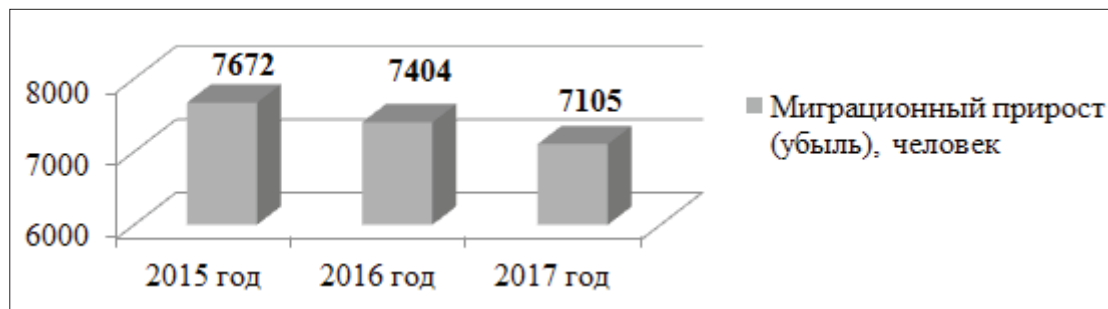


Рис. 1. Миграционный прирост (убыль), человек

По данным аналитиков, в 2015–2016 годы официальный уровень бедности по всей стране вырастет на 2 пункта в год и достигнет 16 %. Это будут годы максимального уровня бедности, со снижением заработной платы, пенсии, потерей работы. Работу потеряют, в первую очередь, пенсионеры и студенты. Согласно источникам Росстат, до 1 января 2017 года будет приостановлено действие 24 федеральных законов, а именно устанавливающих порядок индексации пенсий, социальных выплат, пособий, компенсаций, стипендий денежного содержания госслужащих, денежного довольствия военнослужащих. Около 33 млрд руб. планируют сэкономить на заработной плате педагогов и врачей [1].

Помощь регионам, в 2016 году, составит 661,5 млрд руб. [3]. Если учесть, что регионов в России 95, то каждый регион получит по 7 млрд руб., в 2015 году только на социальную защиту от государства было получено 20,4 млрд руб.

В связи с ростом уровня бедности, Правительство Челябинской области следует согласно государственной программе [2]. Вся работа построена на ускорение перехода к адресной поддержке наиболее нуждающимся гражданам. Нуждаемость граждан определяется исходя из доходов конкретной семьи, если доход ниже прожиточного минимума, то семья признается малообеспеченной и может претендовать на помощь со стороны государства.

Для граждан, чьи доходы не позволяют оплачивать в полном объеме жилищно-коммунальные услуги даже с учетом мер социальной защиты, предусмотрена субсидия на оплату жилого помещения и коммунальных услуг. С 1 сентября 2015 года данную субсидию получают 113 тысяч человек по Челябинской области, средний размер субсидии составляет 1 543 рубля [4].

Пенсионерам, достигшим 55 летнего возраста среди женщин и 60 лет среди мужчин, выплачивается социальная помощь в размере 700 рублей. Данной субсидией воспользовались 800 тысяч человек [1].

Для решения существующих проблем в области по снижению уровня бедности необходимо:

- Создание условий для самостоятельного выхода из бедности трудоспособного населения на трудовой основе, с помощью бесплатных курсов по получению рабочей квалификации;
- Повышение роли профсоюзов и государства в обеспечении трудовых прав работников, особенно инвалидов, женщин, родителей с малолетними детьми, работников из неполных семей, молодежи;
- Повышение социальных выплат для тех, заработная плата у кого ниже прожиточного минимума.

Выполнение Правительством Челябинской области поставленных задач улучшит экономическое и социальное положение в области, снизит риск социальных волнений.

Литература:

1. Информационная группа «Вечерний Челябинск» [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://vecherka.su/articles/economic/118779/> (дата обращения: 02.03.2016).
2. «О государственной программе Челябинской области» Постановление правительства от 22.10.2013 № 337-П [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://minsoc74.ru/gosudarstvennaya-programma-chelyabinskoy-oblasti-povyshenie-effektivnos-ti-gosudarstvennoy-podderzhki> (дата обращения: 27.04.2016).
3. «Об общих принципах организации законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации» Федеральный закон от 06.10.2010 № 184-ФЗ (ред. от 09.03.2016) [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_14058/8bb4a3d4a089f8b74ad6d6a084bd5aae44c5917e/ (дата обращения: 02.05.2016).
4. Сайт Правительства Челябинской области [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://pravmin74.ru/pryamaya-rech/tatyana-nikitina-v-chelyabinskoy-oblasti-deystvuet-princip-adresnosti-i-nuzhdaemosti#sel=94:2,94:21> (дата обращения: 27.04.2016).
5. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Челябинской области [Электронный ресурс]. — Режим доступа: http://chelstat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/chelstat/ru/statistics/population (дата обращения: 27.04.2016).

ФИЛОСОФИЯ КУЛЬТУРЫ НАУКИ И ТЕХНИКИ

К вопросу о дихотомии «духовность — бездуховность»

Гресь Светлана Иосифовна, кандидат исторических наук, доцент;

Газе Марина Юрьевна, студент;

Захарова Анна Александровна, студент

Южно-Уральский государственный университет (г. Челябинск)

В статье рассматривается дихотомия «духовность — бездуховность», сущность понятий духовности и бездуховности, формы духовности, псевдодуховность и её формы, духовность человека и общества в целом.

Ключевые слова: *духовность, бездуховность, псевдодуховность.*

В настоящее время, по наблюдениям исследователей, в российском обществе возрастает интерес к вопросу о духовности, о месте моральных ценностей в жизни человека. Существует несколько подходов к проблеме духовности с точки зрения религии, истории, культуры, психологии и т.д. Мы рассмотрим вопрос о духовности в рамках философии и изучим антипод духовности — бездуховность, а также затронем тему псевдодуховности.

Понятие «духовности» в философии, обычно, было связано прежде всего с теми формами общественного сознания, которые, в свою очередь, отождествлялись с формами организации знания. Сущность «духовности» в настоящее время по большей части соотносится с религиозностью, с нравственными ценностями различных вероисповеданий. У ученых нет единого мнения в отношении понятия «духовности», так как каждый понимает этот термин по-своему.

Однако понятие «духовность» всегда имело важное значение в философии и ее вопросах о месте и предназначении человека в мире, смысле бытия, культуре, общественной жизни.

Платон, Аристотель, П.Д. Юркевич, Г.С. Сковорода утверждали о том, что термин «духовность» образован от понятия «дух», что означает «дыхание жизни», «одухотворенное бытие».

Первые представления о духовности складываются с момента первобытной эпохи. В те времена понятие «духовность» и телесная суть еще не обособились друг от друга. Впервые Платон отделил телесное и духовное, определив духовность специфическим человеческим свойством, а телесное — это то, что заложено природой. Аристотель также разъединял эти понятия, но рассматривал телесное и духовное взаимно необходимыми [1].

Духовность — это свойство психики человека, которое заключается в господстве духовных, нравственных интересов, готовность человека к самоотдаче и саморазвитию, ориентированность на общечеловеческие ценности; стрем-

ление людей к воплощению в жизнь высших идеалов человечества: мира и добра, истины и справедливости [2].

Бездуховность — это отсутствие у человека духовных, интеллектуальных интересов, запросов; формальное отношение человека к своему делу, к другим людям, к природе, к материальным и духовным ценностям [2].

Формы духовности [3]:

- Теоретизм — постижение мира в виде научной теории или философской концепции;
- Этизм — жизнь сообразно категориям «добро» — «зло», «честь — «бесчестье»;
- Эстетизм — взгляд на мир в категориях «прекрасное» — «безобразное».

Бездуховность — это настоящая беда современности, которая выражается в приземленности, безнравственности, меркантильности, низкой культуре. Зачастую в погоне за всевозможными материальными благами человек забывает о высших человеческих ценностях и идеалах. Именно за счет нахождения грамотного баланса между развитием духовного и материального мира люди самосовершенствуются, становятся цельными, высокоразвитыми личностями [4].

Жизнь бездуховного человека заключается в удовлетворении потребностей на физиологическом (биологическом) уровне. Эмоции и инстинкты бездуховной личности преобладают над его разумом, управляют им. Такой индивид живет одним днем, ему мало интересен окружающий мир, вся его жизнедеятельность направлена на безвозмездное получение общественных благ. Бездуховного человека нередко именуют субъективным идеалистом. Он не развивается интеллектуально, ведь ему нет дела до истории своего народа, до того, что происходит в мире, до просвещения.

Бездуховных людей можно найти в любой сфере общественной жизни, в том числе среди политиков, и среди писателей, литераторов, учителей, артистов. И бюро-

крат, и люмпен одинаково бездуховны [5]. Афоризм «жить для того, чтобы есть» в точности описывает жизнь бездуховных людей. Они мыслят одинаково стереотипно и не сомневаются в собственной духовном безупречности, не задумываются о каких-либо философских вопросах, уверены в том, что хорошо знают обо всём на свете. Бездуховным человеком управляют настроение, эмоции, ощущения, но не здравый смысл.

Псевдодуховность — это такая смыслообразующая позиция, при которой человек оказывается отсечён от мира своими собственными идеалами. Критерий оценки слишком завышен, и всё в мире кажется человеку неправильным, далёким до совершенства.

Формы псевдодуховности:

- Резонерство — доказательство бессмысленности мира;
- Демонизм — оценка других людей с позиции абсолютных Добра и Зла;
- Фетишизм — поиск в мире воплощения умозрительного идеала прекрасного.

Духовный человек обладает богатым внутренним миром, открыт для людей и мира в целом, умеет радоваться чужому счастью, искренен, совершает благородные поступки, самосовершенствуется в течение всей жизни. Он энергичен, силен духом, свободен от суеты, способен понимать людей и сущность различных явлений.

Духовный человек считает, что смысл его жизни состоит в принесении помощи людям, создании благ, духовных ценностей. Осознание смысла жизни, заключающегося в созидании, невольно побуждает человека работать над собой, управлять собой и своей жизнью, преодолевать себя, физически развиваться и совершенствовать свою духовность.

Эффективная деятельность благоприятствует самореализации, в результате человек испытывает радость, он доволен и наслаждается своей жизнью.

Понятия «духовность общества» и «духовность человека» необходимо отличать друг от друга, несмотря на их кажущееся сходство. Духовность способствует раз-

витию чувства гуманности у человека. Она примечательна присутствием в обществе связей между различными социальными группами и сложных социальных межличностных отношений. Она обеспечивает защищенность инвалидов, стариков, детей и др., аккуратное отношение к окружающему миру, а также суверенность личности и независимость социальных институтов.

Духовность общества представляет собой совершенствование духовности в результате посещения библиотек, музеев, театров, учреждений образования и науки. Сущность духовности общества заключается в преемственной связи поколений, комплексности социальных институтов, культурных ценностей [5].

Человек обладает способностью субъективно относиться к внешнему миру, интересоваться, заботиться и принимать активное участие в его жизни. В противном случае, человек совершенно иначе, отрицательно относится к окружающему миру и другим людям. Данная противоположность вероятных жизненных позиций, допустимых стратегий фиксируется парой понятий, а именно, дихотомией «духовность — бездуховность».

Сущность духовности заключается в открытости индивида окружающему миру и людям. Бездуховность является антиподом духовности и заключается в субъективно изолированности от мира, во внутренней обособленности индивида от событий окружающего мира.

Духовность нашла проявление в различных видах, связанных с разными видами деятельности человека. Бездуховность проявляется в определенных видах, связанных с осуществляемой жизненной стратегией. Духовность образуется изнутри человека в качестве свободного выбора смысловой установки. Духовность не является показателем воспитания и образования, но именно эти процессы человеческой жизни и их результаты оказывают влияние на выбор индивидом жизненной позиции. Создание необходимого благоприятного климата для формирования духовности и исключение неблагоприятных условий — задача трудно разрешимая, но вполне осуществимая.

Литература:

1. Духовность [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://pandia.ru/text/77/464/30537.php/> (дата обращения: 05.03.2016).
2. Духовность, бездуховность // Толковый словарь обществоведческих терминов [Электронный ресурс]. — Режим доступа: http://www.slovarnik.ru/html_tsot/d/duhovnost5.html/ (дата обращения: 05.03.2016).
3. Ваайман, Кейс. Духовность. Формы, принципы, подходы [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://coollib.net/b/175471/read/> (дата обращения: 07.03.2016).
4. Что нужно, чтобы знать, что такое бездуховность [Электронный ресурс]. — Режим доступа: http://www.onemillionadvice.info/index.php?mode=2&pname=87817&main_name=ct1_Kul%27tura_i_obshestvo&sub_name=ct1_Drugoe&name=ct1_takoe_bezduhovnost%27/ (дата обращения: 07.03.2016).
5. Духовность общества и духовность человека [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.mariuver.info/mari/soc/media/papers/pogarnja/2/duhovnost.html/> (дата обращения: 07.03.2016).

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ

Учет и налогообложение ценных бумаг

Волченкова Ольга Алексеевна, старший преподаватель;

Завьялов Андрей Александрович, студент

Южно-Уральский государственный университет (г. Челябинск)

Статья посвящена бухгалтерскому учету и налогообложению ценных бумаг. Повышение роли рынка ценных бумаг в управлении капиталами населения для их использования на производстве, в предоставлении большого числа возможностей для размещения финансовых средств и практически всегда неполная теоретическая разработка вопросов, которые касаются организации системы бухгалтерского учета выпуска ценных бумаг, обусловили выбор темы данной статьи. Автором проведен анализ оснований для принятия к учету ценных бумаг, каким образом ценные бумаги принимаются к бухгалтерскому учету. Приведены примеры проводок и используемые счета. Перечислены последние изменения порядка налогообложения операций с ценными бумагами. Автор приходит к выводу, что с усовершенствованием обращения различных ценных бумаг, обязана усовершенствоваться и система их бухгалтерского учета.

Ключевые слова: ценная бумага, финансовые вложения, принятие ценных бумаг к бухгалтерскому учету, изменение порядка налогообложения операций с ценными бумагами.

В настоящее время в России все большее развитие приобретает фондовый рынок в управлении капиталами населения для их использования на производстве, в предоставлении большого числа возможностей для размещения финансовых средств. Однако, в то же время, наблюдается практически всегда неполная теоретическая разработка вопросов, которые касаются организации системы бухгалтерского учета ценных бумаг.

Бухгалтерский учет ценных бумаг

Основанием для принятия ценных бумаг к бухгалтерскому учету является наличие следующих документов:

- Документарные ценные бумаги — акт приема-передачи ценных бумаг и договор на приобретение ценных бумаг;
- Бездокументарные ценные бумаги — выписка со счета «Депозит» (отчетный документ депозитария, свидетельствующий об операциях по переводу ценных бумаг между счетами депозитов или между разделами одного счета депозитов) или из реестра владельцев ценных бумаг;
- Приобретение права требования — договор, акт уступки права требования, а также прочие документы [1].

Следует напомнить, что, ценной бумагой считают документ, который подтверждает имущественные права с соблюдением требований установленной формы и обязательных реквизитов. Осуществление либо передача прав на ценную бумагу становятся возможны только при предъ-

явлении документа или установлении прав на него в специальном реестре.

Согласно положению по бухгалтерскому учету «Учет финансовых вложений» ПБУ 19/02, утвержденному приказом Минфина Российской Федерации от 10.12.2002 № 126н, вложения каких-либо средств предприятиями в инвестиционном виде в ценные бумаги в бухгалтерском учете отражаются как финансовые вложения.

Ценные бумаги принимаются к учету по первоначальной стоимости. Первоначальная стоимость финансовых инвестиций, которые приобретены за плату — это сумма фактических издержек компании на их приобретение, кроме налога на добавленную стоимость (НДС) и иных впоследствии возмещаемых налогов.

Фактическими затратами на покупку активов в качестве ценных бумаг являются:

- суммы, которые уплачиваются в соответствии с договором продавцу;
- суммы, которые уплачиваются организациям и другим лицам за информационные услуги, которые связаны с приобретением указанных активов [2].

При покупке ценных бумаг за счет заемных средств, затраты по полученным кредитам и займам будут учтены в соответствии с положением «Расходы организации» ПБУ 10/99, которое было утверждено приказом Минфина России 31 мая 1999 г.

В фактические затраты не включаются общехозяйственные и другие расходы по аналогии, за исключением

тех случаев, когда они сами напрямую связаны с приобретением ценных бумаг.

Если же затраты имеют несущественную величину, при покупке таких вложений, как ценные бумаги, компания вправе признавать их прочими расходами в том отчетном периоде, в котором эти бумаги были приняты к бухгалтерскому учету. Свой выбор компании обязаны отражать в своей учетной политике [3].

Перейдем к непрофессиональным участникам фондового рынка.

Компании, которые не являются профессиональными участниками фондового рынка, при отражении в бухгалтерском учете операций по покупке ценных бумаг используют счет 58 «Финансовые вложения».

К нему могут быть открыты субсчета 58—1, 58—2 и др.

На субсчете 58—1 «Паи и акции» учитывается присутствие и передвижение инвестиций в акции акционерных обществ, уставные капиталы других компаний и т. п.

На субсчете 58—2 «Долговые ценные бумаги» учитывается присутствие и передвижение инвестиций в государственные и частные долговые ценные бумаги.

Финансовые вложения, которые осуществлены компанией, отражаются по дебету счета 58.

Пример. В октябре 2015 года компания приобрела 80 акций акционерного общества по цене 100 р. за шт., на общую сумму 8000 р. Данные акции куплены с целью последующей перепродажи. В бухгалтерском учете рассмотренные операции будут отражены следующими проводками:

Дт 58 Кт 76—8000 р. (80 шт. по 100 р. каждая) — приобретены акции для дальнейшей перепродажи,

Дт 76 Кт 51—8000 р. — за приобретение акций оплачено продавцу.

Налог на добавленную стоимость

Обороты по реализации ценных бумаг освобождены от НДС (пп. 12 п. 2 ст. 149 НК РФ), и счета фактуры по данным операциям организации и банки не составляют, за исключением брокерских и посреднических услуг (п. 4 ст. 169 НК РФ).

«Входной» НДС, который уплачен при приобретении услуг в процессе покупки ценных бумаг, учитывается в их стоимости, т. е. принимается при исчислении налога на прибыль в составе расходов по приобретению данных активов (п. 1—3 ст. 149 и пп. 1 п. 2 ст. 170 НК РФ).

Налог на прибыль

У принимающей стороны финансовые вложения, полученные в виде взноса в уставный капитал, принимаются к налоговому учету по остаточной налоговой стоимости, которая подтверждена документально по данным передающей стороны (пп. 2 п. 1 ст. 277 НК РФ). Кроме того, могут быть признаны дополнительные расходы, возникающие при такой передаче.

У инвесторов взносы в уставные (складочные) капиталы других организаций не признаются реализацией (пп. 4 п. 3 ст. 39 НК РФ) и при исчислении налога на прибыль как расходы в момент их передачи не принимаются (пп. 3 ст. 270, п. 1 ст. 277 НК РФ). Стоимость приобретаемых акций признается равной стоимости (остаточной стоимости) вносимого имущества (имущественных прав), которая характеризуется по данным налогового учета на дату перехода права собственности, с учетом дополнительных затрат, которые при этом внесении признаются у передающей стороны.

Федеральный закон № 420-ФЗ «О внесении изменений в статью 27.5—3 Федерального закона «О рынке ценных бумаг» и части первую и вторую НК РФ» внес важные изменения в порядок налогообложения операций с ценными бумагами [4].

Исчисление налога на прибыль компании

Изменен порядок определения цен по заключенным за пределами организованного рынка сделкам с ценными бумагами, обращающимися на организованном рынке.

В отношении этих сделок, которые не признаются контролируруемыми по правилам трансфертного ценообразования:

— С 1 января 2016 года доходы или расходы организации по таким сделкам во всех случаях определяются из фактической цены сделки.

— С 1 января 2015 года доходы или расходы формируются, основываясь на фактической цене сделок, если же такая цена находится в пределах интервальных значений цен сделок, которые уже заключены в отношениях точно таких же ценных бумаг на торгах организованного рынка. Однако если фактическая цена никак не подходит интервальным значениям, то налогоплательщик вправе по собственному выбору признать доходы или расходы своей организации. Налогоплательщик сможет совершить это исходя из интервальных значений цен, либо же исходя из расчетной цены сделки, обозначенной с учетом применения методов, которые предусмотрены общими правилами трансфертного ценообразования. Выбранный вариант необходимо закрепить в Учетной политике для целей налогообложения.

Исчисление налога на добавленную стоимость

С 1 января 2014 года порядок расчета пропорции суммы «входного» НДС стал более конкретным. Пропорция, которая применяется для расчета суммы «входного» НДС, принимается к вычету или является учтенной в расходах по НДС, при совершении операций с финансовыми инструментами срочных сделок (ФИСС) и ценными бумагами. Помимо этого конкретизированы правила определения величин, используемых для подсчета выбранной пропорции, в том же числе чистого дохода по расчетным ФИСС и стоимости ценных бумаг, операции по реализации которых освобождены от НДС (п. 4.1. ст. 170 НК РФ).

В случае если организация совершает операции, не подлежащие налогообложению, то налогоплательщики полностью освобождаются от обязанности составлять счета-фактуры (п. 3 ст. 169 НК РФ).

Также с 1 января 2014 года от обложения НДС освобождены операции по уступке прав по обязательствам, которые возникают на основании ФИСС, кроме финансовых инструментов, реализация базового актива которых подлежит обложению НДС (пп. 30 п. 2 ст. 149 НК РФ).

Уступка прав требования

С 1 января 2015 года при уступке с убытком прав требования по обязательству, по которому еще не наступил срок платежа, налогоплательщик имеет право учесть в составе расходов по налогу на прибыль полученный убыток в размере, не превышающем сумму процентов, которые могут быть начислены на сумму уступаемого требования за период с момента уступки, до истечения срока платежа по уступаемому требованию:

- Исходя из определяемых в соответствии с НК РФ максимальных ставок процентов, которые применя-

ются при учете в составе расходов процентов по контролируемым сделкам, одной из сторон которых является банк;

- Исходя из ставок, величина которых подтверждается налогоплательщиком в соответствии с методами, установленными правилами трансфертного ценообразования.

Налогоплательщик вправе применить любой из вышеуказанных способов по своему усмотрению, закрепив свой выбор в учетной политике организации (п. 1 ст. 279 НК РФ).

Заключение

На сегодняшний день в России все наибольшее развитие получает рынок ценных бумаг. Практически все субъекты экономических отношений, ведущие бухгалтерский учет, напрямую сталкиваются с учетом операций с ценными бумагами.

С усовершенствованием обращения различных ценных бумаг существует необходимость в усовершенствовании и системы их бухгалтерского учета.

Литература:

1. Акилова, Е. В. Налоговый учет операций с ценными бумагами / Е. В. Акилова // *Налоги (газета)*. — 2008. — № 4. — С. 4–5.
2. Кулина, Е. А. Учет финансовых вложений / Е. А. Кулина, Ж. А. Кеворкова, А. А. Курилова // *Вестник НГИЭИ*. — 2015. — № 9. — С. 14–15.
3. Мирошниченко, Т. В. Организация бухгалтерского учета финансовых вложений / Т. В. Мирошниченко // *Аудиторские ведомости*. — 2008. — № 7. — 21 с.
4. Федеральный закон Российской Федерации № 420-ФЗ «О внесении изменений в статью 27.5–3 Федерального закона «О рынке ценных бумаг» и части первую и вторую НК РФ» // *Консультант Плюс [Электронный ресурс]*. — Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_156529/ (дата обращения 27.04.2016).

Заработная плата как инструмент управления персоналом

Волченкова Ольга Алексеевна, старший преподаватель;

Никольский Владимир Сергеевич, студент

Южно-Уральский государственный университет (г. Челябинск)

В статье рассматривается заработная плата как ключевая составляющая эффективной работы персонала, определяются виды, функции и формы заработной платы, подробно рассматривается материальный вид стимуляции персонала, его плюсы и минусы, а также разбирается структура заработной платы.

Ключевые слова: *заработная плата, мотивация, материальная мотивация, структура заработной платы.*

Вопрос заработной платы всегда актуален. Заработная плата играет важную роль в стимуляции поведения персонала, так как, получая заработную плату, человек удовлетворяет свои потребности. Он покупает одежду, продукты, средства гигиены, недвижимость, движимое имущество, а также тратит полученные деньги на удовлетворение духовных потребностей: поход в кино, посещение выставок, театров, поездки на отдых и многое другое.

Но, что же такое заработная плата? Из разбора словосочетания «заработная плата» можно сделать вывод, что это плата за проделанную работу. Но ведь размер заработной платы не является фиксированным для всех работников, значит, существуют факторы (условные), которые определяют размер заработной платы, такие как: квалификация работника, сложность выполняемой работы, её количество, а также качество [1]. Можно сделать вывод,

что для получения более высокой заработной платы нужно по максимуму удовлетворять данные условные факторы.

Традиционно заработную плату делят на 2 вида: номинальную и реальную [2]. Номинальную заработную плату организация выплачивает работнику за проделанную им трудовую деятельность. Реальная же заработная плата показывает, какое количество товаров и услуг можно приобрести за номинальную заработную плату.

По форме заработную плату делят на сдельную и повременную. При сдельной форме оплаты вознаграждение определяется пропорционально объему выполненной работы. При повременной форме оплаты учитывается количество затраченного времени на работу.

Далее перейдем к функциям заработной платы.

Общего вида дифференциации функций нет, поэтому выделим наиболее важные, по нашему мнению, функции [3]:

- мотивационная или стимулирующая — позволяет направлять персонал на достижение определенных целей или результатов путем соизмерения трудового вклада и размера оплаты труда;
- воспроизводственная — обуславливает возможность работников обеспечивать своим окладом различные потребности не только свои, но и своей семьи; развивать уровень своей культуры; улучшать условия жизни; отдыхать от трудовой деятельности;
- регулирующая — выступает в роли баланса между работником и работодателем, основа реализации данного баланса в дифференциации оплаты труда;
- статусная — показывает зависимость статуса работника на предприятии от его уровня заработной платы;
- производственно-долевая — определяет участие сотрудника в формировании цены на услуги или товары, а также его долю в издержках на производство.

Мотивация персонала — это одна из эффективных мер увеличения производительности труда. Мотивацию подразделяют на материальную, социальную и психологическую [4]. Материальную мотивацию рассмотрим подробнее. Это способ стимуляции, который всегда будет приоритетней для большинства сотрудников по сравнению с остальными видами стимуляции. Виды материальной стимуляции: заработная плата, премии, процент от выручки.

Заработная плата является самым эффективным и, в то же время, самым дорогим способом материальной мотивации [5]. Такой способ поощрения вызывает привыкание. Например, при повышении заработной платы возрастает эффективность трудовой деятельности, но, по прошествии некоторого времени, эффект от прибавки пропадает, и производительность труда начинает падать. Она может упасть даже ниже того уровня, на котором была сделана прибавка. Уровень прибавки также имеет важное значение. Если прибавка была слишком незначительна, то она может привести к еще большему снижению эффективности работы сотрудников, нежели к его повышению.

Плюсы: большая эффективность; предпочтительность для сотрудника.

Минусы: большая стоимость; привыкание; временный эффект.

Структура заработной платы включает 5 компонентов [6]:

.) Базовая ставка — это уровень заработной платы сотрудника, который не превышает 90 % общего дохода сотрудника. Размер базовой ставки должен быть связан с рабочим вкладом сотрудника, его эффективностью, а также уровнем его ответственности. Уровень базовой ставки должен увеличиваться только на уровне группы сотрудников, а не для отдельного сотрудника, в частности.

Также имеется индивидуальная ставка, которая составляет 80—120 % базового дохода сотрудника. Она вводится в соответствии от выполнения обязательных и дополнительных функций сотрудника.

2. Дополнительные выплаты. В зависимости от заинтересованности сотрудника в научной деятельности в интересах компании, а также повышения его уровня квалификации ему будут причисляться дополнительные выплаты. Размер их не фиксирован. Например, инновационная разработка в области работы компании будет поощрена, новатор получит дополнительное поощрение;

3. Участие работников в прибыли — разделение дополнительной прибыли, полученной в результате повышения эффективности труда.

Например: *Система Ракера* (премирование сотрудников за увеличение объема условно чистой продукции в расчете на один доллар заработной платы);

Система Скэнлона (распределение между сотрудником и компанией экономии издержек на заработную плату, полученной в результате повышения эффективности труда);

Система Инпрошеар (премирование сотрудников за экономию рабочего времени, затрачиваемого на выпуск заданного объема продукции).

4. Социальные программы: страхование на предприятии медицинское, от несчастных случаев; дополнительное пенсионное страхование; по длительной нетрудоспособности; оплаченные праздничные дни, дни временной нетрудоспособности, отпуска; выделение времени на обед и на отдых; помощь в повышении образования, переподготовке и профессиональной подготовке; участие в распределении прибыли и возможность покупки работниками акций компании; предоставление работникам мест для отдыха и развлечений и др.

5. Нетрадиционные способы премирования — предметом премирования могут быть не только деньги, но и все, что способствует повышению настроения человека.

Сотрудники должны и обязаны знать, как и за что рассчитывается их заработная плата. Только в этом случае они будут стремиться к увеличению своей заработной платы, а как следствие, и улучшать свои показатели работы.

По проделанной работе можно сделать вывод, что заработная плата — это эффективный инструмент управления

персоналом. При правильном пользовании данным инструментом эффективность работы сотрудников будет только увеличиваться. Главное — видеть баланс между размером заработной платы и вкладом сотрудника в процесс работы.

Также необходимо выбирать правильную систему расчета заработной платы, так как неэффективная система может привести либо к низкому уровню работы сотрудников, либо к увольнению сотрудников с предприятия [7].

Литература:

1. Заработная плата [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://ru.wikipedia.org/wiki/Заработная_плата (дата обращения: 25.03.2016).
2. Заработная плата как метод мотивации персонала [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://rosbuh.senseagency.ru/?item=881&page=article> (дата обращения: 29.03.2016).
3. Основные функции заработной платы [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.bibliotekar.ru/gynok-truda-i-dohody/67.htm> (дата обращения: 03.04.2016).
4. Мотивация персонала [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://ru.wikipedia.org/wiki/Мотивация_персонала (дата обращения: 04.04.2016).
5. Заработная плата как основной способ мотивации и стимулирования персонала [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.hrmaximum.ru/articles/motivation/208> (дата обращения: 07.04.2016).
6. Разработка программ стимулирования труда [Электронный ресурс]. — <http://www.cfin.ru/management/people/rmanbook-8-6.shtml> (дата обращения: 10.04.2016).
7. Материальная мотивация персонала, ее виды и методы [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://berichnow.ru/motivaciya/materialnaya-motivatsiya-personala-ee-vidyi-i-metodyi> (дата обращения: 12.04.2016).

Ресурсы персонала

Гресь Светлана Иосифовна, кандидат исторических наук, доцент
Южно-Уральский государственный университет (г. Челябинск)

Человеческий потенциал является основной силой общественного прогресса. На данный момент поиск квалифицированного рабочего все сложнее, очень мало фирм уделяют развитию персонала внутри компании, а это отрицательно отражается на эффективности самой организации.

Ключевые слова: потенциал в кадрах, квалифицированный труд, управленческая составляющая, система развития.

На сегодняшний день развитие цивилизации достигло точки, когда изменения затронули не только производство и их технологий, но и стратегически преобразуемые ресурсы. На сегодняшний день основными ресурсами является информация и знания. Если сохранение информации возможно предоставить техническим средствам, то прием современных знаний, а также их накопление и применение возможно только образованным человеком, поэтому необходимы высококвалифицированные кадры.

В современной экономике идет понижение роли низкоквалифицированного труда, так как его начинает заменять техника, это подводит работника к новой роли — обеспечение конкурентоспособности экономических систем. В связи с этим, помимо возрастания роли управления персоналом, вытекают существенные изменения в задачах, функциях по сравнению с классическими представлениями.

Стало необходимым внедрение новых методов управления, чтобы человеческие ресурсы могли использоваться с большей эффективностью. Общество начинает попадать в зависимость от личностных качеств работника, его пре-

данности делу, а также его компетенции. В связи с изменением роли трудовых ресурсов возникают противоречия между подготовкой рабочих кадров и уже существующим производством, до конца неизвестно, каким теперь критериям должен соответствовать квалифицированный рабочий в нынешних условиях хозяйствования.

Существует несколько видов кадрового потенциала [1]: внешний охарактеризован готовностью предприятия принять на работу сотрудника на любую должность, будь это низовая или руководящая должность. Этот метод используется организациями, которые только начинают развиваться и завоевывать рынок, так как это наиболее эффективный способ увеличения численности сотрудников. Его недостатком является высокий уровень адаптационного периода сотрудника, также возможно несоответствие занимаемой должности: например, вследствие отличного опыта ведения дел в другой компании.

Внутренний кадровый потенциал охарактеризован возможностью вступить в компанию лишь с низовых должностей, без возможности занять руководящие должности,

не пройдя по карьерной лестнице в этой компании. Этот метод формирования личного состава используется для достижения корпоративной культуры, выработки ответственности персонала и причастности к развитию организации. Его недостаток — это психологическая несовместимость, при повышении в должности работник может не обладать свойствами, необходимыми для плодотворных действий на занимаемой должности, например, отсутствие лидерских качеств на руководящей должности.

Качество трудовых ресурсов оказывает огромное влияние на конкурентоспособность организации, а также является важной сферой создания конкурентных преимуществ. В общем виде можно охарактеризовать кадровый потенциал как численность работников, их уровнем подготовки и творческий потенциал.

На наш взгляд, основной проблемой кадрового потенциала на сегодняшний день становится поиск квалифицированных сотрудников. На предприятиях вопросом увеличения потенциала работника со временем предоставляется все меньше внимания, практически отсутствуют стипендиаты. Мало где происходит улучшение квалификации работников на месте осуществления их деятельности. Известно, что имеющиеся познания в любой области требуют обновления каждые 5 лет.

Все это ведет к тому, что найти квалифицированных сотрудников все труднее. В процессе поиска рабочего организация теряет время и возможности, а также имеет издержки от адаптации нового персонала.

Чтобы решить эту проблему, нужно создавать внутреннюю систему развития кадрового потенциала.

Вот только несколько возможностей, которые откроются, если такая система будет налажена [2]:

- 1) внутренний источник работников на ключевые позиции;
- 2) сохранение одаренных сотрудников и их быстрое развитие;
- 3) квалифицированные сотрудники лучше справляются со сложными задачами;

Литература:

1. Макаренченко, М. А. Принципы формирования методики оценки кадрового инновационного потенциала организации / М. А. Макаренченко, Д. А. Лопатин // Научный журнал НИУ ИТМО. Серия «Экономика и экологический менеджмент» // Электронный ресурс. — Режим доступа: http://economics.ihtb.ifmo.ru/ru/article/6799/principy_formirovaniya_metodiki_ocenki_kadrovogo_innovacionnogo_potenciala_organizacii.htm (дата обращения: 05.05.2016).
2. Кадровый потенциал. Проблемы формирования и развития // Электронный ресурс. — Режим доступа: <http://revolution.allbest.ru> (дата обращения: 27.04.2016).

- 4) дает персоналу перспективы для дальнейшего роста;
- 5) снижение затрат, наем новых работников или их адаптация — процесс более дорогостоящий, чем развитие внутри организации.

Улучшения квалификации должно быть направлено на те навыки и качества, которые в данный момент необходимы компании, исходя из ее стратегических целей. Сначала необходимо оценить работника, после этого нужно начать формировать профессиональные качества, которые соответствуют его занимаемой должности, а также обеспечить условия труда, при которых эти качества могут быть раскрыты в полной мере.

Профессиональное развитие работника, основанное на достоверной оценке его знаний, позволяет предприятию вносить средства на подготовку персонала, которые можно понимать как долгосрочные инвестиции, вложенные в компанию. Эта оценка необходима для осуществления анализа деятельности организации и дальнейшей разработки программ развития компании, ведь каждый работник, который состоит в кадрах компании, привносит частичку кадровой культуры на предприятие (стиль отношений между сотрудниками, система ценностей и традиций).

Предприятия с высокими показателями кадровой культуры чаще всего обладают такими чертами как конкурентоспособность, благоприятная обстановка в коллективе и небольшая численность управленческого состава.

Нельзя переоценить важность управленческой составляющей, ведь человеческий потенциал является основной силой общественного прогресса. Он формируется под влиянием внешних и внутренних факторов (экономика, общественные отношения, семья и т. д.). Главы успешных западных фирм неустанно повторяют, что главный их потенциал заточен в кадрах. Насколько бы ни была хорошей идея или технологии, как бы благоприятно ни складывались внешние условия, с отсутствием квалифицированного рабочего состава эффективной работы добиться невозможно.

К вопросу о стратегическом исследовании экологически устойчивого развития экономики на основе освоения морских ресурсов

Дементьева Марина Владимировна, кандидат педагогических наук, доцент;

Е. Тин-Тин, магистрант

Южно-Уральский государственный университет (г. Челябинск)

Strategy of Sustainable Development Based on the Perspective of Marine Resources

Dementyeva M. V., Candidate of Pedagogic Science, dozent

Ye Ting-ting, Master degree student

(Department of Economic, South Ural State University, 76, Lenin Ave, Chelyabinsk, 454080, Russia)

С развитием науки и технологии Китая все большее значение приобретает экологически устойчивое развитие экономики, связанной с освоением морских ресурсов. В данной статье рассматривается настоящее положение дел в данной области, ставятся проблемы загрязнения окружающей среды и предлагаются пути их решения.

Ключевые слова: экологически устойчивое развитие; экономика; морские ресурсы; КНР; РФ; стратегия.

With the expanding of marine science and technology of China, marine economy has become an important part of the national economy. However, the sustainability of the marine resources is under unprecedented challenges although the development and utilization of the marine resource can be used to promote the national economy to a certain degree. In view of the situation and existing problems, this paper puts forward some suggestions and solutions.

Keywords: sustainable development; marine resources; China; Russia; strategy.

Introduction

Sustainable development being a new development concept and strategy, which can change confrontation between human and nature into a harmonious relationship. It requires the development of social and economic issues and must be coordinated with the utilization of resources and environmental protection [1]. Based on meeting the needs of modern people. The idea of sustainable development is in line with the economic, social and ecological system. Meanwhile, it has a revolutionary progress in the history of human development.

This study was carried out to employ practical recommendations for the rational utilization of natural resources based on the criterion of social and personal stability [2]. In China's

and Russia's national history, ocean strategy plays a very important and unique role.

Findings

This part mainly introduces three contradictions, which are some primary issues in this present situation.

— The scarcity of marine resources. Catastrophic pollution of water, air, soil and depletion of mineral deposits shows the limit of natural marine resources [3]. Take Russia's fishery resources for example, as we can see from following chart, Russia's fishing production volume has been growing rapidly in recent years. In addition, policy and capital are the most important factors that affect the development of Russian fisheries [4].

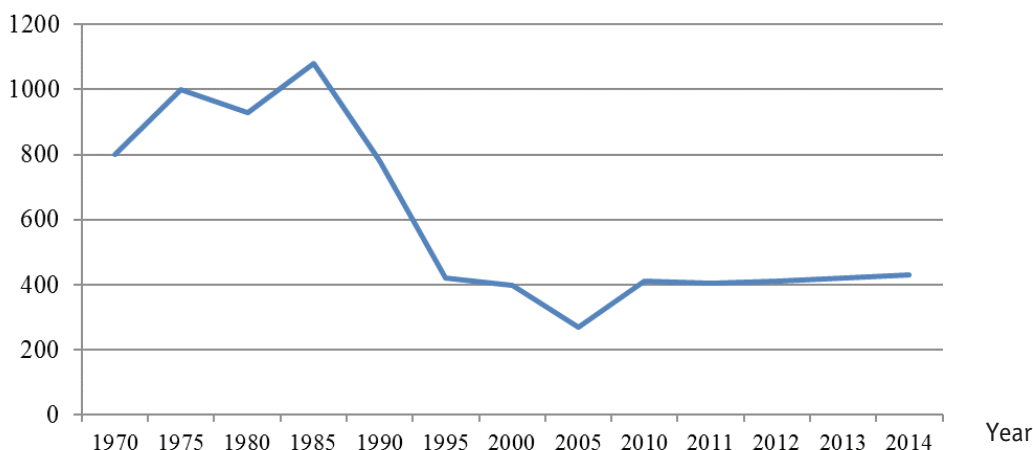


Fig. 1. Fishing Capacity/Million Tons

— The inflexible management system, including stereotypes of administration and deficient economic indicators led to huge economic contraction. In addition, formal management practices resulted in low efficiency of production, a drop in living standards and its significant differentiation across regions [5].

— The conflicts between environmental protection and economic development. On the one hand, rational person always pursue the maximum benefit even regardless of the expense of the environment [6]. On the other hand, it is impossible to ignore the threat for mankind's health and normal life.

Discussion

It is necessary strengthen the ocean consciousness and establish the development goals of marine resources, to carry out ocean campaign and build a universal marine national condition education environment. Reasonable development and utilization of marine resources are beneficial to improving the availability and protection of the marine environment [7]. Meanwhile, more attention should be paid to the increase of investment into marine science and technology.

Government and related departments ought to formulate effective plan and strategy of marine sustainable development [8]. Especially, this plan needs to be combined with national conditions as well as implemented stage by stage.

Besides, the government investment in environmental pollution control is also a very important aspect. For instance, as we can see from the following table, from 2005–2014, Chinese government poured the money into the control of environmental pollution more and more every year, but the growth rate is slow. In fact, for a long term, Chinese environment protection investment of GDP is always less than 2%. To realize the goal of environmental protection in China, in the case of maintaining rapid economic growth, the key is to ensure environmental protection put in place. Over the past 10 years of environmental protection effectively restrained the pollution of the environment rapidly. For the next 10 years, if the control of environmental pollution, will be improved environmental quality, environmental protection investment as a share of GDP should be raised to 2% — 3%, and strive to reach 3%. Industrial pollution control investment accounted for the proportion of investment in fixed assets should increase to 5% to 6% [9].

Table 1. Investment of Environmental Pollution Control in China, 2005–2014, millions RMB

Indicators	2014	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Total	9576	9037	8253	7114	7612	5258	4937	3387	2566	2388
Urban Environmental Infrastructure Construction	5464	5223	5063	4557	5182	3245	2248	1468	1315	1290
Urban Gas	574	608	552	444	358	219	199	160	155	142
Urban Central Heating Construction	760	819	798	593	557	442	328	230	224	220
Urban Drainage Construction	1196	1055	934	972	1173	1036	637	410	332	368
Urban Landscape Construction	2339	2235	2380	1992	2671	1138	824	526	429	411
Urban Environmental Sanitation	592	506	399	556	424	411	259	142	176	148
Industrial Pollution Source Management	9976511	8676647	5004573	4443610	3969768	4426207	5426404	5523909	4839485	4581909
Three-simultaneity	0	3426	2690	2112	2033	1571	2147	1367	767	640

Source: Chinese National Statistics Bureau

Conclusion

Marine resources are indispensable for the marine economy. Nevertheless, people always ignore the importance of environment and natural resources in order to get economic profits. Implementation of the sustainable devel-

opment of the marine economy is the ultimate goal of the development of the marine economy [10]. The limitation of marine resources and the inclusion of the marine environment require that every country should make a reasonable strategy of marine sustainable development.

Reference:

1. Hill, J. Environmental, economic, and energetic costs and benefits of biodiesel and ethanol biofuels / J. Hill, E. Nelson, D. Tilman, et al. // Proceedings of the National Academy of Sciences. — 2006. — 103 (30). — pp. 11206–11210.
2. Barbier, E. B. The conditions for achieving environmentally sustainable development / E B Barbier, A. Markandya // European Economic Review. — 1990. — 34 (2), pp. 659–669.

3. Hopwood, B. Sustainable development: mapping different approaches / B. Hopwood, M. Mellor, G. O'Brien // Sustainable development. — 2005. — 13 (1). — pp. 38–52.
4. Hilborn, R. D., Reflections on the success of traditional fisheries management [J] / R. Hilborn, D. Ovando // ICES Journal of Marine Science: Journal du Conseil. — 2015. — fsu034.
5. Zheng, D, Environmental ethics and regional sustainable development / D. Zheng, E. Dai // Journal of Geographical Sciences. — 2014. — 22 (1). — pp. 86–92.
6. Lan, G. Study on Construction and Application of Indexes System of Sustainable Development / G. Lan. — Tianjin University, 2004.
7. Rajagopal, D. Review of environmental, economic and policy aspects of biofuels / D. Rajagopal, D. Zilberman // World Bank Publications. — 2007.
8. Lucas, R. On the Mechanics of Economic Development / R. Lucas // Journal of Monetary Economics. — 1988. — 22 (1). — pp. 3–12.
9. Wang, F. Study on the Indicator System and Appraisal for Sustainable Development of Resource — based City / F. Wang. — Daqing Petroleum Institute, 2006.
10. Munro, D. A. Caring for the earth: a strategy for sustainable living / D. A. Munro, M. W. Holdgate // International Union for the Conservation of Nature and Natural Resources. — 1991.

Анализ развития экономики региона (на примере Шанхая и дельты реки Янцзы)

Дементьева Марина Владимировна, кандидат педагогических наук, доцент;

Хао Мин, магистрант

Южно-Уральский государственный университет (г. Челябинск)

Analysis of regional economic development situation in Shanghai and Yangtze River delta

Dementyeva M. V., Candidate of Pedagogic Science, dozent

(Department of Economic, South Ural State University, 76, Lenin Ave, Chelyabinsk, 454080, Russia)

Hao Ming, Zhejiang Ocean University, Zhou Shan City, Zhejiang Province, China

Master of South Ural State University, Regional economy, +79822884839

Данная статья посвящена анализу развития экономики региона, включающему в себя Шанхай и города дельты Янцзы. Выявлены проблемы и предложены некоторые пути их решения.

Ключевые слова: экономика Шанхая, развитие ситуации, региональная экономика, дельта реки Янцзы, преобразования в экономике.

The city economic circle which regards Shanghai as the dragon head, the south of Jiangsu province and the north of Zhejiang province as two wings, which includes fifteen cities bigger than prefecture cities in Shanghai, Jiangsu and Zhejiang, is becoming the engine of economic development of China. Thus, deep analysis of the economic development situation of the dragon head of Yangtze River delta city economic circle and correct understanding of the regional economic development situation in Yangtze River delta play the instructive role in making scientific economic development strategies and countermeasures for the related province and municipality.

Key words: Shanghai economy; development situation; regional economy in Yangtze River delta; Economic transformation

Regional economics is the use of point of view of economics, research in different regions changes in domestic economic development, comprehensive application of space science organizations and their mutual relations. In China, Yangtze River Delta city economic circle in the national economy plays an important role as an important

engine for China's economic development. Especially in 2010 Shanghai bid for the World Expo, it provides a rare historical opportunity for the Yangtze River Delta region development [1]. In this historical context, with Shanghai as a leader, to Jiangsu and Zhejiang for the two wings, and jointly promote regional economic integration, and build a

strong overall competitiveness of the Yangtze River Delta economic region, build China's economic center, and gradually became the common goal of Jiangsu, Zhejiang provinces and Shanghai city, and turned into an important national strategy.

1. Favorable economic Development Conditions in Shanghai and Yangtze River delta

There are some favorable national policies. Early in 1982, China sounded the clarion call of reform and opening, national leaders put forward that "With Shanghai as the center, including Ningbo, Nanjing, Suzhou and Hangzhou to establish the Yangtze River delta economic circle" [2]. After each discussion session, it was gradually deepening, until recent years, the "Eleventh Five-Year" plan. And the infrastructure is almost complete, construction of airports, ports, rail transport and other major infrastructure to enhance the competitiveness of the city had a direct, significant impact [3].

With China's reform and opening as well as joining the WTO, more and more people recognize the face of international market challenges. There are not only businesses, but more important the government. Chinese governments at all levels face such opportunities and challenges, how to adjust their administrative philosophy as soon as possible to reform the current administrative system, improve their administrative functions, and change management, as many scholars study [4].

2. Analysis of Shanghai and Yangtze Delta Economic Development status

First, with Shanghai as the center of the Yangtze River Delta urbanization, marketization and internationalization processes are accelerated noticeably, burst out of the strong economic growth momentum, it has become one of the regions in China and Asia which is the most active and competitive [5]. Second, in recent years, the Yangtze River Delta regional began thinking of the strategy regional cooperation and greatly enriched the connotation of the Yangtze River Delta region, the linkage of economic development and integration to further accelerate the momentum. Third, "Yangtze River Delta" development in China plays an important role in economic development through closer industrial linkages, the formation of integrated development pattern, as an inevitable trend, "Yangtze River Delta" economic development in urban areas, so regional industrial system has gradually been formed [6].

Yangtze River Delta regional economic integration from the region, has unique conditions. Course description of world economic development, urban centers, and large metropolitan, regional economic integration is to maximize the benefits of economic development [7]. We can see from 2010 National hundred counties (cities, districts) ranked in the top 20 (Table 1), which belong to the Yangtze River Delta area which reached as many as 17. The level of regional economic development can be seen in general.

Table 1. National hundred counties (cities, districts) the top twenty rankings

Nº	Name	Composite Index	Level of development	Development activity	Development potential
1	Shunde	99.84	105.93	95.454	75.131
2	Kunshan City	96.676	103.134	99.619	66.458
3	Jiangyin City	95.812	102.645	87.090	70.892
4	Zhangjiagang City	95.498	103.383	89.681	64.77
5	Changshu City	95.286	103.047	92.593	63.285
6	Nanhai	93.074	98.825	80.940	74.688
7	Xiaoshan City	85.632	91.068	85.861	61.285
8	Wujin	84.703	89.213	83.604	64.881
9	Wujiang City	82.098	84.614	98.289	60.991
10	Shaoxing County	81.998	84.668	92.102	63.530
11	Nanhui	80.139	83.151	82.823	64.474
12	Fengxian	79.938	83.106	86.377	61.461
13	Yinzhou	79.482	81.358	94.138	61.956
14	Taicang	78.348	80.394	99.292	56.856
15	Yixing	76.391	78.829	78.320	63.721
16	Cixi city	75.437	76.630	88.801	61.673
17	Yiwu City	74.765	76.273	84.264	61.785
18	Jinjiang City	73.551	75.436	78.333	61.653
19	Yuyao City	72.580	72.090	94.550	61.795
20	Yuhang	72.408	74.005	81.435	59.331

3. The issues and challenges that regional economic development have faced

Meanwhile, the impact of the region unresolved structural problems with the international financial crisis are intertwined, difficult to increase the further development of the Yangtze River Delta region, some deep-seated contradictions and problems need to be solved. Cities development orientation and division of labor within the region is not reasonable, yet the overall regional advantages into full play; transport, energy, telecommunications and other major infrastructure has not yet formed an effective support and cohesion. Promotion of the rational flow of factors of institutional environment and market system needs to be improved; industry level is not high, modern service industry development is lagging behind, industry standards and services also need to be improved; independent innovation capability is not strong enough, still need to improve the international competitiveness; land, energy scarcity, resources environmental constraints increasingly evident; unbalanced social development, urban and rural areas have a large gap between the level of public services; aspects of administration, social management system reform is not in place, the reform of the crucial task remains arduous [8].

4. Measures to solve the economic problems of the region

They are the following. To form an effective mechanism, and adhere to the principle of regional economic and social environment for sustainable development. To develop guidelines to improve the effectiveness of socio-economic regulation of environmental sustainability in the region [9]. To optimize the overall layout to Shanghai for the development of the core, to promote coordinated regional development, improve and upgrade urban functions of various types, improve the technological innovation capability.

5. Summary

Overall, the essence of the integration process of regional economic development is the social and economic development of a regional system engineering [10]. therefore, to promote economic development in the Yangtze River Delta regional integration process should also be taken into account in many aspects, especially in the regional leading industries and basic industries development, regional unified market construction, development of point-axis development and regional urban areas between the main cities of the network pay attention to strengthening coordination and communication.

References:

1. Guoquan, C. Research on the relationship between local governments in the Yangtze River Delta integration process, symposium on Public Management in the Yangtze River Delta integration process / C. Guoquan, L. Yuanlin. — Zhejiang University, 2014.
2. Hongshen, GAO. Regional Economics (first edition) / GAO Hongshen. — Beijing: China Renmin University Press. — 8. — 2012.
3. Yining, Li. Regional economic development of new ideas — unbalanced development of China's social modernization process and the Countermeasures (first edition) / Li Yining. — Beijing: Economic Daily Press. — 1. — 2014.
4. Haiming, S. China Regional Economic Development Report / S. Haiming, Z. Xiaolei. — Shanghai: Shanghai University of Finance and Economics Press. — 4. — 2013.
5. Owen, E. H. Introduction of Public Administration / E. H. Owen. — Beijing: China Renmin University Press. — 9. — 2013.
6. Sihua, L. Sustainable Development of Regional Economy / L. Sihua. — Beijing: China Environmental Science Press. — 2. — 2012.
7. Yinxing, H. Models and mechanisms of the Yangtze River Delta Economic Development / H. Yinxing, L. Zhibiao. — Beijing: Tsinghua University Press. — 4. — 2013.
8. See, B. G. The Future of Governing: Four Emerging Models / B. G. See. — University Press of Kssas, Lawrence, KS, 2010.
9. China Urban Competitiveness Report [M]. — Beijing: Social Sciences Academic Press, 2014.
10. Zhibiao, L. Yangtze River Delta regional economic integration [M] / L. Zhibiao. — Beijing: People's University Press, 2010.

Совершенствование оценки объекта залога в целях ипотечного кредитования

Лаврова Мария Игоревна, старший преподаватель;
Худорошкова Мария Анатольевна, студент
Южно-Уральский государственный университет (г. Челябинск)

В статье рассматриваются определение стоимости заложенного имущества и связь рыночной и ликвидационной стоимости при оценке ипотеки (залога), анализированы основные недочеты оценки залогового имущества в целях ипотечного кредитования и предложены пути ее совершенствования.

Ключевые слова: ипотечное кредитование, ликвидационная стоимость, рыночная стоимость, оценка предмета залога.

В современной практике кредитования и в действующем законодательстве Российской Федерации стоимость предмета залога не обладает однозначной трактовкой ни в практике кредитования, ни в научной литературе. Так, в действительности оценщики для определения стоимости имущества, служащего обеспечением исполнения обязательств, одновременно определяют «рыночную стоимость» и «ликвидационную стоимость» [1, 2, 3].

В связи с тем, что залоговое имущество по своей природе является уникальным, способы расчета стоимости, как рыночной, так и залоговой являются проблематичными, что приводит к непрекращающейся дискуссии. В банковской деятельности залог является наиболее распространенным способом обеспечения обязательств при долгосрочном кредитовании. В результате, определение действительной стоимости предмета ипотеки является одной из главных проблем на сегодняшний день в банковской деятельности [1].

Так в профессиональной независимой оценке приобретаемого в ипотеку жилья заинтересован и кредитор и заемщик, так как залог является гарантией исполнения обязательств и его стоимость влияет на условия кредитования: размер выдаваемой ипотеки; максимальный срок предоставления ссуды; норму ставки кредита. В следствии этого, оценка залогового имущества является одним из требований оформления ипотечного кредита в соответствии с Федеральным законом № 102-ФЗ «Об ипотеке» [1, 5].

Особенностью предмета залога является его оценка в случае невозврата кредитных средств и необходимости обращения взыскания заложенного имущества. В случаях неисполнения обязательств по кредитным платежам, рассчитывается, как правило, ликвидационная стоимость. Данная величина представляет собой наиболее реально допустимую цену отчуждения объекта оценки за меньший срок экспозиции, чем в рыночных условиях. Таким образом, при оценке предмета залога необходимо уделять внимание, не только рыночной стоимости, но и ликвидационной [4].

Отличие ликвидационной стоимости от рыночной состоит не только в наиболее коротком периоде экспозиции, но и в вынужденности совершения сделки [2].

Ликвидационная стоимость направлена на кратчайшее погашение задолженности, поэтому необходимо знать, по какой цене будет реализовано залоговое имущество, и когда будет произведен окончательный расчет [3].

Особенно важную роль играет ликвидационная стоимость в условиях современного ипотечного кредитования. На сегодняшний день российское ипотечное кредитование переживает не лучшие времена в связи с финансово-экономическим кризисом в России, начавшимся в 2014 году, вызванный валютным кризисом, западными санкциями и т.д. Ухудшение макроэкономической ситуации и резкий рост ключевой ставки Банка России в конце 2014 года явилось причиной резкого сокращения предложения ипотечных продуктов на финансовом рынке (рис. 1). Однако государственное субсидирование ипотечного кредитования и снижение ключевой ставки Центрального Банка России позволили кредиторам уменьшить ставки по ипотечным программам с высоких уровней (18–20 %) до приемлемых (14–15 %) [7].

При этом ипотечный рынок только за 2015 год, несмотря на государственную поддержку, потерял как минимум 2 % суммарного прироста. Аналитики отмечают, что в 2015 году лишь 10 процентов заемщиков были готовы оформить ипотечный кредит против 40 % в прошлом году. Основные причины: большая сумма переплаты, высокие процентные ставки, а также неуверенность в будущем доходе. В результате, кредиторы стали более внимательно оценивать своих потенциальных заемщиков, понимая все риски невозврата.

Согласно прогнозам экспертов, доля ипотечных кредитов в общем кредитном портфеле российских банков в 2016 году может вырасти примерно на 10,2 %. Также в соответствии со Стратегией развития ипотечного жилищного кредитования в Российской Федерации до 2020 года доля сделок с ипотекой на рынке жилья должна вырасти до 27 % в 2017 году и составить 30 % в 2020 году.

Так уже в I квартале 2016 года российские банки выдали более 118,6 тыс. новых ипотечных кредитов на сумму 189,5 млрд руб. «Средний чек» по ипотеке увеличился на 1,598 тыс. руб. против 1,536 тыс. руб. в I квартале 2015 года.

Однако, на данный момент в России все еще продолжается сложная геополитическая обстановка, в связи с обострением политического давления, запрета на доступ российских компаний к мировому финансовому рынку, резкая девальвация рубля в декабре 2014 г., снижение экономического роста и благосостояния граждан РФ. Также в 2015 году отрицательные тенденции проявились в спаде

цен на нефть, в свободном курсе рубля, прогрессирующей инфляции. Многие предприятия становятся банкротами, снижается заработная плата, повышаются цены, люди те-

ряют высокооплачиваемую работу, что, безусловно, способно снизить возможность исполнения обязательств заемщика по ипотечному кредиту.

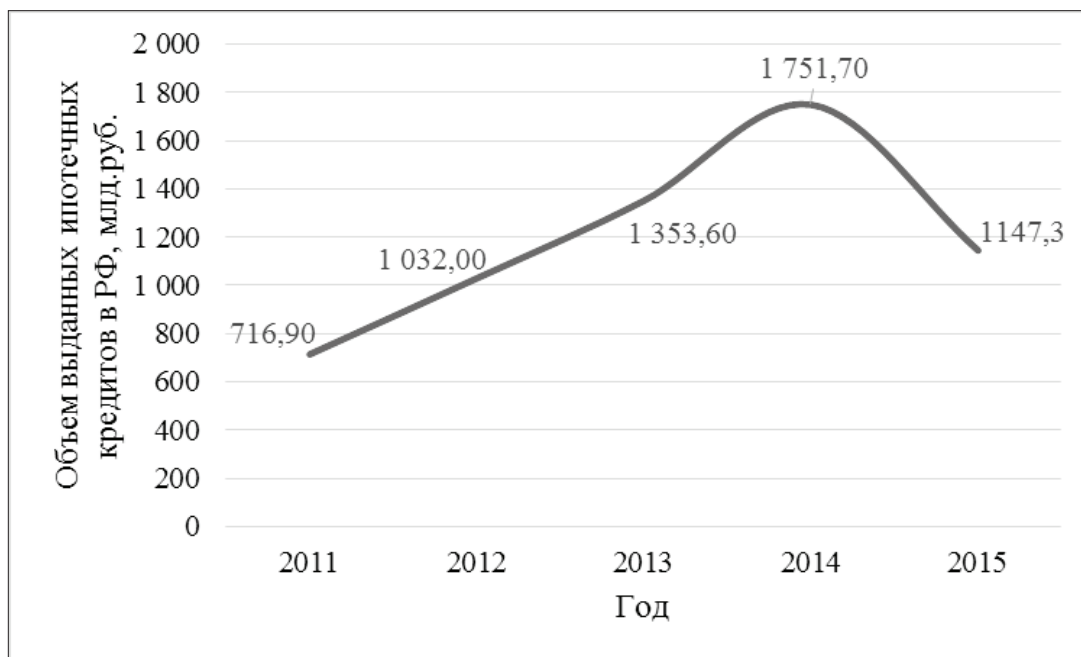


Рис. 1. Объем выданных ипотечных кредитов в Российской Федерации

В результате текущих экономических потрясений, кроме того, что в 2015 году банки РФ выдали почти на треть меньше ипотечных кредитов, чем в прошлом (см. рис.1), рост просроченной задолженности достиг рекордного показателя в 58 %. В абсолютных цифрах просрочка достигла 132 млрд.руб. Как результат, каждый 25-й кредит в сегменте ипотечного кредитования является просроченным. В прошлом году просрочку имел каждый 30-й кредит. Данная ситуация в основном сложилась в результате общего ухудшения экономической ситуации в России. При этом по данным коллекторских агентств, ипотечные заемщики в среднем отдают около 40 % своих доходов на погашение кредита [7].

Серьезный толчок в сложной экономической ситуации, повлекший огромную волну просрочек по ипотеке осуществили непосредственно сами кредитные учреждения, значительно смягчив требования к ипотечным заемщикам. Так в условиях рыночной конкуренции стремление банка привлечь новых клиентов, создавая наиболее заманчивые условия, глобально снизили качество залогового портфеля. Результатом такой кредитной политики явилось то, что банк не в силах эффективно воздействовать на клиента, и тем самым риск невозврата кредитных средств увеличивается, что в свою очередь отрицательно сказывается на деятельности банка. В итоге таких действий многих банков России на начало 2016 года с рынка ушло уже порядка 70 кредитных организаций.

В итоге анализа сложившейся ситуации, банки стали более настороженно относиться не только к платеже-

способности потенциальных заемщиков, но и уделять особое внимание залому, возникающему при ипотечном кредитовании, создавая определенные критерии к кредитным объектам недвижимости и соответственно к оценке их стоимости.

Таким образом, при оценке заложенного имущества необходимо применять обоснованные методики для правильного определения величины залоговой стоимости с учетом ее вида, который будет определяться в результате оценки: рыночная и (или) ликвидационная стоимость.

На практике, оценка предмета залога с учетом только рыночной стоимости при дисконтировании на дату взыскания искажается, что приводит ко многим проблемам и противоречиям, таким как: величина начальной продажной стоимости не сможет покрыть все убытки банка [6]. Следовательно, кредитным учреждениям следует ужесточать требования к оценке залога, для того чтобы обеспечить защиту своих коммерческих интересов не только в момент выдачи кредита, но и предусмотреть свои возможные убытки в будущем. Указанное способна обеспечить оценка предмета залога с учетом его ликвидационной стоимости.

Раскрытые выше вопросы акцентируют внимание банков на величину ликвидационной стоимости залога, учет которой позволит снизить кредитные риски при ипотечном кредитовании.

Мы предлагаем ее обязательно рассчитывать и применять соотношение разницы между рыночной и ликвидационной стоимостью в качестве коэффициента снижения/повышения ставки ипотечного кредитования.

Таблица 1. Градация ставок в зависимости от соотношения рыночной и ликвидационной стоимости предмета ипотеки

Разница между рыночной и ликвидационной стоимостью ипотеки, %	Ставка, %	Дисконт, %	Надбавка, %
От 21%		-	0,5
От 20 до 18	14	0,5	
От 17 до 15	14	0,7	
От 14 до 12	14	0,9	
От 11 до 9	14	1	

В итоге снижения банковского риска в отношении определения стоимости залога за счет снижения/повышения ставок кредитования, кредитное учреждение способно предоставить более лояльные условия жилищных кредитов.

Также для минимизации риска банка, который возникает в связи с значительными различиями рыночной и ликвидационной стоимости предмета ипотеки, можно изменять и срок погашения обязательств.

Таблица 2. Градация срока ипотечного кредита в зависимости от соотношения рыночной и ликвидационной стоимости залога

Разница между рыночной и ликвидационной стоимостью ипотеки, %	Срок, лет	Дисконт, лет	Надбавка, лет
От 21%	1–30	15	-
От 20 до 18	1–30	12	-
От 17 до 15	1–30	10	-
От 14 до 12	1–30	8	-
От 11 до 9	1–30	-	5

Данные методических таблиц со шкалой понижения/повышения ставки кредитования и его срока основана на градации, принятой в ипотечном кредитовании. Так, например, если потенциальным заемщиком предоставлен неполный пакет документов, то срок кредитования урезается вдвое.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что расчет ликвидационной стоимости необходим как инструмент варь-

ирования и нахождения оптимальной ставки и срока ипотечного кредита в целях минимизации банковских рисков и повышения экономической эффективности денежных средств заемщика. При этом необходимо разработать инструмент градации ставок и (или) срока ипотечного кредитования в зависимости от соотношения ликвидационной и рыночной стоимости.

Литература:

1. Федеральный закон Российской Федерации № 102 — ФЗ «Об ипотеке (залоге недвижимости)» // Консультант Плюс [Электронный ресурс]. — Режим доступа: http://www.consultant.ru/popular/ipot/68_1.html (дата обращения: 10.05.2016).
2. Федеральный закон Российской Федерации № 135-ФЗ «Об оценочной деятельности в Российской Федерации» // Консультант Плюс [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc; base=LAW; n=182889; fld=134; from=163974-8; rnd=177853.0719810374038175;; ts=01778535587621668519194> (дата обращения: 10.05.2016).
3. Приказ Министерства экономического развития РФ от 20 мая 2015 г. № 298 «Об утверждении Федерального стандарта оценки «Цель оценки и виды стоимости (ФСО № 2)» // Консультант Плюс [Электронный ресурс]. — Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_180061/ (дата обращения: 06.05.2016).
4. Есипов, В. Е. Ипотечно-инвестиционный анализ. Учебное пособие / В. Е. Есипов. — Санкт-Петербург: СПбГУЭФ, 2013. — 206 с.
5. Иванов, В. В. Все об ипотеке / В. В. Иванов. — М.: МТ-Пресс, 2014. — 346 с.
6. Соколинская, Н. Э. Учет и анализ краткосрочных и долгосрочных кредитов / Н. Э. Соколинская. — М.: Консалт-банк, 2012. — 200 с.
7. Статистические данные ипотечного кредитования Информационно-Аналитического портала «Русипотека» [Электронный ресурс] — Режим доступа: <http://rusipoteka.ru/> (дата обращения: 07.05.2016).

Проблемы развития ипотечного кредитования в России

Лаврова Мария Игоревна, старший преподаватель;

Худорошкова Мария Анатольевна, студент

Южно-Уральский государственный университет (г. Челябинск)

В статье рассматривается актуальная тема развития ипотечного кредитования в России. Анализируются основные направления его совершенствования и проблемы в современных условиях. Определена роль государства в системе жилищного кредитования.

Ключевые слова: ипотечное кредитование, ипотека, жилищный вопрос.

Рынок ипотечного кредитования в России является довольно молодым по сравнению с другими западными странами. С 2005 года российский ипотечный рынок вступил в стадию активного роста, и объем выдачи жилищного кредитования составил 60 млрд рублей. С указанного периода по настоящее время ипотечный банковский продукт стал одним из самых наиболее доступных и реалистичных способов решения жилищной проблемы в России [6, 8].

Ипотека по своей специфике может быть признана в качестве единственного эффективного механизма поддержания спроса на жилье. Дальнейшее совершенствование ипотечного кредитования представляется крайне важным и необходимым для государственной жилищной политики, целью которой является достижения эффективности функционирования рынка жилья. Увеличение объемов жилья

тесно связано с созданием рабочих мест, что в свою очередь положительно влияет на экономику страны, а также влияет на развитие конкуренции в области строительства и на рынке ипотечного кредитования [1, 2, 7].

В настоящее время жилищный вопрос и устройство ипотечного кредитования признаны остроактуальными. Это одна из крайне значимых социально-экономических проблем в России. Целью совершенствования жилищного кредитования трактуется обеспечение возможности приобретения жилой площади с помощью собственных и заемных средств для 50 % семей к 2020 году [5, 8].

В 2015 году россияне оформили 590 тыс. ипотечных кредитов, и по количеству займов падение составило 35 %. Впервые за последние пять лет объемы выданных жилищных кредитов показали отрицательную динамику.

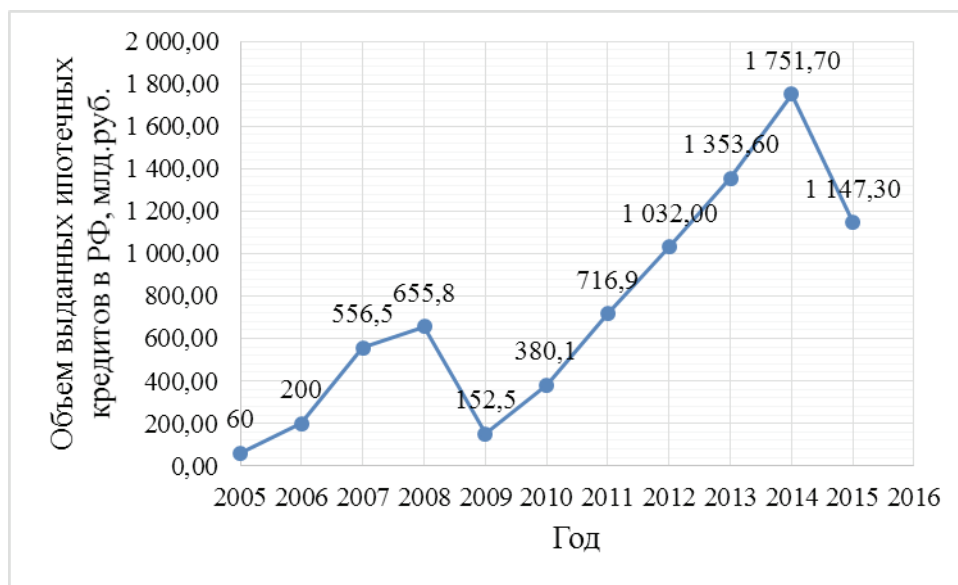


Рис. 1. Динамика объемов выданных ипотечных кредитов в России в 2005–2015 гг., млрд руб.

Основанием данного регресса на рынке ипотечного кредитования России послужила сложная геополитическая ситуация, начавшаяся с 2014 года, снижение цен на нефть, высокий уровень инфляции, девальвация российского рубля, снижение уровня доходов населения, и повышение ключевой ставки с 10,5 % до 17 % годовых [8].

Снижению темпов падения объемов выданных ипотечных кредитов поспособствовала государственная программа субсидирования ставок, по которой заемщик имеет

возможность взять ипотеку по фиксированной ставке 12 % [4, 5]. Из 590 тыс. жилищных кредитов по этой программе взяли 150 тыс. займов, это почти треть от общего количества. В денежном эквиваленте ипотека с господдержкой достигла отметки в 265 млрд руб. [8].

Программа господдержки жилищного кредитования стартовала весной 2015 года по причине резкого удорожания ипотеки ввиду повышения ключевой ставки ЦБ. Согласно условиям программы, получить ссуду по льготной

ставке в 12 % можно только при условии покупки недвижимости на первичном рынке. При этом величина первоначального взноса должна быть не менее 20 % от стоимости недвижимости. Данная программа действует до 1 января 2017 года [4, 5].

На сегодняшний момент средняя ставка по рублевой ипотеке составляет 15–17 % при оформлении страховки, 19–20 % для заемщиков, которые отказываются от добровольного страхования. Год назад усредненная ставка ипотечных займов составляла 12 %.

Программа государственной помощи уже внесла весомый вклад в развитии ипотечного кредитования. Так за 2 года действия данной программы субсидирования ипотечной ставки выдано 270,6 тыс. кредитов на сумму 484,7 млрд руб. Кроме того, уже за март 2016 года банки выдали кредиты на 37 млрд руб. в рамках субсидирования

ипотечной ставки. По оценкам Министерства Финансов, средняя динамика выдачи льготной ипотеки будет варьироваться на уровне 40–50 млрд руб. в месяц. В целом ожидается, что за 2016 год кредитные учреждения выдадут по программе господдержки 500–600 млрд руб. кредитных средств.

Однако в условиях текущей нестабильной ситуации в экономике, российская система ипотечного кредитования, наиболее обеспеченного залоговым имуществом, начинает набирать обороты, и неизбежно возникают различные проблемы доступности и уровня возвратности ипотечных кредитов, которые необходимо оперативно решать. Так в результате текущих экономических потрясений, рост просроченной задолженности по итогам 2015 года достиг рекордного показателя в 58 %. В абсолютных цифрах просрочка достигла 132 млрд руб.

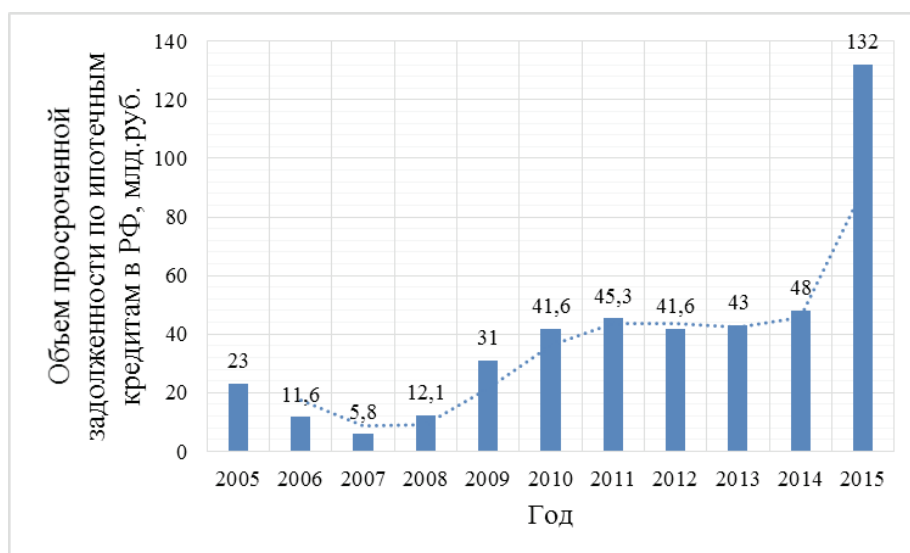


Рис. 2. Динамика объемов просроченной задолженности по ипотечным кредитам в России в 2005–2015 гг., млрд руб.

Но для решения любой проблемы, необходимо первоначально выяснить причины ее возникновения. На данный момент в нашей стране ипотечное кредитование находится в стадии развития, и поэтому пока не способно в полной мере оказывать доступную помощь гражданам в разрешении проблем с жильем [6]. Это происходит по нескольким причинам, из которых можно выделить наиболее значимые, основные:

- 1) снижение уровня и без того низкой платежеспособности населения;
- 2) стабильно растущий уровень инфляции;
- 3) неустойчивая ситуация в экономике;
- 4) недоступная большинству завышенная стоимость ипотечного продукта;
- 5) наличие монопольных игроков на рынке ипотеки;
- 6) недостаток реально работающих социальных ипотечных программ;
- 7) проблемы, связанные с миграционной политикой.

Пути решения данных проблем заключаются в следующем:

1. Снижение средневзвешенной ставки по ипотечным кредитам и увеличение среднего срока кредитов.
2. Создание различных программ государственной помощи отдельным категориям граждан Р. Ф.
3. Привлечение долгосрочных ресурсов на ипотечный рынок.
4. Повышение уровня конкуренции на рынке жилищного кредитования.
5. Продвижение региональных рынков ипотечного кредитования

Для реализации выше поставленных способов решения современных проблем жилищного кредитования необходимо:

- снизить маржу кредиторов, в том числе операционные расходы и уровень кредитного риска;
- реализовывать мероприятия по улучшению инвестиционного климата в Р. Ф.;

- упростить структуру и требования выпуска ипотечных ценных бумаг;
- повысить эффективность деятельности всех участников инфраструктуры рынка жилищного кредитования;
- разработка в России специальных программ ипотечного жилищного кредитования и поддержки заемщиков, оказавшихся в сложной финансовой ситуации;
- создание дифференцированного территориального подхода к развитию ипотечного кредитования в зависимости от типа рынка жилья;
- в кризисные периоды необходимо активное применение инструментов повышения ликвидности банковской системы, доступных Центральному банку РФ., включая кредитование под залог ипотечных

ценных бумаг, операции РЕПО с ипотечными ценными бумагами [3, 7].

Подводя итоги, можно сказать о том, что в России все еще много проблем, замедляющих совершенствование ипотеки. А решение проблем ипотечного кредитования — это комплексная задача, касающаяся различных сфер экономики, политики, социального, строительного и миграционного сектора, расширение банковских продуктов и т. д. Для разрешения всех трудностей требуется длительное время.

При этом всем будущее российского ипотечного кредитования выглядит достаточно оптимистично, и рано или поздно экономика в России обязательно дойдет до того уровня, когда ипотечное кредитование в равной степени будет выгодно и банкам, и широкому кругу населения.

Литература:

1. Жилищный Кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 № 188-ФЗ (ред. от 31.01.2016).
2. Федеральный закон Российской Федерации № 102 — ФЗ «Об ипотеке (залоге недвижимости)» от 16.07.1998 № 102-ФЗ (ред. от 05.10.2015).
3. Федеральный закон РФ № 395-1 «О банках и банковской деятельности» от 02.12.1990 (ред. от 05.04.2016).
4. Постановление Правительства РФ от 13.03.2015 № 220 (ред. от 29.02.2016) «Об утверждении Правил предоставления субсидий из федерального бюджета российским кредитным организациям и акционерному обществу «Агентство по ипотечному жилищному кредитованию» на возмещение недополученных доходов по выданным (приобретенным) жилищным (ипотечным) кредитам (займам)».
5. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 8 ноября 2014 г. № 2242-р «Об утверждении стратегии развития ипотечного жилищного кредитования в Российской Федерации до 2020 года».
6. Копейкин, А. Б. Развитие ипотечного кредитования в Российской Федерации / А. Б. Копейкин, Н. Н. Рогожина, Н. Б. Косарева. — М.: Дело, 2012. — 256 с.
7. Лаврушин, О. И. Банковское дело: учебное пособие / О. И. Лаврушин. — 11-е изд. — М.: КноРус, 2014. — 800 с.
8. Проскурякова, Н. А. Ипотека в Российской империи / Н. А. Проскурякова. — М.: Издательский Дом Высшей школы экономики, 2014. — 737 с.

Особенности ценообразования в холдинговых структурах

Просвирина Ирина Игоревна, доктор экономических наук, доцент;

Вязников Сергей Александрович, магистрант

Южно-Уральский государственный университет (г. Челябинск)

В статье рассматриваются особенности бизнес-моделей холдинга, приводящие к возникновению трансфертного ценообразования. Отражено понятие трансфертной цены, способа её расчета и выполняемые задачи. Описываются варианты использования трансфертных цен для целей налоговой оптимизации.

Ключевые слова: холдинг, головная компания, трансфертная цена, трансфертное ценообразование, методы ценообразования, налоговое законодательство.

В настоящее время организация бизнеса все чаще принимает форму холдинга. Холдинг — система юридических лиц, находящихся под управлением одного из участников головной компании. Головная компания на основе права определяет решения, принимаемые другими представителями холдинга.

Основные принципы деятельности и виды холдингов определены в проекте ФЗ «О холдингах» [7]. В практике встречаются разные виды холдингов. По варианту контроля выделяют имущественный холдинг, когда холдинговая компания является владельцем контрольного пакета акций дочерней компании, и договорной холдинг, когда

холдинговая компания не обладает контрольным пакетом акций, а контроль дочерней компании осуществляется на основе договора между холдинговой компанией и дочерним предприятием.

По взаимосвязи компаний в производственной последовательности выделяют интегрированный холдинг, когда предприятия в холдинге связаны между собой производственной цепочкой, и конгломератный холдинг, когда деятельность дочерних компаний ведется в различных направлениях, не связанных единым технологическим процессом.

По величине взаимного влияния компаний внутри холдинга встречаются классические холдинги, если головная компания управляет дочерними, а дочерние, в свою очередь, обладают лишь малыми долями общего пакета акций холдинговой компании, и перекрестные, если предприятия, входящие в состав холдинга, владеют контрольными пакетами акций друг друга, а дочерняя фирма контролирует деятельность головной.

Когда в холдинге на внутригрупповые обороты приходится большая часть затрат и реализации, возникает система трансфертного ценообразования, Трансфертная цена — это цена, по которой товары и услуги поставляются между подразделениями компании. Трансфертное ценообразование является важным объектом управленческого учета доходов и расходов в холдингах [3].

Трансфертное ценообразование должно разрешать следующие задачи:

- предоставлять руководству предприятий для обоснования управленческих решений;
- обеспечивать согласованность целей предприятий и группы в целом;
- давать предприятиям независимость в принятии решений;
- проводить объективную оценку деятельности предприятий;
- перераспределять прибыль между предприятиями (для этого организуются центры прибыли, в одном из которых концентрируются финансовые ресурсы для их дальнейшего перераспределения в зависимости от задач холдинга в целом) [4];
- налоговая оптимизация.

В практике используют следующие способы расчета трансфертных цен:

- на базе рыночных цен;
- на базе расходов производства;
- на базе договорных трансфертных цен, сформированных под воздействием обстановки на рынке и затрат на изготовление продукции.

Метод, базирующийся на рыночной цене продукции, рассматривает продукцию, поставляемую между подразделениями, аналогом полуфабриката. Товар поставляющего подразделения получающему называют полуфабрикатом, в отличие от продукции, поставляемой предприятиям вне холдинга, которая называется конечной. Полуфабрикат

подвергают обработке, и он образует часть затрат получающего подразделения. Если имеется рыночная цена на полуфабрикаты, формирование трансфертных цен происходит по подобным товарам на внешнем рынке.

Метод трансфертного ценообразования, ориентированный на расходах производства, используется при отсутствии рыночных цен. Трансфертные цены на базе расходов производства могут определяться на основе:

- полных фактических затрат;
- нормативных затрат;
- переменных затрат.

Налоговое положение холдингов также имеет отличия от отдельных юридических лиц. Первоначальный подход, применявшийся в России до внедрения Налогового кодекса, не содержал норм, регулирующих механизм признания предприятий зависимыми для целей налогообложения. Второй подход, реализованный в НК РФ, признает присутствие связи между участниками консолидированной группы. В пределах подхода, как указывает Л. П. Грундел, можно выделить такие аспекты, как негативный и позитивный [1]. Позитивный аспект включает в себя предоставление права членам холдинга на полное или частичное избавление от налогообложения некоторых финансовых операций между взаимозависимыми лицами. Негативный аспект представляет из себя выработку налоговым законодательством мер, противодействующих различным формам сокращения налоговых гарантий (в том числе трансфертное ценообразование), применяемым в рамках холдинга. Третий аспект состоит в привнесении холдингу статуса обобщенного налогоплательщика и в формировании порядка обобщенного налогообложения.

В России компании чаще всего используют трансфертные цены следующими способами [5]. Первый способ подразумевает продажу продукции посреднику, который является дочерней компанией головной компании, при этом дочерняя компания зарегистрирована в области, где действует льготное налогообложение. Дочерняя компания является посредником, который занимается перепродажей товара по цене выше закупочной, в итоге получая прибыль. Так как по месту регистрации дочерней компании действует льготное налогообложение, то выгода получается двойная, в итоге прибыль дочерней компании от продажи товара превышает прибыль если бы головная компания продавала этот товар. Выгода применения трансфертных цен видна сразу.

Второй способ ориентирован на то, что производителем товара является зарубежная фирма, которая продает товар оптовому покупателю в России, и которая, в свою очередь, является дочерней компанией. Дочерняя компания приобретает продукцию по сниженной цене, существенно уменьшая таможенные пошлины при ввозе товара.

Такие способы приводят к снижению налогов на прибыль и НДС, вызывая повышенное внимание проверяющих органов к деятельности крупных компаний и холдингов при применении трансфертного ценообразования.

Сделки между компаниями, входящими в один холдинг, отличаются от соглашений между партнерами только тем, что контролеры могут применить к ним ст. 40 НК, а именно: компании сочтут взаимозависимыми, оспорят цену сделки и доначислят налоги и пени [6].

Система управленческого учета должна предоставить гарантию раздельного учета и контроля внутригрупповых операций, в частности неизбежно формирование специальных аналитик для регистрации внутригрупповых опе-

раций, регистрации финансовых результатов по контрагентам и цепочкам поставок продукции [2].

Соответственно, применение трансфертных цен помогает воздействовать на такие важные показатели функционирования предприятия, как издержки, цена, прибыль. Предприятие, применяющие в своем производстве продукцию, приобретаемую по трансфертным ценам, получает дополнительные конкурентные привилегии.

Литература:

1. Грундел Л. П. Регулирование трансфертных цен как эффективный инструмент налогового контроля // Проблемы современной экономики. — 2014. — № 4. — С. 156–160.
2. Друри К. Управленческий и производственный учёт / пер. с англ. В. Н. Егорова. — 6-е изд. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2012. — 1423 с.
3. Завьялова Ю. Н., Хаменушко И. В. Трансфертное ценообразование: объект уничтожения или насущная потребность? // Налоговед. — 2012. № 4.
4. Ивашкевич В. Б. Бухгалтерский управленческий учет: учебник для вузов. — М.: Экономистъ, 2004. С. 183.
5. Кузнецова, Е. Применение трансфертного ценообразования в компаниях, осуществляющих проектную деятельность // Финансовая газета. — 2011. — № 44 (1036).
6. Налоговый кодекс РФ.
7. О холдингах. Проект N 99049555–2 ФЗ РФ.

Система управления инвестиционной политикой промышленного предприятия как фактор роста инвестиций в интеллектуальные активы

Просвирина Ирина Игоревна, доктор экономических наук, доцент;

Резепин Юрий Юрьевич, аспирант

Южно-Уральский государственный университет (г. Челябинск)

Особенностью управления инвестиционными решениями на предприятии является участие двух субъектов управления — собственников и менеджеров. Российская модель корпоративного управления, сложившаяся в период приватизации, характеризуется тем, что имеет место существенная концентрация функций собственности и управления в лице собственника (инвестора). В статье предлагается система управления инвестиционной политикой предприятий, учитывающая данные особенности и преодолевающая недостатки сложившейся в России модели управления на уровне взаимоотношений собственника и менеджера, в частности, ориентирующая на рост доли инвестирования в интеллектуальные активы.

Ключевые слова: инвестиционная политика, интеллектуальные активы, система центров ответственности, отношения собственника и менеджера.

Инвестиционная политика понимается авторами как качественная характеристика реализуемых на предприятии инвестиционных решений, которые принимаются лицами, имеющими соответствующие полномочия. Участники инвестиционного процесса, а именно собственники и менеджеры, имеют разные экономические интересы, цели и подходы к определению инвестиционной политики. В то же время, в определениях инвестиционной политики, как правило, данная особенность принятия инвестиционных решений на уровне промышленных предприятий, как правило, не выделяется [1, 3, 6].

Данное разделение интересов позволило уточнить определения двух видов инвестиционной политики в зависимости от субъекта инвестиционного решения. Под инвестиционной политикой собственника целесообразно понимать совокупность инвестиционных решений в целях реализации стратегии предприятия, связанных с инвестициями в традиционные реальные и/или нематериальные активы бизнеса с принятием на себя всей полноты инвестиционного риска. Инвестиционная политика менеджера — это совокупность инвестиционных решений в целях реализации стратегии предприятия, связанных с развитием действующего пред-

приятия путем осуществления инвестиций без капитальных вложений (в человеческие, клиентские и организационные активы). Данные положения не только отражают сложившиеся в российском промышленном комплексе направления инвестиционной политики, но и позволяют переориентировать собственников на приоритеты, связанные с инвестициями в интеллектуальные активы, характеризующиеся значительно более высокой отдачей, чем инвестиции с капитальными вложениями, что приводит к росту уровней отдачи от инвестиций в целом.

Для реализации эффективного управления инвестиционной политикой предприятия в условиях российской модели управления, в которой действуют два субъекта принятия инвестиционных решений, автором предложена передача функций управления инвестиционной политикой

в части инвестирования в интеллектуальные активы от собственника как руководителя исполнительного органа менеджерам следующего звена управления. С этой целью необходимым условием успешности реализации инвестиционной политики и преодоления дисбаланса между более активным развитием материальных активов на предприятии является построение структуры управления, предусматривающей выделение нового вида центров ответственности с возложением ответственности на менеджеров за инвестиции в создание интеллектуальных активов. В таблице представлена система центров ответственности, внедрение которой позволяет сократить разрыв между интересами двух участников инвестиционного процесса, прежде всего, на этапе определения инвестиционной политики предприятий.

Таблица. Система центров ответственности и показателей эффективности деятельности, стимулирующая рост инвестиций в интеллектуальные активы

Делегированные функции	Название центра ответственности	Уровень управления, подразделения	Ключевые показатели эффективности в целях мотивации (общепринятые)	Показатели для мотивации, связанные с эффективностью инвестиционной политики
Управление активами	Центр инвестиций	Группа предприятий, принадлежащих одному собственнику, с полным набором прав по управлению предприятиями, в том числе осуществление инвестиций	Рентабельность активов (ROA), рентабельность собственного капитала (ROE)	Экономическая отдача управленческого персонала (выручка на 1 работника служб управления), инвестиции в основные фонды
Управление прибылью	Центр прибыли	Самостоятельные бизнес-единицы, с правом ценообразования, снабжения и управления производственными затратами	Величина прибыли, рентабельность продаж (ROS),	Производительность труда производственных рабочих, скорость оборота запасов
Управление маржинальным доходом	Центр маржинального дохода	Отделы продаж, отвечающие за объем и ассортимент продаж	Величина маржинального дохода, доля маржинального дохода в выручке	—
Управление интеллектуальными активами	Центр инвестиций в интеллектуальные активы	Отделы снабжения и логистики, отдел управления персоналом, отдел продаж	—	Уровень инвестирования в обучение персонала, рекламу и продвижение
Управление затратами	Центр затрат	Подразделения для выполнения общих функций (бухгалтерия, юридическая служба, секретариат и т. п.)	Выполнение плана по сокращению затрат	—

В настоящее время в практике управления для реализации стратегических целей предприятия применяются следующие виды центров ответственности: центры инвестиций (в традиционном понимании, т. е. как инвестиции с капитальными вложениями), центры дохода, центры прибыли, центры маржинального дохода, центры затрат [2, 4, 5, 7]. Ответственность за достижение соответствующих показателей подкрепляется соответствующей системой мотивации (материальной и нематериальной), по шкале достижения целей по заданным целевым показателям. Делегирование

полномочий по управлению интеллектуальными активами тем, кто максимально в этом заинтересован, приводит к реальному изменению пропорций в структуре инвестиций в пользу инвестиций в интеллектуальные активы, устранению разрыва между уровнем используемых основных фондов и организации производства, управления, квалификации работников.

Особенностью предлагаемой структуры центров ответственности является не только создание нового центра, но и состав предлагаемых ключевых показателей эффек-

тивности (KPI). В дополнение к общепринятым в практике управления предприятиями показателям предложены показатели, имеющие значимую связь с эффективностью инвестиционной политики и деятельности предприятия, выявленную в процессе экономико-статистического анализа факторов эффективности инвестиционной политики предприятия. Такой подход связывает в единое целое разработанные теоретико-методологические и методические положения диссертационного исследования и обеспечивает их реализуемость в практике управления промышленным предприятием.

В целом апробация предложенных рекомендаций приводит к изменению инвестиционной политики предприятий. Так, инвестиционный бюджет подразделений, отвечающих за рекламу и продвижение продукции, на исследуемых предприятиях, за 2 года наблюдений увеличился на 38 % и достиг 2 % от показателя EBITDA, подразделений, от-

вечающих за обучение сотрудников, — на 153 %, что составило 2,5 % от показателя EBITDA; на 14 % снизился уровень запасов, инициатором чего являлись службы логистики. В целом отдача на активы в группе из 4 исследованных предприятий выросла с 4,5 % в 2008 году (предкризисный уровень) до 6,8 % в 2013 году.

Таким образом, предложенная система управления, включая действия субъектов инвестиционного процесса, эффективность управления инвестиционной политикой, организацию процесса и мотивацию исполнителей на достижение необходимых показателей применима на практике и приводит к получению адекватных оценок для принятия инвестиционных решений на уровне предприятий, что позволяет влиять на результаты принятия инвестиционных решений и в целом на направления инвестиционной политики предприятий, переориентируя собственников на инвестиции в интеллектуальные активы.

Литература:

1. Бланк, И. А. Основы инвестиционного менеджмента: в 2 т. — Киев: Ника-центр, Эльга, 2008. — 388 с.
2. Друри, К. Управленческий учет для бизнес-решений / К. Друри; пер. с англ. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2003.
3. Игонина, Л. Л. Инвестиции: учебник / Л. Л. Игонина. — М.: магистр, 2010. — 749 с.
4. Костюкова, Е. И. Организационно-методические основы функционирования системы управленческого учета / Е. И. Костюкова, Т. А. Башкатова // Международный бухгалтерский учет. — 2011. — № 36.
5. Костюкова, Е. И. Управленческий учет в различных областях: теория и практика: монография / Е. И. Костюкова, А. Н. Бобрышев, В. С. Яковенко и др. — Ставрополь: СевКавГТУ, 2009. — 305 с.
6. Лукасевич, И. Я. Инвестиции / И. Я. Лукасевич. — М.: Вузовский учебник: ИНФРА-М, 2011. — 412 с.
7. Управленческий учет / под ред. А. Д. Шеремета. — М.: ФБК-Пресс. — 2008.

Российский рынок ипотечного кредитования в период кризиса 2015 года

Субботина Татьяна Юрьевна, кандидат педагогических наук, доцент

Терентьева Мария Сергеевна, студент

Сухоруков Дмитрий Константинович, студент

Южно-Уральский государственный университет (г. Челябинск)

В статье рассматриваются основные проблемы на российском рынке ипотечного кредитования в условиях кризиса 2015 года. Приведена статистика по изменению значимых показателей в данной сфере. Представлены прогнозы на текущий год и проанализированы итоги начала 2016 года.

Ключевые слова: ипотека, рынок ипотечного кредитования, кризис 2015 года, кредит.

Следует отметить, что 2015 год в сфере ипотечного кредитования начался в условиях сильного рыночного кризиса: к концу 2014 года Центральный банк поднял ключевую ставку до 17 % (тогда как только в марте 2014 года она была на уровне 5,5 %), а ведь от нее находятся в зависимости и ипотечные ставки. Внутри кредитных организаций началась настоящая паника.

Программы по ипотеке стали исчезать в больших количествах, отдельные банки в качестве крайней меры приняли решение о том, что кредиты не будут выданы даже тем клиентам, чьи заявки уже были одобрены. Ближе

к Новому году эта паника сошла на нет, и некоторые банки опубликовали новые ипотечные ставки — от 20 % годовых.

В начале января стало понятно, что возникнувший кризис является не кратковременным явлением, и в нем России предстоит находиться ещё долго. Банки стали изменять ипотечные ставки: лидеры рынка, такие как Сбербанк и ВТБ24, установили минимальные ставки в размере 15–16 % годовых, в остальных банках ставки начинались от 18 %, в отдельных даже от 20 %. Количество сделок по ипотеке резко снизилось.

Всего лишь к концу первого месяца за ведущими банками последовали и банки, направление ипотечного кредитования в которых всегда было довольно сильным — к примеру, «Уралсиб» и Абсолют — банк, снизившие ставки до 17 %. Большинство экспертов заявляли, что так эти банки «работают в ноль», ожидая улучшения ситуации на рынке, с целью сохранения штата сотрудников и уже созданной клиентской и партнерской базы.

Также возросла и величина первоначальных взносов: Сбербанк увеличил взнос до 20 %, ВТБ24 — до 30 %, «ДельтаКредит» — с 10 % до 40 %. Нулевой взнос и вовсе исчез из программ. Банки урезали сроки кредитования: самый большой срок в 50 лет, который был ранее, теперь установился на уровне в 30 лет. Некоторые банки, в частности, «Советский», совсем вышли с ипотечного рынка.

30 января Центральный банк понизил ключевую ставку до размера в 15 %, и в новостях на тему ипотеки сразу же начали говорить о снижении ставок. Тем не менее, спрос на ипотеку все равно уменьшился на 40 %. [1]

2015 год, по мнению специалистов по ипотеке, был схож с 2009-м годом. В то время были заемщики с желанием получить кредит, однако банки их не выдавали. А в 2015 году были банки, которые и дали бы кредиты (хоть, правда, и по ставке 15–18 %), но заемщики, которые хотели взять эти кредиты, не появлялись. То есть в 2015 году можно было заметить одну характерную черту: россияне не спешили брать кредиты по высоким ставкам. С одной стороны, это хороший признак, что население РФ трезво оценивает свои возможности. Но при этом если бы государство своевременно не вмешалось в процесс содействия ипотечному кредитованию, то уже сейчас мы имели бы множество приостановленныхстроек только на территории городов-миллионников, бесчисленное количество обанкротившихся застройщиков, тысячи обманутых дольщиков и прочие отрицательные социальные явления.

И правительство на самом деле оказало поддержку сфере с помощью программы субсидирования ипотеки на первичном рынке. Государство поддержало и банки, и заемщиков со строителями.

В марте были точно утверждены правила предоставления субсидий: жилье для покупки должно быть в новостройке, а договор обязан непременно быть заключен между покупателем и застройщиком. При заключении такого договора покупатель обязан застраховать собственную жизнь и здоровье, а также права собственности на жилье. По данной государственной программе банки — участники взяли на себя обязательство каждый месяц выдавать кредиты по ипотеке в размере не менее 300 млн рублей и получать государственную субсидию как разницу между ключевой ставкой, повышенной на 3,5 п.п., и максимально допустимой ставкой по такому кредиту — 12 %. [2]

Это на самом деле спасло рынок, по меньшей мере, первичный. К государственной программе немедленно при-

мкнули все основные банки, и ипотечный кредит для покупки новостройки можно было взять под 12 % годовых, а по акции еще на 0,5–1 % меньше.

На первых порах размеры финансирования программы субсидирования ипотеки даже хотели поднять, но потом все чаще стали появляться разговоры о ее полном завершении к марту 2016 года. За это выступал Минфин, заботящийся о бюджете страны. Минэкономразвития, однако, регулярно предлагал продление программы хотя бы до конца 2016 года. Потом к спору министерств примкнул и Минстрой, заодно с Минфином он разрабатывал новую комплексную программу поддержки заемщиков и строителей — вероятно, по этой программе будет предложено субсидирование ипотеки с плавающей ставкой, которую привяжут к ключевой ставке Центробанка или к инфляции.

Однако, даже если государственную программу субсидирования ипотеки упразднят, рынок сможет устоять: понемногу опускаясь, ключевая ставка установилась в середине лета на уровне в 11 % годовых. Впрочем, некоторые эксперты заявляли, что ставки на вторичном рынке (приблизительно 14 %), где субсидирования нет, слишком высокие, ведь многие года эксперты называли критическим порог в 13,5 % [3].

Не смотря на все это, по результатам исследования агентства РИА «Новости», доступность ипотеки упала на 20 %. Абсолютно новых программ на рынке не появилось, все это время лишь возвращались обратно старые известные программы с декабря 2014 года. В феврале возвратились программы кредитования загородных домов и участков, а также коммерческой недвижимости. К концу лета сразу несколько банков заявили, что начнут выдавать ипотечные кредиты военнослужащим. Кроме того, банки понемногу начали поддерживать валютных заемщиков и предлагать им рефинансирование по льготному курсу. Также помогла и запущенная правительством программа помощи ипотечным заемщикам, которые попали в тяжелую финансовую ситуацию — для тех, чьи доходы уменьшились на 30 % и более [4].

В 2016 году можно ожидать увеличения срока программы льготой ипотеки, так как рынок абсолютно не готов к процентной ставке 14,5 % и выше. Общая ситуация на рынке ипотечного кредитования будет находиться в зависимости от цен на нефть: если стоимость нефти снизится, то и процентная ставка также станет меньше. Прогнозировать вперед на год — два в текущей политической и экономической ситуации нецелесообразно: кризис будет длиться еще несколько лет, как минимум.

Каждый серьезный прогноз на 2016 год сейчас будет схож с лотереей — все слишком сильно зависит от внешнеполитической и внешнеэкономической ситуации. Но можно предположить поведение государства по отношению к застройщикам — будет рассматриваться критичность состояния сферы в целом и продлевать каждый квартал, если индустрии так и нужна будет помощь [5].

Подводя итог, можно сказать, что в начале 2016 года наименьшая стоимость ипотечных займов в России установилась в размере:

- 10,5–11,5 % — в случае приобретения недвижимости на первичном рынке (преимущественно, это вложения в доленое строительство).
- 13–14 % — при покупке готового жилья на вторичном рынке.

Что же касается ставок по ипотеке в 2016 году, то существует большая вероятность того, что ставки увеличатся, но ненамного.

Причинами данного развития событий могут быть:

1. Снятие вкладчиками средств со счетов из-за страха дефолта банковской системы.

2. Дальнейшее понижение стоимости жилья, находящегося в обратной зависимости от курса доллара.

3. Увеличение спроса на кредиты, так как население будет пытаться купить жилье в период, когда его стоимость будет минимальной.

В феврале 2016 года на рынке ипотечного кредитования установился рост в первый раз с 2014 года. Основной причиной можно считать увеличение доли выданных кредитов по ипотеке в рамках реализации госпрограммы субсидирования процентных ставок по ипотечным кредитам на покупку жилья в новостройках. Осуществление программы ведет к перераспределению спроса населения на жилье со вторичного на первичный рынок.

Литература:

1. Развитие рынка ипотечного жилищного кредитования // Отчет аналитического центра АИЖК. — Вып. № 12. — 2015.
2. Информационно-аналитический портал «Национальная Единая Риэлторская Сеть» [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://ners.ru> (дата обращения: 05.05.2016).
3. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.gks.ru/> (дата обращения: 25.04.2016).
4. Российское агентство международной информации «РИА Новости» [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://ria.ru/> (дата обращения: 25.04.2016).
5. Финансовый портал «Кредиты без проблем» [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://crediti-bez-problem.ru/> (дата обращения: 20.04.2016).

Правовое регулирование несостоятельности (банкротства) физических лиц

Тишин Пётр Яковлевич, старший преподаватель

Вещицкий Иван Михайлович, студент

Южно-Уральский государственный университет (г. Челябинск)

Статья посвящена законодательным актам, регулирующим процедуру банкротства физических лиц, анализу данных законов, а также возможным решениями проблем, которые могут возникнуть в процессе признания физического лица несостоятельным (банкротом).

Ключевые слова: *долговые обязанности, банкротство, гражданин, правовое регулирование, последствия банкротства.*

Наиболее актуальная проблема в финансовом секторе РФ, это проблема, связанная с невозможностью заёмщика выполнить кредитные обязательства. Данная проблема имеет давнюю историю, и не уходит из поля зрения специалистов по гражданскому праву. Следствием этого, является то, что улучшение финансово-хозяйственного сектора и выравнивание сферы экономики зависит от эффективности использования, правительством, института несостоятельности.

В нашем государстве в течении длительного времени стремительно растёт рынок, предоставляющий потребительские кредиты. Из-за этого с новой силой разгораются обсуждения о выявлении лиц, не являющихся юридическими, а также не способных выполнить свои кредитные

обязательства, для установления их несостоятельности (банкротства). Данные, полученные от Центрального Банка Российской Федерации, указывают на то, что доля таких граждан России, граждан с просроченными платежами по ссудам свыше трех месяцев, в 2016 году превысила отметку в 10,5 % и продолжает расти [1].

По данным комитета Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации по вопросам собственности, в нашей стране находится свыше 2 миллионов людей, находящихся на грани банкротства [2]. В настоящее время государственное регулирование несостоятельности физических лиц находится на низком уровне, из-за чего страдают, как кредиторы, так и заёмщики. Не найдя поддержки у государства, кредиторы самостоятельно пытаются

вернуть себе средства, прибегая к штрафам, санкциям, которые не приносят должных результатов. Кредиторы не топяются идти в суд, из-за того, что в большинстве случаев данные санкции не считаются судом законными, а если и признаются, то являются невозможными для исполнения органами Федеральной службы судебных приставов, так как в большинстве случаев у заёмщика нет ценного имущества. Эту безвыходную ситуацию, которая на сегодняшний момент никого не удовлетворяет, возможно решить только с помощью законов и нормативных актов.

В настоящее время в нашем государстве функционирует Федеральный закон № 127 «О несостоятельности (банкротстве)», в котором закреплён процесс признания гражданина несостоятельным (банкротом), и который не является юридическим лицом [3]. Но почему же миллионы людей, которые не смогли в полной мере оценить свои возможности, не могут снять с себя кредитные обязательства?

Суть проблемы в том, что требуется длительное время для того, чтобы механизм банкротства физических лиц был проработан. На сегодняшний день возникает множество нюансов, которые тормозят и усложняют процедуры банкротства. А может быть нам перенять опыт других стран в вопросе правового регулирования несостоятельности (банкротства) физических лиц?

Во многих странах процедура банкротства физических лиц, является наиболее работающим методом в процессе решения проблем между кредитором и заёмщиком. Мировая практика даёт возможность начать гражданину-банкроту жизнь с чистого листа «freshstart», когда в процессе одной процедуры за должником закрепляется право снять с себя долговые обязательства, предоставив для погашения задолженностей своё имущество. Из-за того, что наш законодательный акт в большей части уступает зарубежным, в нашей стране появляются различные модификации законопроекта, направленного на регулирование несостоятельности (банкротства) граждан. Закрепим: Министерство экономического развития совместно с Правительством Российской Федерации уже проработали и приняли следующий законодательный акт: Федеральный закон Российской Федерации от 29 декабря 2014 года № 476 «О внесении изменений в Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» и отдельные законодательные акты Российской Федерации в части регулирования реабилитационных процедур, применяемых в отношении гражданина должника» [4]. Данный законодательный акт имеет, как сильные стороны, так и достаточно весомые недостатки.

Основными темами дискуссий по этой теме, являются вопросы связанные, прежде всего, с минимальным размером требований к должнику от кредиторов, которые дадут возможность для подачи заявления о банкротстве физического лица. А также вопрос, устанавливающий срок, после истечения которого должник может обратиться за признанием его банкротом, и какие возможны последствия после получения им данного статуса.

На данный момент, самая низкая сумма задолженности перед кредитной организацией, для признания банкротом составляет 500 000 рублей. Данную цифру считают несправедливой. На сегодняшний момент, процент количества кредитов до 500 000 рублей преодолевает планку в 20 %, из чего следует, что большая часть граждан России не смогут воспользоваться данной институтом [5]. Если власти снизят данную сумму, то в суды будет подано большое количество дел о признании несостоятельности.

По настоящему закону, гражданин может обратиться в суд, если он не платит по своим долговым обязательствам в течение трёх месяцев подряд. Рассуждая по данному вопросу, можно сказать что данный срок является не совсем корректным, так как в жизни могут произойти различные ситуации, из-за которых исполнение гражданином своих обязательств может прекратиться. Также не нужно забывать про тех граждан, которые работают по сезонам. Исходя из этого можно сказать, что было бы целесообразно увеличить данную дату на срок в полгода.

Говоря об исходе процедуры банкротства, можно сказать, что все сроки исполнения обязательств у заёмщика являются наступившими; на должника прекращают начисляться пени, штрафы, а также иные санкции по обязательствам. Кроме этого по большинству исполнительных документов гражданина прекращаются взыскания. Одним из самых важных моментов в процессе банкротства, является процесс создания конкурсной массы, другими словами, того имущества гражданина, которое должно быть продано, а все вырученные деньги должны быть направлены на погашение задолженностей перед кредиторами. Конечно, мы должны понимать, что не всё имущество, которое принадлежит заёмщику может быть отнесено к конкурсной массе. В конкурсную массу не может входить: единственное жильё; предметы домашнего обихода, одежда и обувь; бытовая техника общей стоимостью до 30 000 рублей; продукты питания; деньги в размере прожиточного минимума; домашний скот, если он не используется в коммерческих целях; дрова для отопления жилья и другое [4].

Заметим, что вышеперечисленные пункты не совсем корректны, они требуют доработки и дополнения. Для того, чтобы исключить злоупотребление «дырой» в законе, можно ввести нормативы на площадь единственного жилья, при превышении которой жильё будет относиться к конкурсной массе. Сумма средств с продажи жилья, превышающего установленную площадь, будет распределена между кредиторами и суммой для покупки жилья должником.

Конечной целью процесса предусмотренным институтом банкротства, является списание всех задолженностей с должника. Сегодня, по закону, гражданин может быть повторно признан банкротом по истечении 5 лет с момента последнего раза признания его несостоятельным. По мнению большинства специалистов, данная дата очень коротка. Случаев могут воспользоваться незаконопослушные граждане, для которых откроются новые возможности исполь-

зования чужого капитала. Специалисты предлагают увеличить вышеприведённый срок до 10 лет, а также вносить в реестр о банкротстве, запись, что физическое лицо уже было объявлено банкротом [6, 7].

В конце хотелось бы выразить надежду о том, что в скором времени мы увидим поправки в законода-

тельстве, которую упростят механизм несостоятельности (банкротства) и дадут возможность гражданам, которые оказались в сложных жизненных условиях, снять с себя долговые обязательства.

Литература:

1. Информация о рисках кредитования физических лиц в 2016 году // Сайт ЦБ РФ [Электронный ресурс]. — Режим доступа: http://www.cbr.ru/statistics/print.aspx?file=bank_system/risk_16/ (дата обращения: 26.04.2016).
2. Данные о количестве граждан-банкротов в 2016 году // Сайт комитета по вопросам собственности [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.komitet2-5.km.duma.gov.ru/site.xp/050051124050052057053/> (дата обращения 26.04.2016).
3. Федеральный закон Российской Федерации № 127 — ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» // Консультант Плюс [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_39331/ (дата обращения: 26.04.2016).
4. Федеральный закон Российской Федерации № 476 — ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» и отдельные законодательные акты Российской Федерации в части регулирования реабилитационных процедур, применяемых в отношении гражданина должника» // Консультант Плюс [Электронный ресурс]. — Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_172973/ (дата обращения: 26.04.2016).
5. Введение дел в арбитражном суде, банкротство // Информационный сайт [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.jurist-arbitr.ru/bankrot/bankrotstvo-fizicheskogo-lica-grazhdanina-plan-restrukturizacii/> (дата обращения 27.04.2016).
6. Введение дел в арбитражном суде, банкротство // Информационный сайт [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.jurist-arbitr.ru/bankrot/bankrotstvo-fizicheskogo-lica-grazhdanina-plan-restrukturizacii/> (дата обращения 27.04.2016).
7. Архив номеров журнала «эж — Юрист» [Электронный ресурс]. — Режим доступа: http://www.gazeta-yurist.ru/new_paper/index.php?option=com_content&view=article&id=9309:—10–2015&catid=46:2012–08–29–12–00–01&Itemid=27 (дата обращения 27.04.2016).

Совершенствование оценки страховой стоимости недвижимого имущества на примере СПАО «Ингосстрах»

Ширшикова Людмила Анатольевна, кандидат экономических наук, доцент;

Терентьева Мария Сергеевна, студент

Южно-Уральский государственный университет (г. Челябинск)

В данной статье обозначены основные направления совершенствования оценочной деятельности при оценке страховой стоимости страховыми компаниями г. Челябинска, на примере СПАО «Ингосстрах». Проведен сравнительный анализ процедур оценки страховой стоимости с применением различных методик и предложены меры по совершенствованию оценки страховой стоимости методом корреляционно — регрессионного анализа в рамках сравнительного подхода. Эффективность предложений обоснована расчетами.

Ключевые слова: страхование, оценочная деятельность, страховая стоимость, методы оценки страховой стоимости, корреляционно-регрессионный анализ.

Актуальность темы исследования заключается в выявлении наиболее эффективных процедур оценки жилой недвижимости, с целью получения наиболее вероятной страховой стоимости объекта оценки, выгодной как для страхователя, так и для страховой компании. Экономическая ситуация в 2015 году складывалась под влиянием

ухудшения внешнеэкономических условий, прежде всего снижения цен на нефть, продолжения действия экономических санкций со стороны ЕС и США, сохранения тенденции к снижению инвестиционной активности. В целом за год падение инвестиций в основной капитал в 2015 году ускорилось до 8,4 % с 1,5 % в 2014 году. По итогам пер-

вого квартала 2016 года в продаже оказалось почти на 30 % квартир больше, чем за аналогичный период 2015 года. Рост предложения на всех региональных рынках связан с увеличением срока экспозиции квартир и объемом предложения. Квартиры переходят на вторичный рынок из сегмента недавно сданных в эксплуатацию новостроек [1]. По состоянию на май 2016 года минимальная стоимость квадратного метра жилья в квартирах на вторичном рынке зарегистрирована в Ленинском районе и составила 37 638 руб., а максимальная — 50 133 руб. в Центральном. Самая дешевая стоимость 1 кв. м наблюдается для 2 комнатных квартир [8, 10]. Поэтому, с точки зрения покупателя, рынок первичного и вторичного жилья в хорошем состоянии. На данный момент происходит рост спроса, в связи с незначительным, но продолжающимся падением цен, как на первичном рынке, так и на вторичном [9].

Страховая компания СПАО «Ингосстрах» одна из крупнейших российских страховых компаний, работает с 1947 года. Позиционирует себя на рынке как универсальная страховая компания общедоверительного уровня,

специализирующаяся на классических видах добровольного страхового страхования и широко представленная через сеть своих филиалов, представительств, дочерних и зависимых компаний как в России, так и за ее пределами. В качестве объекта для страхования в СПАО «Ингосстрах» выбрана двухкомнатная квартира, расположенная в Курчатовском районе, серия типа «97 улучшенная» в 10 этажном панельном доме.

При определении страховой суммы страховые компании основываются на рыночную стоимость квартиры, которая традиционно оценивается сравнительным подходом. Основой применения метода парного сравнения продаж в рамках указанного подхода является сопоставление характеристик объектов-аналогов с оцениваемой недвижимостью. В цену сопоставимой продажи вносятся поправки, которые отражают существенные различия между ними [6, 7]. Выбрано 4 аналога, произведены корректировки экспертным путем и оценена средняя стоимость 36 121 руб. за 1 кв. м. Рыночная стоимость сравнительным подходом, составила 2 434 500 руб. (табл. 1) [2, 3].

Таблица 1. Определение стоимости объекта сравнительным подходом

Показатель	Объект	Аналог № 1		Аналог № 2		Аналог № 3		Аналог № 4	
Адрес	пр. Красно- польский, д. 5в	ул. Генерала Мар- тынова, д. 1		ул. Александра Шмакова, д. 15		ул. Александра Шмакова, д. 17		ул. Бейвеля, д. 116	
Цена квартиры, руб.		2 100 000		2 549 000		2 400 000		2 965 000	
Площадь, кв. м.	67,4	67,0		67,0		65,0		69,0	
Цена 1 кв. м. руб.		31 343 руб.		38 045 руб.		37 538 руб.		42 971 руб.	
Поправка на торг		Да	–3%	Да	–3%	Да	–3%	Да	–3%
Тип дома	Панельный	Панель.	0%	Панель.	0%	Панель.	0%	Монолит.	–2%
Этаж	1	1	0%	6	–2%	3	–2%	2	–2%
Кухня, кв. м.	16,4	16,4	0%	16,4	0%	6,0	5%	12,2	2%
Вид из окон	Двор	Двор	0%	Автомоби- страль, двор	+1%	Автомоби- страль, двор	+1%	Автомоби- страль, двор	+1%
Санузел	Совмещен	Совмещ.	0%	Совмещ.	0%	Раздельн.	–2%	Раздельн.	–2%
Суммарная поправка		–3%		–4%		–1%		–6%	
Стоимость 1 кв. м. после поправки, руб.		30 403 руб.		36 523 руб.		37 163 руб.		40 393 руб.	
Рыночная стоимость объекта		36 121 руб. * 67,4 кв. м				2 434 522 руб.			

При применении доходного подхода анализируется возможность недвижимости генерировать реальный доход, который обычно выражается в форме дохода от эксплуатации, в данном случае сдачи в аренду, и возможной продажи в конце рассматриваемого периода владения. Для всех

объектов-аналогов введена корректировка на масштаб и местоположение, равная 1 [6, 7]. Для расчета ставки аренды объекта оценки доходным подходом было выбрано 4 других аналога, произведены корректировки на условия рынка и выявлена арендная ставка, равная 14 550 руб. в месяц (табл. 2).

Таблица 2. Ставки аренды, руб. в месяц

Показатель	Аналог № 1	Аналог № 2	Аналог № 3	Аналог № 4
Местоположение	ул. Шагольская, д. 3	пр. Краснопольский, 5б	ул. Бейвеля, 54а	ул. Хариса Юсупова, 54
Аренда	14 000	15 000	15 000	16 000

Произведен расчет стоимости объекта доходным подходом методом дисконтированных денежных потоков, как сумма текущей стоимости прогнозируемых денежных потоков. Прогнозный период составил 10 лет. В качестве безрисковой

ставки выбрана ставка по облигации федерального займа (ОФЗ) с амортизацией дохода. Значимость факторов риска определялась экспертным путем. В итоге, рыночная стоимость с учетом округления составила 2 174 600 руб. (табл. 3).

Таблица 3. Определение стоимости объекта доходным подходом

Показатель	Величина	Порядок расчета
Потенциальный валовый доход (ПВД)	14 550 руб. /мес. (174 600 руб./год)	Рыночная величина арендной платы
Ставка недозагрузки	2%	Вероятность не сдачи объекта в аренду
Действительный валовый доход (ДВД)	171 108 руб.	ПВД — ПВД* ставка недозагрузки
Кадастровая стоимость	1 932 447 руб.	
Операционные расходы (ОР)	1 933 руб.	0,1% от кадастровой стоимости
Чистый операционный доход (ЧОД)	169 175 руб.	ДВД-ОР
Безрисковая ставка	4,3%	ОФЗ — АД Выпуск № SU46012RMFS
Суммарный уровень риска	4,55%	
Ставка капитализации (R)	8,85%	Безрисковая ставка + ставка капитализации
Стоимость последующей продажи в конце прогнозного периода (FVA)	2 525 765 руб.	37 474 (средняя цена за кв. м.) * 67,4 кв. м

Затратный подход не рекомендуется применять для оценки частей объектов капитального строительства, например, жилых и нежилых помещений, поэтому он не применялся в работе [6, 7]. Заключительным этапом оценки недвижимого имущества является определение единой стоимости оценки. Веса подходам были присвоены экспертным методом. Согласованная рыночная стоимость с учетом округления, составила 2 325 400 руб.

Проблемой проведенной оценки является недостаточная точность, в связи с небольшим числом рассматриваемых объектов-аналогов. В работе предложен расчет рыночной стоимости объекта методом корреляционно-регрессионного анализа.

Для анализа были рассмотрены 100 объектов — аналогов квартир города Челябинска, расположенных в Курчатовском районе [4] (табл. 4).

Таблица 4. Характеристики переменных для модели регрессии

Обозначение	Содержание переменной
Total S	Общая площадь квартиры, кв. м
Distance from the center	Удаленность от центра города, км.
Floor	Этаж: 1 — средний, 0 — крайний
Repair	Наличие ремонта: 1 — есть, в том числе и чистовая отделка в новостройках; 0 — отсутствует
Type	Тип жилья: 1 — вторичное, 0 — первичное
Cost per square meter	Стоимость за квадратный метр, руб./кв. м.

По однородной выборке из оставшихся 83 наблюдений построены 3 модели в пакете Gretl: линейная, полиноми-

альная 2 степени и логарифмическая. Выбрана линейная, со всеми значимыми коэффициентами (табл. 5).

Таблица 5. Модель множественной линейной регрессии

Переменная	Коэффициент	P-значение	Значимость
const	48832,7	0,0	***
Floor	2352,07	0,024	**
Repair	2002,26	0,066	*
Type	4837,88	0,0	***
TotalSsqm	-86,1348	0,062	*
Distancefromthecenterkm	-751,976	0,0	***
R-квадрат	0,537983		
F (5, 77)	18,70836	4,00e-12	

По модели можно сделать выводы о зависимости стоимости кв. метра от основных характеристик квартиры и оценить стоимость объекта. Средняя ошибка прогноза 6,59 %.

Таким образом, стоимость жилья за 1 кв. м.:

1. Увеличивается на 2352,07 руб., если квартира находится на среднем этаже;
2. Увеличивается на 2002,26 руб. при наличии ремонта;
3. Увеличивается на 4837,88 руб., если жилье является вторичным;
4. Уменьшается на 86,14 руб. при увеличении общей площади на 1 кв. м.;
5. Уменьшается на 751,98 руб., при увеличении удаленности от центра на 1 км.

Рыночная стоимость за кв. м. = $(48832,7 + 2352,07 \cdot 0 + 2002,26 \cdot 1 + 4837,88 \cdot 1 - 86,14 \cdot 67,4 - 751,98 \cdot 14,04 = 55672,84 - 5805,49 - 10557,74) \cdot 67,4 = 39310 \cdot 67,4 = 2661200$ руб.

Согласовав полученные стоимости с применением трех методов, присвоив веса экспертным путем, уточненная стоимость объекта оценки 2 452 800 руб.

С учетом того, что страховая стоимость определяется величиной среднерыночной стоимости аналогичных объектов в выбранном районе, была рассчитана страховая сумма и определен размер страховой премии на основании двух рассчитанных стоимостей. Согласно перечню предоставляемых услуг СПАО «Ингосстрах», были выбраны условия, предоставляемые продуктом «Фридом» [5]. На основании результатов оценки рыночной стоимости квартиры, традиционными подходами была определена страховая сумма в размере 2 092 825 руб., размер страховой премии составил 4 418 руб. С применением корреляционно-регрессионного анализа размер страховой суммы увеличился и составил 2 207 499 руб., страховая премия равна 4 660 руб. (табл. 7).

Таблица 6. Страховая стоимость объекта оценки с учетом условий продукта «Фридом», руб.

Характеристика	% от страховой стоимости	Страховая сумма	Базовый тариф	Страховая премия
Рыночная стоимость с учетом применения доходного подхода и метода парного сравнения продаж: 2 325 362 руб.				
Несущие конструкции	70%	1 627 753	0,1%	1 628
Отделка и инженерное оборудование	20%	465 072	0,6%	2 790
Итого		2 092 825		4 418
Рыночная стоимость с учетом применения доходного подхода, метода парного сравнения продаж и корреляционно-регрессионного метода: 2 452 777 руб.				
Несущие конструкции	70%	1 716 944	0,1%	1 717
Отделка и инженерное оборудование	20%	490 555	0,6%	2 943
Итого		2 207 499		4 660

В результате исследования, страховым компаниям рекомендуется усовершенствовать методику сравнительного подхода в рамках Федеральных стандартов оценки, а именно, использовать корреляционно-регрессионный анализ для рынка жилой недвижимости.

Применение корреляционно-регрессионного метода в рамках сравнительного подхода для расчета страховой стоимости:

1. Позволяет получить более достоверную информацию об основных факторах и степени их влияния

на объект оценки и наиболее точный результат, выявить аномальные объекты — аналоги, нарушающие достоверность оценки;

2. С точки зрения страховой компании, уточняется размер страховой премии, выплачиваемой страхователем;
3. Для владельца недвижимости преимуществом является уточнение размера страховой суммы, так как при наступлении страхового случая уточняется сумма страховой выплаты.

Литература:

1. Министерство экономического развития (Минэкономразвития) [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://economy.gov.ru> (дата обращения: 25.04.2016).
2. Недвижимость в Челябинске [Электронный ресурс]. — Режим доступа: www.domchel.ru (дата обращения: 05.05.2016).
3. Недвижимость Челябинска и области [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.chelreal.ru> (дата обращения: 05.05.2016).

4. Ширшикова, Л. А. Основы математического моделирования социально-экономических процессов: учебное пособие / Л. А. Ширшикова. — Челябинск: Изд. Центр ЮУрГУ, 2015. — 99 с.
5. Страхование квартиры [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.ingos.ru/ru/private/property/flat/> (дата обращения: 11.05.2016).
6. Федеральный стандарт оценки «Общие понятия оценки, подходы и требования к проведению оценки (ФСО № 1)» от 20.07.2007 № 297 // Справочно-правовая система «Консультант Плюс».
7. Федеральный стандарт оценки «Оценка недвижимости (ФСО № 7)» от 25.09.2014 № 611 // Справочно-правовая система «Консультант Плюс».
8. Цены на квартиры в новостройках в Челябинске [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://ndv74.ru/chelyabinsk/stoimost-kvartir/v-novostroyke/> (дата обращения: 11.05.2016).
9. Цены на недвижимость и квартиры в Челябинске [Электронный ресурс]. — Режим доступа: www.74dom.ru (дата обращения: 11.05.2016).
10. Цены на квартиры на вторичном рынке в Челябинске [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://ndv74.ru/chelyabinsk/stoimost-kvartir/vtorichnyj-gynok/> (дата обращения: 11.05.2016).

Вопросы применения экономического и финансового анализа при стратегическом планировании деятельности экономических субъектов

Ширшикова Людмила Анатольевна, кандидат экономических наук, доцент;

Халилова Гульназ Рафиковна, студент

Южно-Уральский государственный университет (г. Челябинск)

В статье рассматриваются вопросы применения экономического и финансового анализов, а также их роль в стратегическом планировании деятельности экономических субъектов.

Ключевые слова: стратегическое планирование, экономический анализ, финансовый анализ, эффект финансового рычага.

При формировании эффективной стратегии экономического субъекта необходимо не только грамотно определить миссию и поставить цели, но и достоверно идентифицировать ресурсное обеспечение. Сбалансированное и грамотное планирование ресурсного обеспечения выступает ключевым фактором успеха, как в долгосрочной, так и в среднесрочной перспективах.

Стратегия должна содержать план эффективного использования производственных факторов и финансовых ресурсов. Поэтому особое значение при долгосрочном планировании играет сценарное моделирование состояния объекта. При этом важными механизмами балансировки ресурсного обеспечения выступают экономический и финансовый анализы.

Экономический анализ играет важную роль в управлении экономическими субъектами, выступает базовым инструментом определения результатов деятельности и установки долгосрочных, среднесрочных и краткосрочных целей. При стратегическом планировании экономический анализ выступает главным механизмом при оценке бизнес-портфеля, плана по выручке и бюджета денежных средств.

Существует большое количество определений для экономического анализа. Райзенберг Б. А. определяет его как изучение, исследование имевших место в прошлом и продолжающихся социально-экономических процессов,

условий их протекания, полученных результатов, проявившихся тенденций, возникающих проблем [1, С. 28]. По его утверждению именно анализ, как правило, предшествует разработке и уточнению управленческих решений и способствует их обоснованию.

В зависимости от поставленных целей и решаемых задач экономический анализ может быть направлен на различные аспекты деятельности субъекта. Наиболее универсальным направлением экономического анализа выступает определение эффективности деятельности предприятия. Эффективность при этом характеризует результативность хозяйствования.

Согласно Ковалеву В. В., следует различать такие понятия, как «экономическая эффективность» и «экономический эффект» [2]. Если экономический эффект является абсолютным показателем, характеризующим результат деятельности в денежной оценке, то под экономической эффективностью следует понимать относительный показатель, который соизмеряет полученный эффект с использованными для его достижения затратами или ресурсами, выражающийся в долях единиц или в процентах.

Таким образом, экономические эффекты отражаются в отчетности предприятия, являются унифицированными согласно формам бухгалтерской отчетности и представляют собой аналитическую базу определения экономической эффективности.

Экономический анализ эффективности деятельности предприятия возможен при использовании системы показателей эффективности, которая дает возможность объективно оценить и сделать обоснованные выводы о динамике эффективности деятельности организации.

В методических указаниях федеральных министерств и ведомств и в современных источниках отсутствует единый набор показателей эффективности [3]. В зависимости от целей анализа, показатели эффективности могут отражать как производственные, так и финансовые результаты, т. е. измеряться в объеме произведенной продукции, выполненных работ или услуг, величиной выручки, либо расчетными показателями прибыли соответственно. Также могут рассчитываться обобщающие показатели эффективности, которые характеризуют деятельность в целом или частные показатели, которые характеризуют эффективность использования конкретного ресурса или эффективность деятельности конкретного подразделения.

В общем виде экономический анализ включает изучение структуры и динамики экономических показателей. Анализ структуры характеризует значимость показателя и его доли. Анализ динамики включает в себя определение значения, абсолютных отклонений, цепного и базового темпов прироста. При стратегическом планировании экономический анализ применяется для оценки плана производства, продаж, себестоимости, а также для балансировки бизнес-портфеля. Экономический анализ позволяет достоверно спрогнозировать эффективность производственной деятельности предприятия и выступает аналитической базой для принятия решений при определении целевого бизнес-портфеля.

Частным случаем долгосрочного планирования выступает анализ финансового состояния предприятия, который играет важную роль в эффективности управления финансовыми потоками. Финансовый поток предприятия представляет собой совокупность операций, связанных с поступлением и выплатами финансовых средств во времени, формирующих предпринимательскую деятельность.

Анализ позволяет оценить ликвидность, финансовую устойчивость предприятия и рентабельность, а также может включать ряд специфичных показателей в зависимости от видов деятельности и организационно-правовой формы собственности экономического субъекта. Ликвидность — это способность организации погашать обязательства по всем видам платежей в установленные сроки.

Финансовая устойчивость — это показатель уровня стабильности организации, который достигается сбалансированностью финансовых потоков и наличием определенных свободных средств.

При стратегическом планировании финансовый анализ выступает ключевым механизмом при оценке бюджета движения денежных средств финансового плана стратегии. Также сценарное моделирование и построение прогнозного бюджета движения денежных средств предполагает определение альтернативных вариантов структуры капи-

тала. Для оценки активно применяется один из ключевых механизмов финансового анализа — финансовый рычаг.

Бланк И. А. определяет эффект финансового рычага (финансовый леверидж) как величину приращения рентабельности собственных средств, получаемую благодаря использованию заемных средств, несмотря на платность последних [4]. При этом в каждом отдельном случае расчетов в отечественном бизнесе следует руководствоваться налоговым кодексом РФ по определению предельных нормативных лимитов по снижению налогооблагаемой базы в зависимости от суммы уплачиваемых процентов.

Финансовый леверидж определяет связь между чистой прибылью и величиной доходов до выплаты процентов и налогов. Актуальность и значимость использования эффекта финансового рычага заключается в том, что важнейшим коэффицентом финансовой стабильности предприятия является коэффициент капитализации (плечо финансового рычага) — это соотношение собственных и заемных средств, которые используются на предприятии для достижения стратегических целей. Также финансовый рычаг характеризует устойчивость предприятия с учетом степени рисков.

Экономический эффект финансового рычага рассчитывается как:

$$\text{ЭФР} = (1 - \text{СНП}) \cdot (\text{ЭР} - \text{СРСП}) \cdot \left(\frac{\text{ЗК}}{\text{СК}} \right),$$

где СНП — ставка налога на прибыль, в долях единиц; ЭР — экономическая рентабельность активов, %; СРСП — средневзвешенная ставка процентов, %; ЗК — величина заемного капитала, руб.; СК — величина собственного капитала, руб.; $(1 - \text{СНП})$ — налоговый корректор; $(\text{ЭР} - \text{СРСП})$ — дифференциал финансового рычага.

Первый элемент формулы — налоговый корректор, данный показатель не зависит от деятельности предприятия. Коэффициент выражает соотношение эффекта финансового рычага в связи с различным уровнем налогообложения. При этом следует учитывать, что на определение ставки налогообложения прибыли может влиять не только ставка налога на прибыль экономического субъекта, но и такие корректоры налога на прибыль, как постоянные налоговые обязательства, изменение отложенных налоговых активов и отложенных налоговых обязательств [5, с. 278].

Вторая составляющая формулы — дифференциал — представляет собой главный элемент, влияющий на формирование положительного эффекта. Результат проявляется лишь в том случае, если рентабельность активов преобладает над средней процентной ставкой по кредитам. При отрицательном значении дифференциала рентабельность собственного капитала снижается, что говорит о не результативности заемных средств.

Третий компонент — плечо финансового рычага. Показатель дает оценку доли заемных средств, задействованных в предприятии по отношению на единицу собственных средств.

Сочетание всех элементов эффекта финансового рычага позволяет сформировать безопасную структуру капитала, которая способствует достижению стратегических целей предприятия.

При этом следует помнить, что существуют европейский и американский подходы к определению финансового рычага. В общем виде разница между концепциями заключается в том, что европейская модель ориентирована на оценку рентабельности активов, а американская на оценку выплаченных дивидендов на 1 акцию. Для акционеров на применении американской или европейской модели в отечественной практике следует изначально определиться с поставленными стратегическими целями

и при этом учитывать организационно-правовую форму экономического субъекта. В частности, европейская концепция применима для всех типов субъектов, а американская целесообразна только для акционерных обществ (как публичных, так и нет).

Таким образом, экономический и финансовый анализ играют важную роль в стратегическом планировании деятельности экономических субъектов. Экономический анализ выступает главным механизмом при оценке бизнес-портфеля, плана по выручке и бюджета денежных средств. Финансовый анализ выступает ключевым механизмом при оценке бюджета движения денежных средств финансового плана стратегии.

Литература:

1. Райзберг, Б. А. Государственное управление экономическими и социальными процессами: учебное пособие / Б. А. Райзберг. — М.: ИНФРА-М, 2010. — 384 с.
2. Ковалев, В. В. Финансовый анализ: методы и процедуры / В. В. Ковалев — М.: Финансы и статистика, 2003. — 544 с.
3. Мазурова, И. И. Анализ эффективности деятельности предприятия: учебное пособие / И. И. Мазурова, Н. П. Белозерова, Т. М. Леонова, М. М. Подшивалова. — СПб.: Изд-во СПбГУЭФ, 2010. — 113 с.
4. Бланк, И. А. Финансовый менеджмент: учебный курс / И. А. Бланк. — 2-е изд., перераб. и доп. — К.: Эльга, Ника-Центр, 2005. — 656 с.
5. Пекин, С. Д. Расчет эффекта финансового рычага на основе финансовой отчетности / С. Д. Пекин, К. Ф. Фокеева // Science Time. — 2015. — № 10 (22). — С. 277–281.

Молодой ученый

Международный научный журнал

Выходит два раза в месяц

№ 10.5 (114.5) / 2016

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ:

Главный редактор:

Ахметов И. Г.

Члены редакционной коллегии:

Ахметова М. Н.
Иванова Ю. В.
Каленский А. В.
Куташов В. А.
Лактионов К. С.
Сараева Н. М.
Абдрасилов Т. К.
Авдеюк О. А.
Айдаров О. Т.
Алиева Т. И.
Ахметова В. В.
Брезгин В. С.
Данилов О. Е.
Дёмин А. В.
Дядюн К. В.
Желнова К. В.
Жуйкова Т. П.
Жураев Х. О.
Игнатова М. А.
Калдыбай К. К.
Кенесов А. А.
Коварда В. В.
Комогорцев М. Г.
Котляров А. В.
Кузьмина В. М.
Кучерявенко С. А.
Лескова Е. В.
Макеева И. А.
Матвиенко Е. В.
Матроскина Т. В.
Матусевич М. С.
Мусаева У. А.
Насимов М. О.
Паридинова Б. Ж.
Прончев Г. Б.
Семахин А. М.
Сенцов А. Э.
Сенюшкин Н. С.
Титова Е. И.
Ткаченко И. Г.

Фозилов С. Ф.

Яхина А. С.

Ячинова С. Н.

Международный редакционный совет:

Айрян З. Г. (Армения)
Арошидзе П. Л. (Грузия)
Атаев З. В. (Россия)
Ахмеденов К. М. (Казахстан)
Бидова Б. Б. (Россия)
Борисов В. В. (Украина)
Велковска Г. Ц. (Болгария)
Гайич Т. (Сербия)
Данатаров А. (Туркменистан)
Данилов А. М. (Россия)
Демидов А. А. (Россия)
Досманбетова З. Р. (Казахстан)
Ешиев А. М. (Кыргызстан)
Жолдошев С. Т. (Кыргызстан)
Игисинов Н. С. (Казахстан)
Кадыров К. Б. (Узбекистан)
Кайгородов И. Б. (Бразилия)
Каленский А. В. (Россия)
Козырева О. А. (Россия)
Колпак Е. П. (Россия)
Куташов В. А. (Россия)
Лю Цзюань (Китай)
Малес Л. В. (Украина)
Нагервадзе М. А. (Грузия)
Прокопьев Н. Я. (Россия)
Прокофьева М. А. (Казахстан)
Рахматуллин Р. Ю. (Россия)
Ребезов М. Б. (Россия)
Сорока Ю. Г. (Украина)
Узаков Г. Н. (Узбекистан)
Хоналиев Н. Х. (Таджикистан)
Хоссейни А. (Иран)
Шарипов А. К. (Казахстан)

Руководитель редакционного отдела: Кайнова Г. А.

Ответственный редактор: Шульга О. А.

Художник: Шишков Е. А.

Верстка: Майер О. В.

Статьи, поступающие в редакцию, рецензируются.

За достоверность сведений, изложенных в статьях, ответственность несут авторы.

Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов материалов.

При перепечатке ссылка на журнал обязательна.

Материалы публикуются в авторской редакции.

АДРЕС РЕДАКЦИИ:

почтовый: 420126, г. Казань, ул. Амирхана, 10а, а/я 231;

фактический: 420029, г. Казань, ул. Академика Кирпичникова, д. 25.

E-mail: info@moluch.ru; <http://www.moluch.ru/>

Учредитель и издатель:

ООО «Издательство Молодой ученый»

ISSN 2072-0297

Подписано в печать 10.06.2016. Основной тираж номера: 500 экз., фактический тираж спецвыпуска: 25 экз.
Отпечатано в типографии издательства «Молодой ученый», 420029, г. Казань, ул. Академика Кирпичникова, 25